屋根業界激震!

怒涛の物価上昇時代に取るべき対策はこれだ!

東京会場
2022年
12月6日(火)
株式会社船井総合研究所
五反田オフィス
10:30～12:00（受付10:00より）

屋根工事会社向け 原価高騰対策セミナー

平均粗利率42%超 屋根リフォームビジネスとは

原価高騰を逆手に高収益を実現した会社の秘密限定公開!

値上げが続く中でも **粗利率**

42%

これが屋根会社の高収益経営だ!

- 平均客単価180万円元請け高単価受注
- 平均粗利率40%を実現する商品構築
- 安定して月20件以上集める集客術
- 粗利率を下げない原価管理
- 3ヵ月分の固定費を確保する資金繰り対策
- 材工分離発注による原価率管理

下記に該当する経営者は中面をご覧ください

- ☑ 原価が高騰しているものの元請けからの発注金額が上がらず、利益が減少している
- ☑ 目が回るほど忙しいにも関わらず利益が残らない
- ☑ 現預金が年々減少している
- ☑ 原価高騰した分、単価を上げると安定して受注できない
- ☑ 工事が安定して確保できず、毎月の支払いに不安がある
- ☑ 昨今の外部要因の劇的な変化に対して不安を持っており、対策を知りたい

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様 、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
株式会社船井総合研究所　〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル
屋根リフォーム元請け化業績アップセミナー　お問い合わせNo.S091185
船井総研セミナー事務局 E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は［セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名］を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。）→ 091185

セミナー翌日からすぐに使える超実践的な事例・ノウハウ・全てをお伝えします！

講演内容＆スケジュール

屋根リフォーム元請け化業績アップセミナー
2022年12月6日(火) 10:30～12:00（10:00～受付開始）
東京会場　株式会社船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527　東京都品川区西五反田６－１２－１　［JR五反田駅西口より徒歩15分］
諸事情によりやむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料などのお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
新型コロナウイルス感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画などによるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

受講料

一般価格　税抜 10,000円(税込11,000円)/1名様　　会員価格　税抜 8,000円(税込8,800円)/1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	講師・内容紹介
第1講座	**3年で年商2.7億円を達成する元請け屋根リフォームビジネスモデル** 講師　中嶋 翔一　株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 DXコンストラクショングループ マネージャー ポイント　元請け屋根リフォームの新規参入・活性化において、マーケティング・セールスの観点からどのようにビジネスモデルを深耕していていくかを、時流予測とともに解説いたします。
第2講座	**元請け屋根リフォームで初年度1.5億円を達成した3つのポイントを解説** 講師　野々村 将任氏　日本いぶし瓦株式会社 代表取締役社長 ポイント　特別講師として、初年度から元請け屋根リフォームで1.5億円を達成した日本いぶし瓦株式会社の取り組みをお話いただきます。
第3講座	**1拠点40件/月を集客する最新事例・ノウハウ大公開** 講師　川口 慶　株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 外装ビジネスグループ ポイント　事業の柱となる集客をどのように確立していくか・成果を出していくかを最新のデジタルマーケティングを中心にお話して参ります。
第4講座	**まとめ講座** 講師　中嶋 翔一　株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 DXコンストラクショングループ マネージャー ポイント　セミナー講座の内容をどう自社に落とし込んでいくか・活用していくかのポイントをお伝えいたします。

お申し込みは今すぐ右のQRコードから！（スマホカメラで読み取れます）

右記QRコードを読み取りいただき、Webのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
クレジット決済が可能です。受講票はWebでご確認いただけます。

Webページにはもっと詳しい内容がございます。ぜひご覧ください。
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/091185

船井総研 091185

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

お問い合わせ先
船井総研セミナー事務局
E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）
●申込に関するお問い合わせ：横田　●内容に関するお問い合わせ：中嶋

開催日時　2022年 12月6日(火) 10:30～12:00（10:00～受付開始）

お申込み締め切り日 12月2日(金)

原価高騰時代を生き残る対策はズバリこれだ！

何をどうすれば、屋根会社が利益を残すことができるのか？の問いに答えるセミナーです！

よくある悩み

- ✔原価が高騰しているものの元請けからの発注金額が上がらず、利益が減少している
- ✔原価高騰した分、単価を上げると安定して受注できない
- ✔目が回るほど忙しいにも関わらず利益が残らない
- ✔工事が安定して確保できず、毎月の支払いに不安がある
- ✔外部要因の劇的な変化に対して不安を持っており、対策を知りたい

