

全国**117社**の
葬祭業経営者
が一堂に集まる
経営勉強会

**5社限定
参加無料**

【会場】
株式会社船井総合研究所
東京本社

2022年**12/21** 友引 (水)

10:00~16:30 / 事後ガイダンス 16:30~17:00
(受付開始9:30~)

葬儀業界

時流予測2023



全国**117**の葬儀社が参加する、
(2022年11月時点)

年に一度のリアル総会!! in東京

経営者の生の声が集まるリアルな場。商圏が被らないから安心して悩みを共有でき、成功事例を聞くことができます。

2022年総集編!! アタリ事例講座10選

- ・たった1ヶ月で家族葬単価**30万円UP**した事例!
- ・Webの資料請求が半年間で**3倍**に!! HP改善ポイント!
- ・事前相談件数**1.7倍**のチラシとそのポイントとは?
- ・新卒1年目(22歳)の年間入会件数**100件**獲得事例!!

など2022年実証済み!! 総事例5,000から選抜!!

**2023年の葬儀社の
「勝ち方」を徹底解説!!**

物価上昇

人材不足

出店・競争激化

SNS活用

ポータルサイトとの付き合い方

Web戦略

コロナによるリアル集客の壁

2023年に
勝ち続ける**地方葬儀社**とは

顧客・社員・地域から支持される
地域一番店葬儀社

※既存入会企業のバッティングなどの事情によりご参加をご遠慮させていただく場合がございますのでその際はご了承ください。

プレミアムコンパクト葬経営研究会説明会

株式会社船井総合研究所 お問合せNo.8093316 K100554

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階

・お申込に関するお問合せ: 占部 朋枝 (ウラベ トモエ)

・内容に関するお問合せ: 赤荻 透 (アカオギ トオル)

主
催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

TEL

03-6212-2931

(平日9:30~17:30)

E-mail

funeral@funaisoken.co.jp

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルス感染症拡大の状況によっては、韓国等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。
また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたので必ずご確認ください。

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ【<https://www.funaisoken.co.jp/>】右上検索窓に「お問合せNo.」を入力ください) ⇒ 093316

冊子を開封していただいた勉強熱心な葬祭業経営者様へ

テーマは「2022年総まとめ」と「2023年時流予測」

2022年はどのような年であったか。それは一言で言えば、「葬儀社の勝ち負けが明確に分かれた年」と言えます。2020年以降、猛威を振るった新型コロナウイルス。衰退した葬儀社は今までのリアル集客や単価の維持ができなくなったままの状態が続き売上減、さらには多額の借入をして凌いでいる状態を見受けられます。

一方、勝ちにこだわった葬儀社は、コロナ禍だからと伸ばしてきたWebやSNSをはじめとした非接触型の強力な集客ノウハウに加え、2022年にはコロナも徐々に収束を迎えたことにより今までできなかったリアル集客ができるようになってきており、コロナ以前よりも業績アップの勢いは増しています。

こういった中で、「2022年に当たった成功事例総まとめ」を知ることで、結局のところ何が良くて何が悪かったのかという振り返りと、成功が約束された事例の着手をしていただけます。加えて「2023年時流予測」をお聞きいただくことで、目の前の施策から来年1年間の取り組みまでお聞きいただける会になっております。

本例会にご参加いただく全ての葬儀社様に、2023年の躍進をお約束いたします。

株式会社船井総合研究所 エンディングチーム一同

【12月例会のポイント】

- ★ 明日から実践できる2022年の成功事例をまとめて振り返りできる！
- ★ 葬儀社の勝ち方が具体的にわかるので、即日、自社に落とし込みできる！
- ★ 2023年の時流予測により、来年1年間の重要施策がわかる！
- ★ 葬祭業経営者同士での情報交換会で自社の悩みの相談や他社の取組みがわかる！

第一講座

葬儀業界 時流予測

全国葬儀社117社様にアンケートを実施させていただき、実際の葬儀社動向実績をご紹介します。また経済背景を含めて、2023年の経営のキーワード、取り組むべきこともご紹介させていただきます。

