

全体スケジュール

日程	タイトル	主な内容
2023年5月29日(月)	目標を成し遂げる +習慣を改革する	KPIマネジメント、生活習慣の構築、 グループワーク
2023年6月26日(月)	問題解決のプロになる	自責と他責・前始末と後始末、 緊急重要マトリクス
2023年7月24日(月)	モチベーションアップ	自分の価値観を理解する、 モチベーションを管理する
2023年8月28日(月)	卒業プレゼンテーション	1年後の自分について考えよう

こんな会社には特におすすめ!

- 1 新入社員が1~5名ほど入社する予定がある
- 2 4月の新入社員研修を受けさせたまま現場のみの教育になっている
- 3 周りに同期が少なく、新入社員自身が成長を実感しにくい環境にある
- 4 新入社員のレベルを引き上げたい
- 5 毎年新入社員が1年未満で離職している
- 6 全国各地の新入社員との交流による刺激を受ける機会をつくりたい
- 7 新卒社員の発表や取り組みに対して、コンサルタントからのフィードバックを受けて成長を加速させたい

Q&A

Q オンライン開催のみでしょうか?

A オンライン開催のみです。
出張研修をご希望の方は別途お問い合わせください。

Q 全4回だけではなく、2回だけなどの参加は可能ですか?

A 可能です。申込時に【全日程参加】【スポット参加】を選択いただけますので、スポット参加の場合は参加希望の日程を備考欄に記載ください。

Q 当日参加できなかった場合は料金は発生しませんか?

A 当日参加できなかった場合のご返金はいたしかねますが、講座の部分は後日動画で学習できるように手配します。

Q 期間中に退職者が出た場合は料金はようになりますか?

A 初回開催日までに申込日程分の参加費を入金いただきますので、返金対応はいたしかねます。



4ヵ月で成果を
上げる考え方を
身に着ける!

オンライン
開催

新入社員向け! 4ヵ月集中 フォロー研修

こんなお悩みありませんか?

- 1 新入社員への現場の実務教育は行っているが、スタンスや考え方の教育が行き届いていない
- 2 新入社員への教育を行いたい、社内で行うには人的リソースを割く余裕がない
- 3 研修講師に社内で研修してもらうには費用対効果が見込めない
- 4 動画研修やe-Learningを実践しているが、「聞くだけ」の研修になっていて効果がない
- 5 外部の社員との交流を通じて刺激を受けてもらいたい、そのような機会が少ない

その悩み、集合型フレッシューズで解決できます!

集合型フレッシューズなら...

ディスカッションと発表が基本で
「社員の主体性」を引き出す

グループワークにて全国の
前向きな新人との交流ができる

月一回、船井総合研究所が
研修をするので導入しやすい

開催日程
5月29日(月) 6月26日(月)
7月24日(月) 8月28日(月)
13:00~16:30 (ログイン開始 12:30~)

料金
4回
全て
受講の方
税抜80,000円(税込88,000円/1名様) 一般
税抜64,000円(税込70,400円/1名様) 会員
1日
スポット
参加料金
税抜20,000円(税込22,000円/1名様) 一般
税抜16,000円(税込17,600円/1名様) 会員

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。



お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095315>



主催

明日のグレートカンパニーを創る

Fundi Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル」お問い合わせNO.お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

新入社員向け!4ヵ月集中フォロー研修

お問い合わせNo. T095315

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。) → 095315

講座内容の一部を紹介!

活躍人財になるために

ワーク「解説」

自責  **他責** 

自分に責任があると考えること。
「自分のここに(他)原因がある、自分がどうすればいいか」

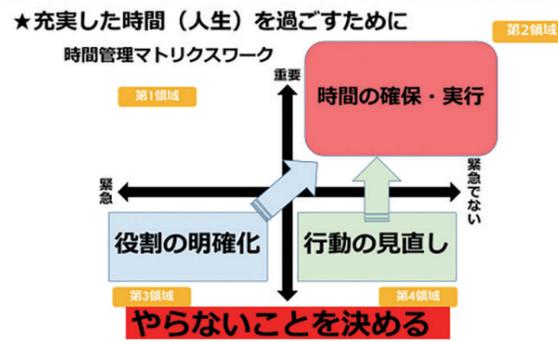
相手に責任があると考えること。
「自分は何も悪くない、変わるべきは他人(他責)だ!」

【思考/行動の姿勢】
これから成長していく自分へ

【思考/行動の留まり】
これからのそのままの自分へ

自責の念を持ち、どうすれば解決できるかを考えることで、よりレベルの高いビジネスマンになれる

ワーク「解説」



新入社員がいち早く活躍人財になるためには、会社から何を求められており、こういった心構え、行動を行うことが重要なのか理解する必要があります。活躍人財になるために必要な考え方やマインドを身に着ける講座です。

