

講座内容 & スケジュール

2023年 2月 7日(火)オンライン開催 13:00~16:30  
 2月11日(土)オンライン開催 (ログイン開始12:30~)  
 2月17日(金)オンライン開催

受講料 一般価格 10,000円(税込11,000円) / 1名様 会員価格 8,000円(税込8,800円) / 1名様

講座 セミナー内容

第1講座 13:00 ~ 14:00

塗装店が集客数を伸ばし続けられるビジネスモデルの全貌

講座内容 不景気であっても集客を伸ばし続けられる塗装ビジネスモデルをお伝えいたします。

リフォーム支援部 専門工事ビジネスグループ チーフコンサルタント 本多雄



第2講座 14:10 ~ 15:00

年間集客数1000件以上！ 不景気でも集客を増やし続ける秘訣大公開！

講座内容 3店舗で年間1000件以上の集客をし、不景気の中でも毎年集客を伸ばし続けている取り組みを全てお伝えします。

株式会社トラスト 代表取締役社長 濱口祐樹氏



第3講座 15:10 ~ 16:00

2022年集客大全 最強の集客手法大公開

講座内容 2022年に全国の塗装会社で集客が上手くいった事例を一挙大公開！

リフォーム支援部 専門工事ビジネスグループ リーダー 山本宏樹



第4講座 16:00 ~ 16:30

まとめ講座

講座内容 塗装会社が集客を伸ばし続けるために今取り組むべきことをお伝えいたします。

リフォーム支援部 専門工事ビジネスグループ マネージャー 中嶋翔一



お申し込み方法 Webにはもっと詳しく内容が記載されています

右記のQRコードをお読み取りいただき Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

Webページにはもっと詳しい内容と特典がついておりますので、ぜひご覧ください。

Web開催 2月 7日(火) 2月11日(土) 2月17日(金)

申込締切日 2023年2月 3日(金) 2023年2月 7日(火) 2023年2月13日(月)



塗装業界集客事例20連発大公開セミナー 検索

塗装会社の事業主必見

塗装業界 集客 成功事例 20 連発 大公開セミナー

費用対効果 絶大

事例11 契約率10%アップ イベントで シヨールーム イェントで	事例10 複数サイト運用で 集客数2倍に!?	事例9 ハウスメーカー対策で 平均単価180万円以上の 客層増加	事例8 市民講座で 毎月10件以上の集客?	事例7 集客数倍増させる ポスティングノウハウ!?	事例6 バス広告の 認知度アップで販促効率 1.3倍に!?	事例5 LINE広告で CPC半減!?	事例4 ニズ別LP活用で CPA2万円以下!?	事例3 チラシ反響率驚異の 1/3000 以下!?	事例2 Web集客数 月500件以上の ホームページ	事例1 年間総集客数 10000件以上の マーケティング戦略!?
---	------------------------------	---	-----------------------------	---------------------------------	--	---------------------------	-------------------------------	------------------------------------	-------------------------------------	---

事例20 現場近隣集客 紹介促進で 毎月10件以上の集客も	事例19 キャンペーン戦略で 閑散月でも 例年の1.3倍の集客	事例18 Web専任者育成で 15件の集客	事例17 徹底したSEO対策で セッション数2倍に	事例16 良い口コミ集めて 契約率10%アップ	事例15 店舗前のほりを 3倍にしたことで 自然来店数2倍に!	事例14 ブランディング チラシで 品質客比率30%アップ!	事例13 キャラクター戦略で 自社検索数1.3倍!	事例12 野立て看板で 集客数アップ
--	--	-----------------------------	---------------------------------	-------------------------------	--	---	---------------------------------	--------------------------

ゲスト講師



集客の悩みを 1日で解決

今、塗装業界を動かしている 成功企業20事例を大公開

3店舗で年間集客数 1,000件以上

株式会社濱美 代表取締役 高見澤 達也氏

株式会社アークス 代表取締役 下田 昌孝氏

株式会社コーベント 専務取締役 山口 博城氏

株式会社鬼澤塗装店 代表取締役 鬼澤 竜治氏

株式会社ロードスター 代表取締役 道川 豊氏

新創株式会社 代表取締役 帆刈 勇蔵氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催 Funai Soken 明日のグレートカンパニーを創る