第二講座

最新の成功事例を 大公開！ ピックアップ講座

全国117社の葬儀社様から集まる成功事例を船井総研が厳選し、皆様にお伝えいたします。成功事例とそのポイントを解説いたしますので、明日からでも実行できる事例などもたくさんございます！毎例会恒例講座ですので、お楽しみくださいませ！

表彰式

全国の葬儀社から伸びている企業をチェック！実際の取り組みもご紹介します





「ちょっと話聞いてみたいけど、どんな会なのか不安・・・」
そんな方はまずこちらをご利用ください！

プレミアムコンパクト葬経営研究会 説明会

2022年 12月21日(水)友引 10:00～17:00 (受付開始9:30～)

株式会社
船井総合研究所
東京本社
にて開催

初回参加
無料

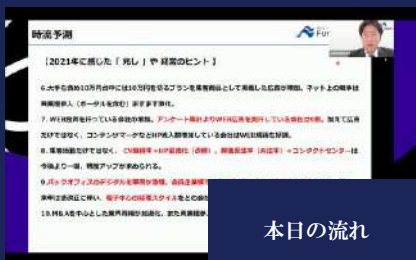
先着
5社限定

説明会1日の流れ

出し惜しみすることなく、本音で話し合います

※ご来場にて開催いたします。

■10:00-11:30 初回参加の方のみ研究会説明会



本日の流れ

説明会お申込の方限定で、本日の流れとご参加に際しての説明会を開催します。
会の活用方法や過ごし方などを細かくお伝えさせていただきますので、安心してご参加いただくことができます。

■10:30-12:00 時流予測講座



時流予測講座

2022年の振り返りと2023年に取り組むべきことをご紹介します

■12:00-12:45 昼 食



昼 食

昼食はこちらでお弁当をご用意させていただきます。昼食中も積極的に情報交換が行われます。
※来場開催の場合

■12:45-15:00 講 義



テーマに対して コンサルタントが講義

2か月の間に新しく取り組んだこと、次回行イベントの相談などざくばらに情報交換を行います。

■15:00-16:00 表彰式



表彰式

全国の葬儀社の中でも業績を伸ばしている注目企業を表彰。表彰だけではなく実際の取り組みもご紹介します。

■16:00-16:30 最新事例講座



コンサルタントによる 本日のまとめ

最後にコンサルタントがまとめ、明日から行うことを明確にさせていただきます。

全国117社の葬儀社の成功 (2022年11月時点) プレミアムコンパクト葬経営

プレミアムコンパクト葬経営研究会とは

北は北海道、南は沖縄から全国の葬儀社が集まる勉強会です。中でも小型化している葬儀の中でプレミアムチャレンジしている企業が8割を占めます。全国の葬儀社が2か月に1回集まり、業績アップ事例を情報交換、コンサルタントに相談したりする場も多数。またコンサルタントからの時流講座や最新事例講座もあり、と

他の勉強会と何が違うのか？ プレミアム

特長① 業績を伸ばすことが最大のこだわり。

「よい話を聞いて終わり」にならないよう、実行して結果はどうだったかという検証、そして実行というサイクルを回して業績アップを伸ばします。

特長③ 同業種の志高き経営者仲間ができる。

「経営者同士で本音で語り合える」そんな場がプレミアムコンパクト葬経営研究会です。プレミアムコンパクト葬経営研究会では、各社が成功事例を持ち寄り共有することで、共に成長ができる志高き経営仲間ができます。お互いを高め合う環境があるからこそ、業績を伸ばすきっかけにもなります。

通常のセミナーと研究会の違いは？

通常のセミナーはコンサルタントが一方的にお話しますが、研究会の主役はご参加いただく皆様です。参加している経営者様同士で成功事例を共有したり、現状抱えている悩みを相談したりと、双方向の情報交換を行うことが出来ます。また、2か月に一度の定例会に参加することで、定例会での情報交換会を区切りとして、業績アップのPDCAサイクルを回しやすくなります。

