

プレス加工業向け EV化革命への対応 新規開拓セミナー

【 講座内容 】

第 1 講座 13:00 ～ 13:25	内燃機関からEV化による産業構造の変化 ・自動車産業のEV化によって起こる産業構造の変化とその影響 ・EV化によって生まれる新たな市場	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 リーダー 山崎 悠
第 2 講座 13:30 ～ 14:35	自社のこれまでの技術・設備を使った新規業種・新規顧客 開拓の手法 ・既存技術と設備を使った新業種・新規顧客の開拓について ・内燃機関の部品量産メーカーが、新規業界の顧客を開拓した営業の仕組み	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 リーダー 山崎 悠 株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 生駒 宏武
第 3 講座 14:40 ～ 15:00	プレス加工業の経営者様に取り組んでいただきたいこと ・自動車産業の大変革期における経営者の仕事 ・経営者にこれから実施いただきたいこと	株式会社船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 マネージングディレクター 藤原 聖悟

【 開催日時・開催形態 】

全日程オンラインセミナー

開催日時① 2022年 **9月 9日 (金)** **13:00～15:00** 申込締切日: 2022年9月5日 (月)
ログイン開始 12:30～

開催日時② 2022年 **9月 20日 (火)** **13:00～15:00** 申込締切日: 2022年9月15日 (木)
ログイン開始 12:30～

※受講は、法人企業の経営者様・経営幹部様に限ります。個人での参加やコンサルタントの受講はできませんので、予めご了承ください。

受講方法 : インターネット接続したパソコン・タブレット・スマートフォンがあれば、どこからでも受講可能です。
受講方法については、お申し込み後、当社より詳細な内容を別途お送りいたします。



【 講師紹介 】

株式会社船井総合研究所

DX支援本部 ものづくり支援室
リーダー

山崎 悠



兵庫県神戸市須磨生まれ。大阪大学理学部物理学科、神戸大学大学院修了後、株式会社船井総合研究所に入社。入社以来、一貫して製造業の分野を中心に、マーケティング戦略の構築及び実行を手がける。現在は法人向け(BtoB)事業の中でも製造業、建築材料メーカーを中心にデジタルマーケティングを活用した提案・実行支援を行っている。特に特殊技術を持つ会社や研究開発型の会社に対して、その技術を活かしたマーケティングを得意としている。従業員10人以下の企業から上場企業までクライアントの幅は広く、クラインとの規模や技術に即したその業績アップ手法は、高い評価を得ている。

株式会社船井総合研究所

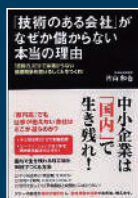
DX支援本部 ものづくり支援室
マネージング・ディレクター

藤原 聖悟



大手製造業を経て、船井総合研究所へ入社。メーカー・受託加工業の新規顧客開拓や営業力強化による即時業績アップを得意としており、様々な規模のクライアントを全国に抱えている。クライアントに対して、製造業に特化したデジタルマーケティングの仕組みを導入。上場企業からの新規取引に問合せを獲得を実現。クライアントの特徴を的確に把握し、非価格競争による即時業績アップと、永続的な新規取引の獲得の仕組みを構築するコンサルティングは船井総合研究所内でトップクラスの実績を誇っている。

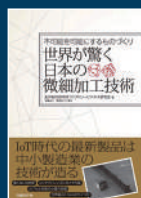
【 船井総合研究所 ものづくり支援部による書籍 】



「技術のある会社」がなぜか儲からない本当の理由
KADOKAWA



なぜこの会社には1カ月で700件の引き合いがあったのか？
中経出版



世界が驚く日本の微細加工技術
日経BP



上手な「商談」のつくり方・すめ方
同文館出版



必ず売れる！生産財営業の法則100
同文館出版



図解 よくわかる これからのデジタルマーケティング
同文館出版



成長企業が選ぶ最強のデジタル変革ツール「Zoho」
クロスメディア・パブリッシング

EV化が進行する中、事業継続の為に取るべき企業戦略

2022
9. 9 (金)
9.20 (火)

