

業界
成長期
マーケット

解体業界の
次の時流はコレだ!

Web開催

2022年 11月19日(土)・26日(土)・29日(火)

13:00~16:30 [ログイン開始12:30~]

※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円)/一名様

会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)/一名様

解体工事業経営者必見!

アスベスト

調査

&

解体

知らないと損する!?!法改正で大チャンス!

売上

12億

超低労力 必要人員 1名~

超高収益 粗利率 45%

超低投資 初期投資 ~100万

超短期間 立ち上げ 期間 60日

超低リスク 投資回収 3ヶ月

超カンタン スキル 経験 不要

プレミア
ゲスト
講師

有限会社エイキ
代表取締役

木村 貴之氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

元請けアスベスト調査・工事大公開セミナー

お問い合わせNo.S091180

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 091180

特別
ゲスト



『アスベスト&解体業界で
毎年右肩上がり業績アップ!』

売上12億

解体工事：8億、アスベスト：3億、その他：1億

解体&アスベスト事業の複合で
安定的に集客できるようになりました!

富山県 有限会社 エイキ
代表取締役 木村 貴之 氏

■職人時代は毎日現場に出ずっぱりで 必死に頑張っても儲からず悔しかった…

私は平成12年に解体業者として会社を創業しました。

そこから平成17年にはアスベスト事業部を開設し、事業展開を進めてきました。今ではリサイクルサービス業、便利屋サービス業、産廃運搬業、産業処分業許可取得など事業拡大を進めております。

そして今、最も力を入れて取り組んでいるのが、

アスベスト・元請け住宅解体事業になります。

Web集客に取り組むことで一般のお客様から多くの直接ご依頼をいただいています。営業に関しても相見積り対策の営業フローを整備することで契約率も高まっています。直接依頼なので案件紹介料や中間マージンもかからず、高い利益率で仕事ができています。

今後さらに取り組みを強化し、地元の解体業者として認知度を高めていき地域NO.1の解体・アスベスト業者になりたいと思います。

忙しい方向け

本レポートのまとめ

元請け解体 & アスベストのメリット3選！

メリット① 元請集客で売上が安定する！

- ・不動産やハウスメーカーを介さず、自社で集客ができます！
- ・中間マージンがないため、高粗利での受注が可能です！
- ・集客数をコントロールできるようになります！

メリット② 未経験者でも即戦力化できる！

- ・価格選び客ではなく、会社選び客を集客！
- ・会社案内や診断報告書など、営業ツールで成約率60%を達成！
- ・計画通りに売り上げが増加するので、採用コストを捻出できます！

メリット③ 人材が定着する！

- ・飛び込み営業がなくなり、従業員が定着！
- ・集客は会社に依存するため、独立する従業員が減少します！
- ・営業の仕組み化を行うことで、新入社員が定着します！

全国で事例続出！

事例まとめは次ページへ

アスベスト・元請解体で売上大幅UP！ 急成長企業が全国各地で続出中！

「アスベスト＆元請解体」のビジネスモデルに取り組まれている、全国の会社の成功事例を経営者の皆様同士で共有し合い、多くの方がセミナーの内容を吸収、実践しています。続々と全国各地で業績を急成長させている企業を紹介させていただきます。



