

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

老人ホーム紹介ビジネス新規参入セミナー

	講師	セミナー内容
第1講座	 株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 病院・介護チーム チーフコンサルタント 三浦 潤生	老人ホーム紹介ビジネスの 現状と収益性
第2講座	 ケアシステム株式会社 代表取締役 加藤 一朗 氏	スペシャルゲスト対談
第3講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 病院・介護チーム リーダー 鈴木 康祐	たった90日間で 立ち上げるノウハウ大公開
まとめ講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 病院・介護チーム リーダー 久積 史弥	本日のまとめ

開催概要

日時・会場 	オンラインにて ご参加	【日程】 2023年2月16日(木) お申込期限: 2022年2月12日(日)	【時間】 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)
		2023年2月19日(日) お申込期限: 2023年2月15日(水)	13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)
受講料 	一般価格 税抜 30,000円(税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜 24,000円(税込26,400円)/1名様 ●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		
お問合せ 	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 黒田 ●内容に関するお問い合わせ: 三浦 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください		
お申込方法 	右記QRコードよりお申込みください。 クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓にお問い合わせNo. 095522を入力、検索ください。  今すぐスマホでチェック!		

お問い合わせNO: S095522

第二本業を本気で考える 不動産事業主 向け

投資はしたくないが**新たな収益の柱をつくりたい**

老人ホームと 高齢者の仲介をして 新規参入 営業 3年目で 利益 1.5 億円

老人ホーム紹介ビジネス新規参入セミナー

初期投資 200万円	社員 1名~	営業利益率 60%	店舗・資格 不要	客単価 30万円
----------------------	------------------	---------------------	--------------------	--------------------

年間相談件数**1万件!** 地域一番企業への成長の理由

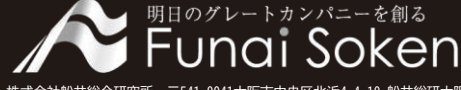
不動産事業を立ち上げ、**売買案件**を獲得

年粗利**2000万円/人**の教育体制の整備

新卒採用を取り入れ、営業人員**20名**に拡大

Web開催 2023年2月16日(木)・2月19日(日) 時間 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主 催	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル	老人ホーム紹介ビジネス新規参入セミナー お問い合わせNo. S095522 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp	※お問い合わせの際は 「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を 明記の上、ご連絡ください。
--------	---	--	---

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に[お問い合わせNo.]をご入力ください。 095522

営業利益率60%の高収益ビジネスを超短期間/超低投資/専任1名で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者から
よく聞くお悩み

紹介事業を活かして、
空き家活用、
売買案件の
獲得を狙いたい

今の事業領域とは別に
第二の収益事業を
展開したい

本業の収益増加
が見込める事業を
探している

初期投資が低く
利益率が高い
事業を探している

市場が大きくなる
シニアビジネス
業界に参入したい

今業績は良いが、
2023年以降も
今このままやって
いけるのか不安

“絶対に立ち上げる”べき4つの理由

理由
1 高齢者を老人ホームに紹介して
“紹介手数料”をもらう!



“老人ホームを探している人”と“入居者を探している老人ホーム”のマッチングを行い、入居が決定した際に、**成功報酬として20~30万円の紹介手数料をもらう**ビジネスモデル!

理由
2 高齢者、介護施設、社会の三方良し!
市場が伸び続けるシニアビジネス!



“老人ホームの選び方がわからない高齢者” “入居者の確保に困っている老人ホーム” “介護虐待・孤独死といった問題を抱える社会”この3方にとって**メリットのある事業が「老人ホーム紹介ビジネス」**であり、**会社の社会的認知度向上にもつながります。**

理由
3 集客基盤を活用することで利益を出しながら
あらゆる事業に進出できる!



老人ホームを探す高齢者、及びご家族から最初に相談を受けるため、それに伴った多くの付随した相談を受けるようになります。これによって、ゆくゆくは上の表にもあるように**シニアマーケット全般的悩み事を仲介、収益化**していくことが可能になります。

理由
4 店舗・資格一切不要!
必要なのは営業スタッフのみ!

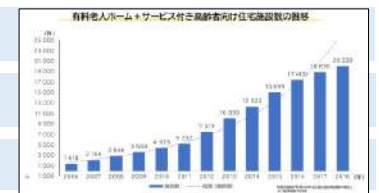


「老人ホーム紹介ビジネス」は高齢者と老人ホームをマッチングさせる仲介ビジネスのため、店舗は不要です。また、経産省より資格が不要であることも明言されております。そのため、本事業は**営業スタッフ1名で始められる、超低投資、超高収益のビジネスモデル**です。

見どころ
1

“高収益ビジネスモデル”のポイントを徹底解説

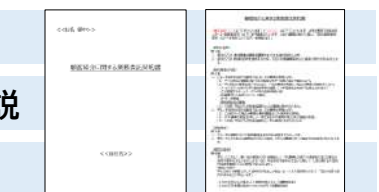
- POINT.1 営業利益60%を確立できるビジネスモデルの仕組みを徹底解説
- POINT.2 老人ホーム紹介ビジネスの市場性を最新の市場データと共にご紹介
- POINT.3 新規参入するうえで押さえるべき5つのポイントをご紹介します



見どころ
2

老人ホームと“紹介契約”を結ぶ方法

- POINT.1 “業務委託書”を用いて、老人ホームと30万円の紹介契約を締結
- POINT.2 本ビジネスを展開するうえで必要な老人ホームの品ぞろえを徹底解説
- POINT.3 実践に活用できる営業ツールの整備をご紹介します



見どころ
3

高齢者を“安定的”に集客する手法

- POINT.1 訪問営業、Web販促、チラシ販促を用いて高齢者を集客する方法
- POINT.2 反響が取りやすい営業先の特徴、そこへの営業手法を解説
- POINT.3 各事業体別、自社の本業を生かした集客手法を徹底解説



人口30万人商圏で新規参入
営業利益3000万円/年達成!



2015年に初期投資60万円かけ山梨県で完全異業種から「老人ホーム紹介ビジネス」を新規立ち上げ。現在本事業における**年営業利益は3,000万円にまで成長**。その後、**介護人材紹介ビジネスにも参入**し、付加事業でも収益を拡大。

株式会社クレイプラス

女性スタッフのみを起用し
参入4年目で年粗利1億円達成



栃木県小山市にて製造業に特化した人材派遣業を展開。会社全体として業績に悩んでいる中、成長市場であるシニアビジネスに目をつけ「老人ホーム紹介ビジネス」に新規参入。現在では**女性スタッフのみの組織で、年粗利1億円にもなる事業に成長**。

ピー・アンド・アイ株式会社

紹介事業を起点に不動産/引っ越し/
家財整理案件を収益化



北海道札幌市にて介護施設を運営しており、**自社に入居できない利用者を紹介事業で収益化**。加えて、高齢者の住み替えの際に生じる**不動産/引っ越し/家財整理**などを自社で対応することで**収益拡大に成功**。

一般社団法人北海道ケアパートナー協会

300社を超える企業の老人ホーム紹介ビジネス立ち上げを手がけた船井総合研究所の成功事例を大公開