

限定
100社

あの高単価宿「ふふ」を運営する
カトープレジャーグループ
代表取締役兼CEO加藤友康氏が
読み解く宿泊業の未来



旅館・ホテル・宿泊業のための 時流戦略・提言セミナー

たった3時間半と33,000円(税込)一名様
2023年の宿泊業の戦略が見える!

講座内容 & スケジュール

講座	時流戦略・提言セミナー内容
第1講座 特別ゲスト 講座	<p>特別ゲスト講座</p> <p>高単価宿「ふふ」を運営するカトープレジャーグループが 提言する2023年の時流予測</p> <p>カトープレジャーグループ 代表取締役兼CEO 加藤友康氏</p>
第2講座	<p>船井総合研究所が提言する時流予測大公開!</p> <p>① 来年以降、予約殺到する業態「コンパクトリゾート」とは!? ② 2023年は単価UPすればクチコミが上がる!? 顧客満足を握る単価UP戦略 ③ まだまだ国内需要必須! リピート率を上げるための会員制度作りと仕掛け</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 上席コンサルタント 甘利 元</p>
第3講座	<p>2023年に取り組まなければ稼働率ガタ落ちの 集客戦略・戦術と販売戦略とは!?</p> <p>① 売上・稼働・利益率を上げるWebを最大活用した自社集客ノウハウ大公開 ② 競争が激化しているOTA! その中で2023年に勝ち残っていくチャネル および戦略を大公開 ③ リアルタイムのデータを基にした戦略構築! 週次データを活用した販売戦略とは?</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 三浦 雅裕</p>
まとめ講座	<p>まとめ講座</p> <p>2023年、飛躍するために経営者がおさえるべき3つのこと</p> <p>株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 マネージング・ディレクター 成田 優紀</p>

毎年恒例

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

の宿泊専門のコンサルタントが贈る大人気セミナー

2023年度版

プレミアム
Web配信セミナー
先着100名様

旅館・ホテル・宿泊業

時流戦略・提言セミナー

どうなる宿泊業・観光業!?
どうなる宿泊業の経営!?

高単価宿
「ふふ」を運営する
カトープレジャーグループ



カトープレジャーグループ
代表取締役兼CEO加藤 友康氏

ズバリ提案①

2023年当たる業態は「コンパクトリゾート」

ズバリ提案②

リピート率を上げたいなら単価を上げる!

ズバリ提案③

2023年にすべき集客戦略とWeb集客

1965年大阪府出身。ホテル、レストラン、ラグジュアリーリゾート、公共リゾート、スパ、エンターテインメントなど多岐にわたるレジャー事業の総合的な開発を行うプロデュース企業、カトープレジャーグループの代表取締役兼CEOを務める。グループ内には多種多様な事業を展開するチームが存在し、クライアントや投資家からのさまざまな要望に対して立地やニーズにあわせ変幻自在な業態開発を行なっている。事業の多くはクライアントからのファームによるもので、マーケティング、コンセプトワーク、プランニング、オペレーションまでを総合的に「トータルプロデュースシステム」によって成り立っている。年商規模220億円、総従業員数3500名、年間500万人に及ぶ顧客を動員、国内外数多くの企業とのパートナーシップを実現している。代表的な事業として「ふふ」「ATAMI せがいえ」「Kafuu Resort Fuchaku CONDO・HOTEL」「i+Land nagasaki」「麵匠の心つくしつるとんたん」がある。ふふシリーズは2022年1月に6店舗目となる「ふふ箱根」を開業。2020年8月在大阪ルーマニア名誉領事に就任。主な著書に「世界一楽しい仕事をしよう! KPG METHOD」(ワニブックス)がある。

開催日程	東京会場	Web開催
2022年12月1日 13:00~16:30 (受付開始12:30より)	11日 10:00~13:30 (ログイン開始9:30より)	8日・14日・19日 13:00~16:30 (ログイン開始12:30より)

ご参加特典
Funai Sokenが
宿泊業を100社以上
成功に導いた
Web集客成功診断リスト

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたら必ずご確認ください。

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル

宿泊業 2023年時流予測セミナー お問い合わせ No.S091750

船井総研セミナー事務局 <E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp>

※お問い合わせの際は「セミナータイトル - お問い合わせNo - お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます

QRコードを読み取り
Webページの
お申込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページ
からもご覧いただけます!

URL: <http://www.funaisoken.co.jp/seminar/091750>

今すぐ
スマホで
チェック

2023年宿泊業・観光業どうなる!?

