

“空きスペース”や既存事業の“顧客”を活かして新たな事業を検討している経営者の皆様へ

今日日本で最も成長率が高いヘルスケア
産業のビジネスの種を見つけられる!

健康美容市場 ビジネスモデルフェア 2022

株式会社船井総合研究所ヘルスケア業界コンサルタントが推奨する
治療院・整体院・フィットネス・トレーニングジム・エステ
最新ビジネスモデル大公開!!

年に1度の**大イベント!**
1日で**4つの**ビジネスモデルの
最新情報が手に入る!

ご参加者
特典

4★ **ビジネスモデル**
最新ノウハウ満載!!
= **ビジネスモデル**
ガイドブック

「変化」の時代に勝つ! **500社急成長ビジネスモデル**

- 1 営業利益40%実現可能の“鍼灸整骨院”**
全国800社のクライアントの成功事例を公開!
- 2 初期投資500万円の“整体ビジネス”**
スタッフ3名で年商4,500万円達成の事業
- 3 5坪から始められる“パーソナルトレーニング”**
5坪で年商2500万円を達成する高生産性モデル
- 4 女性活躍で高収益“痩身エステサロン”**
女性従業員活用×高生産性モデル



株式会社船井総合研究所ヘルスケア支援部を代表する5名のコンサルタントがお届けします!

ヘルスケア業界 ビジネスモデルフェア 2022

会場開催 2022年 9月8日(木)・10月11日(火) Web開催 2022年 9月5日・14日・22日・10月2日 Web会場 開催時間 13:00~15:00 (受付12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

第1講座	健康美容マーケットの最新時流202 2022年最新の数字から見るヘルスケア業界のトレンドを専門のコンサルタントが徹底解説。ヘルスケアの店舗ビジネス領域での業態転換・新規参入を考える経営者の皆様必見! ■セミナー内容抜粋① 新規参入、業態転換において注意すべきポイントをお伝えいたします。 ・事業の選定方法 ・既存事業との相乗効果の発生のさせ方 ・従業員のモチベーション向上 ■セミナー内容抜粋② 鍼灸整骨院、整体院、セミパーソナルジム、パーソナルジム、痩身エステのビジネスモデルとどのような企業にお薦めか解説いたします。	株式会社 船井総合研究所 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦
第2講座	最新ヘルスケアビジネスモデル大公開 今が狙い目!ヘルスケア事業への参入・拡大を考える経営者の皆様がおきたいヘルスケア領域の店舗ビジネスを専門のコンサルタントが一挙大公開!なぜ今「鍼灸整骨院」「整体」「セミパーソナルジム」「パーソナルジム」「痩身エステ」が選ばれるのか?知って得するこれから伸びるビジネスモデルを解説いたします。	
第3講座	おすすめビジネスモデル1「(鍼灸) 整骨院」 保険+自費治療により営業利益40%が実現できる「鍼灸整骨院」。全国に約300社以上の会員企業(会員店舗数推計800店舗)を有する弊社が今、提唱する最新の鍼灸整骨院モデルについて解説。 講座内容①:時流やライフサイクルを踏まえ、今参入しても成功する方法 講座内容②:弊社の会員企業300社から導いた、新規参入の企業が注意するポイント 講座内容③:高生産性を実現し、営業利益率40%を出すための収益構造 講座内容④:異業種から鍼灸整骨院に新規参入した事例	株式会社 船井総合研究所 マネージャー 宮澤 駿
第4講座	おすすめビジネスモデル2「整体」 初期投資500万円ですべての「整体ビジネス」。空きスペース活用で、短時間・高生産性を実現する「15分短時間」整体モデル 講座内容①:スタッフ3名で売上4,500万円・営業利益30%の15分整体立ち上げシミュレーション!3年で3億円を目指す初期投資・事業計画 講座内容②:「腰痛・肩こり専門整体」、「女性専門整体」の2つの整体モデル 講座内容③:都心部、地方での参入事例を踏まえた出店戦略や成功モデル 講座内容④:応募が止まらない15分整体ビジネスの採用戦略	株式会社 船井総合研究所 リーダー 平松 勇人
第5講座	おすすめビジネスモデル3「セミパーソナルジム・パーソナルジム」 空きスペース活用で始める「パーソナルトレーニングジム」。市場成長率220%の「運動産業」の中から2つのビジネスモデルを徹底解説。 講座内容①:セミパーソナルとパーソナル事業の収益構造と投資回収シミュレーション 講座内容②:事業立ち上げに必要な準備 講座内容③:エリア別集客事例を一挙公開!都心部から地方まで当たる集客手法 講座内容④:異業種参入での成功事例!1年間で複数店舗展開まで実現している事例公開	株式会社 船井総合研究所 リーダー 竹留 将聖
第6講座	おすすめビジネスモデル4「痩身エステ」 担当講師:植山望月 企業の成長のカギを握る「社内の女性活躍」。美容事業の中でも未経験・無資格OK、15坪空きスペースを活用して営業利益30%の高生産性を実現可能な「痩身エステ専門店」 講座内容①:時代の変化とともに大きく変化したエステ業界の時流 講座内容②:失敗しない痩身エステ専門店出店 講座内容③:空きスペース15坪でOK!未経験・無資格OKの高生産性・売上300万円・営業利益30%のモデル 講座内容④:異業種から新規参入事例!第二本業で2億円以上の売上を実現した事例	株式会社 船井総合研究所 植山 望月
第7講座	◆まとめ講座◆ 担当講師:浜崎 允彦 本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか?激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者の皆様にご用意いただきたいポイントについて分かりやすく解説させていただきます。 セミナー内容抜粋①:本セミナーを通して、どのように事業を選定するべきなのか? また船井総合研究所が提供しているコンサルティングサポート内容についてご説明いたします。	株式会社船井総合研究所 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦

ヘルスケア支援部を掲げた各日程50名様限定セミナー お早めにお申し込みください!!

お申し込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/089319
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



「変化」の時代に勝つ! 2022年最新ビジネスモデルを徹底解説! いますぐ取り組める!

本セミナーの開催にあたって

ヘルスケア業界のビジネスがおすすめできる理由



今回ご紹介するビジネスモデルに共通しているのは、①低投資②高利益率③省スペースと参入リスクが非常に低いことです。個人事業主の経営者が多いビジネスモデルですが、自社なりの成功パターンを持つことができれば、一気に店舗展開して、事業拡大を狙うこともできますし、数店舗展開でもしっかり利益を残せます。また、今回は専門知識がない経営者の方でも十分参入いただけるものを厳選いたしました。

株式会社船井総合研究所
マネージング・ディレクター 浜崎 允彦

第1講座 健康美容マーケットの最新時流2022

- Point 1 今回紹介するビジネスモデルの市場規模、事業所数の推移
- Point 2 新規参入企業が後発でもマーケット攻略する立地選定と戦術
- Point 3 ヘルスケア業界の大手企業から読み取る今後確実に広がるマーケット解説

第2講座 最新ビジネスモデル解説

- Point 1 既存事業との相乗効果を最大化するための立地選定、採用戦略方法
- Point 2 ヘルスケア事業により、会社のブランドイメージを向上する方法
- Point 3 立ち上げ直後から、初期投資を早期回収・収益化するロケットスタート法

第3~第6講座

ビジネスモデル別 分科会 〈ビジネスモデル徹底解説〉〈成功事例と参入ポイント〉

4事業についてお伝えしますが、**複数名ご参加を推奨!!**
事業責任者予定の方でご参加ください。

第3講座

営業利益率40%超え鍼灸整骨院



- Point 1 施術者1人生産性120万円超えが可能の保険ビジネス
- Point 2 異業種参入からの参入でも年商5000万円、営業利益30%達成
- Point 3 全国300社以上の弊社会員様から見える成功パターン公開

異業種参入だからこそできる攻め方がある!



第4講座

初期投資500万円の整体院事業



- Point 1 15坪からの空きスペース活用で始められるスモールビジネス
- Point 2 短時間・高効果の「時短整体」、スタッフ3名で年商4,500万円
- Point 3 「腰痛・肩こり専門店」「女性専門整体」の尖ったマーケティング

無資格者採用で始め、高収益!



第5講座

たった5坪から始められるパーソナルトレーニングジム



- Point 1 初期投資200万円、年商2500万円のパーソナルトレーニングジム
- Point 2 30坪以上の場合は、セミパーソナルトレーニングジムへ転換も可能
- Point 3 異業種参入で1年間で店舗展開した成功事例公開!!!

