

本気で収益アップと生き残りを考える

認定こども園・幼稚園・保育園事業の事業者が

今すぐ始めるべき 児童発達支援
放課後等デイサービス

開業&運営

人材採用&集客手法

現場の様子

わずか3時間の動画で 全て わかる

オンライン視察セミナー



株式会社LaLaLand Education
代表取締役
井上 美美 氏

開業わずか4か月で
売上250万円/月
達成

定員10名で
利用者30名以上！
キャンセル待ち
多数

営業利益
20%~25%

☞このような事業者の方はぜひご参加ください

- 保育所の利用児童が減少するといわれる2025年以降に備え、既存事業と相性がよい新規事業を探している
- 現在、保育士不足に悩んでいる
- 安定して収益アップできる事業を探している
- 児童発達支援・放課後等デイサービスに興味がある
- 園の運営を通じ、障がい児の受け入れ先を作りたいと考えている

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、
および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

✓セミナー参加者だけの特典！

開催日時

2023年2月17日(金) 21日(火) 24日(金) 13:00~16:00

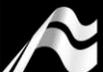
2023年3月3日(金) 13:00~16:00

◎業界専門のコンサルタントによる
オンライン経営相談！

◎各事業の概要がわかる

障がい福祉ガイドブックをプレゼント！

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S094796

保育事業者向け児童発達支援・放課後デイオンライン視察セミナー

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

■申し込みに関するお問い合わせ: 黒田

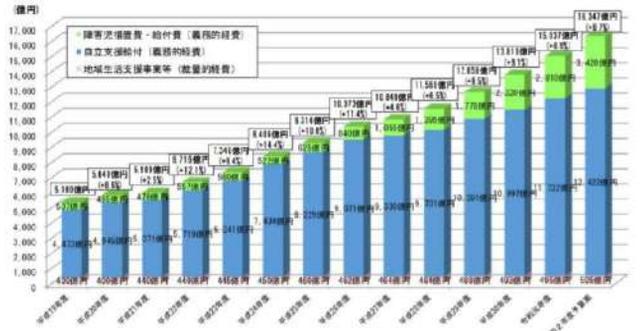
■内容に関するお問い合わせ: 藤光

保育園・幼稚園事業者が「いま」取り組むべき 障がい児支援事業とは

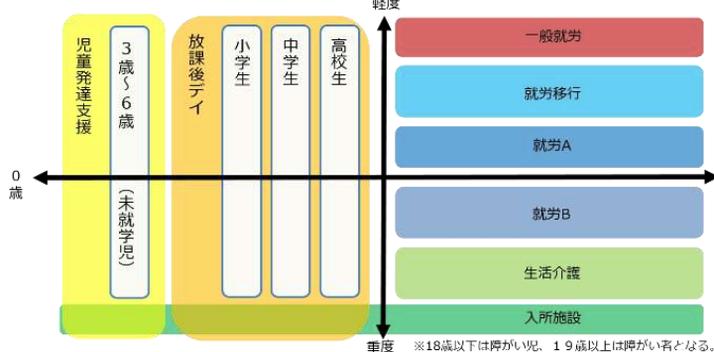
増加する一方の障がい児。
地域に「いま」最も求められている
「児童発達支援・放課後等デイサービス」

保育事業者が直視せざるを得ない2025年問題。保育事業の運営がより困難に。保育所を利用する児童は2025年にピークを迎え、それ以降は減少していくことが見込まれています。今後、あらゆる保育事業者が淘汰される中を生き残っていくために、新たな事業分野に注目が注がれています。それが「児童発達支援・放課後等デイサービス事業」です。

障がい福祉事業の市場規模



障がい福祉事業の全体像



障がい福祉事業は、0歳～65歳未満を対象に各年代・重症度ごとに業態が存在しており、放課後等デイサービスの利用を終了した方は、就労継続支援や就労移行支援といった、18歳以上向けのサービスを継続して利用できる。事業者側としては18歳以上向けのサービスを整備し、子どもから大人まで切れ目のないワンストップサービスすることで、より長いライフタイムバリューを実現できる。

