

人材紹介新規参入セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間 13:00~16:00
(受付 12:30~)

一般価格 /一名様 16,500円(税込) 会員価格 /一名様 13,200円(税込)

大阪 2022年 9月16日(金)
株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京 2022年 9月21日(水)
株式会社船井総合研究所 東京本社

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたら必ずご確認ください。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります。まずは、お問合せください TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:田原

なぜ今人材紹介ビジネスなのか？

“絶対に立ち上げる”べき

3つの理由

理由1 手数料ビジネスなので利益率が高い

粗利率100%



“お仕事を探している人”と“自社で働いてくれるスタッフを探している法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、成功報酬で年収の20%(80万~150万)の100%粗利の売上を計上できるビジネスモデル!

理由2 ほとんど営業しなくても人材紹介の依頼が殺到する!

企業の知名度も営業スキルも一切不要!

- 事例1 電話営業だけで月額200オーダー獲得 (北陸地方A社)
- 事例2 FAX営業だけで月額70オーダー獲得 (九州地方B社)
- 事例3 新規営業を一切しないで100オーダー獲得 (関東地方C社)

飛び込み営業や訪問営業は一切不要
パート1人でオーダーがガンガン受注できる!

さらに、紹介手数料を
実質0円にできるんです
厚生労働省 57万円

理由3 人材紹介を活用することで利益を出しながら自社の採用を成功させることができる!



脅威の採用スキームの詳細はセミナーでお伝えします!

お申し込み方法 — Webからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/090130>



アフターコロナで再始動した大人手不足時代

人材不足をビッグチャンスに変える新ビジネス

粗利1億円

お仕事を探している方を
企業に紹介するだけで
営業マン
2名で

全業種で立ち上げ可能な粗利率100%ビジネス
人材紹介ビジネス

特別
ゲスト
講座

完全0から粗利1億円ビジネスに
急成長させた0to1ストーリーに迫る
人材紹介を0から粗利1億ビジネスに育てた秘訣

コロナ禍でも
= 114%成長達成



株式会社DANDL
代表取締役
田中 教善氏

再燃する「人手不足問題」と経済復興期に備えるベストアンサー

- ✓ かねてから採用に苦戦していて、抜本的な改善をしたい
- ✓ これから伸びるマーケットに進出したい
- ✓ 不況期の備えとして、キャッシュが残りやすい新事業を検討している
- ✓ 多角化を見据え、既存ビジネスと相性の良い事業を探している

開かず
まずは
裏面を御覧ください

これからの人材難は、この“カンフル剤”で解決する!

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間 13:00~16:00
(受付 12:30~)

一般価格 /一名様 16,500円(税込) 会員価格 /一名様 13,200円(税込)

大阪 2022年 9月16日(金)
株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京 2022年 9月21日(水)
株式会社船井総合研究所 東京本社

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

人材紹介新規参入セミナー

お問い合わせNo. S090130

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 090130

進むワクチン接種、制限緩和・・・『コロナが落ち着いたら・・・』はもうすぐそこに。
これから10余年で労働者は、1000万人減少(全労働人口の2割弱)・・・それに比例してニーズが上昇し成長する、日本では稀有な採用マーケット

低資本 少人数で始められ、高収益 かつ 採用にも活かせる “人材紹介ビジネス”の全貌

Seminar TOPIC 1『先駆者に学ぶ』

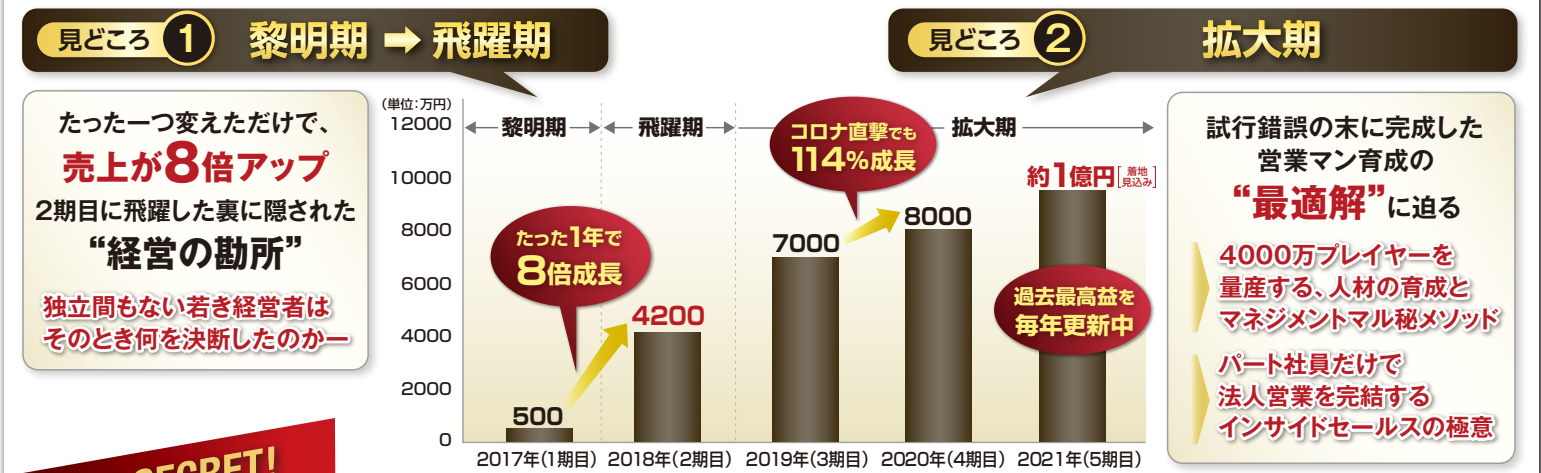
経営者本人が語る、
一気に事業を急拡大させた
経営ストーリー

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、
静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ、
たった2年で驚異的な成長を遂げた。
現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」
「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。

