



右記のQRコードを読み取りいただきWebページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWebページからご覧いただけます。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/089610>

Information

船井総研オンラインサイト <https://www.funaisoken.co.jp>
クルー従業員数:連結1,317名(2021年12月末時点)

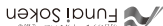
従業員数:802名(2021年12月末時点)

活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は、高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は、高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は、高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。

業種・チーム別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自のコンサルティング会社。

中堅・中小企業を対象に、日本最大級の専門コンサルティングを擁する経営セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です！



株式会社船井総合研究所

関家具サイト <https://www.sekikagaku.co.jp/>

従業員数:518名、売上:高195億円

ラントを展開している。

との想いから、商品の企画・開発に力を注いでおり、多様なオリジナルラントを展開している。を豊かに、快適さや心地良さを感じる空間やライフスタイルを提案したい。大川本店やCRASHGATE、アトリエ水馬などの店舗運営も行う。暮らし店、オアシスなどの家具インテリアの提供や空間設計のほか、関家具はじめ、ホテル、レストランやカフェなどの飲食店、ハクスマーカや工務やインテリアショップ、通販会社などへの一般家庭向け家具の卸販売をの総合商社。昭和43年、現社長の関文彦氏により創業。全国の家具店関家具は、室町時代から続く家具の生産地、福岡県大川市にある家具



株式会社関家具

グレートカンパニー

Information of Management Reform Forum

INFORMATION

みんなが
共感し、自走し、
幸せになる

第10回 社員100名超えたら必須になる

ビジョナリーな成長企業づくり

社員100名超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり

お問い合わせNo.S089610

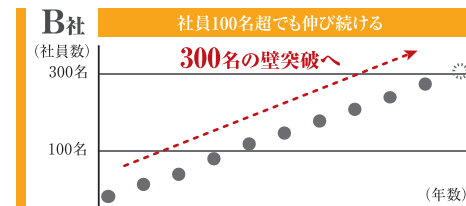
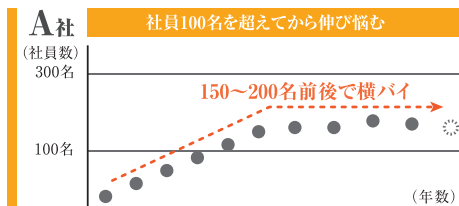


第10回 社員100名を超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

【Web開催】いずれか1日をお選びください。※全日程とも同じ内容となっております。

2022年9月20日(火)・9月26日(月)・9月28日(水)・10月5日(水) 13:00~16:30
(ログイン開始12:30より)

A社とB社 この違いは、どこにあるのか？



国内企業
約**400万**
社中

社員300名を超える企業比率 **0.3%**
社員100名を超える企業比率 **1.2%**

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その「壁」を破ることは何が違うのか？
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

	A社	B社
組織で1番偉いのは？	社長	社長ではなく？ (注)社員、お客様ではありません。
組織マネジメントの視点	評価制度が重要	評価制度よりも？
事業成長の視点	どんな事業をやるか	どんな？でやるか

家具産地大川
関家具

「社員に任せる経営」で、苦境の家具業界で53年連続黒字経営

《実話》1億円の損失を出しても失敗を咎めず、挑戦させ続けて成功に導く信念一貫の経営

理念 最上位にある信条

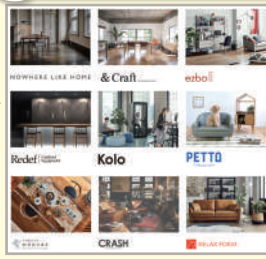
関家具経営の
心得13カ条

1.社員への言葉「楽しくなければ
仕事じゃない、やりたい事を任す、
失敗しても文句は言わぬ、責任は
全て社長が取る
から思い切り
やして下さい」

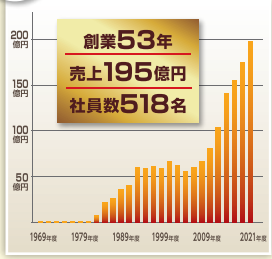


特別ゲスト講師

変革 “社員発”の新規事業が
60以上も続々誕生!



