

参加無料

トレーニングジム経営研究会説明会

2022年9月21日(水) 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座 フィットネス業界の最新事例講座

2020年から続くコロナ禍で人々の価値観が大きく変化しました。多くの人が自身の“健康”に対して深く考えるようになり、今運動産業=フィットネス業界が再可燃しております。そんなコロナ禍でも業績を安定して伸ばすことができるトレーニングジム事業について、お伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー | 竹留 将聖



第二講座 新規事業でトレーニングジムを成功させるには

新規事業を立ち上げる際には、多数の押さえるべきポイントがあります。事業計画策定、立地選定、人材採用、商品設計、顧客対応、集客戦略と、様々ございますが、どのように設計して、コロナ禍でも運営を成功させたのか実際の事例を交えてお伝えいたします。

大永観光株式会社 課長 | 田中 勇気氏



講座抜粋 ① 新規事業でフィットネス事業を選んだ理由と想い ② 立ち上げ準備での苦労や成功したポイント ③ 立ち上げから1年で店舗展開まで推進できた理由

第三講座 情報交換会

参加者の皆様と弊社のコンサルタントが情報交換できる時間を設けております。弊社の創業者である船井幸雄の教えの中に、「師と友づくり」という言葉があります。「師と友」を持つことの強みとは、「師ができると、伸びる手法」が分かる。自身がつく。「伸び、成功した人は、普通はけっして自分の経験を出し惜しみしないものなので、教え引っぱり張ってくれる。」「良友は、はげましあい競いあう。」本講座では、全国の経営者様同士の最新事例の交換を行い、自社の業績アップを実現させることができます。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー | 竹留 将聖



経営のプロフェッショナルである株式会社船井総合研究所のメンバーがご案内いたします。



マネージング・ディレクター 浜崎 允彦 | マネージャー 宮澤 駿 | リーダー 竹留 将聖 | シニアアソシエイト 藤田 真輝 | アソシエイト 金田 勇気 | アソシエイト 境 明悠

研究会説明会の注意点

- 事前の準備として、お申込み頂いた経営者様につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにてごあいさつ、およびお電話にて事前に経営者様方についてお話を伺います。
- 当日は情報交換会がございますので、必ずZoomのビデオON・マイクONにてご参加をお願いいたします。当日は移動中などは避けて頂き、説明会に集中できる環境でのご参加をお願いいたします。
- 研究会説明会後に、弊社コンサルタントより、説明会のご感想および研究会ご入会についての意思確認をさせていただきます。
- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本説明会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

無料ご招待

トレーニングジム経営研究会説明会

2022年9月21日(水)

新規事業としてトレーニングジムをお考えの方へ
実際にトレーニングジムを立ち上げている事例を基に
“一次情報”を学ぶ場がここにあります。



日時 2022年 9月21日(水) 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

開催方法 オンライン(Zoom)

お問合せNo. S090018/K047949

講座案内

第一講座：フィットネス業界の最新事例講座

第二講座：ゲスト講座(新規事業でトレーニングジムを成功させるには)

第三講座：情報交換会

主催 株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号日本生命丸の内ビル21階

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お申込み方法 右記のQRコードより
お申込みください

お申込み期限 2022年9月17日(土) 23:59まで

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken



お問合せNo.

S090018/K047949

E-mail

TEL

traininggym@funaisoken.co.jp

03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問合せ:山本 朗子(やまもと あきこ) ●内容に関するお問合せ:境 明悠(さかい あゆ)

●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

トレーニングジムの新規立ち上げを検討されている方が知りたい情報がここにあります。鮮度の良い“生”の情報を受け取り、成功確度を高めてください。

ヘルスケア産業の中でも、運動産業は市場規模の成長率が220%成長といわれております。そのような背景もあり、トレーニングジムの立ち上げたいというお声を多くいただくようになりました。実際にトレーニングジムの立ち上げる際には、多数の押さえるべきポイントがあります。事業計画策定、立地選定、人材採用、商品設計、顧客対応、集客戦略と、様々ございますが、どのように設計することで成功確度を高められるのか実際の事例を交えてお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 リーダー 竹留 将聖



