

低粗利・集客不足で苦しむ屋根工事・板金工事業の事業者の皆様へ

屋根板金会社必見 なぜ、雪が多い地方は**屋根専門店**の**集客が強い**のか？

雪が多い北海道・東北・北陸地方で**元請**

屋根工事

成功させる方法をお伝えします

成功事例 元請初年度売上 **1.4億円**

アフターコロナのスタートダッシュに最適な手法です！

低投資 初期投資 **200万～** 高収益 粗利率 **40%**

初年度集客数 **280件** 立ち上げ期間 **3カ月**

営業経験者 **不要** 冬場でも受注可能

特別ゲスト講師 柴田商事株式会社 福やね 店長 **長谷川 哲也氏**

全日程 Web開催 2023年 2月17日(金) | 21日(火) | 25日(土) 13:00~16:30 (ログイン開始12:30より)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **092730**

セミナー翌日からすぐに使える**超実践的**な事例・ノウハウ・全てをお伝えします！

講演内容 & スケジュール		事務所リニューアル×屋根専門店業績アップセミナー	
2023年 2月17日(金) 13:00～16:30 (ログイン開始 12:30～)		2023年 2月21日(火) 13:00～16:30 (ログイン開始 12:30～)	
2023年 2月25日(土) 13:00～16:30 (ログイン開始 12:30～)		※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 ※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索 ※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。	
受講料		一般価格	会員価格
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		税抜 30,000円(税込33,000円)/1名様	
講座		講師・内容紹介	
第1講座	講師	久保 秋裕	
	ポイント	屋根専門店として事務所をリニューアルすることで業績を伸ばした事例とその取り組み内容をお話します。	
第2講座	講師	長谷川 哲也氏	
	ポイント	既存の事務所を屋根専門店としてリニューアルし、初年度で1.4億円を売り上げた実績と、そのプロセスをお話頂きます。	
第3講座	講師	久保 秋裕	
	ポイント	戸建て向け元請屋根リフォームに取り組み、月間集客数35件をクリアするための2023年最新ノウハウをお届けします。	
第4講座	講師	中嶋 翔一	
	ポイント	下請け仕事減・低粗利が叫ばれる屋根業界においても、2023年以降成長し続ける経営戦略と明日から取り組むべきことをお伝えします。	

お申し込みは今すぐ右のQRコードから！(スマホカメラで読み取れます)

右記QRコードを読み取りいただき、Webのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。クレジット決済が可能です。受講票はWebでご確認いただけます。**Webページにはもっと詳しい内容がございます。ぜひご覧ください。**

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/092730 船井総研 092730

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お問い合わせ先 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)

●申込に関するお問い合わせ：横田 ●内容に関するお問い合わせ：中嶋

【年末年始休業のお知らせ】2022年12月28日(水)正午～2023年1月5日(木)まで
※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込みはWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

開催日程	2023年 2月17日(金)	2023年 2月21日(火)	2023年 2月25日(土)
お申込み各締切日	2023年 2月13日(月)	2023年 2月17日(金)	2023年 2月21日(火)

たった1年で 事業規模3倍！ 業界トップスピードで急成長！ 雪国で屋根ビジネスを成功させる秘訣をご紹介します



柴田商事株式会社
福やね 店長
長谷川哲也 氏

元請化 売上 **1.4億**
初年度

2021年7月福井県福井市の事務所を改装し、屋根専門ショールームをオープンさせる。初月から50件もの集客を達成し、元請化わずか1年で1.4億円の売上を実現した。1年間のうち約2か月にわたる積雪期間がありながらも、集客・受注を安定して伸ばす仕組みを確立し、福井県内で急激に事業を拡大させている。



福やねが導入する屋根ビジネスモデル

初年度 売上 = 集客数 × 契約率 × 客単価
福やね実績 **1.4億円** **280件** **42%** **118万円**

平均客単価**100万円**超の高単価受注＆平均集客数**24件/月**！
圧倒的集客数の秘訣とは？

秘訣①

事務所改装による
低投資型ショールーム

秘訣②

多媒体戦略

秘訣③

冬場でも集客・受注ができる
マーケティング術

福やね元請化初年度の事業成長の推移 月間売上推移



なぜ元請化たった1年で 売上1.4億円を達成する ことができたのか？

特別講師インタビュー…降雪日数年間約57日を記録する雪国、福井県福井市で戸建て住宅向け屋根リフォーム事業「福やね」を立ち上げ、昨年対比300%成長の業界トップクラスで成長するその秘訣をインタビューで迫ります。



福やね立ち上げ に至る経緯

久保…長谷川店長、本日はお時間をいただきありがとうございます。早速ではございますが、業界トップクラスのスピードで成長する戸建て住宅向け屋根リフォーム事業の立ち上げに至った経緯は何だったのでしょうか。

長谷川店長…きっかけは

久保…長谷川店長の強い覚悟と地域への想いを感じるお言葉ですね。ありがとうございます。さて、ここからは本題の屋根リフォーム事業急成長の秘訣について伺いしていきます。ズバリ成功の秘訣は何だったのでしょうか。

