## 講演内容＆スケジュール

■ セミナー開催日時

2023年1月21日(土)・22日(日)・27日(金)・29日(日)・2023年2月4日(土)・5日(日)・11日(土)・12日(日)

全国どこからでも参加OK！オンライン開催 13：00～16：00（ログイン開始12：30～）

■ セミナー講演内容

**第１講座**

### 自費施術売上　地域一番院の全体像

ゲスト講師である、にほん整体株式会社がどのようにして地域一番院になられたのかをルール化し、参加者様の整骨院経営に活かせる形で徹底解説いたします。

【講座抜粋】
・4人で月商1,000万円を超えたビジネスモデルとは？
・新規患者数が50名/月を超えるWeb集患対策大公開

株式会社船井総合研究所　ヘルスケア支援部
治療院・トレーニングジムグループ　チーフコンサルタント　**坂本 和喜**

**ゲスト講座**

### ゲスト企業特別講座

にほん整体株式会社　代表取締役・院長　笹木 翔平氏
自費施術売上 地域一番院になるまでの軌跡について

【講座抜粋】
・入社後即戦力化する教育体制とは？
・患者一人当たり月間支払額が2万円オーバー！
　高単価でも選ばれる接遇解説

にほん整体株式会社 代表取締役・院長　**笹木 翔平氏**

**まとめ講座**

### まとめ講座

～明日からあなたの整骨院が飛躍するために～

株式会社船井総合研究所　ヘルスケア支援部
治療院・トレーニングジムグループ　**大脇 潤平**

## オンラインセミナーお申込み方法について

**Webのお申込みはQRコード読み込みが簡単です!!**

スマホ・タブレットの方はQRコードを読み込んでいただくとお申込フォームにアクセスできます。

お申込みHP URL　https://www.funaisoken.co.jp/seminar/094363

---

**オンライン開催**
全国どこでも参加可能!

2023年1月21日(土)・22日(日)・27日(金)・29日(日)・2023年2月4日(土)・5日(日)・11日(土)・12日(日)

開催時間：13：00～16：00（ログイン開始12：30～）

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

**年商2,000万円から1.5億円までの整骨院向け**

先行き不安定な時代、今のやり方で大丈夫ですか？

# これからの整骨院経営、正解はこれ！

# 人口9万人！施術者4名でも 月商1,100万円！

# 超高生産性整骨院 オンライン視察ツアー

- 患者様一人あたり売上2.6万円超/月
- 毎月新患が平均70名以上来院
- 新人施術者が40日で初診対応デビュー

ゲスト講師
にほん整体 株式会社
代表取締役・院長
**笹木 翔平 氏**

見なきゃ絶対損

## 地方で超高生産性を達成した整骨院の企業秘密を大公開

### 自宅で受講できる「オンライン整骨院視察ツアー」とは

実際のゲスト企業の現場で本当に何をどうやっているか、オンラインで確認いただける体験型のWebセミナーです。

院内の取り組み事例

実費施術の販売方法

オンライン・オフライン集患対策

40日で1人前になる教育方法

**当日お伝えする企業の秘密は中面にて →**


主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
2023年 整骨院 自費施術売上地域一番化への道　1月お問い合わせNo.S094363　2月お問い合わせNo.S094356
船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社 船井総合研究所　〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル　※お問い合わせの際は［セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名］を明記の上、ご連絡ください。


Webからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ［www.funaisoken.co.jp］右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。）→ 094363

# 2020年にオープン！開業半年で単店月商600万円超え！
# 破竹の勢いのまま施術者4名で月商1,100万円オーバー！

## にほん整体株式会社のご紹介

2020年2月徳島県板野郡にて開業、同年9月には月間売上781万円を達成。2021年は平均月商が800万円を超え年商1億円を突破。整骨院としての施術だけにとどまることなく、小顔、発毛、ダイエットなど、複数のサービスを提供。2020年年末には船井総合研究所主催の整骨院経営イノベーション研究会・整骨院交通事故研究会の両研究会会員企業の中で、最も飛躍的な成長を遂げられた企業としてブレイク大賞を受賞。