研究会

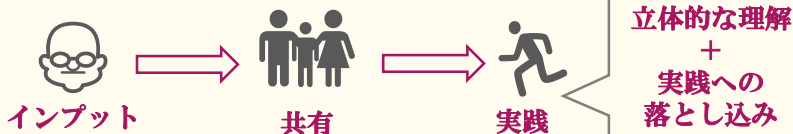
①双方向の情報提供



船井総合研究所 研究会会員様

双方向性と継続性
→より業績UPに直結する

②会員様同士の共有による落とし込み



③会員様同士の実践経験の情報交換



船井総合研究所 実践経験の情報交換

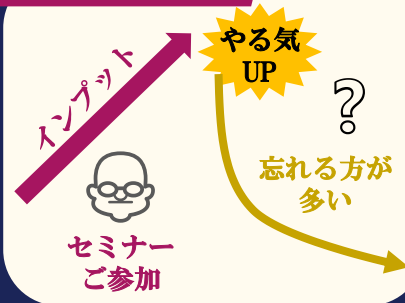
セミナー

①船井総研からの情報提供



船井総合研究所 ご参加者様

単発の刺激



事例をお伝えします 研究会とは？

コンパクト葬を業績アップのためのソリューションととらえ、
するだけでなく本音で悩みを仲間である別会社の経営者や
盛沢山の内容で経営を学ぶ勉強会です。



コンパクト葬経営研究会の4つの特長

特長② 成功事例を共有できる情報交換会。

一方的にコンサルタントが話をするのではなく、葬祭業経営者同士で成功事例を共有したり、
現状抱えている悩みを相談する事もできます。

特長④ 年に一度繁盛店葬儀社視察クリニック。

プレミアムコンパクト葬経営研究会では、情報交換を行うだけでなく年に一度会員様の中から
特に繁盛店である企業様へ視察に伺います。
成功している企業様の実際の現場を見る事で数多くの気づきを得ることができます。

プレミアムコンパクト葬経営研究会の **こ こ が す ご い !**

生の情報が手に入る情報交換会！

情報交換会ってなに？

情報交換会とは会員様同士でグループに分かれて行うディスカッションです。
事前にご提出いただく事例シート等に基づき、

- ①過去2か月の成功事例とその理由
- ②皆様にご質問・ご相談したいこと
- ③皆様からご質問・ご相談したいこと

の三項目でディスカッションをして頂きます。

日々の経営において悩んでいることや、

成功している葬儀社様に聞きたいことなどをこの機会に聞くことができます。

研究会で最も盛り上がり、参加されている葬儀社様の満足度も高いのがこの情報交換会です。

各葬儀社様の生の声から、これから取り組むべき内容を落とし込み、共有して共に成長していく場です。



会員様の約8割が プレミアムコンパクト葬経営研究会 たくさんの成功事例が

事例 1

ライフサービス株式会社

家族葬ブランド

一日一組の
貸し切り式場で
年間施行件数

200件超え！



事例 2

株式

1年に2式場OPEN

初年度から
施行件数100越え
営業利益は

1,000万円超え

事例 4

有限会社三誠

家族葬シフトに成功

たった1年で
売上5000万円
営業利益

4,500万円UP！



事例 5

株式

異業種から参入！

家族葬
新規参入1年目で
単店施行

113件超え！

業績アップを達成。 では、ご紹介した成功事例以外にも 生まれています！

会社北神社



事例 3 株式会社都島葬祭

年間200通のお礼状！

地域密着型経営
顧客第一主義
7年間で

施行件数**3**倍へ！



会社幸成社



など**100社を超える会員様**から、
様々な**成功事例**が生まれています。



(2022年11月時点)