運動産業の市場は9年で220%成長



第6講座

女性従業員活用×高生産性 痩身エステサロン



- Point 1 無資格・未経験でも始められる痩身エステ専門店
- Point 2 15坪の空きスペースの有効活用で年商4000万円、営業利益30%超え
- Point 3 多店舗展開により、年商2億円まで成長させた成功事例公開

女性社員の働きがい向上が実現!!



株式会社船井総合研究所ヘルスケア支援部を掲げて開催!! 新規事業立ち上げということで、お申込み各日程50名様までとさせていただきます。

“空きスペース”や既存事業の”顧客”を活かして新たな事業を検討している経営者の皆様へ

今日日本で最も成長率が高いヘルスケア
産業のビジネスの種を見つけられる!

健康美容市場 ビジネスモデルフェア 2022

株式会社船井総合研究所ヘルスケア業界コンサルタントが推奨する
治療院・整体院・フィットネス・トレーニングジム・エステ
最新ビジネスモデル大公開!!

年に1度の**大イベント!**
1日で**4つの**ビジネスモデルの
最新情報が手に入る!

ご参加者
特典

4★ **ビジネスモデル**
最新ノウハウ満載!!
= **ビジネスモデル**
ガイドブック

「変化」の時代に勝つ! **500社急成長ビジネスモデル**

- 営業利益40%実現可能の“鍼灸整骨院”**
全国800社のクライアントの成功事例を公開!
- 初期投資500万円の“整体ビジネス”**
スタッフ3名で年商4,500万円達成の事業
- 5坪から始められる“パーソナルトレーニング”**
5坪で年商2500万円を達成する高生産性モデル
- 女性活躍で高収益“痩身エステサロン”**
女性従業員活用×高生産性モデル



株式会社船井総合研究所ヘルスケア支援部を代表する5名のコンサルタントがお届けします!

ヘルスケア業界 ビジネスモデルフェア 2022

会場開催 2022年 9月8日(木)・10月11日(火) Web開催 2022年 9月5日・14日・22日・10月2日 Web会場 開催時間 13:00~15:00 (受付12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