にほん整体株式会社
代表取締役・院長
**笹木 翔平氏**

## にほん整体株式会社のココが凄い！

### スタッフ一人あたり生産性

| 一般的な整骨院 | にほん整体株式会社 |
|---|---|
| 50万円 | 250万円超 |

### 月間新規数

| 一般的な整骨院 | にほん整体株式会社 |
|---|---|
| 10名前後 | 70名前後 |

### 教育体制

| 一般的な整骨院 | にほん整体株式会社 |
|---|---|
| 見て盗み真似る | 症状ごとの細かいマニュアルと研修 |

### 新人スタッフの戦力化

| 一般的な整骨院 | にほん整体株式会社 |
|---|---|
| 1年前後 | 40日 |

### 患者様一人あたり売上/月

| 一般的な整骨院 | にほん整体株式会社 |
|---|---|
| 8千円程度 | 2.6万円超 |

### にほん整体株式会社の月商

| 2022年度平均 | 2022年度最高 |
|---|---|
| 920万円 | 1,103万円 |

## オンライン視察型セミナーとは？

視察型セミナーとは、通常のオンライン経営セミナーとは異なり、実際の現場に入り、日々どのようなオペレーションで動いているのか、どのような施術をしているかなど、現場の最前線で具体的に何をおこなっているのかまで学んでいただける超現場体験型のセミナーです。机上の空論ではなく、実際に実施されていることをご覧いただくことができ、貴院にお取り入れいただく際にもより具体的にイメージしながら取り入れていただくことができるため、より成功の確率が高くなります。

## 実際に何を見られるの？ 聞くことができるの？

### ① 月商1,100万円を実現するビジネスモデル

- **実際にどんな施術を販売しているか**
- **どれくらいの金額で販売しているか**
- **どのようなビジネスの仕組みになっているか**
  超高生産性を支える企業秘密を徹底解説します！

### ② 毎月70名を超える新患集客手法

- **最新のWeb集患取り組み事例大公開!**
  にほん整体株式会社の来院経路と媒体事の対策をお伝えします！
- **再診・紹介でも30名以上!オフライン集患対策**
  超高生産性を達成しながら患者様満足度も両立するオフライン集患対策をお伝えします！

### ③ 現場オペレーション

- **問診～回数券提案までの流れ**
- **超高生産性を可能にする仕組み**
- **患者様への治療プランニング**
  月間2.6万円以上を喜んでお支払いいただける実際の患者様接遇手法をお見せします！

### ④ 法人運営&理念共有

- **毎朝の朝礼による理念の共有**
- **実施事項のスケジューリングと確実な遂行体制の構築**
- **会社の価値基準の明確化と浸透**
  超高生産性を支える根底は経営の一体化にあります。全員経営を実現する教育体制の実際をお伝えします！

# 超高生産性経営の秘密は「仕組み化」にあり！

## 視察型セミナー参加をご検討の皆様へ

この度、私たちが視察型セミナーを企画させていただいたのは、実際の現場をご覧いただき、より皆様に生の事例をお持ち帰りいただきたいと考えるからです。
現在、弊社では300社以上の整骨院とお付き合いをさせていただいておりますが、今回はその中でも特に優れた事例をお持ちの整骨院を厳選させていただきました。超高生産性を実現する整骨院がどのような経営の仕組みをもって高い収益性を実現しているか、是非ご参加いただき、現場の取り組みとともにご確認ください。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 治療院・トレーニングジムグループ マネージャー **宮澤 駿**

# ゲスト講師特別インタビュー

にほん整体株式会社
代表取締役・院長
**笹木 翔平氏**

**開業されたきっかけをお教えください**

前職の社長が急病で亡くなってしまい、別の会社とM&Aをしたことをきっかけに以前から挑戦したかった独立をして業界をより良いものにしていこうと思ったのがきっかけです。

**どのようにして生産性250万円以上の売上を達成されたのでしょうか？**

まず施術者4名で年商1億円、月売上1000万円の目標を立てました。それを達成するためにはどのようにすれば良いかを逆算して考えました。

**サブスクに力を入れたきっかけを教えてください**

高額の回数券を提供し続けるモデルでは働く側へのストレスが大きく、また患者様への負担も大きいのでこのままこの形を何十年も続けていくのかと考えた時にサブスクにシフトした方が良いと考えました。