セミナーで解決

- ✔平均客単価180万円で受注する営業の仕組みをつくる！
- ✔粗利率40%以上を実現する商品ラインナップを構築する！
- ✔安定して月20件集客するための集客術を知る！
- ✔平均粗利率40%以上を実現する成功の秘訣を知る！
- ✔原価高騰時代に生き残るポイントを落とし込む！

原価高騰により生まれた課題をズバリ解決！

単価アップ！粗利率アップ！工事件数アップ！の秘訣を大公開！

Point 1 平均客単価180万円 元請け高単価受注

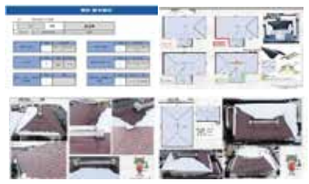
屋根カバー・葺き替え工事をメインに受注する秘訣は、
営業の仕組み化にあった！

高単価受注のポイント1

高単価でも売れる
営業ツール

高単価受注のポイント2

診断報告書
による高付加価値提案



Point 2 平均粗利率40%を実現する 商品構築

競合との価格競争に巻き込まれないための
秘訣は商品の差別化にあった！

商品構築のポイント1

集客力を高める
地域最下限商品

商品構築のポイント2

高単価・高粗利率の
差別化商品

Point 3 安定して月20件以上集める 集客術

安定した工事獲得の秘訣は
チラシ×Webの効率的な集客手法にあった！

集客術のポイント1

平均反響率1/9,300
チラシ配布術

集客術のポイント2

1件反響獲得単価30,000円
Web運用術

驚き 未経験でも、受注できる営業マニュアルと営業ツール

❶営業マニュアル

全国のトップセールスが実践する
営業戦略からトーク、ツールの使い方までを徹底解説。
屋根専門のコンサルタントの解説付き、全国のトップセールスのノウハウが詰まった完全版営業マニュアルです。

❷営業ツール

トップセールスの営業ノウハウを凝縮した営業ツール

❸ 診断報告書自動作成ツール

❹ 見積書雛形

精度の高い提案ができる見積書の雛形

営業ツールやスピード診断システムをつくり、個人の営業力に頼るのではなく、仕組みで受注できる環境を整える。

屋根リフォームビジネス立ち上げを請け負います！

株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部
DXコンストラクショングループ
久保 秋裕

主に、屋根リフォーム業界の業績アップコンサルティングに従事している。各商圏別のWeb集客戦略の提案による、費用対効果が高く、実現性の高いマーケティングに特化している。
手掛けたコンサルティング実績は1,000回を超え、総クライアント数は50社を超える。

まだまだあります！続きはセミナーで！

屋根工事事業を営む経営者の皆様へ

初めまして。株式会社船井総合研究所の久保秋裕（クボアキヒロ）と申します。
突然ですが、ご紹介したいセミナーがあり、DM を送付させていただきました。

それは、「屋根リフォーム元請け化業績アップセミナー」です。当日は、急激に原価高騰が進む中、利益を確保するための対策や、安定して工事件数を獲得するための元請け集客手法についてお話いたします。

このセミナーは、今回のみの限定開催となっております。
今回は弊社が厳選させていただいた、企業の経営者・経営幹部の皆様に限定でご案内しております。【屋根業界における動向と今後についての対策】も大公開させていただきますので、お忙しいとは思いますが、ぜひご参加いただければ幸甚です。

文章で伝えることが難しいですが、実際の写真等は同封の DM でも公開しておりますので、ぜひご覧になっていただければと思います。

【日時】2022 年 12 月 6 日（火）10:30～12:00
【会場】株式会社船井総合研究所 五反田オフィス
【料金】一般価格：税抜　10,000 円（税込 11,000 円）/一名様
　　会員価格：税抜　 8,000 円（税込　8,800 円）/一名様

＊お座席がなくなり次第受付終了となります。ご了承ください。
【お申込み方法】同封の申込用紙記載の QR コードよりお気軽にお申込みください！
船井総研セミナー事務局 E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。