

セミナープログラム

不動産営業マン育成に悩む経営者の皆様へ

不動産営業育成のための

動画トレーニング 凄く仕組み



未経験若手営業の育成を自動化して
3カ月で即戦力化する!

**2022年
オンライン
開催!**

9月15日	木
9月20日	火
9月26日	月

ログイン開始 12:30~
開催時間 13:00 ~ 16:00

Webセミナー参加特典
育成のプロフェッショナルによる
無料経営相談 60分

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、
および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

Webセミナー PC・スマホで受講可能
不動産育成自動化セミナー お問い合わせNo.S089578

船井総研セミナー事務局
E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を
明記の上、ご連絡ください。

主催  明日のグレートカンパニーを創る
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

講座

セミナー内容

第1講座
13:00~13:50

建築・リフォーム会社もOK!不動産人材を早期育成する方法

セミナー内容抜粋

インフレ時代に住宅・不動産会社が持続的成長を遂げるために、今必要なこととは?!
労働集約型産業において、人の成長は業績を上げるために必要不可欠。
住宅不動産業界における時流・その上で業績を上げるための最短距離をお伝えします。

株式会社船井総合研究所 不動産支援部
中古流通グループ マネージャー

廣瀬 浩一

第2講座
14:00~14:40

ゲスト講師

建築会社・不動産会社が社員育成のために営業DX導入で即戦力化!実際の取り組みを大公開

セミナー内容抜粋

建築会社・不動産会社で業績を伸ばしている企業が共通して
使用していたのが営業DXツール。
社内育成の仕組みを整えたことで、新人でも即戦力化!
業界未経験営業がわずか3か月で最前線に立てる秘密をお話いただきます。



株式会社カワムラ 代表取締役社長

川村 健太氏

旭川市で創業104年の地域密着企業。注文住宅を中心に事業を展開。経営ビジョンは、「『住む』ということ。
YOUトピアカワムラ」。住まいの総合ワンストップサービスとして、新築・リフォーム・リノベーション・アパート・分
譲事業を展開。2020年に未経験から不動産業界へ新規参入。同年9月に中古住宅専門店「カウイエ」をOPEN
し、立上初年度で売上2.5億円を達成。2022年3月に札幌への新規出店を果たした。2021年度旭川新築着
工棟数NO.1、リフォーム売上12年連続旭川NO.1を達成している。



株式会社アイナホーム 代表取締役

山下 史昭氏

2012年北海道北斗市にて不動産売買専門として創業。函館・北斗市を中心に不動産事業を展開。2018年度
に中古+リフォームビジネスへ新規参入。2019年度には空き家再生ビジネスを本格スタートし、1年で年間20
棟の買取再販を達成。DX導入にも積極的であり、Zoho・営業DXツールをはじめとする様々なDXツールを導入
され、生産性向上に活かした経営を実践している。直近5年間で売上8000万円から8億円と10倍以上売り
上げを伸ばしている。

第3講座
14:40~15:20

建築・リフォーム会社が、不動産で業績アップするための具体的方法

セミナー内容抜粋

不動産未経験の建築・リフォーム会社、営業の育成が進まない不動産会社で
業績アップするための具体的なロードマップをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 不動産支援部
中古流通グループ リーダー

山添 俊介

第4講座
15:30~16:00

まとめ講座

セミナー内容抜粋

市場規模縮小の時代に事業成長のセオリーとは!?
インフレ時代に建築・リフォーム・不動産会社が業績アップを行うポイントとは!?

株式会社船井総合研究所 不動産支援部
中古流通グループ マネージャー

廣瀬 浩一

スマホで
セミナー参加!

2022年

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

9月15日(木)

9月20日(火)

9月26日(月)

申込期日:9月11日(日)

申込期日:9月15日(木)

申込期日:9月21日(水)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用します。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研Web参加」で検索

一般価格:15,000円(税込)16,500円/1名様、会員価格:12,000円(税込)13,200円/1名様

右記のQRコードを読み取りいただき、Webページの
お申し込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください

お申し込み方法 -Webからのお申込み-



セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/089578>
[TEL] 0120-964-000 (平日9:30~17:30)



新卒・未経験若手社員が入社3ヵ月で初契約獲得!自動教育システム

忙しい先輩社員が不在でも、勝手に育つ仕組み!!

