

第二本業を本気で考える**介護会社**向け

報酬改定前に**保険外サービス**で**新たな利益**を作りたい

脳梗塞リハビリで  
売上 **4,000**万円

## ビジネスモデル徹底解剖セミナー

参入**3ヵ月**で月商**300万円**を達成できた**秘訣** **介護事業の  
次の一手です。**

- ✓ **脱訪問営業！プル型営業を実現するWeb集客手法**
- ✓ **セラピストが集客もクロージングもできる育成術**
- ✓ **施術者1名で120万円/月を達成できる商品設計**



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

リハビリセンター新規参入セミナー

今すぐスマホでチェック！

お問い合わせNo.S095323

オンライン開催:2023年**2/16(木),17(金),20(月),21(火)** 13:00~16:00

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

主催 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webから  
セミナー情報をご覧ください



待望のセミナー決定!

すごい介護会

市場規模が5年で10倍に成長し続けている

特別ゲスト講師

株式会社ワイズ

年商 3ヵ月後の月粗利

4千万円 3百万円 達成できたビジネスの秘訣

### ■株式会社ワイズの紹介



株式会社ワイズ  
代表取締役会長兼CEO  
早見 泰弘 氏

都内にて2014年の2月に株式会社ワイズを設立。リハビリ特化型デイサービスを運営するなか、第2の事業として、2014年9月に日本初の脳梗塞リハビリセンターをスタート。社会保険制度下では対応が難しい、維持ではなく改善を目指す人のために個々の症状や目標（職場復帰など）に対応するリハビリ施設として、全国展開を実現した。公的保険外リハビリ施設の全国的な成功モデル。

### ■脳梗塞リハビリセンター施設一覧



## 株式会社ワイズのここがすごい!!

保険内事業のデイサービス施設ではなく、**完全自費のリハビリ施設**に特化して、**増収・多店舗化**に成功。通常の介護施設に比べて**従業員生産性1.5倍**を実現。セラピストを**育てて辞めさせない社員教育**。

# 社から学ぶ リハビリセンター事業解説セミナー

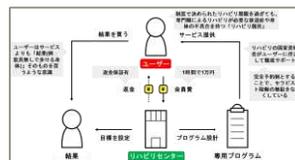
見どころ  
1

## 高収益化のビジネスモデルのポイントを徹底解説

point 1 PT・OTを雇用し時間に制限のないリハビリサービスを提供

point 2 顧客層は病院を退院後にリハビリできる場所を求めているリハビリ難民に専門特化

point 3 サービス提供単価は1時間で約1万円



1回のリハビリ時間	頻度	期間	金額(税込)
1回60分	週1回	1ヵ月	39,000円
1回90分	週1回	1ヵ月	58,000円
1回120分	週1回	1ヵ月	78,000円
1回60分	週2回	1ヵ月	78,000円
1回90分	週2回	1ヵ月	118,000円
1回120分	週2回	1ヵ月	158,000円
1回60分	週2回	2ヵ月	151,000円
1回90分	週2回	2ヵ月	226,000円
1回120分	週2回	2ヵ月	306,000円

見どころ  
2

## ゼロから新規参入する自費リハビリ施設の立ち上げ手法

point 1 2階以上でもOK! 面積20坪を基準に物件選定

point 2 現場経験のある理学療法士・作業療法士は専門職に特化したWeb求人媒体で雇用を実現

point 3 集客の要となるHPを製作!  
改善実績やリハビリ内容を、一般のお客様に発信



面積シート	賃料リスト
面積シート	賃料リスト

見どころ  
3

## セラピストが集客もクロージングもできる育成術

point 1 HPから問い合わせを生み出す  
現場主導ですすめる、魅力的なHP更新のコツ

point 2 体験利用を成約につなげる  
15種類の接客ツールとカウンセリングフロー

point 3 月次2回のPDCA会議で  
施設長を育成する専門職向け育成手法



## このような方にオススメ

- ✓ 介護事業の報酬改定を見すえて次の事業展開をどうするかを悩んでいる。
- ✓ 業績好調企業でうまくいっている内容を自社に取り入れたい。
- ✓ 既存事業では競合他社も増えており、新業態への参入を検討している。

## リハビリセンター新規参入セミナー

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

## セミナー講座カリキュラム

講座	内容	講師
第一講座	リハビリセンター事業の現状とニーズ 事業の市場性・収益性などを紹介	株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 地域包括ケアグループ <b>武藤 慶太郎</b>
第二講座	<特別ゲスト対談> リハビリセンター成功の軌跡 ゲスト講師である経営者と対談形式で リハビリセンター事業を紹介	株式会社ワイズ 代表取締役会長兼CEO <b>早見 泰弘氏</b>
第三講座	リハビリセンター事業の立ち上げ手法 事業を立ち上げるためのツールやノウハウを紹介	株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 地域包括ケアグループ <b>武藤 慶太郎</b>
第四講座	本日のまとめ 事業参入メリットと注意点	株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 マネージング・ディレクター <b>沓澤 翔太</b>

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

## 開催要項

日時・会場	2023年 2月16日(木) ・ 2月17日(金) 申込期限: 2月12日(日) 申込期限: 2月13日(月)	オンライン配信 開始 _____ 終了 _____ <b>13:00 ▶ 16:00</b> (ログイン開始12:30~)
	2月20日(月) ・ 2月21日(火) 申込期限: 2月16日(木) 申込期限: 2月17日(金)	
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索		※各日程開催日の4日前がお申込み期限となります。

受講料	<b>一般価格</b> 税抜 30,000円(税込 <b>33,000</b> 円) / 一名様
	<b>会員価格</b> 税抜 24,000円(税込 <b>26,400</b> 円) / 一名様
<p>●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。</p> <p>●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。</p>	

お申込方法	<p>下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWeb上でご確認ください。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓にお問い合わせNo. 095323を入力、検索ください。</p>	お申し込みはコチラの QRコードから↓↓↓
-------	--	--------------------------

お問合せ	<p>明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 黒田 ●内容に関するお問合せ: 武藤 ※お申込みに関してのよくあるご質問は、 「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください</p>	
------	--	---