ズバリ成功の秘訣

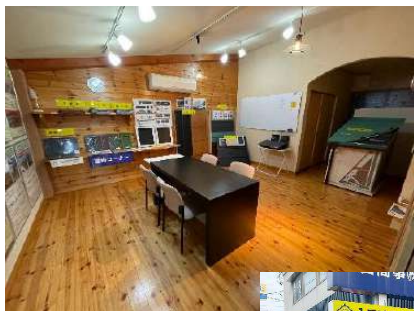
長谷川店長…数多くありますが、まずは成功事例の徹底的なベンチマークにあると思います。この屋根業界、成功企業をベンチマークしたいと思っても、そんな会社と交流することはなかなかできません。そんな中、船井総合研究所主催の屋根ビジネス研究会に入会することで、屋根リフォーム業界を牽引する多くの素晴らしい会社と繋がり、成功企業の取り組みを学ぶことができるようになりました。成功企業をベンチマークし、成功確率の高い手法で、最短で仕組みをつくることができたことが業績アップの秘訣ではないかと思います。

屋根業界の行く末を考えてのことでした。柴田商事株式会社は1935年に創業し、主にゼネコンから屋根工事を専門で請け負う会社でした。しかし、新築着工棟数が年々減少する中、このままでは、屋根事業が縮小してしまいう、という危機感がありました。そこで、私たちが持つ「屋根工事の実績・技術力」を活かせる事業がないか、と案じた結果、戸建て住宅向けの元請屋根リフォームビジネス（以下、屋根リフォームビジネス）に巡り合いました。さらに、柴田商事株式会社で掲げている理念「お客さまに愛される商品とサービスを提供する」「地元福井や社会に貢献する」にも当てはまる社会性の高い事業だったこともあ

事務所の店舗化 低投資ショールーム

久保…素晴らしい取り組みですね。因みに、事務所をショールームに改装されたのもその一環ででしょうか。

長谷川店長…はい。多くの成長している屋根リフォーム会社が行っているショールームをオープンしており、効果も出ていたため、自社もオープンに踏み切りました。ただ、予算の関係で新規物件での店舗オープンではなく、既存事務所を改装しオープンしました。



り、すぐにでも取り組んでみたいと考え、情報を集めました。そんな時、船井総合研究所のコンサルタントから屋根リフォームビジネスで業績を伸ばす会社の話を聞かなく、とお誘いをいただいたのが、きっかけで、立ち上げに至りました。

久保…そうだったんですね。因みに、長谷川店長は「福やね」にはどのように関わられてきたのでしょうか。

長谷川店長…もともとゼネコン向けの屋根工事事部（建材工事事部）副部長として在籍していました。屋根リフォーム事業の立ち上げにあたり社内では抜擢され、以来屋根リフォーム事業の統括メンバーとして関わっています。

久保…それでは、集客・営業などはあまり経験されていなかったんですね。

長谷川店長…そうですね。チラシやウェブサイトをなどを運用したことはありませんでした。正直、最初はわからないことだらけでした。営業も一般の方向けの営業手法と元請会社への営業ではやり方が違って

久保…徹底的なベンチマーク素晴らしいですね。因みに、ショールームオープンはどのような効果があったのでしょうか。

長谷川店長…オープン初月から50件もの反響をいただき、とてもよいスタートを切ることでできました。今では、地域唯一の屋根リフォーム専門ショールームとして福やねの顔となっています。地域の方からも「屋根のトラブルが発生したとき、どこに相談すれば良いのかわからなかったけれど、ショールームを見て問い合わせた」といったお声をいただいています。

久保…他社との差別化につながっているということですね。商談もショールームで行なっているのですか？

長谷川店長…ショールームにはさまざまな屋根資材や屋根の構造を説明できる模型を展示しています。普段目にすることのない屋根のことでも、わかりやすく説明ができるようになっていきます。

いましたから、手探りでスタートでした。

福やねのコンセプト

久保…ありがとうございます。そうして始まった福やねですが、今では嶺北地域（福井市近郊一帯）でも有数の屋根工事事店になりつつあると思います。福やねのコンセプトはどういったものなのでしょうか。

長谷川店長…柴田商事株式会社の理念でもある「お客さまに愛される商品とサービスを提供する」「地元福井や社会に貢献する」を最も体現する事業にしたいという想いで立ち上げました。リフォーム業界では多くの施工トラブルが発生し、相談件数も年々増加しています。にもかかわらず、「屋根のことってどこに頼めばいいのかわからない」と、お客様はそんな状況なんです。「福やね」を通して地域の方々が気軽に安心して屋根の相談ができ、お悩みを解決できるような、そんな地域から愛されるブランドを目指しています。

