



株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニングジムグループ
治療院チーム リーダー
小川 裕樹

視察ツアーは実際の繁盛店を見学できる貴重な機会です。

視察ツアーは、株式会社船井総合研究所がおこなっている独自の企画です。一般的なセミナーや勉強会と違い、ノウハウを一方的にお伝えするだけではありません。実際に繁盛店の現場を見て、体験いただくことで、圧倒的に理解が深まり、アクションを起こしやすくなります。「百聞は一見にしかず、百見は一験にしかず」です。
現在弊社では300社以上（9月20日時点）の整骨院とお付き合いさせていただいていますが、今回はその中でも「その先の時流」を見据えている整骨院を選定させていただきました。ぜひ経営者だけでなく、従業員の皆様と一緒にご視聴いただくことをお勧めしております。
今回は博多開催では満員の100名様にご参加いただいた視察クリニックをお送りいたします。オンライン開催ということで、自宅にいらしながら多くの経営者にご参加いただける最初で最後のチャンスです。ぜひ、この機会をご活用ください。

整骨院繁盛店オンライン視察ツアー

講座	視察ツアー内容	※2022年11月20日に開催した視察ツアーを撮影したものにります
第1講座	2店舗で年商2.7億円！整体師でも1人生産性110万円を実現可能にする仕組みを徹底解説 視察内容①：整体師が活躍して生産性110万円以上上げるビジネスモデルと問診の仕組みを大公開 視察内容②：女性スタッフ7割！組織で女性がイキイキ働ける仕組みとマネジメント 視察内容③：各スタッフが治療、予防、癒し（リラクゼーション）、美容までの施術を可能にする社員教育 視察内容④：働きやすい職場と低離職率を実現する理念採用 株式会社六花 代表取締役 城埜 多恵氏	
第2講座	41店舗展開しながらも高い再現性を誇る仕組みを大公開 視察内容①：2回目リピート率90%を超える秘訣である「治療力×患者様教育」の問診を大公開 視察内容②：全店舗鍼灸売上100万円達成への道のり 視察内容③：全店舗に自賠責担当者を設置することで自賠責の業績アップに紐づいた評価制度の構築 視察内容④：新規出店時”オフライン”営業周りの仕組みを大公開 視察内容⑤：1年間で新規数146%成長！カルテ枚数136%成長を実現 株式会社ONE FOR ALL 代表取締役 ソガメ セイジ 十亀 誠治氏	
第3講座	ゲスト解説講座 ゲスト講師の担当コンサルタントより、詳しい解説をさせていただきます。そして本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか？をお伝えさせていただきます。 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦	
第4講座	本日のまとめ講座 2022年最新の数字から見る整骨院業界のトレンドを専門のコンサルタントが徹底解説。激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者に考えていただきたいポイントについてわかりやすく解説させていただきます。 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療院・トレーニングジムグループ マネージャー 宮澤 駿 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療院・トレーニングジムグループ 治療院チーム リーダー 小川 裕樹	

※講座内容は変更する場合がございます。あらかじめご了承ください。

Webからお申込みいただけます！



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/092614>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



リアル開催100名満員のため
オンライン開催!!

業界を代表する鍼灸整骨院の“現場”から学ぶ！
整骨院繁盛店オンライン視察ツアー

鍼灸整骨院 整骨院繁盛店 オンライン視察ツアー

2019年度 新規数 8,107名 ▶ **2021年度 新規数 11,292名** 2店舗で年商 **2.7億円**

2019年度 カルテ枚数 45,184枚 ▶ **2021年度 カルテ枚数 58,941枚** 女性スタッフ比率 **7割**

全店舗鍼灸売上 **100万円** を実現！
 整体師でも生産性 **110万円** 超えを実現！

コロナ禍の中でも41店舗グループ 総勢カルテ枚数130%成長！
圧倒的成長グループ整骨院！
 トータルケア（治療×予防×癒し×美容）を実現する **高生産性整骨院！**

整骨院交通事故研究会会員 株式会社ONE FOR ALL **むさし鍼灸整骨院グループ**
 整骨院経営イノベーション研究会会員 株式会社六花 **六花鍼灸整骨院&整体院**

オンライン開催 2022年12月 **14日・18日** 水・日 13:00~16:30 [ログイン開始12:30~]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る 整骨院繁盛店オンライン視察ツアー お問い合わせNo. S092614
 株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
 ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。）→ **092614**

コロナ禍の中でも41店舗 グループ総勢カルテ枚数130%成長! 圧倒的成長グループ整骨院

株式会社ONE FOR ALL むさし鍼灸整骨院グループのご紹介

「元気」「笑顔」「全力」をモットーに、「本物の治療を提供する」、九州で鍼灸整骨院を40院以上展開している「むさし鍼灸整骨院」を経営。多店舗展開を成功させている秘訣は、2回目リピート率90%を超える「治療力×患者教育」、5回挨拶文化、独自開発の技術である。全店舗鍼灸売上100万円を達成している。再現性の高い院内啓蒙とPDCAを回す管理者育成で、交通事故売上は昨年対比120%以上成長。「整骨院にいったら健康になれる」と地域の人々の間で噂になる社会を実現するために“挑戦”し続けている。

株式会社ONE FOR ALL
むさし鍼灸整骨院グループ
代表取締役 **十亀 誠治氏**



むさし鍼灸整骨院グループ

むさし鍼灸整骨院のココが凄い!