特別講座
株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

DANDL社 売上で振り返る事業成長の軌跡

完全0から粗利1億円



TOP SECRET!
極秘データを初公開

DANDL社 5年で築き上げた実績数字から読み解く事業の必勝パターン

極秘データ 1 成約した転職者の属性データ

極秘データ 2 職種ごとの応募から成約までの移行率

極秘データ 3 年間の広告費の配分額

年代、転職時期、性別、エリア、
応募チャンネル、雇用形態、資格の可否、
経験の可否、施設形態など、さまざまな切り口で
直近1年間の実績を大公開。

人材紹介の仕入れとなる「広告費の配分」を
成約になりやすい
職種に最適な配分で広告運用

人材紹介は
「募集が集まる時期にどれだけ多くに
人材を集めることはできるかが勝負」
介護業界では●～●月に最も予算をかけるべき

田中氏よりコメント

全 くの0から始めた人材紹介事業は、創業以来増収増益で今や1億円規模の売上になりました。一番のポイントは、**求職者様をいかに集めるか**という一点に尽きるかと思います。我々は、介護・医療福祉業界に絞って事業展開をしていますが、一般的に採用が難しいと言われている職種であっても、月間100名以上の方にご応募いただいています。そのため、この事業は採算面だけではなく、採用活動の一助として**採用活動に苦戦している会社**にもおすすめできます。

今後は、DX人材などコロナ以後に求められる人材にも着手しながら、事業拡大を目指していきたいと考えています。今に至るまでに様々な苦労もありましたが、その面も含めてリアルなお話をさせていただきます。

Seminar TOPIC 2『就職希望者を集める』

「人材募集DX」最前線

採用業務**7割**カット、コスト半分以上で採用数**2倍**に!?

全自動で求人収集 地域最大級メディア アドテク の力でコスパ最高の求人出稿 作った時点で クローリングサイト

クロージングシステムとは・・・
自社のコンテンツ制作・収集には限界があるため、他Webサイトに掲載されている情報を全自動で収集・制作するシステム

「浜松 介護 求人」で
検索順位1位獲得!

何千、何万件もの
膨大な求人情報を
全自動で収集・掲載

この仕組みにより、**SEO対策**と**サイトブランディング**を実現。
圧倒的なアクセス数を募ることができる。

アドテク(Adtech)とは・・・
「アド」とは「advertisement」、広告の意味
つまり、Web上に散らばった広告の情報を
集約・比較するシステム

もう、採用担当者が頭を使うことはありません。最も効率の
いい求人方法は、テクノロジーが全て導き出してくれます

自動運用により採用担当の業務を大幅に削減。
150以上の連携媒体から、**6000社の事例**から導く、
応募獲得の最適解を自動で選び出稿できる。

求人版“GAFA”!?!『求人アプリケーションメディア』もあわせて完全解説

「試してみたけど、あまりよくなかった」は、“正しい方法”を知らないからです。

indeed 求人ボックス careerJET スタンバイ

「採用仲介ビジネス」に限らず、採用活動一般に活用できる人材募集メソッドを余すことなくお伝えします。

Seminar TOPIC 3『人と企業のマッチメイキング』

Seminar TOPIC 4『採用したい企業を確保する』

業界平均**2倍以上**の採用率をたたき出す
緻密な確率論的マッチング手法

緻密なKPI管理が成功のカギ!
各KPIの改善取り組み手法～
数値管理まで全て見せます!
コンタクト率を上げる! 最適な連絡手段
すぐに提案できる! 案件の管理方法
スピードが命! 即日面接方法

全ての答えは数字にあり。
生データをお見せします!

世に存在する「マッチング」は、運ではなく確率に
基づいたマネジメントが成否の全てを握ります。
それは、採用のシーンであっても例外ではありません。

パート社員の方が電話1本で、**月間67案件開拓!**
徹底的に仕組み化された法人セールスノウハウ

実際に使っている
営業シナリオとトークスクリプトを大公開!

必要なのは、特別なスキルや抜群の営業センス?
いえ、ゴールまでの設計図、つまり、脚本が全てです。

200社を超える人材紹介ビジネス立ち上げを手がけた船井総合研究所の成功事例を大公開

正社員1人とパート2名で
年間粗利3,000万円
栃木県

地元のタクシードライバーの
50%を社で独占
岐阜県

立ち上げ4か月で
黒字化に成功!
山梨県

立ち上げ半年で
月額粗利400万円越え
兵庫県

嘘みたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

人材紹介新規参入セミナー

お問合せNo. S090130

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

お申込期限:9月12日(月)

2022年 **9月16日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

お申込期限:9月17日(土)

2022年 **9月21日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 15,000円 (税込**16,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 12,000円 (税込**13,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.090130を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ:星野 ●内容に関するお問い合わせ:田原

——— お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ———

お申込みはこちらからお願いいたします



9月16日(金)大阪会場

申込締切日9月12(月)

9月21日(水)東京会場

申込締切日9月17(土)