プレス加工・金型メーカー

EVシフト対応 新規開拓セミナー

内燃機関で培った技術を活かして
EV向けビジネスを拡大する方法

自動車業界に起こる大変革

- ・国内における**自動車の生産台数減少**への対応
- ・内燃機関向けの**研究開発費・件数の減少**
- ・**部品点数**は、ガソリン車と比較して**1/2～1/3に減少**
- ・**2030年から本格化**する各国のガソリン車への規制
- ・自動車産業のティア（階層）構造変化による**発注形態の変化**

大変革に適応する成長戦略を紹介！



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

プレス加工業 EV革命への対応 新規開拓セミナー

お問い合わせNo. S089271

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **089271**

加速するEVシフト！自動車産業の系列・構造におこる再編・統廃！ 一部のプレス加工・金型メーカーが始めた【新業種・顧客を獲得する取組】を紹介！

業界特化
経営者セミナー

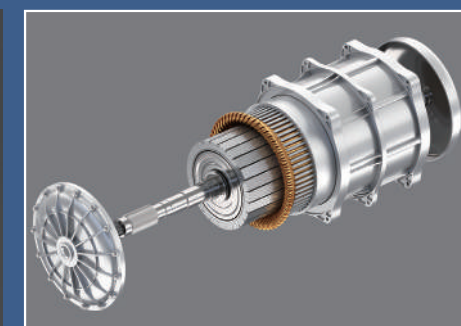
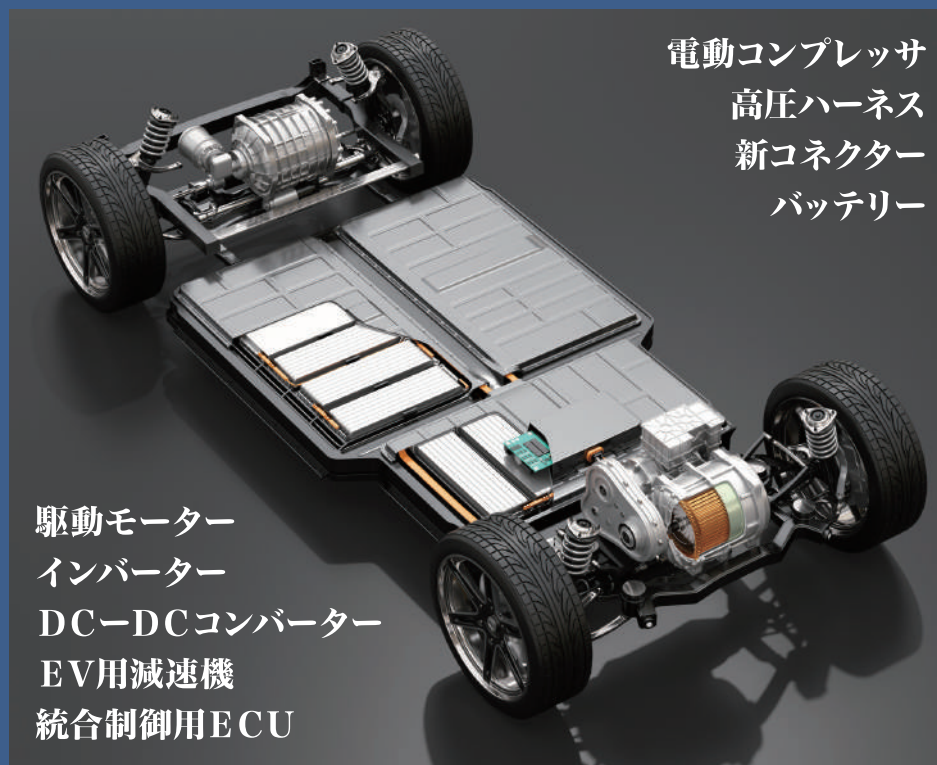
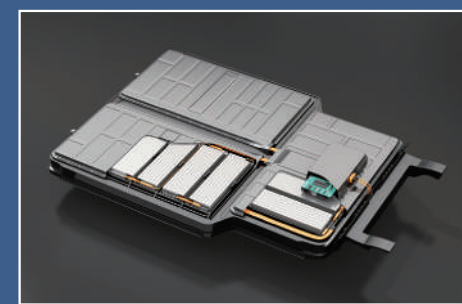
EVシフトがプレス加工・金型メーカーに及ぼす影響

