

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

歯科経営サミット ～ トップリーダーズMTG ～ お問い合わせ No. S090743

日時
会場

3日間連続開催 ●ご都合の合わない方は一度担当までご連絡ください

2022年 **10月 8日(土)**

2022年 **10月10日(月・祝)**

※詳細は中面をご覧ください

申込期限

各開催日の 4 日前まで

- ・銀行振込み : 開催日 6 日前まで
- ・クレジットカード : 開催日 4 日前まで
- ※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
- ※祝日や連休により変動する場合がございます
- ※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合がございます

大阪会場 グランフロント大阪 カンファレンスルーム TOWER C

〒530-0011 大阪府大阪市北区大深町3-1 グランフロント大阪タワー C JR「大阪駅」中央北口（アトリウム広場）より徒歩 5 分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また、最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画などによる Web 開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜 250,000円 (税込 **275,000円**) / 1名様

会員価格 税抜 200,000円 (税込 **220,000円**) / 1名様

- 銀行振込の方は、開催 4 日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催 4 日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン (旧:FUNAI メンバーズ Plus) へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

1.Web お申込み



下記 QR コードを読み込み
もしくは
船井総研 HP の右上検索窓に
090743 Q で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後
開催 2 日前に受講方法をメールで案内
マイページにも
セミナー視聴サイトが表示

4. セミナー受講



開催時間になれば
お持ちのスマホ・PC より
セミナー視聴サイトに入室

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL : 0120-964-000 (平日 9:30 ~ 17:30) ●内容に関するお問い合わせ : 小川

▼よくあるご質問

- ・お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
- ・入館時、マスクの着用をお願いしております。
- ・入り口付近に消毒液をご準備しておりますのでご利用ください。
- ・お客さまの安心・安全を優先し、赤外線サーモグラフィーによるご来場者様の体温スクリーニング、または非接触型の体温計にて測定を実施いたします。
- ・発熱 (37.5 度以上) がある場合、入管をお断りいたします。
- ・当社スタッフもマスク着用で業務にあたらせて頂きますことをご容赦ください。
- ・体調がすぐれない場合はご参加をご遠慮ください。

▼お申込みはこちら



歯科医院経営に携わる経営者の皆様へ

超豪華ゲストと業界トップクラスの歯科医院が集い
歯科医院経営の未来について語る3日間!

2022

歯科経営サミット ～ トップリーダーズMTG ～



株式会社はたらクリエイト
代表取締役 井上 拓磨氏

株式会社刀
代表取締役 CEO 森岡 毅氏

株式会社
船井総研ホールディングス
事業開発室 岡 聡

気になる**当日内容・スケジュール**は中面をご覧ください!

大阪会場**生開催決定!**
2022年**10月8±9日****10月・祝**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

〈主催〉



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

歯科経営サミット ～ トップリーダーズ MTG ～ お問い合わせNo.S090743

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問合せNO.」を入力ください。→ **090743 Q**)

歯科経営サミット (旧: 歯科経営者合宿) とは...

3日間に渡り、全国から歯科医院経営者が集い、それぞれの医院が数年後の
中期経営計画を策定するための集合合宿型セミナーです。

- 特別ゲスト講師によるマーケティング・マネジメントに関するセミナー講座
- 全国でもトップクラスの歯科医院の最先端事例を知ることができるセミナー講座
- このDMをお読みのあなたも参加できる、全国から集結した歯科医院経営者同士の情報交換会
- 船井総合研究所の歯科専門のコンサルタントによる個別フォロー (希望制)

超豪華ゲストと業界トップクラスの歯科医院が集い、
歯科医院経営の未来について語る3日間を体験しませんか？
貴院の売上規模等は問いません。**どなたでも参加が可能**です。
3日間連続開催ですが、**ご都合が合わない方は一度担当までご連絡ください。**

2014年から続く超人気企画!