【ワーク例】生活習慣の構築、自責と他責、緊急重要マトリクス

目標設定

KGIとKPI

KGI (Key Goal Indicator) ≙ 最終目標

KPI (Key Performance Indicator) ≙ 重点指標



KPIを達成すると、KGIが達成できるよう設計する

PDCAサイクル



成果を出すためには、こういった計画、行動で進めていき、うまくいかなかった場合はどこを改善しなければいけないのかを自身で考え、実行していく必要があります。いち早く成果を出す社員になるために、目標設定とPDCAの手法を学び、習得するための講座です。

【ワーク例】KPIマネジメント、PDCAサイクル、1年後の自分プレゼン

論理的な考え方・伝え方

チームビルディング「NASAゲーム」

今回のポイント

- ① 重要性の順序の考え方 (ロジカルシンキング)
- ② 普段とは異なる用途で使えないかという発想 (クリエイティブ)
- ③ 自分の考えを相手に伝え、理解してもらうこと (コンセンサス・合意形成)

プレゼンテーションテクニック～解説～

① プレゼンテクニック

PREP法

Point 要点・結論
Reason 理由
Example 具体例
Point 要点・結論

- [P] 1番好きな食べ物は社食の唐揚げです。
- [R] 理由は、噛むたびに溢れる肉汁が飲みつきになるからです。
- [E] 特に、社食の唐揚げ定食は肉汁たっぷりの唐揚げが10個もあり、食べると幸せになります。
- [P] 皆さんもぜひ社食の唐揚げを食べてみてください。

ビジネスシーンでは、上司や部下、顧客に対して論理的にわかりやすく納得しやすい説明ができる力が求められます。そのために必要な論理的な考え方や伝え方を身に着けるための講座です。

【ワーク例】合意形成、ビジネスプレゼンテーション、ワークでの発表

各回のタイムスケジュール

開始	終了	概要
13:00	13:20	オープニング・アイスブレイク
13:20	13:50	先月の目標の振り返り
13:50	14:00	休憩
14:00	14:55	メインワーク①
14:55	15:00	休憩
15:00	16:00	メインワーク②
16:00	16:10	休憩
16:10	16:30	振り返りとフィードバック

参加者の声

① 他社の新入社員の皆さんと交流ができるので刺激になりました。他の業界の方に自分の業界について説明し、理解してもらうことの難しさを感じました。これは仕事においてお客様への説明などで必要なスキルなので、良い機会だったと思います。(総合商社社・茨城県)

② 毎月研修を受けることで、先月からの振り返りもできて、どの程度達成できていたのか、今月は何を頑張るのか、アクションプランまで立てることができました。日々業務に追われているなかで、1ヵ月間の振り返りと次のアクションプランを整理する時間ができたので、自身の成長を目で見て感じる事ができました。(自動車K社・福井県)

ご入金確認後、メール案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

新入社員向け! 4カ月集中フォロー研修

お問合せNo. T095315

開催要項

オンライン開催

第1回 2023年5月29日(月) 13:00▶16:30 [ログイン開始 12:30より]

第2回 2023年6月26日(月) 13:00▶16:30 [受付開始 12:30より]

第3回 2023年7月24日(月) 13:00▶16:30 [受付開始 12:30より]

第4回 2023年8月28日(月) 13:00▶16:30 [受付開始 12:30より]

日時・会場

【お申込み期限】
5月25日(木)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

4回全て受講の方

一般価格 税抜 80,000円(税込 88,000円) / 一名様 会員価格 税抜 64,000円(税込 70,400円) / 一名様

1日スポット参加料金

一般価格 税抜 20,000円(税込 22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込 17,600円) / 一名様

受講料

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。(※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。)

●ご参加料金の振込は、開催4日前までにお願いたします。●初回開催日を過ぎてからのお取り消しの場合はご返金はいたしかねますのでご了承ください。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3日前までに下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.095315を入力、検索ください。

お申込みいただきました後、受付が完了しましたら入金案内をお送りいたしますので、期日までにご入金ください。

当日のご視聴に関するご案内はメールにてご連絡いたします。万一お申込みいただいたにもかかわらず連絡がない場合は、

下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

お問合わせ

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関する問合わせ:佐野(和佳子) ●内容に関する問合わせ:佐藤(円香)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

4回全て受講の方

2023年5月29日(月)・6月26日(月) [お申込み期限]
7月24日(月)・8月28日(月) 5月25日(木)

1日のみ受講の方

2023年5月29日(月) [お申込み期限] 5月25日(木)

2023年6月26日(月) [お申込み期限] 6月22日(木)

2023年7月24日(月) [お申込み期限] 7月20日(木)

2023年8月28日(月) [お申込み期限] 8月24日(木)

