

“今こそ”整体市場参入!知識ゼロの新規参入で成功続々誕生!!

時短整体事業新規参入セミナー

Web開催 2022年10月14日(金)・17日(月)・19日(水)・20日(木) 開催時間 13:00~16:00 [ログイン開始12:30~]
※全日程、同内容で開催いたします。ご都合の良い日程をお選びください。

講座	セミナー内容
第1講座	整体業界の時流と時短整体のビジネスモデルとは セミナー内容抜粋① 伸びている健康分野の中でもなぜ整体市場に着目するのか? セミナー内容抜粋② 営業利益30%以上の15分整体の立ち上げシミュレーション セミナー内容抜粋③ 大手が参入できない15分整体の業界ポジショニングを徹底解説 セミナー内容抜粋④ 3年で3億円の事業づくりを目指す初期投資・事業計画を詳細解説 セミナー内容抜粋⑤ 15分整体をやる上での抑えておきたい3つのポイント 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療院トレーニングジムグループ 整体院チーム リーダー 平松 勇人
第2講座	創業5年で年商4億円!平均事業成長率150%!急成長のロードマップ セミナー内容抜粋① 創業5年で12店舗、売上4億円以上に伸ばせたワケ セミナー内容抜粋② 継続率90%、平均継続来店期間10カ月以上にできた商品と対応とは? セミナー内容抜粋③ 競合の2倍の売上!売上構成比・出店戦略を公開 セミナー内容抜粋④ 店長を置かないマネジメント?事業の急拡大を支える最新マネジメント手法 セミナー内容抜粋⑤ 整体サブスクモデルの最先端!ポイント累積型サブスクとは? 株式会社F.F.P 代表取締役 田村 剛志氏
第3講座	15坪・スタッフ3名で売上4,500万円・営業利益30%!時短整体院のビジネスモデルを徹底解説 セミナー内容抜粋① 15分整体をするうえでのこれだけは外せない立地選定と店舗スペック セミナー内容抜粋② サブスク商品の具体的なつくり方と料金設定とは? セミナー内容抜粋③ 継続率90%以上にする具体的な集客方法と新規対応マニュアルを公開 セミナー内容抜粋④ オープン初月から120名を新規集客する集客戦略を徹底解説 セミナー内容抜粋⑤ 応募が止まらない!15分整体ビジネスの採用戦略を公開 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療院トレーニングジムグループ 整体院チーム 村山 舜
第4講座	まとめ講座 本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか?激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者に考えていただきたいポイントについてわかりやすく解説させていただきます。 セミナー内容抜粋① 新規事業を始める上で知っておくべき3つのこと 株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 治療院トレーニングジムグループ 整体院チーム リーダー 平松 勇人

セミナーお申し込み方法 —Webからお申込みいただけます!—

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/090416>



これから伸びるマーケットで新たな収益の柱をつくりたいとお考えの経営者の皆様へ

資格者0名でコロナ禍も伸び続ける健康マーケットへ参入!

異業種から参入続々!!
(飲食・不動産・介護福祉・写真館・エステ・ゴルフ練習場・リラク...)
15坪の省スペース×素人採用
3年で年商3億円 粗利100%ビジネス

15分整体院

新規参入セミナー

超低投資
初期投資 200万円

超少労力
教育期間 1か月

超簡単
資格 経験 一切不要

創業5年で12店舗展開
売上4億円突破!
平均成長率 150%を実現した
ビジネスモデルが分かる!

特別ゲスト講師
株式会社F.F.P
代表取締役 田村 剛志氏

店舗数推移
売上 約7千6百円、1億円突破、売上 1億2千万円、売上 3億円、売上 4億円突破
1年目 2年目 3年目 4年目 5年目

PC・スマホでセミナー参加! 選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

2022年10/14(金)・17(月)・19(水)・20(木) 開催時間 13:00~16:00 [ログイン開始 12:30~] ※全日程、同内容での開催です。
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Fundai Soken 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 090416



新規事業をお考えの経営者の皆様!このようなお悩みありませんか?

リスク分散のため
新規事業を進めていき
たいが、無知な領域への
不安がある



スペース活用を既に
しているが、より
収益を出したい



新事業で既存顧客層への
新しい価値提供を
行なっていきたい



FC加盟の
ロイヤリティで
利益が少ない



既存事業のみでの
成長に限界を
感じている



業界知識“ゼロ”でも参入容易×高収益×多店舗展開できる15分整体の魅力に迫る!