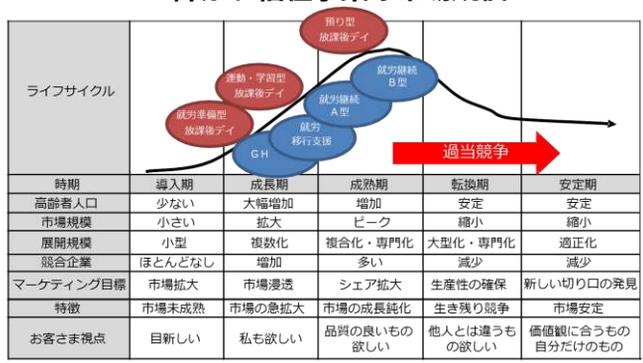
増加する障がい児

障がい児の数は年々増加し、約34.5万人、全児童の約7%に上るといわれており、さらに増加していくといわれています。障がい福祉事業の市場規模は、障がい児・者の増加に合わせて直近の13年間の3倍に伸び、特に児童発達支援・放課後等デイサービスは令和元年から令和2年度にかけて13.3%伸長しています。

抜群の収益性

児童発達支援・放課後等デイサービスは、保育園・幼稚園を運営されている皆様にとって親和性の高い事業であるばかりか、子どもから大人まで切れ目のないワンストップサービスを構築するうえでの布石となり、社会性・収益性に富んだ事業展開が長い期間で行えます。児童発達支援・放課後等デイサービスは、年間売上3,600万円、営業利益1,000万円収益性の面でも非常に優れています。

障がい福祉事業の市場規模



後発の参入でも問題なし！ その理由とは？

そんな児童発達支援・放課後等デイサービスの事業所数は、全国で20,000か所を超える勢いで増加しており、過当競争になりつつあります。「今から参入するにしても、後発だから難しいのでは？」とお感じかもしれませんが。現在、児童発達支援・放課後等デイサービス業界で問題となっている点として、一定時間、児童を預かるだけのいわゆる

「預かり型」が殆どを占めており、本来求められている社会的自立が促進されないということが挙げられます。後発でも、「サービス品質」さえ保証できれば、他社との明確な差別化につながり、十分な集客が可能なのです。次ページからは、皆様と同じく、保育業界から児童発達支援・放課後等デイサービス事業へ参入された成功事例をご紹介します。

保育事業から参入後、定員10名の施設で
わずか4カ月で利用者30名超！キャンセル待ち多数！

成功企業
紹介

株式会社
LaLaLand
Educationについて

児童発達支援・
放課後等デイサービス事業所
アトリエGift

事業内容

DETAILS

保育施設の運営・インターナショナルスクールの運営・英語教育事業
児童発達支援・放課後等デイサービス事業

神奈川県横須賀市で、保育・学童機能付きの営業教育を実践。身体機能や認知機能の基礎が構築される「ゴールデンエイジ」といわれる年代の教育のほか、保育園と学童の一体化、一貫教育をめざす。

これまでの展開

HISTORY

2013

神奈川県横須賀市でバイリンガルスクールを立ち上げる。
利用者3名の状態からスタート。

2017
～2021

利用者総数が200家庭以上となり、新拠点へ移行。
逗子、戸塚にて認可保育園を開園。2020年・2021年には認可保育園
ララランド井土ヶ谷、ララランド大倉山、企業主導型保育園も展開

2022

横須賀バイリンガルスクールがケンブリッジ国際認定校となる。

横浜市戸塚区に1号店となるアトリエGiftを開所
定員10名の事業所で、わずか4か月で30名超の児童を
集客。2事業所目となるアトリエGift Littleを開所。
さらなる事業所展開を目指して活動を続けている。

特別インタビュー

保育業界から障がい児支援の領域へと進出し、横浜市を中心に児童発達支援・放課後等デイサービス事業を展開されている株式会社LaLaLand Education。どのように障がい福祉事業と出会い、立ち上げ、成功に導かれたのでしょうか？今回は、代表取締役の井上美美氏を特別ゲストとしてお招きし、インタビューを行いました。



インタビュアー
船井総合研究所
福祉・保育グループ_2 藤光孝法

当時抱えていた課題

藤光：児童発達支援・放課後等デイサービスをご存じになる前、保育事業を運営される中で、なにか具体的な課題があったのでしょうか？

井上氏：認可保育園、認可外保育園共に、現場からグレーゾーンの子どもの対応の悩みを聞くことが多かったのです。

クラス運営がうまくいかない、大好きなクラスの子どもの中でやはり集団について来られない子がいて、保育者も心を痛めていることが多かったです。ポジティブな課題解決が必要だと当時感じていました。



