



株式会社船井総合研究所  
ヘルスケア支援部  
治療院・トレーニングジムグループ  
治療院チーム リーダー

小川 裕樹

# 視察ツアーは実際の繁盛店を見学できる貴重な機会です。

視察ツアーは、株式会社船井総合研究所がおこなっている独自の企画です。一般的なセミナーや勉強会と違い、ノウハウを一方的にお伝えするだけではありません。実際に繁盛店の現場を見て、体験いただくことで、圧倒的に理解が深まり、アクションを起こしやすくなります。「百聞は一見にしかず、百見は一験にしかず」です。

現在弊社では300社以上(9月20日時点)の整骨院とお付き合いさせていただいています。今回はその中でも“その先の時流”を見据えている整骨院を選定させていただきました。ぜひ経営者だけでなく、従業員の皆様とご一緒にご参加いただくことをお勧めしております。

## 実際に何が見られるの？当日の内容

| 講座   | 視察ツアー内容                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                     |
|------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座 | <p><b>2店舗で年商2.7億円！整体師でも1人生産性110万円を実現可能にする仕組みを徹底解説</b></p> <p>視察内容①：整体師が活躍して生産性110万円以上上げるビジネスモデルと問診の仕組みを大公開<br/>           視察内容②：女性スタッフ7割！組織で女性がイキイキ働ける仕組みとマネジメント<br/>           視察内容③：各スタッフが治療、予防、癒し(リラクゼーション)、美容までの施術を可能にする社員教育<br/>           視察内容④：働きやすい職場と低離職率を実現する理念採用</p> <p>株式会社六花 代表取締役 <b>城埜 多恵氏</b></p>          | <p>12:30~<br/>受付開始</p> <p>13:00<br/>JR博多駅集合</p> <p>13:00-13:30<br/>バス移動</p> <p>13:30-14:30<br/>六花鍼灸整骨院&amp;整体院 見学</p>               |
| 第2講座 | <p><b>41店舗展開しながらも高い再現性を誇る仕組みを大公開</b></p> <p>視察内容①：2回目リピート率90%を超える秘訣である「治療力×患者様教育」の問診を大公開<br/>           視察内容②：全店舗鍼灸売上100万円達成への道のり<br/>           視察内容③：全店舗に自賠責担当者を設置することで自賠責の業績アップに紐づいた評価制度の構築<br/>           視察内容④：新規出店時”オフライン”営業周りの仕組みを大公開</p> <p>株式会社ONE FOR ALL 代表取締役 <b>十亀 誠治氏</b></p>                                | <p>14:30-15:00<br/>バス移動</p> <p>15:00-16:00<br/>むさし鍼灸整骨院様 見学</p> <p>16:00-16:30<br/>バス移動</p> <p>16:30-18:00<br/>特別講座 株式会社船井総合研究所</p> |
| 第3講座 | <p><b>ゲスト解説講座</b></p> <p>ゲスト講師の担当コンサルタントより、詳しい解説をさせていただきます。そして本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか？をお伝えさせていただきます。</p> <p>株式会社船井総合研究所<br/>ヘルスケア支援部 マネージング・ディレクター <b>浜崎 允彦</b></p>                                                                                                                | <p>18:00<br/>終了(JR博多駅解散 予定)</p>                                                                                                     |
| 第4講座 | <p><b>本日のまとめ講座</b></p> <p>2022年最新の数字から見る整骨院業界のトレンドを専門のコンサルタントが徹底解説。激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者様に考えていただきたいポイントについて分かりやすく解説させていただきます。</p> <div> <div> <p>株式会社船井総合研究所<br/>ヘルスケア支援部 治療院・トレーニングジムグループ マネージャー <b>宮澤 駿</b></p> </div> <div> <p>株式会社船井総合研究所<br/>ヘルスケア支援部 治療院・トレーニングジムグループ 治療院チーム リーダー <b>小川 裕樹</b></p> </div> </div> |                                                                                                                                     |

※講座内容は変更する場合がございます。あらかじめご了承ください。

## Webからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

視察ツアー情報をWebページからもご覧いただけます！  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/091621>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