宿泊業・経営戦略を決める3時間半



宿泊業・観光業・時流解説

時流①

今まで経験のない **日本の円安・インフレ経済**
インフレシフトによる**宿泊業の経営再構築**

時流②

地方企業から起こる **新・令和イノベーション**
地方の小さな旅館からはじまる**地方創生**

時流③

いつから **インバウンド** は本格的に復活するのか!?
インバウンド対策と国内需要予測

時流④

デジタルテクノロジー × **旅館・ホテル**
顧客リピート・新規顧客集める**デジタル運用**

時流⑤

アウトドアレジャー × **旅館の新たな挑戦**
アフターコロナの**アウトドアレジャー・観光の時流解説**

戦略①

当たる業態・外れる業態!
2023年**露天風呂付客室**の次の業態はコレ!

戦略②

お客様満足度・クチコミを上げるために**単価を上げる!?**
2023年に取るべき **価格戦略と商品開発**

戦略③

経営者が抑えるべき **集客戦略**
もうほったらかし禁止! **Webマーケティング**の最新ノウハウ

戦略④

商品開発のポイントのキーワードは●●
販促をせずとも顧客を引き寄せる **商品開発の極意**

戦略⑤

集客するための **レベニューマネジメント**
価格の自動コントロールで稼働率が上昇するシステム

戦略⑥

インフレ経済 すべきことを一挙整理
コストを見直すための**ポイント解説・攻めの投資戦略**

時流⑦

「おもてなし」は「商品知識」で決まる
誰でもできる接客・おもてなし力を上げる**仕組みづくり**

成長戦略・業績アップ

カトープレジャーグループのご紹介



カトープレジャーグループは、「GOOD LEISURE CREATOR」を経営理念に掲げ、「日本のレジャーをもっと楽しく!」をテーマとし、お客さまに感動のひとつときをお届けしています。また、グッドレジャークリエイターとして時代、地、人と新しい価値を掛け合わせ、最高のホスピタリティマインドを持ってお客さまの「楽しい」を創造し続ける企業です。コロナ禍でも、2020年6月「ふふ奈良」、同年10月「ふふ日光」、翌年21年4月「ふふ京都」22年「ふふ箱根」を開業しております。

ポイント①

成功を続ける加藤CEOの今後の戦略

ゲスト企業成功の裏側

「攻めの経営」を続ける加藤 CEO の
宿泊業・観光業への思いと考えから宿泊業の時流を読み解く。

ポイント②

「カトープレジャー流」出店戦略

ゲスト企業成功の裏側

コロナ禍でも12施設以上の開業を行う。
出店に必要な「出店戦略・人材戦略・財務戦略・施設創り」とは!?

ポイント③

高リピート率を誇る会員制度

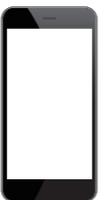
ゲスト企業成功の裏側

会員制度「KPG CUSTOMER CLUB」に20万人以上が登録。
リピート率50%を実現している会員・リピート戦略。



Webからお申込みいただけます

QRコードを読み取り Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWebページからもご覧いただけます! URL: <http://www.funaisoken.co.jp/seminar/091750>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

宿泊業 2023年時流予測セミナー

お問い合わせNo S091750

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

東京会場にてご参加 ※東京会場にはゲスト講師が来場、ご登壇いただきます。

2022年12月 1日(木) お申込み期限:11月27日(日) 開始 13:00 終了 16:30 (受付 12:30より)

(株) 船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

※また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

※新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

日時・会場

オンラインにてご参加

2022年12月 8日(木) お申込み期限:12月4日(日) 開始 10:00 終了 13:30 (ログイン開始 9:30より)

2022年12月 14日(水) お申込み期限:12月10日(土) 開始 13:00 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

2022年12月 19日(月) お申込み期限:12月15日(木) 開始 10:00 終了 13:30 (ログイン開始 9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般
価格

税抜30,000円 (税込33,000円) / 一名様

会員
価格

税抜24,000円 (税込26,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申し込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp) 、右上検索窓にお問い合わせNo.091750を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ : 櫻田 ●内容に関するお問合せ : 三浦

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

東京会場

2022年12月 1日(木) お申込み期限:11月27日(日)

オン
ライン

2022年12月 8日(木) お申込み期限:12月4日(日)

2022年12月 14日(水) お申込み期限:12月10日(土)

2022年12月 19日(月) お申込み期限:12月15日(木)