トレーニングジム経営研究会で得られること

他のトレーニングジムの成功事例

全国トップクラスに業績を上げているトレーニングジムの成功ノウハウを入手できます。即実践することで業績アップに繋がります。

業績アップKPIの確認と実行アクションの決定

業績アップの為に必要な指標を知り、全国のトレーニングジムの各数値と比較することで、貴社の課題を明確にできます。

株式会社船井総合研究所作成提案&販促ツールデータ

株式会社船井総合研究所のクライアント様限定で提供してきた提案&販促ツールデータ(約45種類)を会員様にご提供いたします。

トレーニングジム経営研究会の1日の流れ

60min

株式会社船井総合研究所のコンサルタントによる時流講座

株式会社船井総合研究所のコンサルタントが、日々のコンサルティングの中で作り上げた成功事例や業界の時流をお伝えいたします。

60min

モデル企業の成功事例共有

モデル企業様をはじめとしたゲスト講師をお招きし、時流に合わせた情報発信をさせていただきます。トレーニングジム経営研究会ならではのゲスト講座をお楽しみいただけます。

90min

会員様同士の情報交換会

情報交換会では、集客・対応・教育・マネジメントなどを参加者様同士で相互の情報交換していただけます。株式会社船井総合研究所のコンサルタントが進行役を務め、様々な事例とノウハウを交換する場を提供いたします。



ヘルスケア・予防産業は今後急激成長する？

2016年

7,100億円

2025年

1兆5,900億円

市場規模の伸び率は、**220%成長**

※平成30年4月次世代ヘルスケア産業協議会事務局（経済産業省）公表

政治的要因

健康寿命の延伸

経済的要因

健康増進
施設利用による
税控除

社会的要因

働き方改革

技術的要因

個人の健康管理の
簡素化

4つの観点から運動産業が伸びる

アフターコロナにおいて経営を安定させるために、拡大する市場に参入し“勝ちパターン”の鍵を握る!!

顧客は“運動”“健康”を求めている

新規事業立ち上げができるトレーニングジム事業の種類とは？



セミパーソナルトレーニング

楽しく運動ができ、運動習慣をつけることが可能
→トレーニングスペースで**20～30坪**必要



パーソナルトレーニング

個別対応可能で、ダイエット、ボディメイクが可能
→トレーニングスペースで**5坪**から可能



24時間フィットネス

いつでも通うことができる運動するスペースの提供可能
→**60坪**以上の大規模なスペースが必要

お客様に提供したいサービス、価値からどのようなトレーニングメニューを提供するか検討する。

立ち上げに必要なプロセスとは？

STEP.1 立地物件選定

- ・必要な商圈条件とは？
- ・物件条件とは？

STEP.2 トレーナー採用・教育

- ・採用トレーナ像とは？
- ・トレーナーの採用方法とは？
- ・トレーナーの教育方法とは？

STEP.3 OPEN集

- ・OPENに向けた集客
- ・オンライン集客のポイントとは？
- ・オフライン集客のポイントとは？

研究会内では、実際に立ち上げられた会社様から“生のお声”を公開していただきます！

参加無料

トレーニングジム経営研究会説明会

2022年9月21日(水) 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座 フィットネス業界の最新事例講座

2020年から続くコロナ禍で人々の価値観が大きく変化しました。多くの人が自身の“健康”に対して深く考えるようになり、今運動産業=フィットネス業界が再可燃しております。そんなコロナ禍でも業績を安定して伸ばすことができるトレーニングジム事業について、お伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー | 竹留 将聖



第二講座 新規事業でトレーニングジムを成功させるには

新規事業を立ち上げる際には、多数の押さえるべきポイントがあります。事業計画策定、立地選定、人材採用、商品設計、顧客対応、集客戦略と、様々ございますが、どのように設計して、コロナ禍でも運営を成功させたのか実際の事例を交えてお伝えいたします。