児童発達支援・放課後等デイサービスとの出会い

藤光：児童発達支援・放課後等デイについては、どのようなきっかけでご存じになりましたか？

井上氏：そのような課題を感じていたところ、放課後等デイサービス開設のセミナーのお知らせが届くようになり、近隣に施設が多く出来始めました。それに、運営する認可保育園で、療育手帳を持った子どもたちが通ってくれていることもありました。

インターナショナルスクールに通っている外国人の子どもの多くが、何らかの療育サービスを当たり前のように受けていて、隠すこともなく身近なサポートとして利用しているのを見てきたので、そのうち日本でもそういう時代が来るのではないかと思っていました。



療育内容について心がけたこと

藤光：そうだったのですね。とはいえ、初めて取り組まれる事業です。サービス内容、いわゆる「療育内容」を作るのは大変だったのではないかと思います。療育内容どのようにして作られたのでしょうか？

井上氏：そうですね。初めてでしたので時間は掛かりましたが、保育事業を運営していた頃からグループ全体で大切にしていた、「意思」や「個性」を大切にするコンセプトを療育にも取り入れました。一人ひとりの特性・個性を大切にすることは既存の児童発達支援・放課後等デイ事業者も皆取り組んでいる内容なので、差別化を図るために、療育内容に英語を導入しました。グループ全体でも外国人との交流や英語を導入していますが、一貫して、英語教室・英会話教室で習う英語とは一線を画すように心がけています。



藤光: 具体的には、どのような点が一線を画するポイントなののでしょうか？

井上氏: **子どもたちには、大人にはない特別な能力が備わっていて、大人のようにわからないと前に進めないなんてことはないんです。わからなくても頭の中にある無限大の想像力を駆使して、ことばをつないでいき、無意識でつないだことばは、子どもたちの心のなかに残り、コトバという力になるという信念があり、より自然に英語に触れ合えるようにしています。療育のプログラムに外国人の先生と一緒に取り組むことで、英語やグローバルマインドを身につけていけるようにしています。**



藤光: 英語を全てを理解し、使いこなせるようになるということだけをゴールとせず、子どもだからこそ持っている感性を活かすことで、より自然に英語に親しめる環境作りを行われているということですね。

事業開始後の様子

井上氏: **英語や外国人の先生との交流は、保護者からもすごく反響があります。また、体験活動も好評。考え方に共鳴してくれる利用者、スタッフもすごく多い。グループの保育園にも相談を受けるために回ったり、困っていることがあれば助けられるような支援も導入しており、既存の園からの評判も良いですね。定員10名の施設ですが、利用者数はすでに30名を超えていて、キャンセル待ちも出てきています。**

業界への想い

井上氏: **海外では、「障がい」のことを「特性」、その人の個性と捉えてもっと大らかに過ごせているように感じます。たくさんの方が何らかの療育をもっと身近に、気負いなく、当たり前のように受けられる社会になるといいなと感じています。英語教室や英会話教室で行う英語とは違うアプローチ方法を取り入れていると表現しましたが、「勉強」というよりも、英語や外国人、世界が身近に感じられるような方法をしっかり定着させていきたいと思ひます。**

藤光: **障がいのある方は、学生のうちに十分なトレーニングを積めないまま大人になってしまい、大幅に制限されてしまうことが多いです。幼いうちから英語を身近に感じられたら、たとえ必ずしも英語を使うような職に就かずとも、将来的にも役立つ大きな武器を手にするにもなりますね。**

今後の事業展開

井上氏: エリアを絞り、放課後デイサービス、児童発達支援を拡げていきます。すべての子どもたちが幸せにならなければ意味がないと考えているので、自園やグループ内だけではなく、近隣や他園の支援になるようなこともしていきたい。英語や体験事業などをはじめ、グローバル教育や人材に関わる事業も展開し、子どもたちの選択肢を広げてたり、人種や言葉をはじめいろいろな違いがあっても共に喜び、共に成長していく場所を作っていきたいですね。



「新規参入を考えているが、サービス内容は未定」、または
「既存事業所の集客力をUPさせたい」という事業者様へ

法人個別の集中研修で、 児童発達支援・放課後等デイサービス運営 に必要な「専門療育」を導入できるチャンス

いかがでしたでしょうか？株式会社LaLaLand Educationは、さまざまな紆余曲折を経ながらも独自の療育を追求された結果、**定員10名のところたった4ヶ月で契約者30名を達成されました**。キャンセル待ち多数の施設を作り上げ、さらに展開を進められています。ここまでお読みいただいた事業者の皆様も、様々な立場の方がいらっしゃると思いますが、どのような場合においても、地域でお困りの児童の方に向けた事業を展開されるうえで成功していただきたい一心でご紹介をさせていただきました。

