

日時

2022年12月11日(日)

お申込み期限:2022年12月7日(水)

開催
時間

10:30 ▶ 18:00
(受付開始10:00~)

会場

株式会社船井総合研究所 **東京本社**

【来場希望の方へ】

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
・お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
・ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

右記QRコードより
お申込みください。



受講料

お申込み

無料

※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。
※決裁者のご参加は必須となっております。

お問い合わせ TEL. 03-6212-2931 (平日9:30~17:30) E-Mail. seikotsuin-jikoken@funaisoken.co.jp

●内容に関するお問い合わせ:鈴木 海星(スズキ カイセイ) ●申込み方法に関するお問い合わせ:山本 朗子(ヤマモト アキコ)

注意
事項

本紙は当社が定期開催している「整骨院 交通事故研究会」の「説明会参加」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。
■ご参加条件
・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。

2022年12月 合同研究会当日スケジュール

初めて参加の方:事前ガイダンス 10:30~12:00

第1講座

全国330社の成功事例から選定! 整骨院業界の時流と今取り組むべきこと

講座内容①:全国330社以上の成功事例から選定!整骨院業界の時流と今取り組むべきこと
講座内容②:脱保険依存!自費売上で一番化を目指すためのロードマップ
講座内容③:生産性100~150万/1名を実現するビジネスモデル
講座内容④:1店舗~多店舗への規模別ロードマップ解説

株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療・トレーニングジムグループ 治療チーム コンサルタント 大脇 潤平



第2講座

2店舗で年商2.7億円! 整体師でも1人生産性110万円を実現可能にする仕組みを徹底解説

講座内容①:整体師が活躍して生産性110万円以上上げるビジネスモデルと問診の仕組みを大公開
講座内容②:女性スタッフ7割!組織で女性がいキキ働ける仕組みとマネジメント
講座内容③:各スタッフが治療、予防、癒し(リラクゼーション)、美容までの施術を可能にする社員教育
講座内容④:働きやすい職場と低離職率を実現する理念採用



第3講座

1店舗で年間100名の交通事故集患を達成させた交通事故集患と対応の極意

講座内容①:2021年10月~2022年9月で100名以上の交通事故集患を達成した集客
講座内容②:1人当たりの総治療費40.7万円を実現するための患者様教育
講座内容③:交通事故に関する圧倒的知識と経験で適切な患者様対応
講座内容④:交通事故事故売上280万/月を達成するまでの道のり



事後ガイダンス 17:00~18:00

懇親会

合同研究会後、会場(東京本社)にて懇親会を実施
MVP企業だけでなく、全国の整骨院企業様と交流していただけます!

先着10社限定
無料ご招待

整骨院経営者様必見
株式会社船井総合研究所からの特別なお案内

自費・交通事故部門の
業界トップクラス企業による
特別講演を1日で聴ける!

SECRET GUEST

自費部門

2店舗年商(整骨院事業)

2.7億円

最大新規患者(1院)

210名/月

SECRET GUEST

交通事故部門

平均交通事故売上(1院)

280万円/月

年間交通事故新規数(1院)

100名/年

株式会社船井総合研究所
東京本社開催

2022年12月11日(日)

開催時間

10:30~18:00 (受付開始10:00~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。



明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken

今すぐスマホでチェック!

整骨院 交通事故研究会説明会

お問い合わせNo. K027874/S093815

東京本社開催:2022年12月11日(日) 10:30~18:00 (受付開始10:00~)

主催:株式会社船井総合研究所

〒100-0005東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内口より徒歩1分]

TEL:03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
●申込みに関するお問い合わせ:山本 朗子(ヤマモトアキコ)
●内容に関するお問い合わせ:鈴木 海星(スズキカイセイ)
※お問い合わせの際は「説明会タイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webページから
セミナー情報をご覧ください。



全国で330社以上の企業が入会している研究会!

株式会社船井総合研究所 整骨院経営イノベーション研究会のご紹介!!