TEL:03-6212-2931  
(平日9:30~17:30)



業界を代表する鍼灸整骨院の“現場”から学ぶ！整骨院繁盛店視察ツアー in 福岡

# 鍼灸整骨院 繁盛店視察ツアー in福岡

2019年度 新規数 8,107名 ▶ **2021年度 新規数 11,292名**

2019年度 カルテ枚数 45,184枚 ▶ **2021年度 カルテ枚数 58,941枚**

全店舗鍼灸売上  
**100万円**  
を実現！

コロナ禍の中でも  
41店舗グループ総勢  
カルテ枚数130%成長！  
**圧倒的成長グループ整骨院！**

株式会社ONE FOR ALL  
むさし鍼灸整骨院グループ

2店舗で年商 **2.7億円**

女性スタッフ比率 **7割**

整体師でも生産性  
**110万円**  
超えを実現！

トータルケア  
(治療×予防×癒し×美容)  
を実現する  
**高生産性整骨院！**

整骨院 交通事故研究会会員  
整骨院経営イノベーション研究会会員  
株式会社六花 六花鍼灸整骨院&整体院

開催日程 **2022年11月20日(日)** (受付開始12:30~  
JR博多駅 13:00集合  
18:00解散(予定))

| 一般価格                    | 会員価格                    | 付帯会員価格                                                     |
|-------------------------|-------------------------|------------------------------------------------------------|
| 60,000円<br>[税込 66,000円] | 48,000円<br>[税込 52,800円] | (1名様目)48,000円 (2名様目以降)24,000円<br>[税込 52,800円] [税込 26,400円] |

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。 ※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承くださいませ。 ※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。 ※付帯会員とは整骨院経営イノベーション研究会・整骨院交通事故研究会を指します。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催 明日のグレートカンパニーを創る 整骨院繁盛店視察ツアー in 福岡 お問い合わせNo. S091621  
**Funai Soken** TEL.03-6212-2931 E-mail: seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp  
 株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 平日 9:30~17:30  
 申込みに関するお問い合わせ: 山本 朗子(やまもと あきこ) 内容に関するお問い合わせ: 藤田 真輝(ふじた まさき)

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **091621**

# 圧倒的高生産性を実現 多能工整体師集団

株式会社六花 六花鍼灸整骨院&整体院のご紹介

福岡県博多エリアで3店舗を展開(社員・アルバイト含み29名、女性比率約70%) 身体のトータルケアを提供する多能工整体師集団として、整骨院(治療院)とエステ、リラクゼーション、セラピスト育成スクールを兼ねている複合事業型店舗。

柔整、鍼灸の国家資格にこだわらず、国家資格者以外のセラピスト育成をしながら高収益の店舗経営を確立。保険による売上も全体の10%程度である。

代表である城埜様自身も含め多くのスタッフが出産からの復職も経験。男女問わず長くいきいきと働きやすい組織創りにも長け、高生産性を実現している。整骨院の新時代を切り開く存在である。

株式会社六花  
六花鍼灸整骨院&整体院  
代表取締役 城埜 多恵氏



## 六花鍼灸整骨院&整体院のココが凄い!

### 生産性(整体師も含む)

一般的な整骨院

50万円



六花鍼灸整骨院&整体院

110万円  
(2店舗平均)

### 月間支払単価

一般的な整骨院

1万円~  
1万6,000円

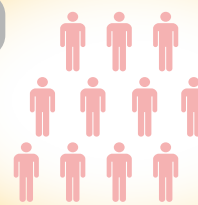
六花鍼灸整骨院&整体院

1万5,000円~  
1万6,000円

### 新規数(1店舗あたり)

一般的な整骨院

20名~  
30名



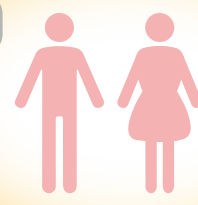
六花鍼灸整骨院&整体院

100~  
120名

### 女性スタッフ比率

一般的な整骨院

1割弱



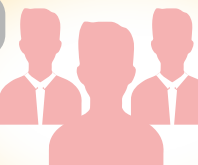
六花鍼灸整骨院&整体院

7割

### 無資格スタッフ比率

一般的な整骨院

1割弱



六花鍼灸整骨院&整体院

3割

### 教育体制

一般的な整骨院

見て学べ  
※新人教育のみ



六花鍼灸整骨院&整体院

各役職ごとの  
充実したカリキュラム

## 実際に何を見られるの? 聞くことができるの?

① 整体師も含む生産性110万円を  
実現する問診体制をお見せします!



