

2023年 整体院・治療院の事業者向け Web集客マーケティング新時代の到来!

デジタル集客

大予測

集客好調企業の徹底分析

弊社クライアント、500店舗のWeb集客を分析してわかった今やるべきWeb集客を提言
集客の戦略から戦術ノウハウまで
このセミナーを聞けば何をすることが明確になる
ただ集客数を増やすだけでなく、
貴社に来てほしいユーザーを集める
ノウハウを公開

結局、HPはどのようなのがいいのか?

集客の基本として自社HPの強化が重要だが、
・作った方がいいが反響が出ない
・反響が年々下がっている
という悩みは多いでしょう。
そこでHPのベストな構成やSEO対策、
HPへのアクセスアップに欠かせない、
Googleマップ (MEO対策) の最新事例を公開

SNS、ポータルサイトの集客ノウハウ大公開

プランを上げなくても集客できるポータルサイトの
集客ノウハウを公開
月間80名以上の反響を出した事例企業、たった
これだけの違いで反響が大きく変わる
SNSは何からまずアプローチしていくべきか?
SNS集客で安定して15~20名以上集客する
成功事例も大公開

AIを活用したgoogle広告運用事例公開

Google広告に搭載された自動学習
機能AIを活用した成功事例を公開
競合数が増えれば増えるほど反応率が
下がりやすい中、集客数最大化、
費用対効果を良くするために
AI機能の使用は必須!

参加者限定 2大特典

特典1 Web集客無料診断
貴社のWeb集客取り組みを分析させていただき、
問題点、やるべきことを明確にさせていただきます!

特典2 無料経営相談
Web集客テーマだけでなく業績アップ、人事採用
など経営全般での課題解決のために無料で経営
相談が受けられます。

先着30名様限定
オンラインセミナー
申込はこちらから

一般 価格	8,000円 (税込)	8,800円 (税込)
会員 価格	6,400円 (税込)	7,040円 (税込)



オンライン
開催

2023年

1月29日、2月1日・8日・9日

4日間
限定開催

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主
催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

【整体院向け】2023年Web集客大予測セミナー

お問い合わせNo. S093823

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 093823

今までのやり方では集客数は下がるのみ!好調企業が実践するWeb集客ノウハウを大公開! このような事業者の皆様は是非、ご参加ください!

- ✓ 2023年以降の整体・治療院が行うべき「Web集客」が知りたい
- ✓ Web広告で成果が出る具体的な取り組みが知りたい
- ✓ SNS集客の興味があるが何からすればいいのか、成果を出すためのノウハウが知りたい
- ✓ Web集客の事例だけでなく具体的に何をすればいいのかが知りたい
- ✓ 3ヵ月以内に結果が出る(集客数を倍)集客方法と取り組む優先順位が知りたい

講座内容

第1講座

集客好調企業を分析してわかった2023年に向けたWeb集客を大予測

講座内容:500店舗以上を分析してわかった!2023年に向けた最新Web集客を大予測

セミナー内容① 2023年に整体・治療院がおこなうべきWeb集客を提言

- ・今後の集客戦略における必要な取り組みを大公開
- ・Webユーザーは何を見て、どのように判断して店を選択するのか?ユーザー目線に基づいた集客戦略とは?

セミナー内容② 集客好調企業がおこなっている集客戦略とは

- ・弊社クライアント500社以上の中で成果を出している企業の分析結果をお伝えします
- ・成果を出している企業と出していない企業の差は、たったこれだけ

セミナー内容③ 事例企業からわかった競合との差別化ポイントの作り方

- ・集客数を増やす上で重要な競合との差別化の考え方と具体的な事例

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
整体院・リラクゼーションチーム

後藤 紘樹



第2講座

Webからの月新規80名達成!稼働率8割以上を目指すWeb集客戦略

講座内容:競合環境が激しい中でも差別化し集客力一番店をつくるための事例を解説!

セミナー内容① Google広告費で1人集客コスト3,000円!コストを最適化して集客最大化するWeb活用術とは?

- ・AIを使ったGoogle広告で集客コストを最適化した取り組み
- ・貴社が求める客層の集客に繋がりリピート率向上へ

セミナー内容② HPからの集客数を30名以上にするために揃えておくべきコンテンツとは?

- ・HPの構成やコンテンツ内容を大公開!SEO対策も踏まえた反響がでるページの作り方
- ・最新ヒートマップを使った分析でHP修正ポイントが丸わかり

セミナー内容③ 新規80名以上を単店で達成したポータルサイト活用のポイントとは?

- ・ホットペッパービューティーで成果を出すための基本戦略
- ・見るべきポイントはたったこれだけ!新規数を倍増させた集客ノウハウとは?

セミナー内容④ SNS集客最新事例!結果が出るSNS活用の優先順位

- ・今やるべき!?SNS集客の基本的な考え方と取り組み方法
- ・月間15名以上を集めるSNS広告の具体的なノウハウと取り組み

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
整体院・リラクゼーションチーム

弓削 裕樹



株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
整体院・リラクゼーションチーム

安江 由奈



第3講座

まとめ講座

講座内容:整体院経営者が業績を上げるために知っておかないと損をするたったひとつのこと

セミナー内容① 2023年集客においてやるべき優先順位とは?

セミナー内容② 業績を倍増させる整体・治療院経営のポイント

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
整体院・リラクゼーションチーム
リーダー

平松 勇人



※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

セミナー参加者限定 2大特典!!



特典1

HP無料診断



特典2

無料経営相談

お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードを読み取りいただき、Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebからもご確認いただけます

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/093823>

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)

オンライン開催

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2023年

1月29日(日)

13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

お申込み期限:1月25日(水)

2月1日(水)

13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

お申込み期限:1月28日(土)

2月8日(水)

13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

お申込み期限:2月4日(土)

2月9日(木)

13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

お申込み期限:2月5日(日)

受講料

一般価格

税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

会員価格

税抜6,400円(税込7,040円)/一名様



【年末年始休業のお知らせ】2022年12月28日(水)正午~2023年1月5日(木)まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次で回答させていただきます。※なお、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。