業績 53年連続黒字経営



株式会社関家具 代表取締役

関 文彦氏

昭和43年、25歳の時たった一人で家具卸を起業して以降、2021年には連結売上高195億円をあげるまでに会社を成長させた。全国3,000店舗へ家具を卸し、直営店舗を35店経営。財団法人九州、山口地域経済貢献者顕彰財団 第38回「経営者賞」日刊工業新聞、第27回「地域社会貢献者賞」、平成21年経済産業省雇用促進優良企業1,400社の1社に選出。2022年グレートカンパニーアワード「働く社員が誇りを感じる会社賞」受賞。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)

社員100名を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり お問い合わせNo: S089610

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

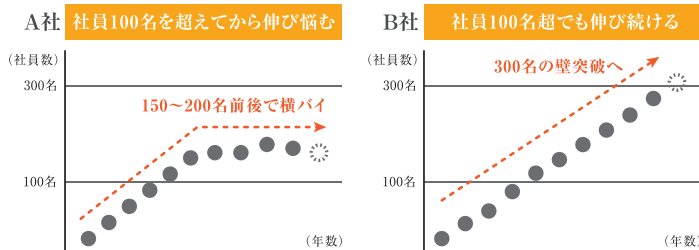
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



第10回 社員100名を超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

テーマ 「組織の壁」を破れ!

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?



～良い会社であれば伸び続ける～

国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 **0.3%**

社員100名を
超える企業比率 **1.0%**

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何が違うのか?
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

このような思いの方にオススメです

- ☐ 社員300名超えの成長企業を目指したい方
- ☐ 社員に夢を与える成長ビジョン策定をしたい方
- ☐ 社員数100名前後から停滞感を感じている方
- ☐ 自走する、自律型の社員をもっと増やしたい方
- ☐ 経営幹部が育たない課題をお持ちの方

セミナーでお伝えしたいこと

- ☐ 社員300名超えの経営者のスタンス
- ☐ 「理念、ミッション、ビジョン」の正しい整理と浸透
- ☐ 成果を出す「経営ビジョン」策定と浸透
- ☐ 優秀な経営幹部が育つポイント
- ☐ 「会社好き」社員が増える自律型組織づくり

当日(13:00～16:30)講座内容

第1講座

社員100名を超えてからも成長が加速する要因

- ① 100を超える企業ヒアリング、調査からわかった成長中堅企業の共通要因
- ② 低成長時代に表面化し始めた中期経営計画の弊害
- ③ 社員100名を超えてから成長加速のためについつい見落としがちな取り組み

13:00
▼
13:40

株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
ディレクター



南原 繁

特別 ゲスト講座 第2講座

新規事業を創出し、変革(イノベーション)を常態的に起こし続ける組織づくり

- ① 衰退の家具業界で53年連続黒字経営。創業からの軌跡
- ② 社員初の新規事業が60以上創出。その取り組みとその秘訣
- ③ 社員を誇りを鼓舞する「関家具経営の心得13カ条」

13:50
▼
14:50

特別ゲスト講師

株式会社関家具
代表取締役



関 文彦氏

第3講座

持続的成長のための成長ビジョン策定と浸透の方法

- ① 中期経営計画ではなく、成長ビジョンを策定する。その違いのポイント
- ② モチベーション3.0(内発的動機)を中心に据えたビジョン策定
- ③ ビジョン策定しても浸透しないと意味がない。浸透のための具体的なポイント

15:00
▼
15:40

株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
シニアコンサルタント



今 亮太郎

第4講座

新規事業どんどん生まれる組織づくりのためのトップマネジメント

- ① 低成長時代でも持続的成長を実現する中堅トップ企業の視座
- ② 社員100名を超えても持続的成長を実現する企業の高性能な“エンジン”
- ③ “社員満足の追求”では企業は伸びない。企業と社員の新しい関係性が必要

15:50
▼
16:30

株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
ディレクター



南原 繁

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

社員100名を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり お問い合わせNo. S089610

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 9月20日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 9月15日(木)

2022年 9月26日(月) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 9月21日(水)

2022年 9月28日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 9月24日(土)

2022年 10月 5日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月 1日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 50,000円 (税込 55,000円) / 一名様

会員価格 税抜 40,000円 (税込 44,000円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.089610を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:指田 ●内容に関するお問い合わせ:大石、土居

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

9月20日(火)

申込締切日 9月15日(木)

9月26日(月)

申込締切日 9月21日(水)

9月28日(水)

申込締切日 9月24日(土)

10月 5日(水)

申込締切日 10月 1日(土)

