

限定
100社

あの高単価宿「ふふ」を運営する
カトープレジャーグループ
代表取締役兼CEO加藤友康氏が
読み解く宿泊業の未来



旅館・ホテル・宿泊業のための 時流戦略・提言セミナー

たった3時間半と33,000円(税込)/一名様
2023年の宿泊業の戦略が見える!

講座内容 & スケジュール

講座	時流戦略・提言セミナー内容
第1講座 特別ゲスト講座	<p>特別ゲスト講座</p> <p>高単価宿「ふふ」を運営するカトープレジャーグループが提言する2023年の時流予測</p> <p>カトープレジャーグループ 代表取締役兼CEO 加藤友康氏</p>
第2講座	<p>船井総合研究所が提言する時流予測大公開!</p> <p>① 来年以降、予約殺到する業態「コンパクトリゾート」とは!? ② 2023年は単価UPすればクチコミが上がる!? 顧客満足を握る単価UP戦略 ③ まだまだ国内需要必須! リピート率を上げるための会員制度作りと仕掛け</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 上席コンサルタント 甘利 元</p>
第3講座	<p>2023年に取り組まなければ稼働率が落ちの 集客戦略・戦術と販売戦略とは!?</p> <p>① 売上・稼働・利益率を上げるWebを最大活用した自社集客ノウハウ大公開 ② 競争が激化しているOTA! その中で2023年に勝ち残っていくチャネルおよび戦略を大公開 ③ リアルタイムのデータを基にした戦略構築! 週次データを活用した販売戦略とは?</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 三浦 雅裕</p>
まとめ講座	<p>まとめ講座</p> <p>2023年、飛躍するために経営者がおさえるべき3つのこと</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージング・ディレクター 成田 優紀</p>

毎年恒例 Funai Sokenの宿泊専門のコンサルタントが贈る**大人気**セミナー
株式会社船井総合研究所

2023年度版 旅館・ホテル・宿泊業

来場+Web

先着**100**名様

時流戦略・提言セミナー

カトープレジャーグループ

加藤氏ご登壇

高単価宿
「ふふ」を運営する
カトープレジャーグループ



ズバリ提案①

2023年当たる業態は「コンパクトリゾート」

ズバリ提案②

リピート率を上げたいなら単価を上げる!

ズバリ提案③

2023年にすべき集客戦略とWeb集客

カトープレジャーグループ 代表取締役兼CEO 加藤 友康氏

1965年大阪府出身、ホテル、レストラン、ラグジュアリーリゾート、公共リゾート、SPA、エンターテインメントなど多岐にわたるレジャー事業の総合的な開発を行うプロデュース企業、カトープレジャーグループの代表取締役兼CEOを務める。グループ内には多種多様な事業を展開するチームが在籍し、クライアントや投資家からのさまざまな要望に対して立地やニーズにあわせて独自の事業開発を行っている。事業の多くはクライアントからのアワードによるもので、マーケティング、コンセプトワーク、プランニング、オペレーションまでを総合的に行う「トータルプロデュースシステム」によって成り立っている。年間稼働120超、総従業員数3500名、年間100万人に及ぶ顧客を擁し、100超の企業とのパートナーシップを構築している。代表的な事業として「ATAMIせせいふ」「Kofu Resort Furukawa CONDO・HOTEL」「I・I Land seiseiki」(期間の心づくしつるとんたん)がある。ふふリゾートは2022年1月に4店舗目となる「ふふ 新橋」を開業。2020年9月に大阪キーマニア名宿兼手に就任。1名客名に「世界一美しい仕事をしよう! KPG METHOD」(ワニブックス)がある。

開催日程

東京会場 13:00~16:30 (受付開始12:30より) ※ゲスト講師も東京会場にて登壇

Web開催 8日(木) 10:00~13:30 (ロケイン開始9:30より) ・14日(水) 13:00~16:30 (ロケイン開始12:30より) ・19日(日) 10:00~13:30 (ロケイン開始9:30より)

特典 ご参加特典

Funai Sokenが
宿泊業を100社以上
成功に導いた
Web集客成功診断リスト

プレゼント

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様および関係者の皆様へ心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、会場等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解いただけますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内に注意点がござりますので必ずご確認ください。

明日のグレートカンパニーを創る 主催:株式会社船井総合研究所
Funai Soken 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

宿泊業 2023年時流予測セミナー お問い合わせ No.S091750

今すぐ
スマホで
チェック

船井総研セミナー事務局 <E-mail>seminar271@funaisoken.co.jp>

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます

QRコードを読み取り
Webページの
お申込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報Webページ
からもご覧いただけます!