② 予算達成を可能にする会議体制  
(朝礼・終礼・個人管理シート)



③ 六花鍼灸整骨院&整体院を支える、クレドや  
価値観を共有する六花ブックとは?!



④ 強い組織にするための、管理者に  
限定した"六花管理者ブック"



⑤ 高い生産性の秘訣は採用にあり!  
採用の面談シートや1年を通した  
採用活動  
スケジュールも  
お見せします!



採用活動スケジュール

目標人数: 10人  
求める人物像: 素直・人好き・前向き(達成感有)

| 項目 | 1月 | 2月 | 3月 | 4月 | 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | 9月 | 10月 | 11月 | 12月 |
|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|-----|-----|-----|
| 面接 |    |    |    |    |    |    |    |    |    |     |     |     |
| 面談 |    |    |    |    |    |    |    |    |    |     |     |     |
| 採用 |    |    |    |    |    |    |    |    |    |     |     |     |

⑥ 女性のスタッフ比率7割!女性の  
キャリアを支えるシャインアップ制度!



# コロナ禍の中でも41店舗 グループ総勢カルテ枚数130%成長! 圧倒的成長グループ整骨院

株式会社ONE FOR ALL むさし鍼灸整骨院グループのご紹介

「元気」「笑顔」「全力」をモットーに、「本物の治療を提供する」、九州で鍼灸整骨院を40院以上展開している「むさし鍼灸整骨院」を経営。多店舗展開を成功させている秘訣は、2回目リピート率90%を超える「治療力×患者教育」、5回挨拶文化、独自開発の技術である。全店舗鍼灸売上100万円を達成している。再現性の高い院内啓蒙とPDCAを回す管理者育成で交通事故売上は昨年対比120%以上成長。「接骨院にいったら健康になれる」と地域の人々の間で噂になる社会を実現するために“挑戦”し続けている。

