

# 電設資材商社向け 工場工事 参入セミナー

【 講座内容 】

第1講座 13:00 ~ 13:25	<b>2022年/2023年 電設資材商社の時流</b> ・2022年の振り返りと2023年の時流予測 ・太陽光などの特需に左右されない電設資材商社の取り組み	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 マネージング・ディレクター <b>藤原 聖悟</b>
第2講座 13:30 ~ 14:35	<b>新しい工事案件を獲得する2つの取り組み</b> ・儲かる工場営繕工事を徹底解説! ・商社・販売店で成果を出している営業販促DXシステムとは?	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 <b>藤原 聖悟</b> <b>松田 広大</b>
第3講座 14:40 ~ 15:00	<b>電設資材商社の経営者にお伝えしたいこと</b> ・本日のまとめ ・経営者の方にこれから実施いただきたいこと	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 ディレクター <b>片山 和也</b>

【 開催日時・開催形態 】

## 全日程オンラインセミナー

開催日時① 2022年 **12月15日(木)** **13:00~15:00** 申込締切日: 2022年12月11日(日)  
ログイン開始 12:30~

開催日時② 2022年 **12月20日(火)** **13:00~15:00** 申込締切日: 2022年12月16日(金)  
ログイン開始 12:30~

※参加・受講は、法人企業の経営者・経営幹部の方に限ります。個人での参加・コンサルタントの受講できませんので予めご了承ください。

受講方法 : インターネット接続したパソコン・タブレット・スマートフォンがあれば、どこからでも受講可能です。  
受講方法については、お申し込み後、当社より詳細な内容を別途お送りいたします。

【 講師紹介 】

株式会社船井総合研究所  
DX支援本部 ものづくり支援室  
マネージング・ディレクター

**藤原 聖悟**



大手製造業を経て2010年に船井総合研究所へ入社。メーカー・商社への営業・販促戦略の立案・構築、商品・技術開発支援を専門とするコンサルタント。営業・販促・商品開発においては、自社だけでは改革が難しい組織制度・ビジネスモデルに対して、企業毎に最適な提案を行うだけでなくクライアント社員に変わり船井総合研究所によるBPOにて、クライアント企業の生産性の向上を実現。製造業の専門的な知識と製造業に特化したデジタル知識をベースに、上場企業から中堅・中小企業規模のクライアントへDX化・デジタル化による業績向上の実績が多数ある。船井総合研究所著書の「図解よくわかるこれからのデジタルマーケティング」:同文館出版、「成長企業が選ぶ最強のデジタル変革ツール[Zoho]」(クロスメディア・パブリッシング)の共著者。

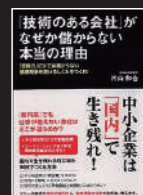
株式会社船井総合研究所  
DX支援本部 ものづくり支援室  
ディレクター

**片山 和也**

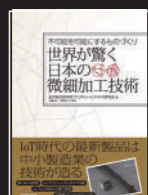


マーケティングオートメーション及びセールスストック導入の専門家。上場企業から中堅・中小企業まで幅広く導入支援の実績を持つ。また、日経クロステックでの連載を手掛けるなど、テクノロジー面とマーケティング面の両面に精通していることが大きな強み。主な著書に「技術のある会社がなぜ儲からない本当の理由」(KADOKAWA)、「なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?」(KADOKAWA)、「必ず売れる! 生産財営業の法則100」(同文館出版)、「はじめて部下を持ったなら読む! 営業マネージャーの教科書」(ダイヤモンド社)、「図解よくわかるこれからのデジタルマーケティング」(同文館出版)、「ぐるっと! 生産管理」(すばる舎リレー)、「世界が驚く日本の微細加工技術」(日経BP)他、著作は既に10冊を超える。経済産業省登録 中小企業診断士。

