

低投資 高粗利 少人員運営 **焼肉ビジネス**で

多店舗展開で **1億円** を目指す!
事業年商

講座内容&
スケジュール

2023年3月**1日水**・**2日木**・**8日水**・**9日木**

【申込期限】2/25(土) 【申込期限】2/26(日) 【申込期限】3/4(土) 【申込期限】3/5(日)

【オンライン開催】13:00~15:00(ログイン開始12:30より) オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。zoomご参加方法の詳細は「船井総研Web参加」で検索。

受講料 一般価格 税抜10,000円(税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円) / 一名様

講座	セミナー内容
第1講座	<p>事例紹介 焼肉未経験でも年商1億円を目指す! 焼肉ビジネス参入の事例とポイント紹介</p> <p>飲食ビジネスを全く取り組んだことがない企業でも年商1億円を目指すのが「焼肉ビジネス」です。もちろん、その後の展開次第では年商を2億円・5億円・10億円とふやしていくことができます。焼肉店開業までのロードマップを紹介、解説します。船井総合研究所では「差別化の8要素」があります。立地・面積(規模)・ロイヤリティ・商品力・販促力・価格力・接客力・固定客化力ですが、これら各視点で飲食未経験企業でもわかるように事例を中心に共有します。</p> <p>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 外食グループ 焼肉チーム 大橋 隆人</p> <p>焼肉企業担当のコンサルタント。飲食企業を実家に持つ。事例主義で全国の焼肉店を行脚しており、新規出店、既存店活性化のコンサルティングに携わっている。Google広告やSNS活用などのWeb販促などを中心に、現場に寄り添うサポートをおこなっている。</p>
第2講座	<p>ゲスト講座 焼肉未経験企業が焼肉ビジネスに参入した 具体的なステップと成功事例</p> <p>焼肉ビジネスはもちろん、飲食ビジネスを本格的に経営したことはなかったが、事業の第二の柱として焼肉ビジネスに経営資本を集中させることを決断。2020年7月に50席の焼肉店をオープンし、585万円の売上を達成し、繁盛店となる。その後も焼肉ビジネスモデル経営研究会に入会し、全国の繁盛店やモデル店の視察を行い、2021年11月に106席の大型店をオープン。月商1400万円を超える大繁盛店となる。本講座では、異業種参入で苦労した点やおさえるべきポイント、初期投資や損益、人材教育、今後の事業戦略についてお話しします。</p> <p>株式会社トーテム旭川 役員 金太一氏</p> <p>本業は北海道・旭川にてパチンコ企業を経営。第二の事業の柱を作るべく「焼肉ビジネス参入」を決意。本格的な飲食経験はもちろん焼肉経験が全くない中、モデル店・繁盛店視察、焼肉店への研修を行い、2020年7月に50席の焼肉店をオープンし、585万円の売上を達成し、繁盛店となる。その後も焼肉ビジネスモデル経営研究会に入会し、全国の繁盛店やモデル店の視察を行い、2021年11月に106席の大型店をオープン。月商1400万円を超える大繁盛店となる。今後も焼肉店の出店を続け、まずは4年で飲食事業売上5億円を目指す。</p>
第3講座	<p>全国で成功事例多数輩出!未経験の異業種参入でも成功できる 焼肉ビジネスのポイントについて</p> <p>なぜ、焼肉ビジネスはもちろん飲食店ビジネス未経験でも成功するのか。また、どうすれば高収益業態になるのか。商圏・立地選定から投資額の目安、職人不要でもオープンできる業態、売上最大化をはかるための最新販促手法などについて解説します。特に心配りの大きい「商品力」「販促力」「固定客化力」について詳細解説します。中商圏以下のエリアで運営している飲食店は「リピーター経営」と言ってよいほどリピート客(再来店客)で売上を各渡航しなければ持続経営が難しいです。固定客化へ向けた事例をご紹介します。</p> <p>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 外食グループ 焼肉チーム リーダー 岡本 星矢</p> <p>船井総合研究所でもっとも多くの焼肉企業のご支援先を担当している、焼肉専門のコンサルタント。支援先は個人事業主から複数店舗展開している企業まで幅広い。売上利益が上がるメニュー構成提案や、客数を増やす最新の販促方法の提案といった既存活性化だけでなく、新店出店、新業態開発にも多数携わり焼肉店のコンサルタントとして豊富な経験がある。大衆価格の焼肉業態から高級業態、ファミリー向け業態、食べ放題業態などあらゆる焼肉業態に精通している。</p>

セミナーお申込み方法 — Webからお申込みいただけます! —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095168>



コロナ禍 / 業界未経験 / 職人不要

事業参入から
「たった1年」で

事業年商

1億円 達成

ノウハウなし、仕入れ先なし、職人不要でも成立できる!

