

商品開発・品揃え、売り方や販路拡大まで、 精肉・加工品の通販拡大ノウハウを一挙公開

精肉店・焼肉店のための通販拡大セミナー

講座内容&スケジュール

東京会場

リアル
開催

2023年1月25日(水)
13:00~16:30(受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

講座

セミナー内容

第1講座

通信販売で年商1億円を達成するための秘訣!

通信販売の現在の時流・成功するためのポイント・
投資イメージを成功事例をもとに紐解きます

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品・観光グループ チーフコンサルタント

中瀬 綾



ゲスト講師

第2講座

通信販売で年商2億円を達成した
方法大公開!

船井総合研究所のコンサルティング
のもと、一から通販事業を立ち上げ
て通販年商2億円まで成功された
ストーリーをお話しいただきます。

株式会社ミート・マイテック
代表取締役



米田 茂樹氏



株式会社ミート・マイテック
ネット通販 本店 店長

前山 まさき氏

第3講座

通信販売で成功するための3つのポイント

通信販売を成功に導くために投資面・商品面・販促面の
3軸から解説させていただきます

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品・観光グループ

小林 直人



第4講座

本日のまとめ

成功に向けて取り組むための内容まとめ

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品・観光グループ チーフコンサルタント

中瀬 綾



お申し込み方法

Webからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWebページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/092964>



好評につき
初の東京にて
開催!!

通信販売の売上に悩んでいる・これから立ち上げたい
精肉店・焼肉屋の皆様必見!

人口わずか
1万人

地方の小さな精肉店が

通信販売で2億円

営業利益2,000万円

実現した方法を大公開!×セミナー

～ 講演のポイント ～

素人状態から担当者選び・商品開発、
売れる仕組みができるまでのストーリー

必要最低限の投資・担当者で
売上を上げる仕組み

通販事業を拡大することでの
既存事業との相乗効果

経営者の方と通販事業ご担当者の/
同時参加をオススメしております!



株式会社ミート・マイテック
ネット通販 本店 店長

前山 まさき氏

株式会社ミート・マイテック
代表取締役

米田 茂樹氏

リアル開催

東京会場

株式会社船井総合研究所 東京本社

2023年1月25日(水)

13:00~16:30
(受付12:30より)

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

精肉店・焼肉店のための通販拡大セミナー

お問い合わせNo. S092964

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 092964

店舗の肉商品をアレンジ×「通信販売」で売上拡大!

通販事業参入から商品づくり・販促で売上2億円までの成功ストーリーを一挙公開!

特別ゲスト講師

精肉店 ミート・マイチク

わずか人口1万人の小さな精肉店が
精肉・加工品の通信販売で2億円

精肉店・卸売りの販売に伸び悩んでいる際に、新たな売上の柱をつくることを目的に現在の「通信販売」をスタート。
経営者や通販事業から見たポイントや通販事業への参入経緯、通販事業を行うことでの全社への売上メリットや売上以外の効果について、経営者目線でお伝えしていただきます。



株式会社ミート・マイチク 代表取締役 2代目社長 米田 茂樹氏



通販責任者から見た成功のポイントや現在の運営体制についてお伝えしていただきます。自社を含めAmazonやYahoo!、楽天などの多くのモールに出店・出品している中で、どのように仕組みを導入して管理しているのかなど、現場目線でお伝えしていただきます。

株式会社ミート・マイチク ネット通販 本店 店長 前山 まさき氏

このような方のご参加をお待ちしています

- ✓ 通信販売を始めた方が良いとわかっているが、成長の道筋が分からない方
- ✓ 通信販売を始めたが、思ったように売上が作れずに悩んでいる方
- ✓ 通信販売を行うのにどのくらい投資が必要かわからない方
- ✓ 現在の通販事業をデジタルで効率化ができないか悩んでいる方
- ✓ コロナの影響で実店舗の売上が下がった方



講座のポイント

講座のポイント1

理想の通信販売のPL(売上・利益)大公開!
なぜそんなに高い利益率を出せるのかの疑問に答えます!

通販って儲かるの?そんな疑問に答えます!
なぜミートマイチクは利益率10%以上なのか?
どのような仕組みになっているのかを余すことなくご説明していただきます!

講座のポイント2

「自社取扱い肉」×「商品企画」で通販立ち上げ・拡大!
必見!通販で売れる商品の作り方!

自社の取扱い商品を分析し、売れる商品を販売!
売れる商品から売りたい商品への販売戦略についてミート・マイチクの事例をもとにご説明していただきます!

講座のポイント3

たった3名で2億円達成!?
少人数化するためのポイントを大公開!

社員2名、パート1名での運営体制について徹底解説。1日の最大発送数から逆算することで必要な人員を割り出せる!
少人数で運用するためのシステムを含め、効率よく売上を作る仕組みを大公開!

誰でも
お肉の通信販売を
拡大できる!

船井総合研究所が提案する参入パッケージ大公開!

あなたの本気を
徹底サポート

あなたに合わせた戦略をご提案
無料経営相談

現状
分析

商品
設計

数値
計画

販売
戦略

船井総合研究所が
「現状分析」から「販売戦略」まで
トータルサポート

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

精肉店・焼肉店のための通販拡大セミナー

お問い合わせNo. S092964

開催要項

東京会場にて開催

お申込み期限：1月21日(土)

2023年

1月25日(水)

開催
時間

開始

13:00 ▶

終了

16:30

(受付12:30より)

日時・会場

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000円) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.092964を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ: 日田 ●内容に関するお問い合わせ: 小林

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】 2022年12月28日(水)正午~2023年1月5日(木)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

1月25日(水) 東京会場

お申込み期限: 1月21日(土)