全国216社の整骨院が集まる ※2022年9月時点

整骨院経営イノベーション研究会は整骨院事業に特化した勉強会です。時流やその時に合わせたマーケティング、マネジメント、財務対策など超現実的な施策を学べ、成功事例を共有できる勉強会です。また、素晴らしいビジネスモデルをお持ちの会社様にご訪問し、その成功の秘訣をお伝えいただく視察セミナーも実施しております。全国200社以上の会員様と2~3ヶ月に一度勉強会(例会)を開催しております。北は北海道、南は沖縄まで、事業規模は1人院長から数十店舗のクラスまで様々ですが、自分と同じような立場、上の立場が多くいるからこそ、参加のメリットがあります。「業績を伸ばしたい!」「もっと患者様に喜ばれたい!」という熱い思いと行動があればどなたでもご参加いただけます。

「ヘルスケア業界のスタンダードを創造し、グレートカンパニーを創出する」

株式会社船井総合研究所 整骨院 交通事故研究会のご紹介!!

全国123社の整骨院が集まる ※2022年9月時点

整骨院経営交通事故研究会は整骨院の交通事故分野に特化した勉強会です。全国トップレベルの交通事故対応力のある整骨院様や、整形外科医、弁護士の講師をお招きし、患者対応、医師対応、損保対応の3面においてレベルの高い情報をお届けしています。全国約100社の会員様の中には、交通事故売上300万円/月を1院で実現されている方、毎月13名以上の交通事故集患を実現されている方など圧倒的な実績を出されている企業様も在籍しています。交通事故患者のオンライン・オフライン集患ノウハウ医接連携ノウハウ、正しい損保対応など、地域で圧倒的な集患力と対応力を身に付けることができます。

「交通事故分野のスタンダードを創出する」

最新の時流がわかる!

整骨院業界に精通した専門のコンサルタントが、業界・市場の最新時流と合わせて、ビジネスモデルを徹底解説!

最新のマーケティング手法が学べる!

机上の空論ではなく、全国各地の実際の事実・事例で成功している超実践的な集客からマネジメントに通ずる講座・コンテンツをご用意!

最新の成功事例が知れる!

「自費」「交通事故」の成功事例を特別にMVP企業様にご講演いただき、成功までの軌跡や具体的な取り組みをご教授!

自費・交通事故分野でモデルとなる MVP企業に特別に講演していただきます!

自費MVP企業のご紹介

2店舗年商(整骨院事業): **2.7億円** 最大新規患者(1院): **210名/月**



福岡県博多エリアで3店舗を展開(社員・アルバイト含み29名、女性比率約70%)身体のトータルケアを提供する多能工整体師集団として、整骨院(治療院)とエステ、リラクゼーション、セラピスト育成スクールを兼ねている複合事業型店舗。柔整、鍼灸の国家資格にこだわらず、国家資格者以外のセラピスト育成をしながら高収益の店舗経営を確立。保険による売上も全体の10%程度である。代表自身も含め多くのスタッフが出産からの復職も経験。男女問わず長くいきいきと働きやすい組織創りにも長け、高生産性を実現している。整骨院の新時代を切り開く存在である。

交通事故MVP企業のご紹介

平均交通事故売上: **280万円/月** 年間交通事故新規数(1院): **100名/年**

人口7万人以下の商圏で1院3.5名で月商600万を持続的に達成。その売り上げを支えるのは、260万円の実績を誇る交通事故売上である。「交通事故患者様1人あたり平均単価8.8万円以上」「平均通院回数14.2回」など、医師との密接した連携を実現。

整形外科で20年の勤務経験があり、その汎用性の高いノウハウを活かし、地域で交通事故患者様を救済し続けている。一番大切にしているのは、患者様の満足度は当然ながら、損保会社・医師との4方良しの関係性である。全国各地の整骨院に訪問し、トップクラスの交通事故対応を教え多くの交通事故患者様の救済に尽力している。



自院の目標となる「師」を定めながら 共に切磋琢磨し合う「友」と出会おう!



1院様1時間半程度の経営相談できる無料特典付き!
現在の経営に関するお悩みにお答えいたします!

お申込み用二次元バーコード