焼肉ビジネス
新規参入セミナー

営業利益率20%
高収益

職人不要
少人数運営

初期投資
1,500万円~

このような方におすすめ!

- ▶アフターコロナに高収益の新規ビジネスに参入したい
- ▶これから伸びるマーケットに進出したい
- ▶多角化を見据え、既存ビジネスとの相性のいい事業を探している

焼肉はもちろん、「飲食業」の全く未経験の会社でも事業参入からわずか1年後には年商1億円以上を突破した気になる秘訣は中面にて公開!

ご都合の良い
日程で右記より
お選びください。

2023年3月**1日水**・**2日木**・**8日水**・**9日木**

【オンライン開催】13:00~15:00(ログイン開始12:30より)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

焼肉ビジネス新規参入セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S095168

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。) → 095168

業界経験・知識なし

仕入れ先・ノウハウなし

職人不要

でも成功する！ 焼肉ビジネス



若者・ファミリー・サラリーマン、あらゆる客層に愛される「国民食」

市場規模
5,000億円以上

巨大「焼肉」市場に参入し、 第二の事業の柱をつくる

「焼肉ビジネス参入」4つのおすすめポイント

1

「焼肉」はコロナ禍でもいち早く
売上を回復した
“需要が高い”飲食業態

「焼肉業態」の売上はコロナ前の2019年と比較して121%を記録するなど、業界全体でも需要が持ち直している。「焼肉」は家では再現が難しい、「非日常」の食事体験であるため、来店動機につながっている。この需要のニーズをつかむことで新規参入でも成功できます。

2

調理はカンタン◎
多店舗展開も可能

「焼肉」はお客様がお肉を焼く(調理)を行うので、基本的には「牛肉」をカットして提供するため、他の飲食店と比較して調理の難易度が低いです。そのため、味のブレが少なく、多店舗展開に適しています。

3

職人不要！
素人だけで参入できる焼肉業界

船井総合研究所から「研修先」「肉、タレ、サイドメニューの仕入れ先」をご紹介します。これまでも「焼肉未経験だった異業種企業」が焼肉事業に参入して成功している実績は多数ございます。職人・飲食経験者がいなくても成立し、成功することができます。

4

小商圏の郊外ロードサイド・駅前・住宅地など
あらゆる商圏・立地で出店可能！

「焼肉業態」は日本中のあらゆる商圏・立地で成立します。人口が少ない小商圏はもちろん、郊外ロードサイド、駅前繁華街、住宅立地、空中階、地下街など、あらゆる立地でも成功事例が多数ございます。船井総合研究所の焼肉専門のコンサルタントが商圏分析・立地診断を行い、事業が成立するか見極めます。

「焼肉ビジネス参入」を検討されている経営者必見！
本セミナーでは船井総合研究所の「異業種向け焼肉ビジネスの参入の仕方」が学べます。

焼肉未経験でも繁盛焼肉店を立ち上げるためのステップ

ステップ1 商圏分析・立地診断

焼肉業態は全国のあらゆる商圏・立地で成立しますが、ポイントを外してしまうと集客に苦戦します。どのような商圏・立地が「焼肉業態」として適しているのか、入念に見極める「商圏分析・立地診断」が必要不可欠です。

ステップ2 商品構成づくり・販促活動

お店の場所を決めたら、焼肉店の肝となる「商品構成(メニュー)」を決めます。牛肉のどこの部位を使用するのか?それそれいくらで販売するのか?など、詳細を決めます。その後、認知度を高めどんどんお客様を集客するための販促であるチラシやWeb、SNSでの集客を実施します。

