

以下に当てはまる
農業経営者必見!

紙媒体広告を活用した 果樹農家向け 産直通販セミナー

- ✓ 自社農産物をブランディングしたい農業経営者
- ✓ 自社生産物の価格決定権を持って販売したい農業経営者
- ✓ 巣ごもり需要に応じた農産物の通信販売事業の必要性を感じている農業経営者
- ✓ 産直通販での販売を行うためのポイントを知りたい農業経営者
- ✓ 加工品製造にチャレンジしたがいまいちヒット商品となっていない農業経営者

果樹農園向け!産直通販参入セミナー

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

Web
開催

2023年
3月10日(金) 申込み期限 3/6(月) ・15日(水) 申込み期限 3/11(土) ・21日(火) 申込み期限 3/17(金)
13:00~15:30 (ログイン開始 12:30~)

受講料

一般価格 税抜15,000円(税込16,500円)/一名様 会員価格 税抜12,000円(税込13,200円)/一名様
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

講座

セミナー内容

第1講座

一次産業・農業を取り巻く時流と産直通販参入のメリット

一次産業・農業を取り巻く環境は、新型コロナウイルスの影響を受けどのように変化したのか。自社農園で栽培したこだわりの生産物をより多くの消費者に届けるための産直通販強化のメリットをお伝えいたします。



株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 永瀬 立騎

ゲスト講座
第2講座

りんご農家の4代目が産直・お取り寄せで通販年商8,000万円を達成できた理由

長野県でりんごを主に栽培する農家。家業であるりんご農家を四代目として継ぎ、5年で通販年商8,000万円を達成。新聞広告を活用し、農園の売上のほとんどを産直通販でまかなっている取り組みをご紹介します。



株式会社フルプロ 代表取締役 徳永 虎千代 氏

第3講座

農業経営者が通信販売で成功するためのポイント

農業経営者が通信販売に参入して成功するためのポイントを
・新規顧客を獲得するための取り組み
・購入客にリピートしてもらうための取り組み
・お客様に受け入れられる加工商品の取り組み
の3点でお話しいたします。



株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 永瀬 立騎

第4講座

これからの農業経営者に考えてほしい事

まとめとして、これからの農家に取り組むべきこと、自分たちが価格決定権を持つために行うべき事についてお話しいたします。



株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 リーダー 前田 輝久

お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095166> 【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)



りんご農家の4代目が 産直通販で

果樹農園
向け!

年商8,000万円達成の 秘密を大公開!!

農家が通信販売で成功するための方法!



特別ゲスト
講師

株式会社フルプロ
代表取締役
徳永 虎千代 氏

産直ターゲットにマッチした成果報酬型の
紙媒体広告を活用した新規顧客開拓!

ファン顧客を作る
SNS&クラウドファンディングを
活用した情報発信!

利益率を高める
B品を活用した商品開発!



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

果樹農園向け!産直通販参入セミナー

お問い合わせNo. S095166

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp 右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。) → 095166

農家の4代目がたった5年で 通販年商8,000万円を 達成した秘訣を大公開！



フルーツのプロ『フルプロ農園』

代表取締役（4代目）徳永 虎千代 氏

100年以上続く家業のりんご農家の四代目を継ぎ、25歳で農園を法人化。個人農家時代は、卸や仲卸への出荷がメインであったが、農産物プラットフォームの活用や紙媒体広告の活用で、産直通販の売上拡大に成功。農地を拡大しながら通信販売の売上を拡大し、2022年は年商8,000万円を達成。

フルプロ農園が5年間で 通信販売で売上8,000万円達成までの道のり

Point
01

紙媒体広告を開始

通信販売を活性化させるうえでまずは新聞媒体に対する広告の実施。顧客獲得1件当たり獲得コスト（CPO）1,000円で新規顧客を獲得

Point
02

加工品開発と情報発信

地元シェフとのコラボ商品の開発とクラウドファンディングを実施し、100万円以上の支援金額を獲得。SNSなども活用し情報発信でフルプロ農園の認知度拡大

Point
03

価格決定権を持って卸販売

情報発信を強化することでフルプロ農園のブランド認知度拡大。価格決定権を持って大手百貨店などへの出荷が可能に

顧客獲得&顧客育成で通販事業が急拡大！

ECモールでは
売上は
あがらない！

紙媒体広告の活用が 売上拡大のポイント！

インターネット全盛時代に紙媒体でほぼノーリスクで顧客獲得できる方法がある！ゲスト講師も活用するその方法とは！

本セミナーでお伝えすること

ポイント
01

紙媒体広告を活用した名簿（顧客）獲得法！

近年Webを活用した情報発信が注目されていますが、農産物は新聞などの紙媒体広告もまだまだ需要があります。本セミナーではほぼノーリスクで始められる紙媒体広告を活用して利益を上げる方法をお伝えいたします。



ポイント
02

“売れる加工品”の開発手法！

市場に出荷できない、低単価での販売しかできないB品は、加工品にすることで付加価値の高い商品に生まれ変わります！本セミナーでは、B品を活用して売れる加工品開発の取り組み方をお伝えいたします。



ポイント
03

WEB・SNS&クラウドファンディングで 農園の情報発信して自社のブランドづくり！

近年では、SNSやクラウドファンディングなど「自社農園の想い」や「こだわり」を発信できる媒体が増えています。自社農園の情報を発信し続け、共感・共鳴するファンを増やし、農園のブランド力を高める方法をお伝えいたします。



船井総合研究所が提案する通販拡大ロードマップ大公開！

現状分析

商品設計

数値計画

販売戦略

農園の売上拡大を
トータルサポート

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

果樹農園向け！産直通販参入セミナー

お問い合わせNo. S095166

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2023年**3月10日(金)** 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 3月6日(月)

2023年**3月15日(水)** 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 3月11日(土)

2023年**3月21日(火)** 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 3月17日(金)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

一般価格 税抜 15,000円 (税込 **16,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 12,000円 (税込 **13,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.095166を入力、検索ください。
クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ：佐野 ●内容に関するお問合せ：永瀬

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

【オンライン受講】

2023年**3月10日(金)** **【お申込み期限】** 3月6日(月)

2023年**3月15日(水)** **【お申込み期限】** 3月11日(土)

2023年**3月21日(火)** **【お申込み期限】** 3月17日(金)

