

最新動向が知りたい
ブライダル業界の
経営者向け
＜集客改善セミナー＞

Wedding

集客の「成功法則・事例」大公開

業界最先端の最新集客事例



業界トップクラスのプラットフォーム



Web&デジタル マーケティング

株式会社ウェディングパーク
メディアソリューション本部 本部長
金小熙氏

徹底攻略セミナー

株式会社ウェディングパーク
Photorait本部 本部長
小林司忠氏

2022年最新業界動向と2023年時流予測

データから読み解くブライダル業界の未来

- ✓ 日本最大級のプラットフォームのデータをもとに、アフターコロナの顧客動向の変化や業界トレンドを読み解く
- ✓ 婚礼業界において、ブライダル業種総合化の必要性と、喫緊の課題に迫り、ブライダル業界はどのように対応していくべきか？
- ✓ Web&デジタルマーケティングで成果を出している企業と成果が出ずに困っている企業の違いとは？
- ✓ 今業績を上げている企業が、ポータルサイト運用において何に注力して成果を出しているのか？

先着
50名様
限定

開催日時 2022年12月12日(月) 13:00~16:00 @東京会場
※オンライン開催も予定しています。詳細は裏面をご覧ください

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様にご迷惑をおかけいたします。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催



株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局

Email: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Web&デジタル
マーケティング
徹底攻略セミナー

お問い合わせNo. S092729

Web&デジタルマーケティングで成果を出すための **ノウハウ大公開!**

2023年ブライダル業界では
成果の出る企業と出ない企業の二極化が進む!

- 事例A **実来館数150%増**
- 事例B **自社ホームページからの反響数3倍増**
- 事例C **コロナ禍でも婚礼事業で過去最高売上**

信じられないかもしれませんが、これは直近で結婚式場、フォトウェディングスタジオが出した実績です。 ※すべて船井総合研究所ご支援先事例

その違いがどこにあるかといえば...

- 1 **成功している会社の取り組みのベンチマークをしている**
- 2 **ポータルサイトを有効活用している**
- 3 **自社サイトの徹底強化が行えている**

今回はウエディングパーク、フォトレイトの
両媒体からゲストをお招きし
徹底してWeb集客のノウハウをお伝えします。

株式会社ウエディングパーク
メディアソリューション本部 本部長
金小熙 氏

株式会社ウエディングパーク
Photoraït本部 本部長
小林 司忠 氏

他にもお伝えさせていただく全国の事例は
このようなものがあります! ※すべて船井総合研究所ご支援先事例

- 事例1 **ウエディングパーク活用強化で同じ広告費で実来館を1.5倍増にした事例**
- 事例2 **自社ホームページを一部改修しただけで反響数を3倍以上増やした
フォトウェディング専門サイト成功事例**
- 事例3 **フォトレイト活用強化で同じ広告費で反響数5倍まで増やした事例**
- 事例4 **フォトウェディングでのWeb集客から結婚式に繋げて半年で売上1,100万円の売上をプラスにした事例**
- 事例5 **自社ホームページによる来館きっかけの割合が25%だったのがコロナ禍で50%超えを記録した事例**
- 事例6 **式場付加モデルフォトウェディング専任者なしで営業利益2,000万超えした事例**

セミナー当日は、さらに詳しいWeb集客の成功法則を具体的に細かくお伝えいたします!

ひとつでも該当する企業は是非セミナーにご参加ください!

- ブライダル業界の時流が知りたい経営者
- ポータルサイト集客の反響をもっと高めたい経営者
- 今業績を伸ばしている企業の具体的な事例が知りたい経営者
- 自社の集客戦略を根本的に見直したい経営者

結婚式場、フォトウェディングスタジオ向け **業界特化型の成功事例セミナー!**

「業界最先端事例」と「業界プラットフォーマー」によるブライダル業界の未来を提言する

Web&デジタルマーケティング徹底攻略セミナー

お問い合わせNo. S092729

開催要項

東京会場にてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2022年 **12月12日**(月) 13:00～16:00

お申込期限：12月8日(木) (受付開始12:30～)

会場

株式会社船井総合研究所東京本社
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
【JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分】

日時 会場

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

オンラインにてご参加。

2022年 **12月22日**(木) 13:00～16:00

お申込期限：12月18日(日) (ログイン開始12:30～)

オンライン開催セミナーでは、オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般 10,000円 (税込 11,000円) /一名様

会員 8,000円 (税込 8,800円) /一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 092729を入力、検索ください。

お問合せ

 Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL : 0120-964-000 (平日9:30～17:30) ●申込に関するお問合せ：星野 ●内容に関するお問合せ：水島・渡邊(菜)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

東京会場

12月12日(月) 申込締切日：12月8日(木)

オンライン受講

12月22日(木) 申込締切日：12月18日(日)

両日程 13:00～16:00 (受付/ログイン開始 12:30～)

PCからお申し込み

検索画面にて以下を入力し、検索ください。

🔍 船井総研 092729

スマホからお申し込み

