

振袖業界で今、 WEB集客が必要な理由

- ✓ 個人情報保護法改正で個人名簿の購入が不可能になり、
集客方法の切り替えが必要に
- ✓ 対象客世代の利用する情報収集源が**紙媒体からSNS中心に変化**
- ✓ 特徴のない振袖店は淘汰される時代

これらの時流を踏まえた、最新の集客方法をお伝えします！

振袖レンタルWEBマーケティングセミナー

2022年8月30日(火)、9月8日(木)、9月16日(金)

オンライン
開催

13:00~15:00
(ログイン開始:12:30~)

一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円) / 一名様
会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円) / 一名様

第1講座

振袖ビジネスにおけるWEBマーケティングの重要性

改正個人情報保護法の施行により名簿が買えなくなるなど数多くの変化が起こっている2022年の振袖業界で、なぜWEBマーケティングが重要なのかをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 ライフイベントグループ 市原 賢也

第2講座

WEBマーケティングの具体的な手法

効果的なHPの活用法や各種SNSの運用方法など、WEB集客成功のための具体的な手法について、実際の成功事例を基にお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 ライフイベントグループ 市原 賢也

第3講座

まとめ講座

セミナーでお伝えした内容を明日から貴社内に落とし込めるよう、講座のまとめをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 第三経営支援本部
マネージング・ディレクター 山根 康平

お申込みはこちらからお願いいたします

船井総合研究所 オフィシャルサイト
からのお申込みがおすすめです

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/089356>

左記のQRコードを読み込みいただきWEBページの
「お申込みフォーム」よりお申込みください。

セミナー情報はWEBページからもご覧いただけます。



振袖レンタル業界
経営者の皆様へ

ご存知ですか？
法改正で来年1月は例年通りの
集客ができないことを

DM・WEBで コストを増やさずに

改正個人情報保護法完全対応！

来店3倍！

振袖レンタル専門店 WEB集客強化セミナー

他では教えてくれない、振袖レンタル店の

WEBマーケティング成功事例を大公開！

1来店獲得コストが
3万円⇒1万円に改善

1月だけで**前年50件増**の
約180件の来店獲得

全予約の**6割**を
WEBで獲得

HPから**毎月30件以上**の
問い合わせ獲得

Instagramから
毎月10件以上の
問い合わせ獲得

各事例の詳細は中面をチェック！

1月への準備は今がラストチャンス！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局 Email:

seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」
を明記のうえ、ご連絡ください。

振袖レンタル
WEBマーケティングセミナー

お問い合わせNo. **S089356**

振袖レンタル店の経営者の皆様、次のようなお悩みはありませんか？

お悩み 1

名簿が買えなくなり
**DMが送れなくて
困っている**

お悩み 2

DMを送ったものの
**反響が悪化し
困っている**

お悩み 3

Webが大事だとは
わかっているものの
**何からどう手を付ければ
いいかわからない**

お悩み 4

とりあえずHPを
リニューアルしたものの、
**成果に繋がっているか
わからない**

お悩み 5

そもそも
**Webマーケティングが
なにかよくわかっていない**

アフターコロナに振袖店の業績を伸ばす唯一の方法。

1月商戦に間に合わすには今がラストチャンス！

Web集客で勝つための3つのテクニック

セミナー当日内容
一部先取り公開！

それが！

Web集客！

Web予約倍増！お客様の心をつかむホームページの作り方

事例 1
兵庫県
D社

HP改修で、
HP経由の問い合わせを
毎月30件超獲得

事例 2
山形県
A社

**全予約の6割を
Web予約で獲得**した
ホームページのポイントを解説



DMなし！振袖業界のGoogle広告運用を徹底攻略

事例 1

東京/A社
HP改修とWeb広告の活用で、
1月に**前年から約50件増**となる**約180件**の予約獲得

事例 2

愛知県/B社
DMの1件当たり集客コストが約30,000円のところ、
Webで**1件当たり約10,000円**の集客コストを実現

振袖集客の新常識！ 無料で新規顧客を開拓するSNS活用方法

事例 1

福岡県/C社
Instagram経由で、1店舗あたり
毎月10件以上の問い合わせを獲得

事例 2

兵庫県/D社
TikTok広告の活用で、お気に入り
経由での問い合わせが**約1.6倍**に



法改正や対象世代の変化を踏まえた最新集客方法が聞けるのはこのセミナーだけ！

2022年、個人情報保護法の改正によって
振袖ビジネスの集客方法はガラッと変わる！

振袖ビジネスにおいては、購入した名簿に対して大量のDMを送るという集客方法が一般的でしたが、2022年4月に施行された改正個人情報保護法により新たに名簿を購入することができなくなりました。買い貯めた名簿もあと数年で底を尽きるうえに反響率も低下しているという状況で、新たな集客方法を確立することが生き残る上で必須となっています。様々な集客方法がある中で、最も時流に適合しており重要な集客方法がWebを活用した集客です。



振袖のメインターゲットはZ世代！

Z世代はソーシャルネイティブと呼ばれ、情報収集はSNSやHPなど、基本的にWeb上で完結します。セミナーではZ世代に適した、検索から来店予約まで一気通貫したWeb施策をお伝えいたします。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

振袖レンタルWEBマーケティングセミナー

お問い合わせNo. S089356

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加	お申込期限: 8月26日(金)	
	2022年 8月30日(火)	開始 13:00 ▶	終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
	オンラインにてご参加	お申込期限: 9月4日(日)	
	2022年 9月8日(木)	開始 13:00 ▶	終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
	オンラインにてご参加	お申込期限: 9月12日(月)	
	2022年 9月16日(金)	開始 13:00 ▶	終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

受講料	一般価格	税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様
	会員価格	税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。		

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.089356を入力、検索ください。
-------	---

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社船井総合研究所
	船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
	TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 市原
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください	

お申込みはこちらからお願いいたします

8月30日(火)オンライン
申込締切日8月26日(金)

9月8日(木)オンライン
申込締切日9月4日(日)

9月16日(金)オンライン
申込締切日9月12日(月)

