

# 窓・サッシリフォーム専門店ビジネスモデル参入セミナー

講座内容&  
スケジュール

2022年 **12月8日(木)・9日(金)・10日(土)**  
オンライン開催 13:00~15:00【ログイン開始12:30~】

受講料 一般価格:税抜10,000円(税込11,000円)/1名様  
会員価格:税抜 8,000円(税込 8,800円)/1名様

講座	セミナー内容
<b>第1講座</b> 13:00 13:30	<p><b>高回転&amp;高粗利!1拠点年商1億円、営業利益10%の窓サッシ専門店ビジネスモデルとは</b></p> <p>BtoCの住宅リフォームマーケットで窓サッシとカーポートに専門特化することで、大手リフォーム会社や工務店と競合せず、業績アップに成功している中小企業の成功事例を解説します。</p> <p>リフォーム支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム リーダー <b>稲川 茂樹</b></p> <p>栃木県芳賀郡芳賀町生まれ。地方銀行での融資障害業務を経て、株式会社船井総合研究所にキャリア入社。現在は、町のガス屋さん・畳内装工事屋さん・建材屋さん・水道屋さん・電気屋さん・家具屋さんのリフォーム事業参入をサポート。1日できるリフォーム&amp;小工事専門店(1DayReform)の起ち上げ・業績向上における実績は社内随一。健全に業績向上できる仕組み・ビジネスモデルづくりを得意とし、北は石巻から南は福岡までクライアントを支援している。</p> 
<b>第2講座</b> 13:30 14:00	<p><b>一般顧客を安定的に集客する集客ノウハウ大公開!</b></p> <p>今まで一般顧客向けの販促を行なってこなかった会社でも、即時集客を可能にする集客ノウハウを解説いたします。</p> <p>リフォーム支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム <b>神原 稔記</b></p> <p>千葉県千葉市生まれ。大学在学時はマーケティング・統計学を専攻し、EコマースやSNSマーケティングの研究に携わり、デジタル集客の手法を経験。大学卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社後一貫して住宅リフォーム業界の圧倒的領域一番店づくりのサポートを志し、新規参入および業績向上のコンサルティングを行っている。なかでも超・小商圏でも参入可能な小商圏ビジネスモデルであるリフォーム・小工事専門店(1DayReform)におけるWeb・アナログ両面からの集客コンサルティングを得意としている。チラシ作成からSEO対策、Web集客まで集客を中心に幅広く業績アップのサポートを行っている。</p> 
<b>第3講座</b> 14:10 14:30	<p><b>契約率70%を達成する営業体制の作り方とポイント</b></p> <p>安定して契約率70%を達成できる営業体制のポイントや、使用する営業ツールを大公開!</p> <p>リフォーム支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム <b>神原 稔記</b></p>
<b>第4講座</b> 14:30 15:00	<p><b>新規ビジネス参入時に知っておくべきリスクと対策</b></p> <p>新規事業の起ち上げは良いことばかりではありません。今回ご紹介したビジネスモデルを実践するにあたって知っておいていただきたいリスクと、それを回避するための対策についても事例をもとにお伝えします。</p> <p>リフォーム支援部 Reformビジネスグループ マネージャー <b>齋藤 勇人</b></p> <p>福島県須賀川生まれ。早稲田大学法学部卒業後、2012年に株式会社船井総合研究所に入社。住宅リフォーム事業の新規参入および活性化コンサルティングで2015年にリーダー昇格、2017年にマネージャーに昇格。現在は全国各地の地域1番店や有力リフォーム会社において、成熟マーケットで勝ち残るためのビジネスモデル転換を数多くプロデュースしている。そのほか、異業種からのリフォーム事業新規参入や、集客不振企業のマーケティング活性化(Web)、営業組織マネジメント改善などの領域においても多数の実績がある。</p> 

お申込みはこちらからお願いいたします。



右記のQRコードを読み取っていただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。Webページにはもっと詳しい内容と特典がついておりますので、ぜひご覧ください。  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/091453>

船井総研 091453

検索



**もう不安定な下請け仕事には依存しない!**  
**エンドユーザーからの直接依頼を増やす新戦略**

# 窓サッシ工事店の

# 元請集客最新事例 30 連続発

高粗利な個人顧客工事が続々集まった!