【 講師書籍 】



「技術のある会社」がなぜ儲からない本当の理由  
KADOKAWA



世界が驚く日本の微細加工技術  
日経BP



上手な「商談」のつくり方・すずめ方  
同文館出版



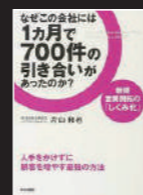
必ず売れる! 生産財営業の法則100  
同文館出版



はじめて部下を持ったなら読む! 営業マネージャーの教科書  
ダイヤモンド社



図解よくわかるこれからのデジタルマーケティング  
同文館出版



なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?  
中経出版

Web開催 経営セミナー

2022.12.15 (木) 13:00~15:00

2022.12.20 (火) 13:00~15:00

# 電設資材商社 経営者セミナー

— 時代は、「モノ売り」から「コト売り」へ。 —

## 太陽光・LED

### 国の政策に影響される

# 特需経営からの脱却!

## 電設資材商社が新しい工事案件を獲得し 高収益ビジネスモデルを実現する

# たった2つの取り組みとは

## 儲かる工事を紹介・解説!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

電設資材商社向け 工場工事 参入セミナー

お問い合わせNo. S092955

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **092955**





## 遮熱工事

輻射熱を遮る特殊な塗料を屋根や外壁に塗布したり、遮熱シートの設置を行います。熱中症対策の需要がますます増えることで、年々施工数が増えている工事です。



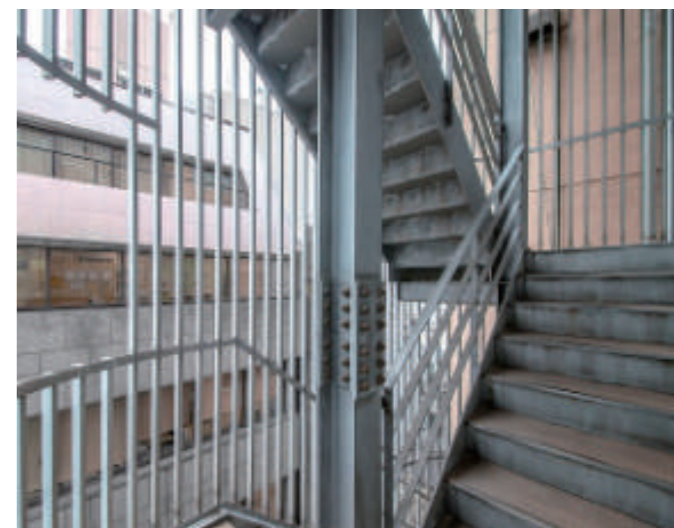
## 床塗工事

工場の床は、産業機械などの重量物や、ミクロン単位での加工を必要とする工作機械の設置など地盤の安定、平行度が求められます。床面の凹凸や塗装の剥がれの定期メンテナンスが必要です。



## 騒音・防音壁設置

工場の敷地境界線には騒音レベルが定められており、違反時は罰金が生じます。工場周辺に住居が新築されることで新たに対策を実施する必要があります。



## 階段の設置工事

工場では屋外に設置される階段も多く、老朽化に伴うトラブルが発生してしまいます。労働災害が発生する前に、定期的なメンテナンスや修理が必要となります。



## 配管設備工事

給水管、排水管、ガス管、空調の換気管など、種類の多い配管設備は工場維持のために定期的なメンテナンスが必要です。長期的な維持管理に向けて継続的に受注を狙うことが可能です。



## 高圧配電盤工事

工場市場における高圧配電盤工事は、工場の増築や設備入れ替えなど、定期的な需要が発生する工事となります。省エネ工事など、電気回りの工事の需要も多く、継続的な取引が可能です。



## 空調機器設置工事

工場は粉塵やオイルミストが舞う非常に過酷な環境となります。ビルや住宅に比べて空調機器の劣化も早く、定期的に更新工事やメンテナンスを実施する必要があります。



## 建屋の撤去・新設工事

工場では、製造する製品の変更や、設備の入れ替えにより建屋内の設備の移設にとどまらず、建屋の撤去や新設を行う場合もございます。ビルや住宅に比べて需要の発生頻度が高いです。



- ✓ 他社事例に基づく儲かる工事の一部をご紹介します！
- ✓ 既存の仕入先を活かした工事の受注により工場市場に参入！



### 優良新規顧客から電設・営繕工事を受注する基幹広告！ 成果に差が出るサイトとは！

#### 専門サイト 新規顧客への広告媒体



#### サービス一覧

定期的が発生する 工場稼働に必要な  
電設・営繕工事 サービスを一覧化



#### 施工実績

実際のサービスページを基に受注した実績ページ  
実績ページが更なる新規引合を獲得する



出典 Webページ名:九州工場 修理・メンテナンス.com  
ページURL: <https://japan-factory-repair-and-maintenance.com/kyusyu/>