皆様のご参加を 心よりお待ちしております。

既にご参加を表明されている歯科医院 (一部ご紹介)

医療法人 眞撃会 **m まつもと歯科**

① ますだ歯科



尾島デンタルクリニック



医療法人 CREA

ただこし歯科クリニック

Aesthetic Line
Pearl Dental Clinic Group
熊本パール総合歯科・矯正歯科・こども歯科クリニック



あふれる笑顔をすべての人に...
あゆみ歯科クリニック

Iwai Green Dental
いわいグリーン歯科



かすみり・おしむら歯科



歯科 タケダクリニック



鹿児島セントラル歯科



愛媛インプラントクリニック
かまくら歯科



名古屋 再生医療口腔リハビリテーション
徳倉歯科口腔外科・矯正歯科



スター歯科クリニック
Star Dental Clinic



笹木歯科クリニック
SASAKI Dental Clinic



医療法人 彩優会 **タクヤデンタルクリニック**
ヨークタウン嶋・託児サービスあり

他多数 ...

参加者の声は
こちら



※YouTubeへ遷移します

特別講演 2022年10月9日(日)株式会社刀 代表取締役 CEO 森岡 毅 氏 (戦略家・マーケター)

ビジネスを成功に導く武器とは(仮)

高等数学を用いた独自の戦略理論、革新的なアイデアを生み出すノウハウ、マーケティング理論等、一連の暗黙知であったマーケティングノウハウを形式知化して「刀メソッド」を開発、数々のプロジェクトに導入し抜群の実績を上げている。

1972年生まれ。神戸大学経営学部卒業後、1996年P&G入社。ブランドマネージャーとして日本ヴィダルサスーンの黄金期を築いた後、2004年P&G世界本社(米国シンシナティ)へ転籍、北米パンテーンのブランドマネージャー、ヘアケアカテゴリー アソシエイトマーケティングディレクターとして実績を上げた後、ウエラジャパン副代表を経て、2010年にUSJ入社。2012年、同社CMO(チーフ・マーケティング・オフィサー)、執行役員、マーケティング本部長。経営危機にあったUSJに、自ら開発したマーケティングメソッドを導入しわずか数年で劇的に経営再建を果たした。その使命完了後、2017年、マーケティング精鋭集団「株式会社刀」を設立。「マーケティングとエンターテイメントで日本を元気に」という大義の下、数々のプロジェクトを推進。開業 70 周年記念事業「西武園ゆうえんち」のリニューアルオープンではコロナ禍にも関わらず好調な船出を実現、破綻した旧グリーンピア三木(現ネスタリゾート神戸)をわずか1年でV字回復させ、営業利益(償却前)黒字化を達成、2022年7月より経営権を引き継ぎ、更なる発展を目指す。他にも成熟市場である外食産業や金融業界など多岐に渡る業種・業界において実績をあげている。また、刀の精鋭チームを率いて、USJ時代に断念した沖縄テーマパーク事業に再び着手、実現に向けて邁進中。

著書にベストセラーの『USJを劇的に変えた、たった1つの考え方 成功を引き寄せるマーケティング入門』(KADOKAWA)、世界的アナリストの今西聖貴との共著『確率思考の戦略論 USJでも実証された数学マーケティングの力』(共著、KADOKAWA)、『苦しかった時の話をしようか ビジネスマンの父が我が子のために書きためた「働くことの本質」』(ダイヤモンド社)等がある。

株式会社刀 代表取締役 CEO

森岡 毅氏

TSUYOSHI MORIOKA



注目!