株式会社ONE FOR ALL  
むさし鍼灸整骨院グループ  
代表取締役 **十亀 誠治氏**



むさし鍼灸整骨院グループ

## むさし鍼灸整骨院のココが凄い!

### 店舗数

一般的な整骨院

1店舗~  
3店舗



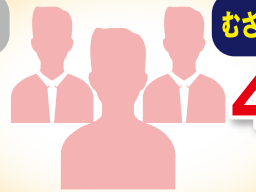
むさし鍼灸整骨院グループ

**41店舗**

### 通院頻度(自費メニュー含む)

一般的な整骨院

3回~  
4回



むさし鍼灸整骨院グループ

**4.5回~  
5回**

### 1店舗の鍼灸売上

一般的な整骨院

30万円~  
50万円



むさし鍼灸整骨院グループ

**100万円**

### 鍼灸カルテ枚数比率(柔整カルテ枚数に対して)

一般的な整骨院

0割~  
1割



むさし鍼灸整骨院グループ

**約5割**

### 自賠責売上成長率(昨対比)

一般的な整骨院

現状維持  
or  
110%成長



むさし鍼灸整骨院グループ

**136%成長**

### 各担当の責任に沿った評価制度

一般的な整骨院

A★  
B★★★  
C★★★  
スタッフ全員が  
同じ評価制度



むさし鍼灸整骨院グループ

担当者は自賠責の  
業績により評価が変わる  
評価制度の構築

## 実際に何を見られるの? 聞くことができるの?

**1 全店舗鍼灸売上100万円達成の  
秘訣を公開!**



**2 高い2回目リピート率の秘訣は  
「治療力×患者教育」に有り!  
実際の問診をお見せします!**



**3 自賠責の啓蒙を大公開!  
院内の啓蒙風景を実際に視察!**



**4 グループ院での  
店舗別の  
自賠責KPI  
管理体制!  
徹底した  
実行管理体制!**



**5 OPEN前の綿密に計算された  
販促活動を公開!**  
(地域営業・  
ブース集客・  
院前キャッチ・  
イベント集客..等)



**6 確立された教育体制!  
鍼灸売上の秘密な新人研修にある?!**



当日は2つの整骨院を見学に行き、各代表からご解説をいただきます。  
実際の現場/問診を見られるとても貴重な機会となっております。

## 株式会社六花

代表取締役 **城埜 多恵氏** 講座



ココが  
見どころ!

### 整体師でも生産性110万円を実現する問診体制

- 朝礼時に六花ブックを用いながら、その日のアクションプランの決定
- 朝礼や日報など具体的なPDCAの仕組みができているから、整体師でも飛躍的な活躍が可能
- 毎週金曜に実施する”プチミーティング”1週間の振り返りを実施



ココが  
見どころ!

### 女性スタッフ比率7割! 女性でも働きやすい評価制度

- 女性のスタッフでも働きやすい評価制度!
- 実際に3店舗出店している中で、2店舗が主婦の方が店長を務める!
- 関係性の質を高めるために、定期的な1on1を実施



ココが  
見どころ!

### 計画的な採用スケジュール!

- 1年を通した綿密に計画された採用スケジュール!
- 理念に共感したメンバーを採用する面談シート
- どんな人を求めているか、求める人物像に関する共通認識を六花ブックに記載することで採用ターゲットを浸透!



採用活動スケジュール

| 採用人数: 10人 | 求める人物像: 熱意・人好き・誠実性(達成感) |
|-----------|-------------------------|
| 1月        |                         |
| 2月        |                         |
| 3月        |                         |
| 4月        |                         |
| 5月        |                         |
| 6月        |                         |
| 7月        |                         |
| 8月        |                         |
| 9月        |                         |
| 10月       |                         |
| 11月       |                         |
| 12月       |                         |

## 株式会社ONE FOR ALL

代表取締役 **十亀 誠治氏** 講座



ココが  
見どころ!

### Web新規数146%成長/カルテ枚数130%成長を実現

- 交通事故サイトも含め、新しくHPを刷新
- 2回目リピート率90%を実現する問診体制を公開
- 回数券の提案は必ず3回目以降!  
治療効果を優先にした通院指導



ココが  
見どころ!

### 自賠責の売上成長率 136%実現の秘訣

- 各院に自賠責の担当者を設置
- 担当者専用のLINEグループを作成。各院内での事故啓蒙の仕方を責任者が確認&アドバイスを実施
- 全店舗で交通事故アンケートの実施! 認知率と回収率の2つをKPIに設定し、徹底した数値管理



ココが  
見どころ!

### 全店舗鍼灸売上100万円を達成

- 全スタッフ(柔整師・整体・鍼灸師)に研修時点で小児鍼ができるように研修を実施
- 鍼の施術の良さを全スタッフが体感。スタッフ全員に鍼を好きになってもらう取り組みを実施
- 会社として鍼灸カルテ枚数と柔整カルテの50%をKPIとして設定



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 整骨院繁盛店視察ツアー in 福岡

お問合せNo.S091621

### 開催要項

#### 現地視察にてご参加

お申込み期限:2022年11月16日(水)

日時・会場

# 2022年11月20日(日)

**開催時間** 集合 13:00 解散 18:00 (受付開始:12:30~)

※状況によりWeb開催へ移行または中止させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。  
※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。  
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。  
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。