大永観光株式会社 課長 | 田中 勇気氏



講座抜粋 ① 新規事業でフィットネス事業を選んだ理由と想い ② 立ち上げ準備での苦労や成功したポイント ③ 立ち上げから1年で店舗展開まで推進できた理由

第三講座 情報交換会

参加者の皆様と弊社のコンサルタントが情報交換できる時間を設けております。弊社の創業者である船井幸雄の教えの中に、「師と友づくり」という言葉があります。「師と友」を持つことの強みとは、「師ができると、伸びる手法」が分かる。自身がつく。「伸び、成功した人は、普通はけっして自分の経験を出し惜しみしないものなので、教え引っ張ってくれる。「良友は、はげましあい競いあう。」本講座では、全国の経営者様同士の最新事例の交換を行い、自社の業績アップを実現させることができます。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー | 竹留 将聖



経営のプロフェッショナルである株式会社船井総合研究所のメンバーがご案内いたします。



マネージング・ディレクター 浜崎 允彦 | マネージャー 宮澤 駿 | リーダー 竹留 将聖 | シニアアソシエイト 藤田 真輝 | アソシエイト 金田 勇気 | アソシエイト 境 明悠

研究会説明会の注意点

- 事前の準備として、お申込み頂いた経営者様につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにてごあいさつ、およびお電話にて事前に経営者様方についてお話を伺います。
- 当日は情報交換会がございますので、必ずZoomのビデオON・マイクONにてご参加をお願いいたします。当日は移動中などは避けて頂き、説明会に集中できる環境でのご参加をお願いいたします。
- 研究会説明会後に、弊社コンサルタントより、説明会のご感想および研究会ご入会についての意思確認をさせていただきます。
- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本説明会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申込み方法 右記のQRコードより
お申込みください

お申込み期限 2022年9月17日(土)
23:59まで

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken



お問合せNo. E-mail traininggym@funaisoken.co.jp

S090018/K047949 TEL 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問合せ: 山本 朗子(やまもと あきこ) ●内容に関するお問合せ: 境 明悠(さかい あゆ)

●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

無料ご招待

トレーニングジム 経営研究会説明会

2022年9月21日(水)

「ぜひご参加いただきたい」フィットネス業界の経営者様にお送りしております。

初めまして。株式会社船井総合研究所(以下、船井総研)の竹留将聖と申します。

本冊子をお手に取っていただきありがとうございます。トレーニングジム経営研究会は、「師と友づくり」の考えのもと、経営者様にとって業績アップに必要な生の情報を提供するため、多様なコンテンツを充実させ、常にフィットネス業界、トレーニングジム業界の最新情報が入手できる環境を提供しています。今回は、トレーニングジム経営研究会説明会と題して弊社の研究会をご体験いただけます。

ご参加いただくことで、貴社の業績アップに貢献できるに違いありません。ご参加お待ち申し上げます。

日時 2022年 9月21日(水) 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)
開催方法 オンライン(Zoom)
お問合せNo. S090018/K047949

講座案内

第一講座: フィットネス業界の最新事例講座

第二講座: ゲスト講座 (新規事業でトレーニングジムを成功させるには)

第三講座: 情報交換会

主催 株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号日本生命丸の内ビル21階

師と友づくり

全国の最新成功事例を 学び、共有し、実践する。

フィットネス参加率4.08%を10%まで引き上げる

私たちのコンサルティングミッションでございます。フィットネスクラブ、トレーニングジム経営のコンサルティングに務め、1店舗から全国展開を果たす企業様のサポートをさせていただいております。2020年から続くコロナ禍の影響を大きく受けたフィットネス業界ですが、反対に、世の中の人々の価値観が「自身の健康」に向き合うようになり大きく変化しました。こうした時流の大きな変化の中でも、フィットネスクラブやトレーニングジムの規模や目指すもの、課題を問わず明日の業界の経営をサポートする“学びと仲間”をトレーニングジム経営研究会ではご提供しております。



株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 リーダー

竹留 将聖

トレーニングジム経営研究会のコンセプト

フィットネス、トレーニングジム市場の拡大と本物の価値提案

フィットネス、トレーニング市場の成長を加速させ、フィットネスに通う顧客を創出することを目的とします。本説明会では、全国のフィットネスクラブ、トレーニングジムにおける最短、最速、最もローコストで業績を上げられる最新の成功事例の情報を共有し合う場を設けております。今までの常識を覆し、最先端の取り組みを皆様と進めていきたいと思ひます。