塗装業界集客事例20連発大公開セミナー 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 094298



3店舗で  
月間集客数 **100件以上!!**

長野県長野市  
株式会社トラスト  
代表取締役社長 濱口 祐樹氏



## 一般的な塗装会社と株式会社トラストの違い

①年間合計集客数		②年間Web集客数	
一般塗装店	株式会社トラスト	一般塗装店	株式会社トラスト
約180件	<b>1000件!</b>	約60件	<b>170件!</b>
③年間チラシ集客数		④年間近隣集客数	
一般塗装店	株式会社トラスト	一般塗装店	株式会社トラスト
約80件	<b>180件!</b>	約10件	<b>30件!</b>

※16期着地見込み(2023年3月決算)

## ゲスト講師の特徴

株式会社トラストは、長野県内にショールームを3店舗展開。社長自ら新卒採用も積極的に行い、今期は会社全体で売上6億円着地見込み。14期(2020年4月~2021年3月)から15期(2021年4月~2022年3月)にかけてはコロナの影響もあり、集客数が思ったように伸びなかったが、今期は出店せずに集客数を年間で100件以上増やすことに成功。伸びたポイントを右ページで詳しく解説しています。



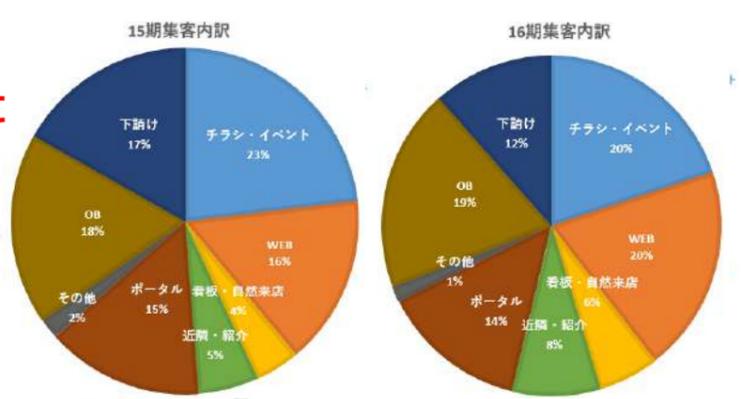
稲葉本店



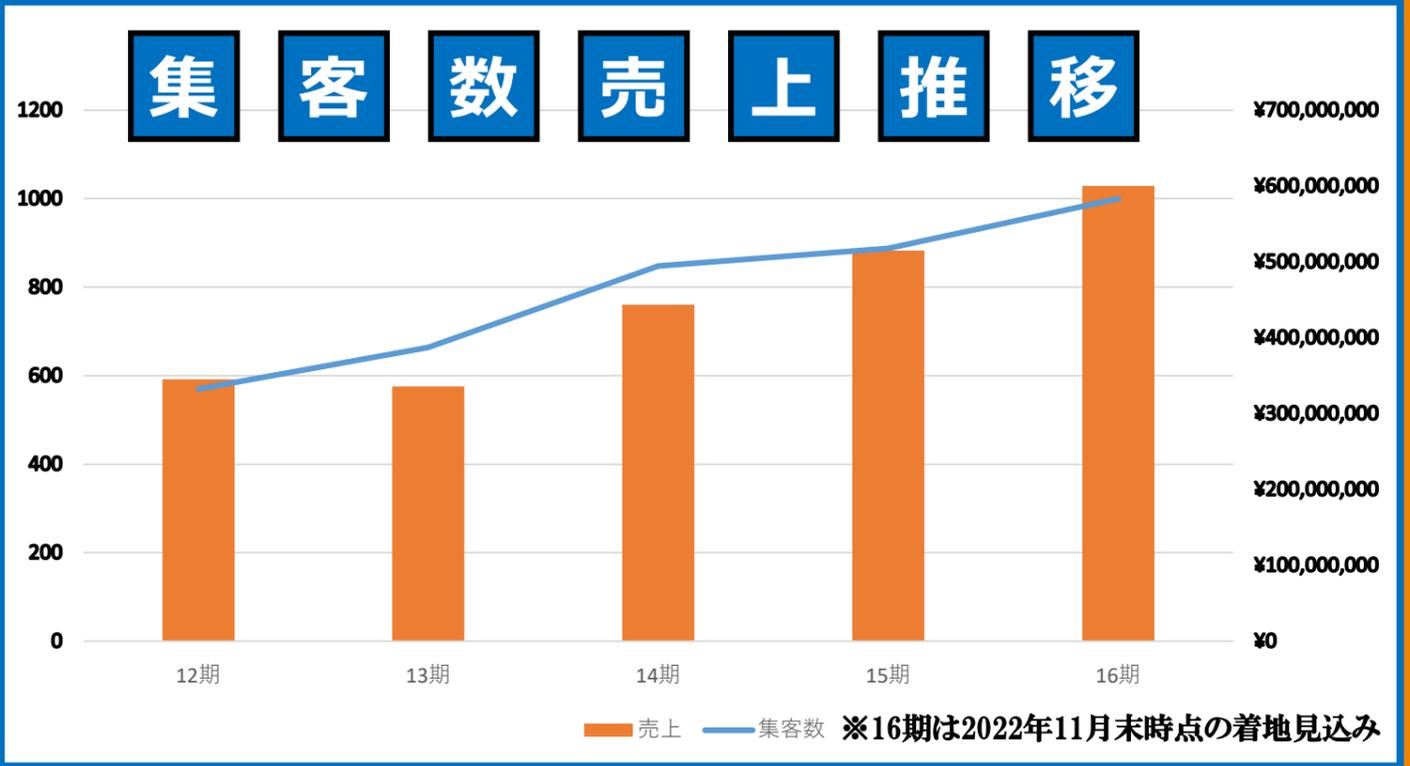
上田店

## 集客数を大きく伸ばしたポイント

**ポイント①販促ポートフォリオの最適化**  
 長年チラシ主体で販促をかけていたのが、近年販促効率のいい**Web集客への販促投資中心**に切り替えていきました。  
 チラシは折り込み枚数や集客数の伸びが限界まできており、伸ばしたいとは思っていたWebを伸ばしきるため着手していきました。  