魅力① 一般的な整体の2倍以上の売上が作れる!

15分整体院 とは?

一般的な
整体院と
どう違う?

15分整体院とは肩こり・腰痛をメインターゲットにその場限りの症状改善だけでなく、
再発しない予防の提供を一貫して行う“継続ありき”のビジネスモデル

来店

症状の改善(〜8回)

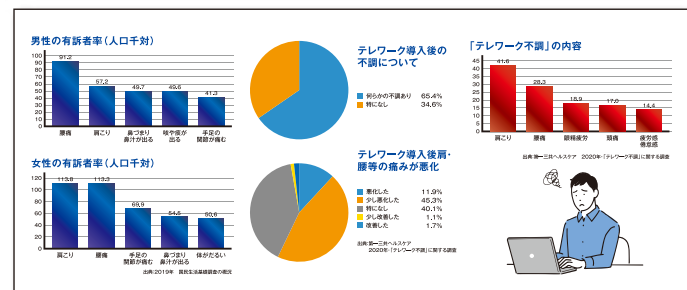
メンテナンス(継続来店)

	15分整体院	一般的な整体院
コンセプト	結果売り&予防を提供	時間売り
時間&料金	15分 4,000円(1分単価200円以上)	60分 6,000円
リピート率	80%以上	50%以下
平均継続来店月数	10カ月以上	3カ月
教育体制	技術・対応が統一	技術・対応は属人的

魅力② 3か月で事業立ち上げ&初月黒字達成!

ポイント1 ターゲットとする肩こり腰痛市場は拡大!出店も加速!

3人に1人が肩こり・腰痛の症状で悩んでいる!



5年間で200店舗出店できるほど整体市場は穴場!

企業名	店舗数推移
高価格整体企業A社	2015年 約140店舗⇒2020年 約340店舗
ストレッチ企業B社	2014年 約70店舗⇒2020年 約200店舗
低価格リラクゼーション企業C社	2012年 約100店舗⇒2018年 約600店舗
大手リラクゼーション企業D社	2011年 約400店舗⇒2020年 約500店舗
高価格リラクゼーション企業E社	2015年 約160店舗⇒2021年 約300店舗

中小企業でも半年で10店舗以上出店など
需要>供給のマーケット

ポイント2 無資格者・未経験者かつ15坪空中階&二等立地で出店可能

スキル・経験がないスタッフでも
1か月で現場デビュー



既存社員活用で立ち上げスムーズ!
採用に困らない新規事業!

余ったスペースで始める高収益事業づくり
店舗型の新規事業を始めていく上で
ネックになるテナント確保

15分整体ビジネスは
余ったスペース(約15坪)でスタート可能



今まで使っていなかったスペースが利益の柱に!

二等立地への出店で物件探しもラクラク!



路面店だけでなく
空中階でも
出店可能!

不振店の業態転換で高収益化!
地方ロードサイドの
空中階での出店ケースも!?

未経験者採用で人財確保に困らない×物件も見つけやすいから参入容易!

魅力③ 根本的な改善でお客様満足度も高い!

短時間の施術で身体が激変しました。骨盤の施術のみに
なにも、骨盤はもちろん、肩の歪みが取れ、巻き肩も少
し治り身体のこわばりが取れ本当にびっくり。立った
ときの感覚もビフォーアフターで違いがあり、芯が通っ
たようにスツと立てたときは感動してしまいました。
身体のメンテナンスをしていない方は
通って欲しいくらいの施術でした。
正しい姿勢が定着するまで間隔を空け
ずに通う必要があるようなので
なんとか時間を作っていきたい
です(;ω;)



(女性/30代前半/会社員)

今日で3度目の施術でした。
肩と首がまたバキバキになっておりまして...
普段の生活での姿勢のせいなのがわかりました。
骨盤を意識した。普段の生活での座り方のアドバイス
もいただきました。場所によっては凄く痛い所もあり
ながら、その痛みがクセになっ
てしまうんですね^_^;
徐々に痛みから気持ち良さに変わる
瞬間が堪りません^_^
また次回、宜しくお願い致します!



(女性/40代/パート・アルバイト)

猫背を治したくて予約しました。
女性スタッフの方なので安心して通えますし、
説明も丁寧に丁寧で良かったです(^_^)
座ったときの姿勢が施術前後で全然違い、一度
の施術でこんなに効果があるなんて!と驚きまし
た。これからしばらく通って改善
していきたいと思います!



(女性/30代前半/主婦)

全国で成功事例
続々誕生してます!