全国117社の成功事例をもとにした ここでしか聞けない成功事例をお伝えします

昨年生まれた成功事例を一部ご紹介

- エンバーミング内製化で投資回収1年、売上4,000万円アップ、受注率70%達成
- 施行件数が400件から700件にアップしても担当者1名増のみで対応可能な分業化
- 搬送、受注、葬儀、アフターの分業化で受注単価10% & 満足度10%アップ
- 新卒社員8名を3か月で担当者デビューした育成手法
- アフター売上を葬儀売上10%を目標とした商材開発&販売手法確立
- 安置室式場のリフォームによる単価アップ
- オプション提案で葬儀料金10万円単価アップ
- Google口コミ強化で月間依頼件数2件アップ
- 新規出店エリアへ個別訪問活動2,000件で初年度施行件数100件突破
- 食事付きプランの期間限定での導入で葬儀単価20万円アップ
- 出店前の入会キャンペーン開催でオープン前から会員数400件達成
- キャッシュレス入会キャンペーンで80組入会獲得
- 社内ポータルサイトの立ち上げで理念の更なる浸透
- 樹木葬霊園オープンで初年度売上7,000万円達成
- ホームページからの生花供物受注強化でコロナ禍でも生花売上110%達成
- 供物（乾物）の内製化で営業利益500万円アップ
- 新規出店での戸別訪問の実施で初年度会員入会数560件突破
- LINEWORKSの導入によりお客様との打ち合わせ回数1回削減
- 受電の通録実施と対応改善で失注率が30%から10%へ削減
- 電話を活用した問い合わせの後追いで施行件数月5件アップ

など

全国117社の葬儀社による約4,000の成功事例を共有できるのが

(2022年11月時点)

「プレミアムコンパクト葬経営研究会」です
更なる飛躍への新しい一歩を共に踏み出しませんか？

ぜひこの機会に説明会にご参加下さい。お申込は別紙にて。

プレミアムコンパクト葬経営研究会研究会説明会

お問合せNo. S093316/K100554

開催要項

日時

お申込期限：12月17日（土）23:59まで

2022年 12月21日 友引（水） 開始 10:00 ▶ 終了 16:30 （受付開始9:30～）

場所

東京会場

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。
※また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。
※新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性があります。
何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

今回ご招待のため無料

■ご参加条件
・本説明会は経営者・事業者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
・事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。
※1社2名まで1回限りのご参加が可能です。
※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
※ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛てにメールまたはお電話にてご連絡ください。

お申込
方法

下記QRコードよりお申込ください。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問合せNo. 093316を入力、検索ください。

お問合せ

 Funai Soken 株式会社船井総合研究所

TEL：03-6212-2931（平日9:30～17:30）

- 申込に関するお問合せ：占部 朋枝（ウラベ トモエ）
- 内容に関するお問合せ：赤荻 透（アカオギ トオル）

無料説明会のお申込はこちらからお願いいたします

お電話からお申込

TEL：03-6212-2931（平日9:30～17:30）

- 申込に関するお問合せ：占部 朋枝（ウラベ トモエ）

「葬儀経営ドットコムを見た」
とお伝えください。

PCからお申込

🔍 プレミアムコンパクト葬経営研究会

スマートフォンからお申込



最新の業界情報が手に入る!!

無料

小冊子ダウンロード

葬儀業界の最新情報や知りたい情報が沢山つまったお役立ち資料が無料でダウンロード可能!

資料内容

- ☑ 葬儀業界の時流予測レポート
- ☑ デジタル化活用による生産性向上
- ☑ 葬儀業界のデジタル化戦略
- ☑ よくある葬儀社の電話対応と失注率改善事例



ダウンロードはこちら



船井流

葬祭業繁盛メルマガ

成功事例やセミナー情報が無料で手に入ります!



<https://sougikeiei.com/>

葬儀経営

検索

- ☑ 年間費・登録費**無料!**
- ☑ 定期的に全国各地の**成功事例**情報が手に入る!
- ☑ **最新のセミナー情報**がいち早く手に入る!
- ☑ 葬儀業界の**時流情報**が手に入る!

葬祭業向け



YouTubeチャンネル

葬儀業界の情報を定期的に発信しております!



企画内容

- ☑ 葬儀業界の**時流情報**
- ☑ 最新の業績アップ**成功事例**情報
- ☑ 伸びている葬儀社**インタビュー**
- ☑ テーマ別(出店、WEBなど)の**セミナー解説**講座
- ☑ 最新の**セミナー情報**