第1講座	健康美容マーケットの最新時流202 2022年最新の数字から見るヘルスケア業界のトレンドを専門のコンサルタントが徹底解説。ヘルスケアの店舗ビジネス領域での業態転換・新規参入を考える経営者の皆様必見! ■セミナー内容抜粋① 新規参入、業態転換において注意すべきポイントをお伝えいたします。 ・事業の選定方法 ・既存事業との相乗効果の発生のさせ方 ・従業員のモチベーション向上 ■セミナー内容抜粋② 鍼灸整骨院、整体院、セミパーソナルジム、パーソナルジム、痩身エステのビジネスモデルとどのような企業にお薦めか解説いたします。	株式会社 船井総合研究所 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦
第2講座	最新ヘルスケアビジネスモデル大公開 今が狙い目!ヘルスケア事業への参入・拡大を考える経営者の皆様がおきたいヘルスケア領域の店舗ビジネスを専門のコンサルタントが一挙大公開!なぜ今「鍼灸整骨院」「整体」「セミパーソナルジム」「パーソナルジム」「痩身エステ」が選ばれるのか?知って得するこれから伸びるビジネスモデルを解説いたします。	
第3講座	おすすめビジネスモデル1「(鍼灸) 整骨院」 保険+自費治療により営業利益40%が実現できる「鍼灸整骨院」。全国に約300社以上の会員企業(会員店舗数推計800店舗)を有する弊社が今、提唱する最新の鍼灸整骨院モデルについて解説。 講座内容①:時流やライフサイクルを踏まえ、今参入しても成功する方法 講座内容②:弊社の会員企業300社から導いた、新規参入の企業が注意するポイント 講座内容③:高生産性を実現し、営業利益率40%を出すための収益構造 講座内容④:異業種から鍼灸整骨院に新規参入した事例	株式会社 船井総合研究所 マネージャー 宮澤 駿
第4講座	おすすめビジネスモデル2「整体」 初期投資500万円ですべての「整体ビジネス」。空きスペース活用で、短時間・高生産性を実現する「15分短時間」整体モデル 講座内容①:スタッフ3名で売上4,500万円・営業利益30%の15分整体立ち上げシミュレーション!3年で3億円を目指す初期投資・事業計画 講座内容②:「腰痛・肩こり専門整体」、「女性専門整体」の2つの整体モデル 講座内容③:都心部、地方での参入事例を踏まえた出店戦略や成功モデル 講座内容④:応募が止まらない15分整体ビジネスの採用戦略	株式会社 船井総合研究所 リーダー 平松 勇人
第5講座	おすすめビジネスモデル3「セミパーソナルジム・パーソナルジム」 空きスペース活用で始める「パーソナルトレーニングジム」。市場成長率220%の「運動産業」の中から2つのビジネスモデルを徹底解説。 講座内容①:セミパーソナルとパーソナル事業の収益構造と投資回収シミュレーション 講座内容②:事業立ち上げに必要な準備 講座内容③:エリア別集客事例を一挙公開!都心部から地方まで当たる集客手法 講座内容④:異業種参入での成功事例!1年間で複数店舗展開まで実現している事例公開	株式会社 船井総合研究所 リーダー 竹留 将聖
第6講座	おすすめビジネスモデル4「痩身エステ」 担当講師:植山望月 企業の成長のカギを握る「社内の女性活躍」。美容事業の中でも未経験・無資格OK、15坪空きスペースを活用して営業利益30%の高生産性を実現可能な「痩身エステ専門店」 講座内容①:時代の変化とともに大きく変化したエステ業界の時流 講座内容②:失敗しない痩身エステ専門店出店 講座内容③:空きスペース15坪でOK!未経験・無資格OKの高生産性・売上300万円・営業利益30%のモデル 講座内容④:異業種から新規参入事例!第二本業で2億円以上の売上を実現した事例	株式会社 船井総合研究所 植山 望月
第7講座	◆まとめ講座◆ 担当講師:浜崎 允彦 本日の内容を踏まえて明日から何を実行していくか、ただ情報として持ち帰るだけでなく次の日から具体的にどのように取り組んでいくのか?激動の時代でこれから会社を伸ばしていくために経営者の皆様と考えていただきたいポイントについて分かりやすく解説させていただきます。 セミナー内容抜粋①:本セミナーを通して、どのように事業を選定するべきなのか? また船井総合研究所が提供しているコンサルティングサポート内容についてご説明いたします。	株式会社船井総合研究所 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦

ヘルスケア支援部を掲げた各日程50名様限定セミナー お早めにお申し込みください!!

お申し込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/089319
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



「変化」の時代に勝つ! 2022年最新ビジネスモデルを徹底解説! いますぐ取り組める!

本セミナーの開催にあたって

ヘルスケア業界のビジネスがおすすめできる理由



今回ご紹介するビジネスモデルに共通しているのは、①低投資②高利益率③省スペースと参入リスクが非常に低いことです。個人事業主の経営者が多いビジネスモデルですが、自社なりの成功パターンを持つことができれば、一気に店舗展開して、事業拡大を狙うこともできますし、数店舗展開でもしっかり利益を残せます。また、今回は専門知識がない経営者の方でも十分参入いただけるものを厳選いたしました。

株式会社船井総合研究所
マネージング・ディレクター 浜崎 允彦

第1講座 健康美容マーケットの最新時流2022

- Point 1 今回紹介するビジネスモデルの市場規模、事業所数の推移
- Point 2 新規参入企業が後発でもマーケット攻略する立地選定と戦術
- Point 3 ヘルスケア業界の大手企業から読み取る今後確実に広がるマーケット解説

第2講座 最新ビジネスモデル解説

- Point 1 既存事業との相乗効果を最大化するための立地選定、採用戦略方法
- Point 2 ヘルスケア事業により、会社のブランドイメージを向上する方法
- Point 3 立ち上げ直後から、初期投資を早期回収・収益化するロケットスタート法

第3~第6講座 ビジネスモデル別 分科会 〈ビジネスモデル徹底解説〉〈成功事例と参入ポイント〉 4事業についてお伝えしますが 複数名ご参加を推奨!! 事業責任者予定の方でご参加ください。

第3講座 営業利益率40%超え鍼灸整骨院



- Point 1 施術者1人生産性120万円超えが可能の保険ビジネス
 - Point 2 異業種参入からの参入でも年商5000万円、営業利益30%達成
 - Point 3 全国300社以上の弊社会員様から見える成功パターン公開
- 異業種参入だからこそできる攻め方がある!