御社の**トップ営業社員**の**営業フロー**と**営業ツール**を整備
入社**3ヵ月育成プログラム**を構築します!!

入社3ヵ月プログラム

[illegible]

トップ営業社員 営業フロー

[illegible]

営業ツール一式



現場で話せるように徹底的な学習&ロープレ管理

全若手社員の動画視聴や学習状況はもちろん、**成長度**を
完全見える化！画題に応じた**個別育成フォロー**も可能

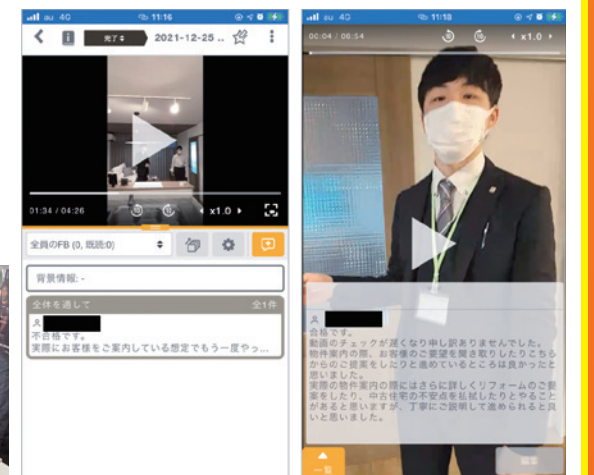
学習レベル&成長度見える化



日々のロープレ&動画UP



ロープレフィードバック



何度も教えなくてもOK!手本動画を丸暗記!

確実に成果のでる**営業動画**を**視聴**して**暗記**するだけ！
YouTube感覚でいつでもどこでも**動画視聴**で**学習可能**

今の若者は**YouTube世代**。学習も紙のマニュアルではなく、**動画で覚える方が頭に入りやすい**んです。スマホでいつでもどこでも動画を視聴できるので、一人で自主学習ができます。**理解度を測るチェックテスト**もあると、より**定着率が増**します。

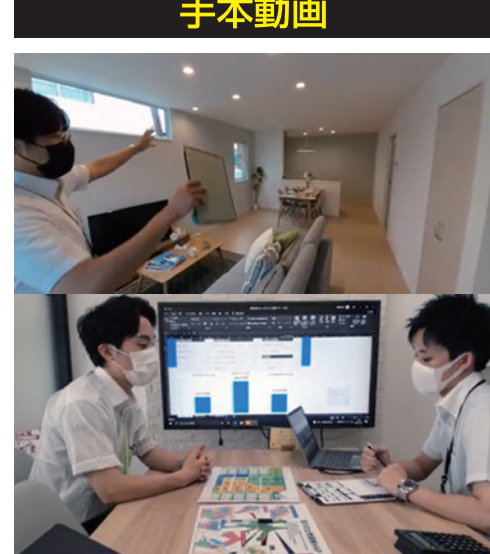
手本動画一覧



トップ営業社員
五十名以下



トップ営業社員
五十名以下



育成の自動化! 私たちも導入しました!



あららぎ不動産株式会社 代表取締役 伊藤 晴康氏

業界未経験の若手営業マンが、入社3ヵ月で月間粗利200万円を達成!!

育成の仕組みが整い、入社から3ヵ月で営業として独り立ちできるようになりました。動画マニュアルの凄さを実現しました！



株式会社カワムラ 代表取締役社長 川村 健太氏

2021年の新卒メンバー2年目!今季半期の粗利実績1500万円を達成!

2022年の新卒メンバーも、半年で初回接客デビュー（独り立ち）を果たしました！不動産店舗の多店舗展開も実現しました！



株式会社アイーナホーム 代表取締役 山下 文昭氏

**仕入営業の育成も自動化!未経験営業社員
が空き家再生仕入40棟達成!**

売り営業や仕入れ営業も、育成の仕組みが自動化できました!未経験でも、3ヵ月で仕入れや専任媒介取得ができました!