

【第1回中堅・大手ハウスメーカー向けWeb戦略フォーラム】

オンライン
開催

11/29[火]・12/2[金]・5[月]・8[木]

開催時間
13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

PC・スマホで セミナー参加! 全日程オンライン開催

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

第1講座

2022年最新住宅業界動向と2023年に全国中堅・大手ハウスメーカーが集客を成功させる絶対的ポイント

全国500社以上の住宅会社の業績動向からみる、新型コロナウイルスやウッドショックでの市場混乱期の2023年に業績アップを実現するデジタル活用戦略の方向性を徹底解説いたします。

株式会社船井総合研究所 住宅支援部 リーダー 前田 和治



第2講座

中堅・大手ハウスメーカーがコロナ禍でも来場を劇的復活させたWebマーケティング&インサイドセールスのリアル成功事例と即使える具体的実践ノウハウ大公開

- ◆業界平均の3倍の反響率を安定的に実現する中堅・大手ハウスメーカー専用Webサイトの作り方
 - ◆中堅・大手ハウスメーカーが出すべき効果的SNS媒体・検索キーワード・ポータルサイトとは
 - ◆自社Webサイト来場予約が3倍に増加した最新キャンペーン企画
 - ◆自社サイト・ポータルサイト資料請求からの来店率30%を実現したトークマニュアル
 - ◆Web反響を月50件安定集客した会員登録システム
- などなど本セミナー限定のリアル成功事例&即使える実践ノウハウを具体的に解説いたします。

株式会社船井総合研究所 住宅支援部 浅田 峻汰



さらに詳しい情報・セミナー申込はこちら



Webのお申込みはQRコード読込が簡単です!!

スマホ・タブレットの方は左記のQRコードを読み込んでいただくとお申込フォームに直接アクセスでき便利です。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



■お申込みホームページのURL

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/092563>

30名様
先着
限定セミナー

全国中堅・大手ハウスメーカーの最新成功事例を一挙に初公開

ハウスメーカー最新集客戦略

20選

未だ続く、展示場集客減少。
展示場だけに頼らず劇的に集客を復活させる方法大公開

集客を劇的復活させる6つのキーワード

反響率1%超えの「納得・共感を得る」
Webサイト構築手法

来店率40%を生み出す
中堅・大手ハウスメーカー特化の
マーケティングオートメーション

未経験でも即結果を生み出す
インサイドセールス

来場数昨対300%以上の
キャンペーン

見込みが高い顧客のみを集める
Instagram集客

共感を得て即契約を獲得した
YouTube集客

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

第1回中堅・大手ハウスメーカー向けWeb戦略フォーラム お問い合わせNo.S092563

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **092563**

集客減少時代を勝ち抜く 中堅・大手ハウスメーカー特化型Webマーケティング 今こそ行すべき 来店 契約 が本当に増えるWeb戦略のすべてを初公開!!

こんなお悩みありませんか？

コロナ感染拡大以降で展示場集客が大幅に減少している。

営業マン1人あたりが月に接客する数が足りていない。

Webサイトの集客を強化したいが思うように成果が上がっていない。

ポータルサイトの資料請求は増えたが来店・契約まで繋がっていない。

総合展示場の中で集客が好調な会社の理由や事例が知りたい。

2023年以降、展示場で待っているだけでは
集客を復活させることは困難です。

当セミナーでは具体的に集客を劇的復活させた成功事例を
基にすぐに取り組めるノウハウだけをお伝えいたします。

Web来場予約増で 集客復活

総合展示場に出展している会社のWebサイトは作り方が違う！
来場予約が倍増する**総展専用Webサイト**の作り方

インサイドセールスで 集客復活

Web資料請求からの来店3倍・契約5倍に増加した
未経験でも即成果の出るインサイドセールスの
フロー・トーク・ツール2022最新版

ポータルサイト攻略で 集客復活

ポータルサイト一括資料請求から来店率30%を実現した！
**客層ニーズ×見込み段階別
マーケティングオートメーション**の仕組み

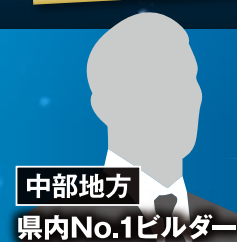
SNS集客で 集客復活

見込みの高いお客様ばかり指名で来店し即契約する
共感型Instagram & You Tube集客の極意

キャンペーン企画で 集客復活

自社展示場への月間来場数が300%増加した
【季節別】期間限定来場促進キャンペーン企画

集客復活リアル成功事例大公開



中部地方
県内No.1ビルダー

Webサイトリニューアルをおこない、

反響**15件**→**120件**

Web経由での契約数が毎月**5～6件**を実現

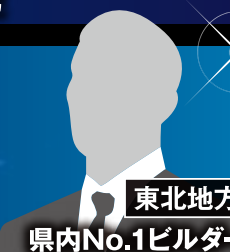
復活事例
1



復活事例
2

県内**13年連続No.1企業**
サイトリニューアルで初月から

反響**20件**→**70件**まで増加



東北地方
県内No.1ビルダー



九州地方
中堅ビルダー

Webサイトリニューアル &
インサイドセールス仕組み構築で**Web反響2倍**・

Web経由の契約数年間**10棟**→**50棟**まで増加

復活事例
3



復活事例
4

Webサイトリニューアル & Web広告戦略構築で

Web反響が月間
10件→**100件**と **約10倍**の
増加を実現



四国地方
中堅ビルダー



関東地方
大手ハウスメーカー支店

地域別のテンプレートサイトを構築し
総合展示場の**来場増加**、

Web資料請求からの案件約**3倍増**に成功

復活事例
5



復活事例
6

Web広告とSNS広告を活用した
キャンペーン企画で

来場予約**3倍増**
月間来場予約数**3倍増**を実現



東海地方
大手ハウスメーカー支店

業界初公開のリアル成功事例は他にもまだまだあります！
詳しくはセミナーでご確認ください！！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

第1回中堅・大手ハウスメーカー向けWeb戦略フォーラム

お問い合わせNo. S092563

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2022年 **11月29日(火)**, **12月2日(金)**, **12月5日(月)**, **12月8日(木)**
お申込期限: 11月25日(金) お申込期限: 11月28日(月) お申込期限: 12月1日(木) お申込期限: 12月4日(日)

開始 _____ 終了 _____

13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 092563を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 藤野 ●内容に関するお問合せ: 浅田

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

11月29日(火)オンライン
申込締切日11月25日(金)

12月2日(金)オンライン
申込締切日11月28日(月)

12月5日(月)オンライン
申込締切日12月1日(木)

12月8日(木)オンライン
申込締切日12月4日(日)

11月29日(火), 12月2日(金),
5日(月), 8日(木), オンライン