第4講座 初期投資500万円の整体院事業



- Point 1 15坪からの空きスペース活用で始められるスモールビジネス
 - Point 2 短時間・高効果の「時短整体」、スタッフ3名で年商4,500万円
 - Point 3 「腰痛・肩こり専門店」「女性専門整体」の尖ったマーケティング
- 無資格者採用で始め、高収益!

第5講座 たった5坪から始められるパーソナルトレーニングジム



- Point 1 初期投資200万円、年商2500万円のパーソナルトレーニングジム
 - Point 2 30坪以上の場合は、セミパーソナルトレーニングジムへ転換も可能
 - Point 3 異業種参入で1年間で店舗展開した成功事例公開!!!
- 運動産業の市場は9年で220%成長

第6講座 女性従業員活用×高生産性 痩身エステサロン



- Point 1 無資格・未経験でも始められる痩身エステ専門店
 - Point 2 15坪の空きスペースの有効活用で年商4000万円、営業利益30%超え
 - Point 3 多店舗展開により、年商2億円まで成長させた成功事例公開
- 女性社員の働きがい向上が実現!!

株式会社船井総合研究所ヘルスケア支援部を掲げて開催!! 新規事業立ち上げということで、お申込み各日程50名様までとさせていただきます。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

ヘルスケア業界 ビジネスモデルフェア 2022

お問い合わせNo. S089319

開催要項

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2022年 **9月 8日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (受付 12:30より)

お申込期限:9月4日(日)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩 2 分]

東京会場にてご参加

2022年 **10月 11日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (受付 12:30より)

お申込期限:10月7日(金)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-6-6 日本生命丸の内ビル 21 階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩 1 分]

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

※新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

オンラインにてご参加

2022年 **9月 5日(月)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:9月1日(木)

2022年 **9月 14日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:9月10日(土)

2022年 **9月 22日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:9月18日(日)

2022年 **10月 2日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:9月28日(水)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

●オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.089319を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:日田 ●内容に関するお問い合わせ:竹留

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

東京会場

9月8日(木)

お申込期限:9月4日(日)

東京会場

10月11日(火)

お申込期限:10月7日(金)

オンライン開催

9月5日(月)

お申込期限:9月1日(木)

9月14日(水)

お申込期限:9月10日(土)

9月22日(木)

お申込期限:9月18日(日)

10月2日(日)

お申込期限:9月28日(水)



無料メールマガジン 購読者募集！

【株式会社船井総合研究所発！経営者のためのメールマガジン】

**最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
業界最新の現場最新情報＆ノウハウが満載！**

~~~~~  
株式会社船井総合研究所のコンサルタントが、  
日々のコンサルティング現場における成功事例や、  
業界情報を配信いたします。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す  
経営者の皆様には、必読のメールマガジンです。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。

## 【治療院経営メールマガジン】



～配信内容参考～

- ① 自費治療導入のための仕組み作り
- ② 交通事故地域一番院のつくり方
- ③ Web集客地域一番化ノウハウ
- ④ リピート率アップノウハウ

## 【トレーニングジム経営メールマガジン】



～配信内容参考～

- ① トレーニングジム業界の最新時流
- ② 地域一番店のつくり方
- ③ 業界最先端の事例
- ④ ジム業界への新規参入

## 【エステビジネスメルマガ通信】



～配信内容参考～

- ① エステ業界の最新時流
- ② Web集客ノウハウ
- ③ オフライン集客ノウハウ
- ④ 採用・マネジメント手法
- ⑤ 美容業への新規参入

## 【整体院ビジネス業績アップメルマガ】



～配信内容参考～

- ① 整体業界の最新時流
- ② 明日から使える整体院・リラクゼーションサロンの業績アップノウハウ
- ③ 整体業への新規参入

**【1分で簡単☆登録完了！今すぐご登録ください】**

- ① お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ② HPにアクセスし、メールアドレスを入力する

船井総研 各メルマガ名

検索

お問合せ：竹留（080-9463-0642）