**1人前までに必要なお時間が40日程度とありますが、どのようにして教育をされていらっしゃいますか？**

理念、考え方、マナーの研修を3日間、受付業務研修を3日間、施術研修3日、問診研修3日の期間で研修を行い、テストに合格していってもらうようになります。もちろん研修だけでできるようになるのは難しいですから初期研修で自己投資の重要性は徹底的に指導します。

**なぜマニュアル作成に注力をされるようになりましたか？きっかけをお教えください**

将来100院100億を達成したいと考えており、そのためにはマニュアル化が必須と考えました。短期的に見ると大変ですが長期的に考えた時に100人に1から1人1人教えるよりマニュアルに沿って研修を行い、マニュアル見てわからなければ質問する形にすればあとは個人で練習できるので後輩に取られる時間が圧倒的に減るので将来の設計を伝えて手伝ってもらいました。

**毎月たくさんの新患様がお越しになられています。成功の要因は何だとお考えでしょうか？**

地域で1番になったことだと思います。町で1番、郡で1番、県で1番と一つずつ上を目指してきました。何事も2番院と3倍の差をつけられるように目指しています。

**船井総合研究所にコンサルティングを依頼された感想をお教えください**

自分一人や社内では解決できないさまざまなことをサポートいただけるのでとても助かっています。特に集患の面では餅は餅屋じゃないですが安心してお任せしております。

**これからの整骨院業界はどのようになっていくとお考えでしょうか？**

正直なところ今後の業界を見据えられるほど経験はありませんが、施術者の人数は減っていくことは間違いないので、人がやめない組織が強くなるのではと考えています。そのため生産性をあげて拘束時間の短縮や給与、賞与のアップが必要になってくると思います。そのためには実費化は必要不可欠だと考えています。

**こちらのDMをお読みの方にメッセージをお願いいたします**

実費は国の制度などに左右されないため安定した経営を行なっていくために必要不可欠だと考えています。また実費の施術を提供できるようになれば他のメニューも簡単に提供できるようになると思います。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 2023年 整骨院 自費施術売上地域一番化への道

1月お問い合わせNO：S094363
2月お問い合わせNO：S094356

## 開催要項

**日時・会場**

オンラインにてご参加　※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

| | | | |
|---|---|---|---|
| 2023年 1月21日(土) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年1月17日(火) |
| 2023年 1月22日(日) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年1月18日(水) |
| 2023年 1月27日(金) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年1月23日(月) |
| 2023年 1月29日(日) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年1月25日(水) |
| 2023年 2月 4日(土) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年1月31日(火) |
| 2023年 2月 5日(日) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年2月1日(水) |
| 2023年 2月 11日(土) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年2月7日(火) |
| 2023年 2月 12日(日) | 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) | お申込み期限:2023年2月8日(水) |

本講座はオンライン受講となっております。　諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

**受講料**

一般価格 10,000円（税込11,000円）／一名様　会員価格 8,000円（税込 8,800円）／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

**お申込方法**

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.094363を入力、検索ください。

**お問合せ**

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken　株式会社船井総合研究所
船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）　●申込みに関するお問合せ：日田　●内容に関するお問合せ：坂本
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】　2022年12月28日（水）正午～2023年1月5日（木）まで　※休業期間中は電話がつながらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。※尚、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

## お申込みはこちらからお願いいたします

### オンライン受講

| | |
|---|---|
| 2023年 1月21日(土)　申込み締切日 2023年 1月17日(火) | 2023年 1月22日(日)　申込み締切日 2023年 1月18日(水) |
| 2023年 1月27日(金)　申込み締切日 2023年 1月23日(月) | 2023年 1月29日(日)　申込み締切日 2023年 1月25日(水) |
| 2023年 2月 4日(土)　申込み締切日 2023年 1月31日(火) | 2023年 2月 5日(日)　申込み締切日 2023年 2月 1日(水) |
| 2023年 2月11日(土)　申込み締切日 2023年 2月 7日(火) | 2023年 2月12日(日)　申込み締切日 2023年 2月 8日(水) |