URL: <http://www.funaisoken.co.jp/seminar/091750>

2023年宿泊業・観光業どうなる!?

宿泊業・経営戦略を決める3時間半



宿泊業・観光業・時流解説

時流①

今まで経験のない **日本の円安・インフレ経済**
インフレシフトによる**宿泊業の経営再構築**

時流②

地方企業から起こる **新・令和イノベーション**
地方の小さな旅館からはじまる**地方創生**

時流③

いつから **インバウンド** は本格的に復活するのか!?
インバウンド対策と国内需要予測

時流④

デジタルテクノロジー × **旅館・ホテル**
顧客リピート・新規顧客集める**デジタル運用**

時流⑤

アウトドアレジャー × **旅館の新たな挑戦**
アフターコロナの**アウトドアレジャー・観光の時流解説**

戦略①

当たる業態・外れる業態!
2023年**露天風呂付客室**の次の業態はコレ!

戦略②

お客様満足度・クチコミを上げるために**単価を上げる!?**
2023年に取るべき **価格戦略と商品開発**

戦略③

経営者が抑えるべき **集客戦略**
もうほったらかし禁止! **Webマーケティング**の最新ノウハウ

戦略④

商品開発のポイントのキーワードは●●
販促をせずとも顧客を引き寄せる **商品開発の極意**

戦略⑤

集客するための **レベニューマネジメント**
価格の自動コントロールで稼働率が上昇するシステム

戦略⑥

インフレ経済 すべきことを一挙整理
コストを見直すための**ポイント解説・攻めの投資戦略**

時流⑦

「おもてなし」は「商品知識」で決まる
誰でもできる接客・おもてなし力を上げる**仕組みづくり**

成長戦略・業績アップ

カトープレジャーグループのご紹介



カトープレジャーグループは、「GOOD LEISURE CREATOR」を経営理念に掲げ、「日本のレジャーをもっと楽しく!」をテーマとし、お客さまに感動のひとつときをお届けしています。また、グッドレジャークリエイターとして時代、地、人と新しい価値を掛け合わせ、最高のホスピタリティマインドを持ってお客さまの「楽しい」を創造し続ける企業です。コロナ禍でも、2020年6月「ふふ奈良」、同年10月「ふふ日光」、翌年21年4月「ふふ京都」22年「ふふ箱根」を開業しております。

ポイント①

成功を続ける加藤CEOの今後の戦略

ゲスト企業成功の裏側

「攻めの経営」を続ける加藤 CEO の
宿泊業・観光業への思いと考えから宿泊業の時流を読み解く。

ポイント②

「カトープレジャー流」出店戦略

ゲスト企業成功の裏側

コロナ禍でも12施設以上の開業を行う。
出店に必要な「出店戦略・人材戦略・財務戦略・施設創り」とは!?

ポイント③

高リピート率を誇る会員制度

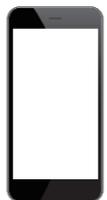
ゲスト企業成功の裏側

会員制度「KPG CUSTOMER CLUB」に20万人以上が登録。
リピート率50%を実現している会員・リピート戦略。



Webからお申込みいただけます

QRコードを読み取り Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWebページからもご覧いただけます! URL: <http://www.funaisoken.co.jp/seminar/091750>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

宿泊業 2023年時流予測セミナー

お問い合わせNo S091750

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

東京会場にてご参加 ※東京会場にはゲスト講師が来場、ご登壇いただきます。

2022年12月 1日(木) お申込み期限:11月27日(日) 開始 13:00 終了 16:30 (受付 12:30より)

(株) 船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

※また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

※新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

日時・会場

オンラインにてご参加

2022年12月 8日(木) お申込み期限:12月4日(日) 開始 10:00 終了 13:30 (ログイン開始 9:30より)

2022年12月 14日(水) お申込み期限:12月10日(土) 開始 13:00 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

2022年12月 19日(月) お申込み期限:12月15日(木) 開始 10:00 終了 13:30 (ログイン開始 9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般
価格

税抜30,000円 (税込33,000円) / 一名様

会員
価格

税抜24,000円 (税込26,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申し込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp) 、右上検索窓にお問い合わせNo.091750を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ : 櫻田 ●内容に関するお問合せ : 三浦

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

東京会場

2022年12月 1日(木) お申込み期限:11月27日(日)

オン
ライン

2022年12月 8日(木) お申込み期限:12月4日(日)

2022年12月 14日(水) お申込み期限:12月10日(土)

2022年12月 19日(月) お申込み期限:12月15日(木)