店舗数

一般的な整骨院

1店舗~
3店舗



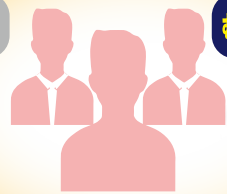
むさし鍼灸整骨院グループ

41店舗

通院頻度(自費メニュー含む)

一般的な整骨院

3回~
4回



むさし鍼灸整骨院グループ

**4.5回~
5回**

1店舗の鍼灸売上

一般的な整骨院

30万円~
50万円



むさし鍼灸整骨院グループ

100万円

鍼灸カルテ枚数比率(柔整カルテ枚数に対して)

一般的な整骨院

0割~
1割



むさし鍼灸整骨院グループ

約5割

自賠責売上成長率(昨対比)

一般的な整骨院

現状維持
or
110%成長



むさし鍼灸整骨院グループ

136%成長

各担当の責任に沿った評価制度

一般的な整骨院

スタッフ全員が
同じ評価制度



むさし鍼灸整骨院グループ

担当者は自賠責の
業績により評価が変わる
評価制度の構築

実際に何を**見られるの?** **聞くことができるの?**

1 全店舗鍼灸売上100万円達成の秘訣を公開!



2 高い2回目リピート率の秘訣は「治療力×患者教育」に有り! 実際の問診をお見せします!



3 自賠責の啓蒙を大公開! 院内の啓蒙風景を実際に視察!



4 グループ院での店舗別の自賠責KPI管理体制! 徹底した実行管理体制!



5 OPEN前の綿密に計算された販促活動を公開!
(地域営業・ブース集客・院前キャッチ・イベント集客...等)



6 確立された教育体制! 鍼灸売上の秘密な新人研修にある?!





日程が合わず行けなかった・・・そんな経営者の皆様に！

整骨院繁盛店視察クリニックをオンラインで開催いたします。
実際の現場/問診を見られる貴重な機会でございます。

株式会社六花

代表取締役 **城埜 多恵氏 講座**



ココが
見どころ！

整体師でも生産性110万円を実現する問診体制

- 朝礼時に六花ブックを用いながら、その日のアクションプランの決定
- 朝礼や日報など、具体的なPDCAの仕組みができているから整体師でも飛躍的な活躍が可能
- 毎週金曜に実施する”プチミーティング” 1週間の振り返りを実施



**整体師でも生産性110万円を実現する
問診を実際にお見せします！**

ココが
見どころ！

女性スタッフ比率7割！ 女性でも働きやすい評価制度

- 女性のスタッフでも働きやすい評価制度！
- 実際に3店舗出店している中で、2店舗が主婦の方が店長を務める！
- 関係性の質を高めるために、定期的な1on1を実施



ココが
見どころ！

計画的な採用スケジュール！

- 1年を通した綿密に計画された採用スケジュール！
- 理念に共感したメンバーを採用する面談シート
- どんな人を求めているか、求める人物像に関する共通認識を六花ブックに記載することで採用ターゲットを浸透！



株式会社ONE FOR ALL

代表取締役 **十亀 誠治氏 講座**



ココが
見どころ！

Web新規数146%成長/カルテ枚数130%成長を実現

- 交通事故サイトも含め、新しくHPを刷新
- 2回目リピート率90%を実現する問診体制を公開
- 回数券の提案は必ず3回目以降！
治療効果を優先にした通院指導



ココが
見どころ！

自賠責の売上成長率 136%実現の秘訣

- 各院に自賠責の担当者を設置
- 担当者専用のLINEグループを作成。各院内での事故啓蒙の仕方を責任者が確認&アドバイスを実施
- 全店舗で交通事故アンケートの実施！認知率と回収率の2つをKPIに設定し、徹底した数値管理



ココが
見どころ！

全店舗鍼灸売上100万円を達成

- 全スタッフ（柔整師・整体・鍼灸師）に研修時点で小児鍼ができるように研修を実施
- 鍼の施術の良さを全スタッフが体感。スタッフ全員に鍼を好きになってもらう取り組みを実施
- 会社として鍼灸カルテ枚数と柔整カルテの50%をKPIとして設定



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

整骨院繁盛店オンライン視察ツアー

お問合せNo.S092614

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

お申込み期限: 12月10日(土)

2022年 12月14日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(ログイン開始12:30より)

日時・会場

2022年 12月18日(日)

お申込み期限: 12月14日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.092614を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:日田 ●内容に関するお問い合わせ:藤田 真輝(フジタ マサキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

12月14日(水)

申込締切日 12月10日(土)

12月18日(日)

申込締切日 12月14日(水)

