

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## マネジメント革命セミナー

お問合せNo. S090405

### 開催要項

#### 東京会場

※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年10月6日(木) 13:00 ▶ 15:30 (受付開始 12:30より)

お申込期限: 10月2日(日)

株式会社船井総合研究所 五反田オフィス 〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 [JR「五反田駅」西口より徒歩15分]  
諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいいたしかねますので、ご了承ください。新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただきます可能性がございますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

オンラインにてご参加

2022年10月14日(金) 13:00 ▶ 15:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 10月10日(月)

2022年10月18日(火) 13:00 ▶ 15:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 10月14日(金)

2022年10月19日(水) 13:00 ▶ 15:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 10月15日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)／一名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.090405を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る 株式会社船井総合研究所  
Funai Soken  
船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp  
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:西村  
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

### お申し込み方法



OPEN!

## Webからお申込みいただけます!

右記の二次元コードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

## セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/090405



| 東京会場                                                             | オンライン開催                                                              |                                                                      |                                                                      |
|------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|
| 2022年<br>10月6日(木)<br>13:00~15:30 (受付開始12:30~)<br>お申込期限: 10月2日(日) | 2022年<br>10月14日(金)<br>13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)<br>お申込期限: 10月10日(月) | 2022年<br>10月18日(火)<br>13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)<br>お申込期限: 10月14日(金) | 2022年<br>10月19日(水)<br>13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)<br>お申込期限: 10月15日(土) |

# リフォーム多店舗展開の決定版!

店長が育たない、幹部候補がいない…  
2店舗目、3店舗目の売上が伸びない…  
そのような経営者必見のセミナー!

## リフォーム業界

BI (Business Intelligence)  
で起こす!

# マネジメント革命セミナー

人口20万人エリアで年商6億の  
圧倒的一番店が実践する  
超・高解像度の見える化  
マネジメントとは?

契約率

80%

粗利率

34%



株式会社PLUS ONE  
代表取締役 鳥井 幸一氏

| 東京会場                                      | オンライン開催                          | 開催時間                                       |
|-------------------------------------------|----------------------------------|--------------------------------------------|
| 2022年<br>10月6日(木)<br>船井総合研究所<br>五反田オフィスにて | 2022年<br>10月14日(金)・18日(火)・19日(水) | 各日<br>13:00~15:30<br>受付またはログイン開始<br>12:30~ |

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。  
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

お問い合わせNo. S090405

セミナー  
情報を  
スマホで!



Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 090405

リフォーム多店舗展開の決定版! マネジメントセオリー×見える化(BI活用)で業績アップ!

# リフォーム業界 マネジメント革命セミナー

## マネジメントのよくある課題

- ・店長が育たない、幹部候補がない
- ・多店舗展開したが、2店舗目、3店舗目の売上が伸びない
- ・店長業務の整備・仕組み化できていない

## マネジメントの課題を解決できる!

## マネジメント革命セミナーで学べるポイント!

### 見どころ 1 1000社のコンサルティング実績からノウハウ化したマネジメントセオリー!

**POINT 1** 店長は“数字づくり”“人づくり”“店づくり”の3つの役割を担うべき

**POINT 2** 「マネジメント・マトリックス」でマネジメントレベルを段階的に成長させる



### 見どころ 2 幹部・店長が絶対に押さえるべきなのは“粗利公式マネジメント”

**POINT 1** 幹部・店長が絶対に押さえるべきなのは“粗利公式マネジメント”

**POINT 2** “なんとなく”の配客・案件管理を無くし、ラップ管理と価格帯別配客で店舗業績を一気に伸ばす



### 見どころ 3 BI活用によりマネジメントを仕組み化・効率化する!

**POINT 1** 仕組み化するにはやり方の具体化+基準の明確化+チェック体制が必要

**POINT 2** BIによる常時数字見える化が視る習慣をつくり、マネジメントを効率化する



### 見どころ 4 メンバーマネジメント・育成の鍵はロードマップとコミュニケーション!

**POINT 1** 同行、面談、会議のそれぞれを使い分けて成長を加速させる

**POINT 2** 成長のロードマップを示し、将来への不安を無くして定着率を高める



## 講座内容

### 講座

### 講座内容

#### 第1講座

##### マネジメントのセオリーと仕組み化のポイントとは

幹部・店長が習得すべきマネジメントのセオリーや必須スキル、押さえるべき数字について解説します。そして、マネジメント力を飛躍的に上げるツールの活用方法についてお伝えします。

株式会社船井総合研究所 Renovationビジネスグループ リノベドベロップメントチーム リーダー 西村 諒



銀行でのリテール・法人営業を経て、株式会社船井総合研究所へ入社。住宅リフォーム業界のコンサルティングに特化し、リフォーム事業立ち上げ支援、既存事業活性化支援、業績アップのためのマーケティング戦略、新規ショールーム出店支援などを中心に活動している。マーケティング(攻め)と財務(守り)からの「持続的成長とその土台作り」、そして「地域1番店企業×高収益化」を念頭に置き、日々のコンサルティングに取り組んでいる。

#### 第2講座

##### 特別ゲスト講座

ゲストにご登壇いただき、実際に取り組まれているマネジメント手法と仕組み化方法、そして実感している効果についてお話しいただきます。

ゲスト講師 株式会社PLUS ONE 代表取締役 鳥井 幸一氏



2009年2月に代表に就任し、その後リフォーム事業へ本格参入。2012年4月に初のリフォームショールームを出店する。現在では3店舗を運営し、売上7.9億円、社員数27名へと成長。「ありがとう」という感謝の気持ちを大切に、幸せと感動を与えることを目指し事業に取り組んでいる。

#### 第3講座

##### 今すぐ取り組むべきはこれだ

ゲストのお話やマネジメントのセオリーをもとに、マネジメントを仕組み化するためのポイントを整理します。そして、結果を出す幹部、店長の考え方についてお伝えします。

株式会社船井総合研究所 Renovationビジネスグループ マネージャー 井手 聡



1996年、船井総合研究所入社。以来、リフォーム会社のコンサルティングには一貫して従事し、累計支援先は250社、講演回数は600回を超える。総勢30名のリフォームコンサルティング部門をサポートしながら、現在も毎月15社の経営支援に飛び回り、戦略立案から実務支援まで、社長を多面的にサポートしている。「いつでも相談できる社外参謀」として、多くの社長から厚い信頼を受ける、リフォーム専門のコンサルタント。

## このような方にオススメ

- ✓ 売れる営業マンを作る店舗マネジメント手法が知りたいという経営幹部の皆様
- ✓ 店長が育たない、幹部候補がないとお悩みの経営者
- ✓ 多店舗展開したが、2店舗目、3店舗目の売上が伸びないとお悩みの経営者
- ✓ オペレーション整備・仕組み化できていないとお困りの経営者
- ✓ 長い間、年商5億円～10億円で伸び悩んでいる経営者

申込はこちら