園の運営ノウハウだけでは不十分！

新規参入する上で、確実に集客するための「商品」を作ることは、増加の一途を辿る児童発達支援・放課後等デイサービス事業で成功するために必要不可欠です。しかし残念ながら、障がいについての研究と対応策が日夜研究されており、他の事業者も日々療育の研鑽を進めているため、**これまで皆様が運営されてきた保育園・幼稚園の運営ノウハウを当て込むだけでは通用しません**。明確に通用する療育内容の開発には、どのくらいの時間が掛かるのでしょうか？これには場合によって、1年以上の期間を要します。無尽蔵に時間と資金があるわけではないですから、ここまで時間を掛けてしまつては、たちまち運営が立ちいかなくなります。

「他と差別化できる、商品力のあるサービス内容」を手にする方法 その答えは、数百に及ぶコンサルティング事例と成功モデルの 掛け合わせにあります

また、児童発達支援・放課後等デイサービスの業界には、体操教室や宿題請負のようなスタイルの療育が増えてきております。しかし実際には、将来の自立に役立つ内容とは必ずしも言い難く、競合も増加しているため、明確な差別化にもつながりにくいのが現実です。船井総合研究所では、今回ご紹介した株式会社LaLaLand Educationの療育モデルをはじめとして、「運動学習特化型モデル」や「体操モデル」、「就労準備型モデル」など、さまざまな療育モデルの研修先をご用意しております。

私達はこれまで数百に及ぶ児童発達支援・放課後等デイサービスの立ち上げ・活性化の経験を持ち、多くの成功事例と失敗事例を蓄積してまいりました。

株式会社LaLaLand Educationが努力の末に開発されたような療育内容を研修で体得いただいたのち、集客施策・人材育成・運営施策を掛け合わせることで、より盤石な事業運営につなげることが出来るでしょう。

「一体何から着手すればよいのか？」「うちの法人には一体何が向いているのか」

本セミナーでは、ご参加いただいた法人様に限定で「無料経営相談」を承っております。このような疑問をお持ちの方はぜひ、無料経営相談をご活用いただければと思います。

無料経営相談は、本セミナーにご参加いただいた方限定の特典になります。セミナーをお聞きになり、ぜひご検討ください！

レポートをお読みいただいた事業者様へのご案内です、事業者様ご自身がぜひご参加下さい！

保育事業者向け 児童発達支援・放課後デイ オンライン視察セミナー

障がい事業の次なる一手をお探しの方
児童発達支援・放課後等デイサービスの展開に興味のある方必見！

障がい福祉事業の展開で成功するためのポイントを大公開！
ビジネスモデル、具体的ノウハウがたった1日で丸々解かる！手に入る！

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

2023年

2月17日(金)

21日(火)

24日(金)

オンライン開催

3月 3日(金)

13:00~16:00

(ログイン開始12:30~)

多数のお申し込みが予想されます。満席になる前に早めにお申し込みください。

最後にコンサルタントから皆様へ

ここまでお読みいただきありがとうございました。

このレポートでは、株式会社LaLaLand Educationの児童発達支援・放課後等デイサービス展開事例を紹介させていただきました。

あなた様のような意欲のある経営者であれば、すぐに実現できるものばかりです。これまでに多くの障がい福祉事業者のコンサルティングに関わって参りましたが、サービスの差別化やコンセプト作りに悩まれている法人様が非常に多いのが現状です。最短で成功するためには、力を入れるべきポイントに専念して、スピード感をもって結果を出すことです。そうすればサービス内容の構築、早期黒字化、そしてスタッフの育成に至るまで、早期に達成することができます。

児童発達支援・放課後等デイサービスの展開は、保護者および関係者の望みであり、障がいのあるお子様の将来的な自立へとつなげるために必要不可欠です。

今回のセミナーでは「児童発達支援・放課後等デイサービスの成功」を実現するための方法をお伝えします。

皆様より少し先に事業展開をし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、**たった約3時間で事業展開のポイントが分かる**ようにセミナープログラムを構成しております。一見の価値があることは間違いありません。



株式会社船井総合研究所

子育て支援部 福祉・保育グループ_2 リーダー 藤光孝法

船井総研オンラインWebセミナー受講 **3** つのポイント
ご参加申し込みいただいた後の**フォロー**はコチラ！

① 事前サポート

リモート参加は初めての方が多いかと思います。そのような方でも安心！当社のコンサルタントが事前にご連絡させていただきセミナー受講できるよう設定をサポートさせていただきます！セミナー内容に関してのご要望についてもこの時にお伺いさせていただきます！