2022年10月8日(土)特別講座

株式会社はたらクリエイト 代表取締役 井上 拓磨氏

社会課題の解決と収益性を両立させた経営について

「働きたいけど働けない」人材を活かした地域社会への貢献」と「ビジネスとしての収益性」を両立させ、2022 年度グレートカンパニーアワード『社会貢献賞』を受賞。

採用の対象を「未経験者、働く時間に制限がある地域の人」を中心にし、従業員の 95.9% が女性、84.6% が小学生以下の子どもを育てているという同社。

託児所の運営、ライフステージに合わせて選べる雇用形態などの「安心して働ける環境」の整備、「タスクと進捗の常時可視化」で、子どもの発熱など急なトラブルの際はチーム、組織で対応できるようにされている。



株式会社船井総研ホールディングス 事業開発室 岡 聡

人を活かし会社を伸ばすキーワード

「アパレルメーカーの営業課長、商品企画課長、販売企画課長、ショップ課長などの経験を活かし、トータルのマーケティング、マネージメントを多数のクライアントに指南。専門は流通全般、経営戦略立案、新ブランド開発、新業態店開発、フォーマット&出店戦略策定、販路開発等を一番の得意としながら多数の民間企業、行政・農協などの課題解決、マーケティング力アップ支援、幹部教育などを担当している。ラジオ、テレビ出演などでの解説なども数多い。



歯科経営サミット ~トップリーンダーズ MTG~ スケジュール

2022 年 10 月 8 日 (土)

13:00~13:30	開会挨拶・名刺交換・交流
13:30~14:30	人を活かし会社を伸ばすキーワード 講師：株式会社船井総研ホールディングス 事業開発室 岡聡
14:30~14:45	休 憩
14:45~15:45	社会課題の解決と収益を両立させた経営について 講師：株式会社はたらクリエイト 代表取締役 井上拓磨氏
15:45~15:00	休 憩
16:00~16:30	中期経営計画の立て方 講師：株式会社船井総合研究所 マネージング・ディレクター 沓澤翔太

2022 年 10 月 9 日 (日)

10:00~11:30	特別講演 ビジネスを成功に導く武器とは (仮) 講師：株式会社刀 代表取締役 CEO 森岡毅氏
11:30~12:30	昼食休憩
12:30~13:30	歯科医院トップ事例紹介 講師：集患・自費率アップ 株式会社船井総合研究所 リーダー 小川純平 採用 株式会社船井総合研究所 マネージャー 出口清 幹部体制構築・評価 株式会社船井総合研究所 リーダー 安室圭祐 (選択制)
13:30~16:30	トップリーンダーズ MTG・情報交換会

2022 年 10 月 10 日 (祝・月)

10:00~12:00	トップリーンダーズ MTG・情報交換会
12:00~13:00	昼食休憩
13:00~16:30	経営計画策定フォロー 個別経営相談 (希望者のみ)

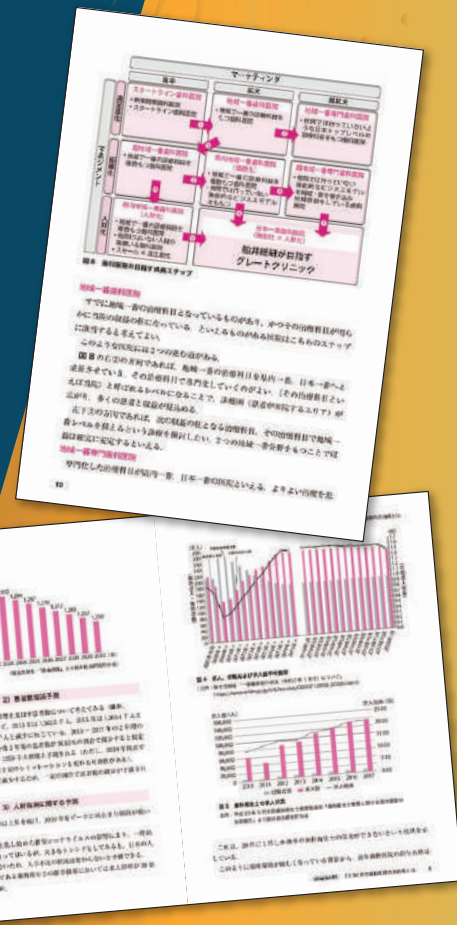
いますぐ
始める

グレートクリニックになるための コンパス 羅針盤!!