トレーニングジム経営研究会の使命

トレーニングジム経営研究会では、**フィットネス参加率4.08%を10%まで引き上げる**※国民に対して年間でフィットネスクラブに通う割合を引き上げることをミッションとして掲げております。

利点① 健康寿命の延伸により医療費削減につながる

利点② 自信を持てる人の増加・コンプレックス解消に貢献する

利点③ 根本的な体の悩みの解決につながる

利点④ 健全な会社経営を実現する

利点⑤ 従業員の働きがいの向上につながる

トレーニングジム経営研究会で得られること

Point 1
最新事例・業界事例公開

トレーニングジム立ち上げ・運営に強い専門のコンサルタントにより、全国のトレーニングジムの最新コンサルティング事例や最新情報、トレーニングジムで明日から使えるツールをご提供いたします。

Point 2
成功事例公開

毎回設定している開催テーマで成功しているトレーニングジムの方をゲスト講師としてお招きし、トレーニングジム経営研究会でないと得られない情報をご提供いたします。

Point 3
情報交換

会員様同士で最新の成功事例や取組事例を発表していただき、情報交換を行っていただきます。地元ジムのコミュニティ、異業種交流会では決して得られない生のトレーニングジムの事例が満載です。

トレーニングジム経営研究会の1日の流れ

60min

船井総研のコンサルタントによる時流講座

船井総研のコンサルタントが、日々のコンサルティングの中で作り上げた成功事例や業界の時流をお伝えいたします。

60min

モデル企業の成功事例共有

モデル企業様をはじめとしたゲスト講師をお招きし、時流に合わせた情報発信をさせていただきます。トレーニングジム経営研究会ならではのゲスト講座をお楽しみいただけます。

90min

会員様同士の情報交換会

情報交換会では、集客・対応・教育・マネジメントなどを参加者様同士で相互の情報交換していただけます。船井総研のコンサルタントが進行役を務め、様々な事例とノウハウを交換する場を提供いたします。



トレーニングジム経営研究会の7大サービス

01 無料経営相談

お電話にて担当コンサルタントが現状の課題への対策をアドバイスさせていただきます。



02 船井総研が開催するセミナーが会員価格

年間通して開催しているトレーニングジム向けのセミナーに会員価格で参加することが出来ます！
自費導入、交通事故分野、サブスク、セミパーソナル、マネジメントなど幅広いセミナーを開催しております。



※会員価格適用外のセミナーもございます。

03 運営必須ツールの共有

カウンセリング時に使っている紙芝居ツールや管理帳票を共有いたします。



04 クロージング&カウンセリング手法

来店されたお客様を成約に導くためのクロージング&カウンセリング手法をマニュアルと動画で共有いたします。



05 NewsPicksとコラボしたメディア「社長online」

東証プライム上場グループ経営コンサルティングファーム 船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディアが経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。



※社長onlineプレミアムプラン(税込3,300円/月・税込39,600円/年)相当を追加料金なしでご利用いただけます。

06 経営戦略セミナーへのご招待

経営戦略セミナーは、船井総研の看板セミナーとして、会員企業・ご支援先企業に対して「経営の原理原則」、「最新の時流」をお伝えするだけでなく、日本トップクラスの有名経営者にもご講演していただきます。研究会会員様は一部日程を無料でご招待いたします。



07 成功事例動画の共有

全国のセミバジムでの契約・退会防止動画を共有、また全国の会員様の成功事例をクラウド上で動画配信いたします。



開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2022年9月21日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

お申込み期限

2022年9月17日(土)

受講料

無料

※1社2名様まで
1回限りのご参加
が可能です。

・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただき
ご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。
事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問合せNo.090018を入力、検索ください。

・お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
・ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にて
ご連絡ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

トレーニングジム経営研究会

E-mail :traininggym@funaisoken.co.jp

TEL:03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問合せ:山本 朗子(やまもと あきこ) ●内容に関するお問合せ:境 明悠(さかい あゆ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2022年9月21日(水)

お申込み期限:2022年9月17日(土)