 また、会社一丸となって口コミ獲得に取り組むことで、**170件以上の口コミ**を獲得し**評判のいい会社として近隣・紹介が発生しやすくなりました。**



集客内訳の推移



**ポイント②マーケティング担当者の育成でWeb集客数1.4倍!**  
 集客を伸ばしきるために、もともと営業で伸び悩んでいた社員を思い切ってマーケティング担当に転換させました。これにより、チラシやWebなどの各種販促物の販促効率の向上や社内の販促数値などのBI化(見える化)に成功しました。  
**むやみやたらに販促費用を投下するわけではなく、年間の販促費を明確に決め、その費用内で集客数を最大化させることができました。Web集客数は、去年と比較して販促費用は削減していますが、集客件数は1.4倍になりました。**



マーケティング担当者足立氏

**ポイント③商圏内の圧倒的認知**  
 長野市・上田市にショールーム3店舗を構え、野立て看板も30本以上あるため、「トラスト」という屋号やキャラクターの「とらのすけ」の圧倒的認知度を上げていきました。商圏内の塗装で**トラストに見積依頼しないということが段々なくなってきました。**お客様の中で知っている会社になり、問い合わせやすくなっています。



印象深い野立て看板

その他好調企業の集客事例は次ページで大公開!!

# コロナ禍でも集客が好調だった企業を一挙大公開！！

2022年、集客が減ったという会社も多くいらっしゃると思います。物価高騰、円安、コロナなど、いろいろな要因がありますが、そのような中でも集客がうまくいっているという会社もあります。全国の成功事例と実践ノウハウを知り、2023年に集客を増やせしていきましょう。詳しくはセミナーの中でご紹介させていただきますが、6社の事例を簡単にこの場でご紹介させていただきますので、興味ある方は是非セミナーへご参加ください。



Web記事執筆のプロ活用でWeb集客単価を3万円から2万円に削減!?



