

運送・物流業オーナー経営者様必見！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。



株式会社船井総合研究所

運送・物流業界向け

M&A

オンライン無料
セミナー

2024年問題 原価高騰 グリーンロジスティクス etc

これから迫りくる難題を解決する一つの選択肢。

それがM&Aだ。

参加費

0円

オンライン
なので

どこからでも
参加可

オンライン
なので

他社に情報が
もれない

事例特集

- ☑ここでしか聞けない！実際に物流企業をM&Aした後、どのようになったのか？！
- ☑なぜあの会社は譲渡したのか？
物流業界のM&A事例特集！
- ☑株式は譲渡後も、社名・屋号も代表者もそのまま！いったいなぜ？
- ☑物流業界M&Aの実務

下記に当てはまる方は
ご参加ください。

- ☑2024年問題・原価高騰・グリーンロジスティクス対応に頭を悩ませている方
- ☑物流業のM&Aの時流・事例が知りたい方
- ☑自社の譲渡をご検討されている方
- ☑事業承継をお考えの方
- ☑物流業のM&A相場を知りたい方
- ☑自社の価値がどのぐらいかを知りたい方

主催



船井総研セミナー事務局

Email: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

運送・物流業界向け
M&Aフォーラム

お問い合わせNo.
S090481

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申し込みはコチラから

運送・物流業界向け M&Aフォーラム

お問い合わせ No.S090481

お申し込み後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

お申込期限

① 2022年9月14日 (水) 10時～11時30分 (ログイン開始9時30分)

9月10日 (土)
23時59分まで

② 2022年9月22日 (木) 10時～11時30分 (ログイン開始9時30分)

9月18日 (日)
23時59分まで

③ 2022年9月30日 (金) 16時30分～18時 (ログイン開始16時)

9月26日 (月)
23時59分まで

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

無料

- お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。

お申込方法

右記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)
右上の検索窓にお問い合わせNo「090481」を入力、検索ください。
受講票はWeb上でご確認いただけます。



お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 船井総研セミナー事務局

Email : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

TEL : 0120-964-000 (平日9:30～17:30) ●申込に関するお問い合わせ：藤野 ●内容に関するお問い合わせ：光田
※お申込みにしてのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

開催概要

第1講座

物流業界の時流～2024年問題をどう乗り越えていくのか～

物流事業の時流、2024年問題、業界再編時流がどのようになっていくのか、また、M&Aを通して成長戦略を描くためには何が必要か、を物流業界専門の経営コンサルタントがお伝えいたします。

講師：船井総研ロジ株式会社 物流ビジネスコンサルティング部 部長 河内谷 庸高

第2講座

運送・物流業界のM&A実例～M&Aを実施後あの企業はどうなった？～

実際にM&Aを実施した企業がM&A後どのように運営されているのかを実例を元にお伝えいたします。

講師：株式会社 船井総合研究所 M&A支援室 マネージング・ディレクター 光田 卓司

第3講座

運送・物流企業がM&Aで成長戦略を描くために準備すべきこと

M&Aを使ってどのように企業・事業を成長させるのか。そのために必要な準備は何か、M&Aの金額はどのように決まってくるのかをお伝えいたします。

講師：株式会社 船井総合研究所 M&A支援室 マネージング・ディレクター 光田 卓司

M&A成立後の業績向上・
企業の発展にコミットするM&A。

それが船井総合研究所の
M&Aです。



株式会社船井総合研究所は、創業52年を迎える日本最大級の中堅・中小企業向けの経営コンサルティング会社です。

750人を超える経営コンサルタントが、各々専門の業種を持っており、その数は150業種を超えます。

M&Aにおいても業種専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタントがタッグを組み、「M&Aの成立を目的とするのではなく、M&A成立後の事業・企業の発展にコミットする」を合言葉にベストパートナーをマッチングするサービスを行なっています。

特徴1

**着手金・中間報酬0円
成功報酬のみの料金体系**

船井総合研究所のM&Aは上場しているM&A仲介会社では唯一、
着手金・中間報酬0円でサポートさせていただきます。



特徴2

**M&Aのスペシャリスト×業種専門の
経営コンサルタント**

M&Aに特化したコンサルタントと、業種に特化した経営コンサルタントがタッグを組み、
貴社の成長戦略を描くためのM&A・事業承継を支援いたします。



特徴3

**10万社を超える
データベースとネットワーク**

船井総合研究所は50年以上、経営コンサルティング業務を行なってきました。その中で築き上げてきた10万社
を超えるデータベースと金融機関や士業グループとのネットワークで上質なサポートをいたします。



M&Aの無料相談窓口

☎ 0120-901-080

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

受付時間 平日9:45~17:30



簡単30秒でダウンロード！

M&Aで売却を検討し始めたら

売主が必ず読むべき本

～M&Aを成功に導き企業を成長へと導く第一歩はこの本から～



合計 30ページ

M&Aの基礎知識をつけて、後悔のないM&Aを行うために

こちらの本を読むと
下記のような基礎知識が身につきます！

- ① M&A仲介業者に騙されないために
- ② M&Aの基礎知識
- ③ M&Aスキームを正しく選択しよう
- ④ あなたの会社の企業価値はどのぐらい？
- ⑤ M&Aの一般的な流れ
- ⑥ 税金ってどのぐらいかかるの？ etc...

こちらのQRコードからダウンロードください



QRコード以外の
お申し込み方法は
下記までお電話ください

☎ : 0120-901-080

受付時間：平日9時45分～17時30分