#### 一般価格

60,000円(税込 **66,000円**) / 1名様

#### 会員価格

48,000円(税込 **52,800円**) / 1名様

#### 付帯会員価格

※付帯会員とは整骨院経営イノベーション研究会・  
整骨院交通事故研究会を指します。

**1名様目** 48,000円(税込 **52,800円**) / 1名様

**2名様目以降** 24,000円(税込 **26,400円**) / 1名様

受講料

#### 〈視察ツアーのキャンセル料について〉

お客様のご都合で参加を中止される場合は、下記のキャンセル料をお支払いいただきます。  
尚、キャンセルは、平日(月曜～金曜)9時30分～17時までにお電話にてご連絡くださいますようお願いいたします。

|                          |           |
|--------------------------|-----------|
| セミナー開催日の前日から起算して11日前まで   | いただきません   |
| セミナー開催日の前日から起算して8～10日前まで | 旅行代金の20%  |
| セミナー開催日の前日から起算して2～7日前まで  | 旅行代金の30%  |
| 開催日の前日                   | 旅行代金の40%  |
| 開催日の当日                   | 旅行代金の50%  |
| セミナー開始後の解除又は無連絡不参加       | 旅行代金の100% |

- ご入金の際は、税込金額でのお振り込みをお願いいたします。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へ、ご入会中のお客様のお申込に適用となります。詳しくは社長onlineをご確認ください。
- 受講料のお振込は、開催日の1週間前までにお願いいたします。
- 受講料に含まれないもの:集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.091621を入力、検索ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。

**お振込先** 三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No.5785660 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキウウシヨ セミナーグチ  
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken** 株式会社船井総合研究所

整骨院経営イノベーション研究会・整骨院交通事故研究会事務局 E-mail:[seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp](mailto:seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp)  
TEL:03-6212-2931(平日9:30～17:30) ●申込みに関するお問い合わせ:山本 朗子(ヤマモト アキコ) ●内容に関するお問い合わせ:藤田 真輝(フジタ マサキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

### <現地視察>

## 2022年11月20日(日)

申込み締切日:2022年11月16日(水)

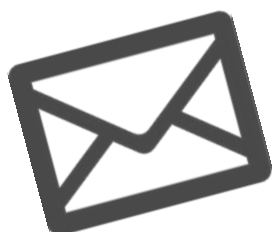


# 無料メールマガジン 購読者募集！

【株式会社船井総合研究所発！治療院経営メールマガジン】

株式会社船井総合研究所ならではの  
治療院経営の現場最新情報＆ノウハウが満載！

株式会社船井総合研究所の専門のコンサルタントが、  
日々のコンサルティング現場における成功事例に基づき、



- ①自費治療導入のための仕組みづくり
  - ②交通事故地域一番院のつくり方
  - ③Web集客地域一番化ノウハウ
  - ④リピート率ノウハウアップ
- について最新の情報をお届けします。

ぜひご登録ください。登録・購読は“無料”です。

【1分で簡単☆登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPIにアクセスし、メールアドレスを入力する

船井総合研究所 治療院 メルマガ

検索



さらに今だけ！メールマガジン登録で4つの特典

## 【特典①】自費治療

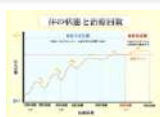
・自費セミナー動画

→自費導入の基礎の基礎！

船井総合研究所 自費治療セミナー動画

・治療曲線ツール

→患者様に見せるだけでリピート  
率がアップする！



## 【特典②】交通事故治療

・交通事故セミナー動画

→交通事故集患が難しくなっている  
今日、交通事故治療において重要  
なのは、患者様、整形外科、損保  
会社の3方良しの対応方法と関係性  
構築がすぐわかる！

・交通事故ポスター3種

→既存患者様からぞくぞく紹介  
してもらえる最強ツール！

・啓蒙チラシ

→整骨院でむち打ちなどの交通事故による怪我の治療  
ができることの認知活動ができるチラシ！



## 【特典③】Webマーケティング

・Webセミナー動画

→マーケティングに強いWeb集客の  
基本がわかる30分の無料動画



## 【特典④】採用

・採用セミナー動画

→治療家採用の最前線がわかる！  
柔整師採用無料動画

・採用マニュアル

→採用で知っておくべきことはたった  
これだけ！続々とご応募がくるスタッフ  
採用完全マニュアル

