

モビリティビジネス経営研究会 軽月々払い専門店会説明会

講座内容&スケジュール

開催要項

2023年
2月2日
申込締切日 2023年1月29日(日)

東京会場

株式会社船井総合研究所 東京本社
株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]
開始:10:30～終了:16:30[受付開始10:00～]

参加料金: 無料

講座	内容
第1講座	フラット7の販売台数を伸ばす必勝戦略と最新成功事例講座 フラット7で販売台数/業績を伸ばし、地域一番店になるための必勝戦略と最新の成功事例を公開お伝え致します。チラシやWebを活用した集客ノウハウから、新車リースに特化した成約率・台あたり粗利アップの営業ノウハウをお伝え致します。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 新村 雅也
第2講座	Web集客のみで年間150台販売するモデル店舗の成功ノウハウ講座 全国モデル店となるゲストにご登壇いただき、Web集客のみで年間150台販売を実現するための成功ノウハウや具体的なWeb集客の取り組みをお伝え致します。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 チーフコンサルタント 平井 鴻希

軽月々払い専門店例会に合流

第3講座	初売りの成功事例講座&3月までの繁忙期攻略講座 初売り好調店舗の集客・成約率・台あたり粗利における成功事例をご紹介します。そのほか残り3月までの繁忙期で即時、販売台数アップ実現のために実施していただきたい取り組みをお伝え致します。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 コンサルタント 遠藤 圭太
第4講座	情報交換会 全国のフラット7加盟店同士の情報交換会です。同じ商品を販売する店舗同士で集客や営業に関する良かった取り組みや課題に対する解決策など、具体的な取り組みを知るための時間です。

お申込はこちらから (Webでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込に関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索してご確認ください。
説明会情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/094890>
※当説明会は経営者向け説明会となりますので経営者の方が必ずご参加ください。

研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

■ご参加条件
・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。
TEL:03-6212-2931(平日9:30～17:30) E-mail: autobiz-ktuki@funaisoken.co.jp



月々1万円から乗れる
フラット7
加盟店ご参加**無料**

2023年
2月2日
申込締切日 2023年1月29日(日) 23:59

株式会社船井総合研究所
東京本社
10:30～16:30 [受付開始10:00～]
参加申込はこちらから!



90日で**劇的**に変わる!

売れる

新車リースWeb集客

当日は会場で
情報交換が可能!

Web集客だけで
フラット7年間**150台**販売

株式会社轟自動車
フラット7観音店
**Web集客
成功ノウハウ
大公開!**

月間反響数	月間来店数	月間成約台数
50 件	42 件	27 件

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただきます可能性ありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたので必ずご確認ください。

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

モビリティビジネス経営研究会 軽月々払い専門店会説明会
お問い合わせNo. K001862/S094890
※お問い合わせの際は[説明会タイトル]・お問い合わせNo.・お客様氏名を明記の上、ご連絡ください。
E-mail : autobiz-ktuki@funaisoken.co.jp TEL.03-6212-2931 平日 9:30～17:30
●申込みに関するお問い合わせ: 山本朝子(ヤマモトアキコ) ●内容に関するお問い合わせ: 新村雅也(ニイムラマサヤ)

Webからお申込いただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)> **094890**

軽月々払い専門店会のココが凄い！見どころを徹底解説！

当日の講座内容を先行公開！

成功の
ポイント
1

**コロナ禍でも集客好調の秘訣はデジタル集客にあり！
事業主と制作会社との密な連携でPDCAを高速化！**

- ✓ 新車リース専用サイトを大幅リニューアル
これまでのLPと比べコンテンツ量を大幅に拡大！
- ✓ 事業主、制作会社で毎月打ち合わせを
実施し、効果検証や素早い改善を実現！
- ✓ 改善を繰り返し、月間50件の問い合わせを
獲得する“当たる”Webサイトが完成！



成功の
ポイント
2

**今やリスティング広告だけでは厳しい！Instagram広告や
LINE広告を活用！圧倒的な広告出稿でシェアを獲得！**

- ✓ 反響の伸びに合わせて販促費をアップ
他社に負けない広告出稿を実施！
- ✓ 繁忙期には通常期の150%以上の
広告出稿を行い機会損失を防ぐ！
- ✓ 費用対効果を高める広告戦略、Google広告や
Yahoo! 広告に加えて、Instagram広告や
LINE広告を開始し、新規の反響を継続的に獲得！



成功の
ポイント
3

**SEO対策&MEO対策！
無料でできる施策の徹底で費用対効果を最大化！**

- ✓ 毎週のブログ投稿を実施
自然検索経由での流入は月間2,000件超！
- ✓ 100件を超える口コミ件数を獲得！
お客様の目にとまるGoogleビジネスプロフィール！
- ✓ Googleビジネスプロフィールの閲覧件数は
月間2万円超！毎週の投稿を徹底することで無料で
閲覧獲得を実現！



フラット7店専用の業績アップ講座！

- ① 初売り速報！好調店の取り組み徹底解剖！
- ② 競合増加のなかでも勝ち残るために実施すべき、経営戦略を大公開！
- ③ 3月までの繁忙期の販売台数を最大化する
ためのWeb集客・チラシ集客をご紹介！
- ④ 成約率60%以上を実現するための
トップ営業スタッフの営業手法を大公開！
- ⑤ 台あたり粗利25万円以上を実現するための
オプション獲得術や車両粗利アップ術をご紹介！
- ⑥ リースアップを万全に迎えるための対策公開！
- ⑦ 早期乗り換え/リースアップ時の乗り換え獲得で
総販売台数を伸ばすアプローチ手法！

【好調店のチラシ集客】



【好調店のデジタル集客】



軽月々払い専門店のご紹介

1. 全国100会員以上が参加するフラット7販売店だけの**専門の勉強会**！
2. 同じフラット7店同士の**情報交換会**ができる！
3. 最新の**自動車業界の動向**がわかる！
4. フラット7店の最新の**成功事例**がわかる！
5. ゲスト講座で**繁盛店の取り組み**がわかる！
6. **即時で業績アップ**につながる集客手法や
営業手法、収益力アップ施策がわかる！
7. 好調店舗のチラシなどの
販促物や商談POPなどの
営業ツールが共有できる！



説明会にてこれらの内容を詳しく解説いたします！ **表面QRコードからお申込ください！**