執筆記事

新創株式会社 代表取締役 帆刈 勇蔵 氏



YouTube広告で認知度アップ!! CM感覚でWeb集客数1.5倍に!?



YouTube広告



ショールーム

株式会社ユーペイント 専務取締役 山口 博城 氏



地域密着の勉強会定期開催で月間16件の追加集客が可能に!?



勉強会チラシ

株式会社達美装 代表取締役 高見澤 達也 氏



LINE広告による競合との差別化でWeb集客数昨年対比で1.8倍に!?



LINE広告

株式会社ロードリパース 代表取締役 道川 豊 氏



ブランディング用チラシで反響率が1/15,000⇒1/10,000まで回復!?



配布チラシ

株式会社アークス 代表取締役 下田 昌孝 氏



アナログでもWebでもよく見る丸鬼印認知で年間集客数100件以上増加!?



野立て看板



WEB広告

株式会社鬼澤塗装店 代表取締役 鬼澤 竜治 氏

今回のセミナーで公開する

# 最新ノウハウとポイント

## 月50件以上の集客をするWeb戦略

- ポイント1 毎月50件以上の塗装案件を生み出す塗装専門スマホサイト
- ポイント2 契約率10%アップさせる口コミマーケティング
- ポイント3 1件あたり2万円以下で集客！お客様のニーズ別LP



## 反響率驚異の1/3000! 塗装専門チラシ集客

- ポイント1 キャンペーン戦略で閑散期でも集客数1.3倍!
- ポイント2 集客数が倍増! 自社ポスティングノウハウ!
- ポイント3 品質客比率30%アップ! 高単価獲得できるブランディングチラシ



## 認知拡大で近隣集客が2倍に!

- ポイント1 毎月の販促効率を1.3倍にする野立て看板ノウハウ大公開
- ポイント2 ショールームのぼり自然来店数驚異の2倍!
- ポイント3 自然検索数を増加させるYouTube広告ノウハウ大公開



本レポートの内容に興味が出なかった事業主の皆様は参加しないでください



2023年以降に生き残る塗装会社になるための、集客数を伸ばし続けるノウハウがたった3時間半で手に入る!

【特別案内】塗装業界集客事例20連発大公開セミナー  
ZOOMによるオンライン開催によるセミナーの名称です。  
成功事例の特別ゲスト講師が包み隠さずに、  
コロナ禍でもどのように集客を伸ばしていったのか一挙公開!!

## 経営者・幹部の皆様での参加を推奨!

ゲスト企業も使用している集客ツールもあわせて公開します!

■反響率1/3000の塗装専門チラシ



■月40件以上集客する塗装専門HP



■一度に20件以上集客する塗装イベント集客



■認知を増加させる野立て看板



■6社以上の塗装ショールームを大公開!!



■各種マニュアル(200ページ)(集客編、営業編、採用編等)



これだけあるから仕組みづくりが成功できる!

- 1 住宅塗装の集客が以前より難しくなっている
- 2 販促費をかけても集客数が増えない
- 3 粗利率が35%を下回っており、もっと利益を上げなければいけない

1日でマルっと解決!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 塗装業界集客事例20連発大公開セミナー

お問い合わせNo. S094298

### 開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

オンラインにてご参加

お申込期限:2月3日(金)

2023年2月7日(火)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30

(ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限:2月7日(火)

2023年2月11日(土)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30

(ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限:2月13日(月)

2023年2月17日(金)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30

(ログイン開始12:30より)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円) / 一名様

受講料

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入金中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認くださいませ。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 094298を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:日田 ●内容に関するお問合せ:田坂

【年末年始休業のお知らせ】2022年12月28日(水)正午~2023年1月5日(木)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2月7日(火)オンライン  
申込締切日2月3日(金)

2月11日(土)オンライン  
申込締切日2月7日(火)

2月17日(金)オンライン  
申込締切日2月13日(月)