全国の異業種参入成功事例をご紹介します！

- 成功事例① バチンコ企業からの参入！地方の繁華街駅前で、27坪47席で月商2,400万円達成！若者から大人まで圧倒的な支持を誇る超繁盛店。
- 成功事例② バチンコ企業からの参入！特急レーン×タッチパネル×セルフレジを導入することで、徹底した省人化を実現。106席で月商1400万円達成！
- 成功事例③ 中古自動車販売事業からの参入！地方ローカル住宅立地で、52席で月商680万円を達成。
- 成功事例④ エステ企業からの参入！はじめての焼肉事業参入でもコロナ禍でも出店し、月商500万円達成！
- 成功事例⑤ FC居酒屋・ラーメン企業からの参入！人口わずか5万人の小さな町の郊外ロードサイドで年商1億円達成！

上記以外にも多数、あらゆる異業種からの参入成功事例がございます！

FCとの違い、船井流焼肉業態のPLについて



船井の「焼肉ビジネス参入パッケージ」とFCとの違いについて

1 自由

船井からのご提案もありますが、屋号の選定や仕入れなど自由に選択できます。

2 高収益

FCと異なり、加盟金・補償金・ロイヤリティなどの費用が発生しません。その分、利益に回すことができます。

3 商圏・物件診断、研修・仕入紹介、マーケティングまで 一気通貫サポート！

牛肉やタレ、ホルモンなどの仕入れから研修先までご紹介いたします！もちろん、契約上の制限はなく、お好きな業者から仕入れていただくことも可能です。また、ホールスタッフのマニュアルなども完備しております。商圏調査、物件診断、損益シミュレーション作成、商品構成提案、販促提案など、一気通貫してサポートいたします。

焼肉業態の収支例

【年商】	1億円	—
【原価】	3,800万円	38%
【粗利益】	6,200万円	62%
【人件費】	2,300万円	23%
【賃料】	500万円	5%
【その他経費】	1,500万円	15%
【販促費】	300万円	3%
【経常利益】	1,600万円	16%

※上記の収支例は一例で、保証するものではありません。

本セミナーに参加いただいた方限定の2大無料特典

無料経営相談対応します！

焼肉ビジネスに興味を持たれている方のあらゆるお悩みについて、1時間ほど相談の場をもたせていただきます。まだ本格参入が決定していない「ふわっとした悩み・課題」でもお気軽にご相談ください。Zoomや御社訪問・弊社へお越しいただくことで、焼肉専門のコンサルタントが直接対応させていただきます。※御社へ訪問する場合は往復交通費をご負担いただけます。

全国の焼肉店経営者が集う「焼肉ビジネスモデル経営研究会」へ無料ご招待

船井総合研究所が主催する全国の焼肉店経営者が集う「焼肉ビジネスモデル経営研究会(以下、研究会)」へ無料ご招待します。研究会は2か月に1回、東京で開催されている「焼肉店の業績を上げるための経営者向けの勉強会」で、豪華ゲスト講演や船井の講座以外に、経営者同士が互いの経営の課題や解決方法を赤裸々に共有しています。本セミナーにご参加いただいた方は特別に1回だけ無料でご招待します。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

焼肉ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo. S095168

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2023年**3月1日(水)** **開始** 13:00 ▶ **終了** 15:00 **ログイン開始** 12:30より **【お申込み期限】** 2月25日(土)

2023年**3月2日(木)** **開始** 13:00 ▶ **終了** 15:00 **ログイン開始** 12:30より **【お申込み期限】** 2月26日(日)

日時・会場

2023年**3月8日(水)** **開始** 13:00 ▶ **終了** 15:00 **ログイン開始** 12:30より **【お申込み期限】** 3月4日(土)

2023年**3月9日(木)** **開始** 13:00 ▶ **終了** 15:00 **ログイン開始** 12:30より **【お申込み期限】** 3月5日(日)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.095168を入力、検索ください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所
船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**
【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:佐野 ●内容に関するお問合せ:岡本
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】2022年12月28日(水) 正午~2023年1月5日(木) まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。 ※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

【オンライン受講】

2023年**3月1日(水)** **【お申込み期限】** 2月25日(土)

2023年**3月2日(木)** **【お申込み期限】** 2月26日(日)

2023年**3月8日(水)** **【お申込み期限】** 3月4日(土)

2023年**3月9日(木)** **【お申込み期限】** 3月5日(日)