**LINE**  
低コストで効率よく集客する  
デジタルマーケティング実践術

社員2名の地域密着型窓サッシ専門店が  
初月で月商倍700万円を売り上げたオープン販促

わずか3000世帯から  
2日間で60件の反響を獲得  
近隣限定の招待状型チラシ

販促費40万円で  
月30件、1千万円の見積もり依頼を  
獲得した高反響メニューチラシ

**事例解説**  
わずか15坪のショールーム型店舗が効果絶大  
看板効果で認知度アップ!販促効果が倍増!  
個人向け工事新規参入でも月商800万円超え!

新規参入にも対応  
相見積で負けないための必殺切り返しトーク集  
説明するだけで単価が上がるメニュー表活用術  
見積なし!その場で受注する即決カタログ営業  
大手にも負けずに自社が選ばれる会社紹介トーク

営業未経験でも無理なく売れる!  
個人客営業契約率70%達成ツール

**窓サッシ専門店**  
を訴求すればエンドユーザーが集まる

チラシ・ホームページ・店づくりで

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様にご心よりお見舞い申し上げます。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp  
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル  
窓・サッシリフォーム専門店ビジネスモデル参入セミナー お問い合わせNo.S091453  
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 091453



# 不安定な下請体制から脱却! エンドユーザー直販売上アップ

成功事例

# 30連発大公開

このような課題をお持ちの窓サッシ工事店経営者の皆様におすすめのセミナーです!

- ✓ 「法人の販売量が減って、利益率も減少している」
- ✓ 「会社の将来を考えた時、新たな収益の柱が欲しい」
- ✓ 「収益性の高い元請売上比率をもっと高めたい」
- ✓ 「エンドユーザーからの反響を増やす方法を知りたい」
- ✓ 「業績好調な同業他社の取り組みを知りたい」

## 窓サッシ専門店マーケティングの成功事例を徹底解説!

### 高反響メニューチラシ



販促費40万円で月30件、  
1,000万円の見積依頼を獲得

### 実物展示ショールーム



15坪の小型店舗でも  
ショールームの効果は絶大!  
看板効果で集客が倍増!

### 窓サッシ専門サイト



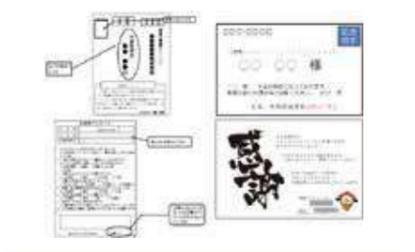
BtoC事業に新規参入した会社も、  
大手に負けない信用を獲得!  
20万人商圏で月間10件の反響獲得

### 来店型イベント集客



起ち上げ初月から1店舗で  
月商700万円を達成した  
オープンイベント必勝戦術

### リピートマーケティング



リピーターを創出!  
既存顧客名簿を活用した  
リピートマーケティング成功事例

### デジタルマーケティング



低コストで高効率な集客を実現した  
LINE活用販促事例

## その他にもセミナー内容の一部をご紹介しますと...

### Web×チラシで月70件集客する成功事例

- Point 1 超効率営業を可能にする! 成功企業の商圏設定方法
- Point 2 新規反響率1/2000! 高反響チラシの作り方
- Point 3 窓・サッシリフォーム特化のホームページと高反響を生み出すショールームの作り方

### 粗利率35%を生み出す商品設計と販売手法

- Point 1 窓・サッシリフォーム専門特化! 粗利率35%超企業の商品設計方法を大公開!
- Point 2 オープンマーケットで高粗利をつくる! 法人に依存しない販売手法!
- Point 3 スピード対応が高粗利商品販売のカギ! 成功事例企業が活用する即販売ツール大公開!

### 既存人員で開始した成功企業の運営手法

- Point 1 営業未経験でも無理なく売れる誰でもすぐ売れた! 営業ツール大公開!
- Point 2 案件数増でもしっかり回る! 成功企業の配客術
- Point 3 初心者でも即現場に出られる! 成功企業の現調ツール大公開!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 窓・サッシリフォーム専門店ビジネスモデル参入セミナー

お問い合わせNo. **S091453**

### 開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

オンラインにてご参加

お申込期限：**12月4日(日)**

**2022年12月8日(木)** 【開始】**13:00** ▶ 【終了】**15:00** (ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限：**12月5日(月)**

**2022年12月9日(金)** 【開始】**13:00** ▶ 【終了】**15:00** (ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限：**12月6日(火)**

**2022年12月10日(土)** 【開始】**13:00** ▶ 【終了】**15:00** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

日時  
会場

受講料

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み  
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済、銀行振込が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.の数字6桁 091453を入力、検索ください。

お問合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail : [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合わせ：横田 ●内容に関するお問合わせ：稲川

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

**12月8日(木) オンライン**  
申込締切日 **12月4日(日)**

**12月9日(金) オンライン**  
申込締切日 **12月5日(月)**

**12月10日(土) オンライン**  
申込締切日 **12月6日(火)**