**近畿
地域**

大阪府  **CLEANISLAND**
世界のイメージを変えて見せます
株式会社クリーンアイランド

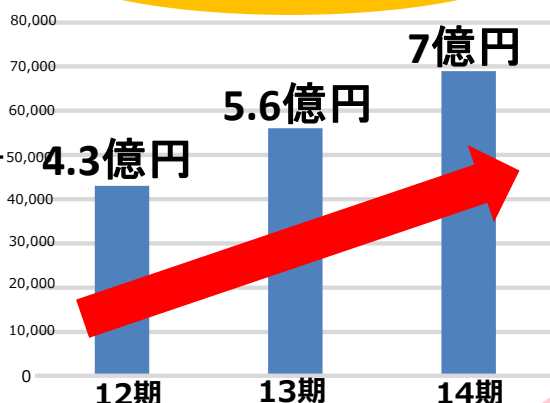
毎月100件以上の反響で
業績が右肩上がり成長中！



代表取締役
谷池 一真氏

「業界イメージを
変える」をキャッ
チコピーに
YouTubeや複数サ
イト戦略など積極
的な販促投資で売
上7億円を達成。

解体業績推移



**四国
地域**

愛媛県松山市
御用聞き屋 仁工房

販促費0円の口コミ評判
戦略で Web月間集客数が
2倍に増加！



代表
鎌田 善仁氏

解体工事に関する
ブログの作成、施
工事例の更新、口
コミの獲得といっ
た販促費0円の
Web戦略で、月間
Web集客数が2倍
になりました。

解体専用Web



今回のセミナーで公開する

最新ノウハウとポイント

月20件以上の見積を提出する集客術

ポイント1 毎月10件以上の解体・アスベスト案件を生み出す解体専門スマホサイト

ポイント2 わかりやすい解体工事パッケージ商品

ポイント3 1件あたり3万円以下で集客！
超効率的にお客様を集める仕組みを大公開



契約率60%を達成する案件管理ツール

ポイント1 営業管理表による案件の一元管理で、
営業戦略の策定

ポイント2 契約率・粗利率の可視化で、
利益率改善が可能

ポイント3 媒体別反響分析による
集客数や契約率の最大化



未経験でも即戦力化が実現できる営業マニュアル

ポイント1 これまで培った社長の営業手法を
育成マニュアルに

ポイント2 価格差での失注が激減
会社で選ばれる営業手法

ポイント3 営業マニュアルを作成する事で、
営業体制を整えて契約率上昇





「アスベスト・解体ビジネス」を最短で成功する方法を大公開 具体的なノウハウをたった1日に凝縮！

【特別案内】お客様から直接依頼が来る！ 解体工事業 経営者必見！アスベスト調査・解体セミナー

解体業界は他業界と比較をしてもまだまだ発展途上で、今後業界が成長・成熟していく見込みです。空き家数の増加や建て替え需要の高まり、アスベスト対策に関する法改正が追い風となり、他業種からの参入も少なくありません。**「こうした業界背景に着目し、先行者利益を獲得できるのは今しかありません。」**今回のセミナーでは、紙面で紹介した有限会社エイキ 代表取締役 木村貴之氏をお招きし、**「反響型住宅解体」参入の実行ポイント**をご披露させていただきます。このセミナーは**単なる学びの場**ではなく、**即実践できる内容**となっています。たった半日参加するだけで、「反響型モデル」を付加でき、**成功できるモデルが全てわかる講座構成**です。一見の価値あることは間違いありません。

さらに、セミナー参加者限定

解体業界専門のコンサルタント と経営相談ができます！



Web集客や、契約率60%の営業ノウハウ、人が定着する採用の仕組みなど解体ビジネス経営について聞ける！

アスベスト調査&解体セミナー 成功レポートをお読みの皆様へ

売上12億円の達成のためには、どうしても戸建の住宅解体といったBtoC事業への参入やアスベスト事業参入を避けては通れない道でした。

まだまだ競合も少なく、いざ取り組んでみると思ったよりも集客できて、すぐに手応えを感じました。

必要な事は「する」か「しない」を決める決断力だけだと思います。初めの決断として、まずはこのセミナーに参加してみてもいかがでしょうか。



EIKI Inc.

有限会社 エイキ 代表取締役
木村 貴之 氏



講座	セミナー内容＜全日程内容は同じです＞	
第1講座 13:00 ～ 13:50	2022年のアスベスト工事業界の動向&元請化戦略 調査の義務化など法改正によってより高度な専門業種になったアスベスト業界の今後の動向や元請け化戦略について詳細に専門のコンサルタントがお伝えします。	 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 DXコンストラクショングループ チーフコンサルタント 石川 麟太郎
第2講座 14:00 ～ 15:00	②業績好調企業の経営戦略を大公開！ アスベスト業界において先進的な取り組みを行い、戸建ての元請化に成功し業績を伸ばされた会社の事例を詳細にお話しいただきます。	 有限会社 エイキ 代表取締役 木村 貴之 氏
第3講座 15:10 ～ 16:00	自社集客できる最新Webマーケティング講座 アスベスト工事を元請でお客様から直接依頼を受けるために欠かすことができないWebマーケティング戦略を徹底的に解説します。	 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 DXコンストラクショングループ 山本 雄河
第4講座 16:00 ～ 16:30	まとめ講座 業界をけん引するモデル企業の取り組み・元請けアスベストビジネスモデルを活用するためにどうすればいいの？ 船井総合研究所マネージャーの中嶋が、自社への落とし込み方法・解説を行います。	 株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 DXコンストラクショングループ マネージャー 中嶋 翔一

開催要項 ※ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場	第1日程	第2日程	第3日程
オンライン 開催	2022年 11月19日(土) お申し込み期限 11月15日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 ログイン開始 12:30より	2022年 11月26日(土) お申し込み期限 11月22日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 ログイン開始 12:30より	2022年 11月29日(木) お申し込み期限 11月25日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 ログイン開始 12:30より

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総合研究所 Web参加」で検索

受講料	一般価格	税抜 10,000円 (税込 11,000円)/1名様
	会員価格	税抜 8,000円 (税込 8,800円)/1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催 4 日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申し込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWebでご確認いただけます。
または船井総合研究所ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問合せNo.091180を入力、検索ください。
お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総合研究所 FAQ」と検索してご確認ください。

お問い合わせ先

船井総合研究所セミナー事務局
【E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp】
TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問合せNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webで申し込み

右記のQRコードを読み取っていただきWebページよりお申し込みくださいませ。

船井総研 091180