地域	実績
仙台	集客初月 120名以上
東北	サブスク成約率 70%以上
神奈川	一人当たり売上 150万円以上
広島	立ち上げ準備から 3か月目オープン初月 100名集客に成功
福岡	既存エステ店の 余ったスペースで 整体立ち上げ
東北	1か月で 2名の採用に 成功
関西	大阪を中心に 10店舗以上 展開
山形	サブスク会員 売上のみで 200万円以上の 安定収益
高知	地方ロードサイドの 空中階でスタッフ3名で 300万円以上
広島	業界未経験 スタッフでも 1か月半の教育で 戦力化
東京都	初期投資 500万円で 参入

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニングジムグループ
整体院チーム リーダー
平松 勇人

15分整体院で事業拡大中の経営者が登壇!

経営者本人が語る
一気に事業を急拡大させた
経営ストーリー



特別
ゲスト
講師

関東を中心に整体院を展開。創業5年で整体
事業のみの売上で4億円まで急拡大させた。
コロナ禍では圧巻の130%成長を実現。
整体院だけでなく、「治療器レンタル」
「健康食品販売」など多角的な経営を
行なっている。



株式会社F.F.P.
代表取締役 田村 剛志氏

見どころ1 出店加速で年商2倍増

コロナ禍の出店でも
成功する“整体市場”

年商3億円以上を目指して
成功確率をグッと上げる
出店戦略とは...

見どころ2 創業5年で12店舗 年商4億円越え

創業から5年間の
平均成長率150%を
実現した
ビジネスモデルの
“秘訣”
に迫る

店舗数推移

年	店舗数	売上
1年目	5	約7千6百円
2年目	5	売上1億円突破
3年目	6	売上1億2千万円
4年目	12	売上3億円
5年目	12	売上4億円突破

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

時短整体事業新規参入セミナー

お問い合わせNo. S090416

オンライン開催

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。

日時・会場

2022年 **10月14日** (金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

2022年 **10月17日** (月) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

2022年 **10月19日** (水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

2022年 **10月20日** (木) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00

申込期限

各開催日の4日前まで

- ・銀行振込み : 開催日6日前まで
- ・クレジットカード : 開催日4日前まで

※お支払い方法によって
異なりますのでご注意ください

※祝日や連休により
変動する場合もございます

※満席などで期限前にお申込みを
締め切る場合もございます

ログイン開始時間

講座の開始時刻30分前より

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円(税込 **8,800円**) / 一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に
090416 で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後
開催2日前に受講方法をメールで案内
マイページにも
セミナー視聴サイトが表示

4. セミナー受講



開催時間になれば
お持ちのスマホ・PCより
セミナー視聴サイトに入室

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

・Zoomご参加方法に関してのよくあるご質問は
「船井総研 Web参加」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら



この度は、本案内をご覧いただき誠にありがとうございます。

このご案内は新規事業を検討されている方や、既にフランチャイズを運営されている方限定でお送りしています。

今回「**15分整体院**」ということで耳なじみのない言葉かと思いますが、
このモデルは、いま船井総合研究所でも新規参入の相談が急増しているビジネスモデルで、数年で一気に広がると予想しています。

いち早く新規事業にご興味のあるであろう経営者の皆様にお届けしたいという思いから、優先的にご案内させていただきました。

オススの理由としてはご案内の通り、
1. 省スペース × 素人採用で参入できる
2. 低コスト × 高収益で利益が出しやすい
3. 競合の少ないブルーオーシャン市場
という点です。

また、このモデルで出店している企業の中には、
年商3億円以上を作っている経営者も多数いらっしゃり、注目すべきモデルです。

セミナーでは、このモデルで年商4億円以上をつくっている企業に登壇いただく運びとなり、
セミナーで聴ける情報の価値は計り知れません。

実は、このモデルは空中階で出店できるということやWebマーケティングでの集客を基本としているため一般的には知られていませんが、
それをチャンスだと気づき始めた経営者は続々参入し、先行者メリットを受け取っています。

実際に船井総合研究所でも整体院立ち上げの相談数は伸びている状況で、
新規参入のコンサルティング数もこの1年で7倍以上に伸びているほどです。

15分整体院への参入は今は最後のチャンスかもしれません。

少しでもご興味をお持ちいただけましたら、セミナーへの参加をお急ぎくださいませ。
セミナーお申込みなどは別紙のご案内をご覧ください。
皆様のご参加をお待ちしております。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部一同