事例から実践を学ぶ 歯科医院の 成長戦略 バイブル

株式会社 船井総合研究所 編

■ A5判/130頁/2色 ■ 定価 4,400円(本体 4,000円+税10%)
ISBN978-4-263-44636-2 注文コード:446360

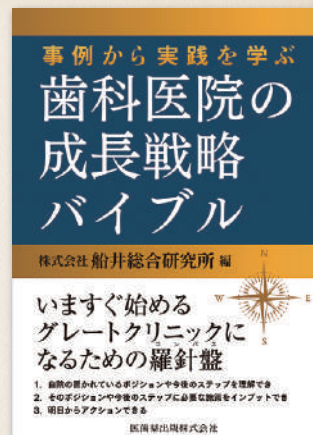


● 本書は

1. 自院の置かれているポジションや今後のステップを理解でき、
2. そのポジションや今後のステップに必要な施策をインプットでき、
3. 明日からアクションできる

ことを目的に「羅針盤・地図」として活用できる内容となっています。

- “自院の成長”に合わせて、何度でも読み返して活用できます。
- 本書を読んで明日から実行に移せば、「教育性」「社会性」「収益性」を兼ね備えたグレートクリニックに生まれ変われます。



医歯薬出版株式会社

〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10

TEL03-5395-7630 FAX03-5395-7633

<https://www.ishiyaku.co.jp/>

序文より〈一部抜粋〉

本書が目指すもの

- ▶ 世の中に経営に関する多くの情報が出回っているが、表面的な解説で終わっているため、すぐに実践できる成長のヒントを多く散りばめる
- ▶ 歯科医院の成長をロードマップ化し、実行すべき施策、そして具体的な事例を掲載し、明日からの医院の改善に役立てる
- ▶ 自院が今後どのような方向に進めばよいのか、次のステップは何なのか、そのために何をすればよいのか、がわかる
- ▶ 成長に合わせて、何度も読み返せる

Contents

第1編 これからの歯科医院経営の方向性とは

- Chapter 01 2030年の歯科医院の方向性とは
- Chapter 02 患者・従業員に支持されるクリニックの経営手法

第2編 歯科医院経営の実際 成功事例にみる成長戦略

- Chapter 01 高生産性モデル 鶴岡歯科医院（神奈川県鎌倉市）
- Chapter 02 小児・矯正 医療法人笹木歯科クリニック（福島県いわき市）
- Chapter 03 予防歯科 医療法人CREA ただこし歯科クリニック（岐阜県可児郡）
- Chapter 04 訪問歯科 医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科（鹿児島県鹿児島市）
- Chapter 05 大商圏モデル 医療法人真摯会 まつもと歯科（大阪府吹田市）
- Chapter 06 人材育成・組織化 医療法人フェネスト 歯科タケダクリニック（埼玉県和光市）
- Chapter 07 分院展開型 医療法人博道会 大串歯科医院（長崎県佐世保市）

第3編 グレートクリニックに向けて

執筆者一覧

谷口 竜都
松谷 直樹
安井 大貴
長谷川 光太郎
砂川 大茂
若木 伸文
水野 陽介
辻 建三

医歯薬出版 ご注文承り書

事例から実践を学ぶ 歯科医院の成長戦略バイブル

注文コード ()冊
446360

●納入店ご指定希望
※納入店のご指定の場合
手数料はかかりません。

〔ご指定納入店名〕

●直送希望
(2つの方法から
お選びください。)

①		代引 450円
②		後払い 400円※

※②の後払いの請求書は
(株)ネットプロテクションズ
から別送となります。

●お名前

●TEL

●ご住所 (〒 —)

★必要事項をご記入のうえ、FAX03-5395-7633にご送信ください。★弊社ホームページ<https://www.ishiyaku.co.jp/>からご注文いただけます。

医歯薬出版株式会社 〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10 TEL03-5395-7630