- ✓ 専門サイトは、商圈内の新規顧客から新規引合を獲得できる看板・広告！
- ✓ サイト内に掲載する商品・サービス内容によって費用対効果が決定！



電設資材商社の従来の営業styleを劇的に進化させる最新ビジネスモデル！

Step⑥ 見込み顧客へ営業訪問



Step④ 顧客担当者が専門Webを回遊 特定サービス・実績ページを複数ページ見ているケースは、見込み度（商談化率）大！

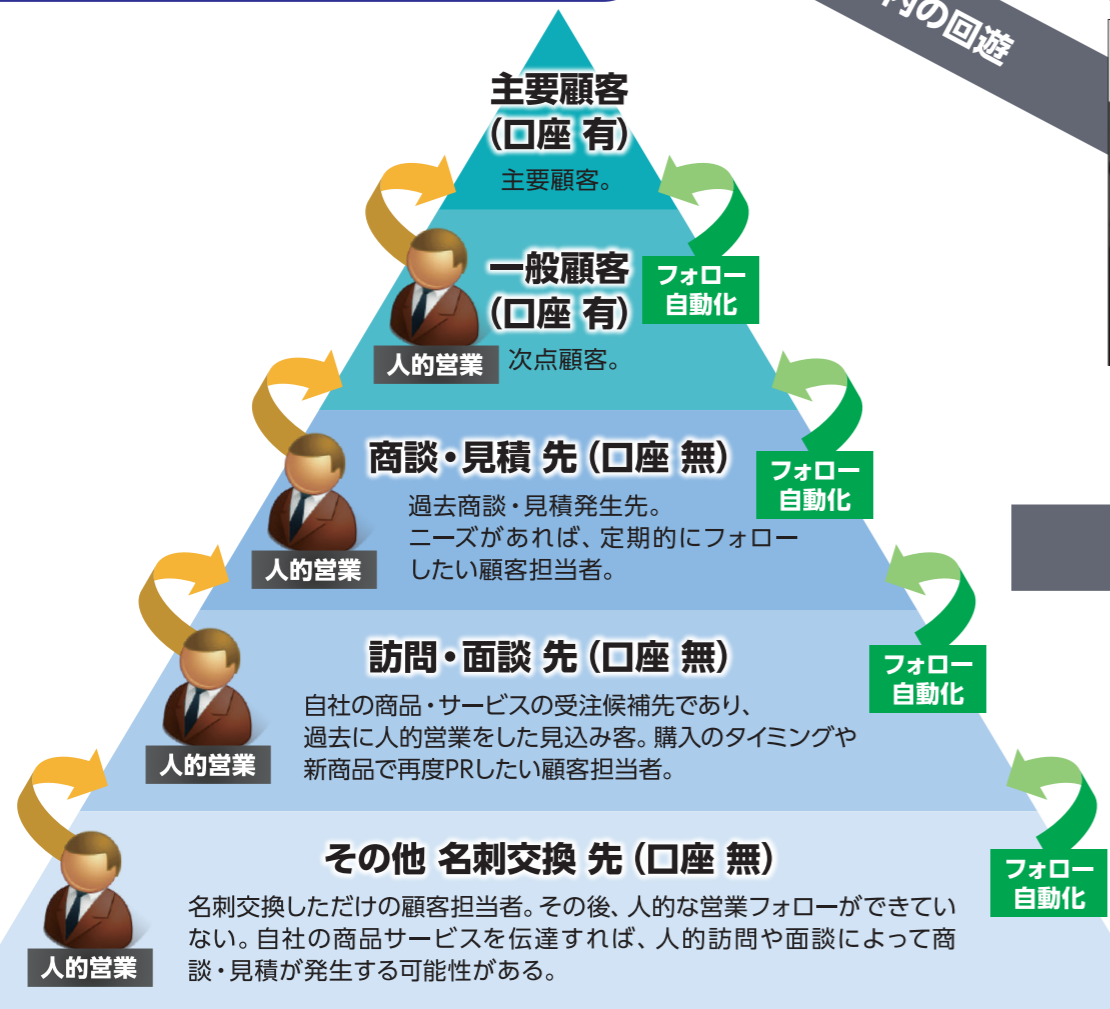
遮熱工事 遮熱シート 設置工事 遮熱シート 高所貼付工事 会社概要 遮熱シート 設置工事 遮熱シート 高所貼付工事

熱対策：遮熱シート工事についての複数ページを閲覧し、会社概要や取引の流れを見ている顧客は、工事を検討している可能性が高い

Step① 自社名簿 紙名刺等をデータ化

Step③ 専門Webへ誘導

Step② MAメルマガ配信



Webへ誘導

メルマガ内のリンクをクリック

一般的なリンクのクリック率は1.2%



自社の名簿へメルマガを配信

一般的なメルマガの開封率は15%~20%



- ✓ MAは専門サイトの有無・内容により、見込み度の判別確度が大きく変わる
- ✓ 見込み度の高い顧客を判別できることで、営業効率が劇的に変わる

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 電設資材商社向け 工場工事 参入セミナー

お問合せNo. S092955

### 開催要項

※各回同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。

#### オンラインにてご参加

2022年 **12月15日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年12月11日(日)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

#### オンラインにてご参加

2022年 **12月20日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年12月16日(金)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.092955を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社船井総合研究所**

**船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:黒田 ●内容に関するお問い合わせ:松田

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

### お申込みはこちらからお願いいたします



**2022年12月15日(木)オンライン受講**  
申込締切日 2022年12月11日(日)

**2022年12月20日(金)オンライン受講**  
申込締切日 2022年12月16日(金)