② オンライン視察セミナー

通常のセミナーに+αで現場映像を見ることができます！
今回は、**児童の療育の様子から就労支援で障がい者が働く様子まで、普段見ることができない事業の細部がわかります！**

映像に加えて、ゲスト講師による事業展開のポイントを解説いただきます。また、船井総研のコンサルタントからもこれから求められる障がい福祉事業や、多事業展開のポイントを解説！

**わずか3時間で事業展開のポイントがわかる
セミナーです！**

セミナー視聴後・・・

③ 個別経営相談

チャットだけでは質問できなかった、質問や疑問点などを**個別にお時間を設定させていただき経営相談をさせていただきます**。今後の事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えさせていただきます！

※個別経営相談もWebの対面形式で実施いたします。

セミナースケジュール&講師

	担当	講座内容
第一講座	株式会社船井総合研究所 子育て支援部 福祉・保育グループ_2 リーダー 藤光 孝法	保育事業者がいま参入すべき「障がい福祉業界」の動向 現在、保育事業の経営者が注目を始めている児童発達支援・放課後等デイサービス事業。その現状を解説いたします。
第二講座	特別ゲスト講師 株式会社LaLaLand Education 井上 美美 氏	児童発達支援・放課後等デイサービスの成功モデル事例 保育事業から児童発達支援・放課後等デイサービスへの新規参入を果たし、独自コンセプトの展開に成功している株式会社LaLaLand Educationの成功事例をご紹介します！現場の療育動画とともに解説いたします。
第三講座	株式会社船井総合研究所 子育て支援部 福祉・保育グループ_2 リーダー 藤光 孝法	児童発達支援・放課後等デイサービス事業成功のポイント 児童発達支援・放課後等デイサービスの集客・採用・店舗展開の成功ポイントをご紹介します！
第四講座	株式会社船井総合研究所 子育て支援部 福祉・保育グループ_2 リーダー 藤光 孝法	本日のまとめ 今日のセミナーのまとめを解説。 明日から取り組むべきことをお伝えいたします。

株式会社LaLaLand Education

代表取締役 井上 美美氏



横浜市出身、横須賀市在住。フェリス女学院大学卒業後、University of Phoenixにて教育学の修士号取得。TOEIC945ホルダー。横須賀に住むアメリカ人と日本人がバイリンガル環境で英語を学ぶ横須賀バイリンガルスクールを運営。開園後半年で満席となる。横浜に住むアメリカ人と日本人と一緒に、国際交流を通して学ぶ横須賀初のバイリンガル環境でバイリンガル教育を実践。脳が構築される12歳までの教育＝保育園と学童の一体化、一貫教育をめざし、グローバルな環境で日本人としての誇りを持ち、世界で戦える本物の力を備えた子どもたちの育成がミッション。横須賀に住むアメリカ人と地域や各企業、団体とのコラボやイベントを通して日本の架け橋になる事業も企画。横須賀ならではのグローバル社会の仕組みを促すことにも精力的に活動。ビジネスを通して、横須賀のアメリカ人と日本人がもっともっと楽しく過ごす社会を目指している。



株式会社船井総合研究所
子育て支援部
福祉・保育グループ_2 リーダー

藤光 孝法

作業療法士として精神障がい者・知的障がい者の社会復帰に携わった経験を活かし、障がい者の一般就労を実現すべく、就労継続支援A型事業の新規開発・業態展開・活性化をメインにコンサルティングを行う。就労を視野に入れた放課後等デイサービス事業の活性化にも取り組んでいる。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

保育事業者向け児童発達支援・放課後デイオンライン視察セミナー

お問い合わせNo. S094796

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2023年2月17日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月13日(月)

2023年2月21日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月17日(金)

2023年2月24日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月20日(月)

2023年3月3日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月27日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索
※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日時をお選びください。

受講料

一般価格 25,000円(税込27,500円/一名様)

会員価格 20,000円(税込22,500円/一名様)

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.094796
を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:黒田 ●内容に関するお問合せ:藤光

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

2月17日(金)オンライン
申込締切日2月13日(月)

2月21日(火)オンライン
申込締切日2月17日(金)

2月24日(金)オンライン
申込締切日2月20日(月)

3月3日(金)オンライン
申込締切日2月27日(月)