久保…お客様が安心して屋根工事を考えられるような仕組みになっているんですね。貴重なお話、誠にありがとうございます。

降雪日数約57日の 雪シーズンでも 業績を伸ばすことが できたワケ

話は変わりますが、雪シーズンは工事ができないと思うのですが、その間はどのような取り組みを行なっているのでしょうか。

長谷川店長…福井市では雪シーズンがおよそ2ヵ月あり、その間は雪の影響でどうしても工事ができません。しかし、自社ではある取り組みのおかげで集客と受注は問題なく行なうことができています。その取り組みとは・・・

ココでしか聞けない
事例の続きは講座で

本セミナーで お伝えさせていただくことの一部を紹介！

- ・ 元請化1年で売上1.4億円を達成した成功ストーリー
- ・ オープン初月から50件集客した低投資型の屋根専門ショールームオープン事例
- ・ 年間280件を集める集客術
- ・ 積雪シーズンでも安定して集客・受注する方法
- ・ 競合と圧倒的差別化を図れる競合対策
- ・ 高い反響率で反響を得るチラシ配布術
- ・ 屋根専門Webサイト運用術
- ・ 契約率60%を達成するための営業術
- ・ 商圈内で地域一番店になるためのロードマップ
- ・ 今後の屋根業界の時流、屋根事業経営の取るべき方向性



船井総合研究所が提唱する 屋根ビジネスモデルの経営数値イメージ

本セミナーで船井総合研究所が提唱する屋根ビジネスモデルの経営数値イメージです。

- ・ 必要人員：1名～
- ・ 営業経験者：不要
- ・ 初期投資：200万円～
- ・ 初年度集客数：111件～
- ・ 立ち上げ期間：3ヶ月
- ・ 粗利率：40%

全国の屋根会社がどんどん元請事業の立ち上げに成功しています！

セミナーのお申し込みは
裏面へ！

是非今すぐ
事務所リニューアル×屋根専門店
業績アップセミナーにお申し込みください！

元請化1年で売上1.4億円を達成した柴田商事株式会社福やね 店長
長谷川哲也をスペシャルゲストとして迎えた屋根ビジネスセミナー

雪国で屋根工事を成功させる 方法をお伝えします。



セミナーの魅力①

業界最高峰成功事例の当事者から
本物の成功事例の詳細を聞ける！

セミナーの最大の目玉であるゲスト講座を楽しみにして
いてください！今回は柴田商事株式会社 福やね 店長
長谷川哲也氏に登壇をしていただき、屋根ビジネス経営
の秘訣をお話いただきます。

セミナーの魅力②

屋根ビジネスの元請化の
経営ノウハウが全て凝縮！

全国40社以上の屋根会社を含む、200社以上の外装
リフォーム会社に経営コンサルティングを行なう船井総合
研究所が経営数値、成功事例のビッグデータから導き出
した業績向上ノウハウ、増収増益ストーリーを全てお伝え
いたします！

セミナーの魅力③

セミナー参加者全員に完全無料の
経営相談会を実施

本セミナーにご参加された方を対象に個別×無料の経営
相談会を開催いたします！「自社はどうすれば集客数が増
えるか」「自社はどうすればもっと業績を伸ばせるか」「自社
は次に何をすればいいのか」などのすべての経営課題に対
して屋根ビジネス専門のコンサルタントがお答えします！

屋根リフォームビジネス立ち上げを請け負います！

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部
専門工事ビジネスグループ

久保 秋裕

主に、屋根リフォーム業界の業績アップコンサルティングに従事してい
る。各商圏別のWeb集客戦略の提案による、費用対効果が高く、実現
性の高いマーケティングに特化している。
手掛けたコンサルティング実績は1,000回を超え、総クライアント数は
50社を超える。



屋根工事業を営む皆様へ

初めまして。株式会社船井総合研究所の久保秋裕（クボアキヒロ）と申します。
突然ですが、ご紹介したいセミナーがあり、DMを送付させていただきました。

それは、「事務所リニューアル×屋根専門店業績アップセミナー」です。
当日は、雪の多い福井県福井市で屋根リフォームビジネスを立ち上げ、初年度売上1.4億円を達成した柴田商事株式会社 福やね店長 長谷川哲也氏にその秘訣についてお話しいただきます。

このセミナーは、今回のみの限定開催となっております。
今回は弊社が厳選させていただいた、企業の皆様に限定でご案内しております。【屋根業界における動向と今後についての対策】も大公開させていただきますので、お忙しいとは思いますが、ぜひご参加いただければ幸いです。

文章で伝えることが難しいですが、実際の写真等は同封のDMでも公開しておりますので、ぜひご覧になっていただければと思います。

【日時】2023年 2月17日(金) 13:00～16:30（ログイン開始 12:30～）

2023年 2月21日(火) 13:00～16:30（ログイン開始 12:30～）

2023年 2月25日(土) 13:00～16:30（ログイン開始 12:30～）

【会場】Web開催

【料金】一般価格：税抜 30,000 円（税込 33,000 円）/一名様

会員価格：税抜 24,000 円（税込 26,400 円）/一名様

*お座席がなくなり次第受付終了となります。ご了承ください。

【お申込み方法】DM記載のQRコードよりお気軽にお申込みください！

【お問い合わせ先】船井総研セミナー事務局 E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。