プレス加工・金型メーカーを取り巻く環境

- 既に始まっている内燃機関系の開発予算の激減
- EV化による自動車部品点数 1/2～1/3へ減少
- 2030年から始まる各国のガソリン車販売規制
中国・欧州は2035年に販売禁止
アメリカの一部の州で2035年に販売禁止
- 内燃機関系 量産部品の発注量の減少
- 自動車産業の系列・構造変化：Tierの変化
- 世界規模での自動車の規格・ルールの変更

※上記は各国・地域の施策で変更になるケースがございます

EVシフトで新たな需要が創出され、拡大する部品

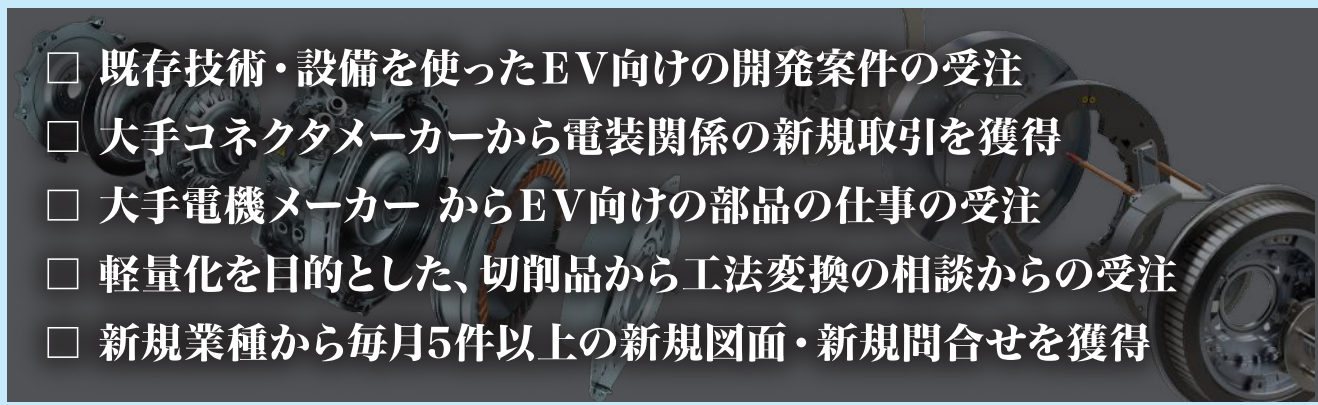


EVシフトで減少・廃止になる部品

エンジン本体	動弁系 部品	燃料計系 部品	潤滑・冷却系 部品	パワートレイン系部品
エンジン ブロック シリンダー ヘッド・ライナー クランク シャフト・ケース コンロッド・ピストン フライホール など	カムシャフト ロッカーアーム バブル ガイド・スプリング タイミング ギヤ・チェーン・ベルト 吸排・排気 バルブ など	インジェクション ノズル・ホルダー スロットル ボデー・バルブ プレッシャーレギュレータ 燃料タンク チューブ キャニスター など	ラジエーター オイル パン・ポンプ・フィルター オイル ストレーナー 冷却ファン・制御装置 ウォーターポンプ など	クラッチ ディスク・カバー クラッチ スプリング ミッション・ミッション レバー CVT・AT トルク コンバーター など

プレス加工・金型メーカー 新規顧客の開拓 成功事例・成功パターン

成功企業のビジネスモデル！



- 既存技術・設備を使ったEV向けの開発案件の受注
- 大手コネクタメーカーから電装関係の新規取引を獲得
- 大手電機メーカー からEV向けの部品の仕事の受注
- 軽量化を目的とした、切削品から工法変換の相談からの受注
- 新規業種から毎月5件以上の新規図面・新規問合せを獲得



自社のこれまで培ってきた技術を、その技術のニーズがある新規企業・担当者に、
どれだけ伝達でき、どれだけ技術相談・商談案件を獲得できるかが、重要！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

プレス加工業 EV革命への対応 新規開拓セミナー

お問合せNo. S089271

開催要項

※各回同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。

オンラインにてご参加

2022年 **9月 9日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年 9月5日(月)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

オンラインにてご参加

2022年 **9月 20日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年 9月15日(木)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けましますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.089271を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:佐野 ●内容に関するお問い合わせ:山崎

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



2022年9月9日(金)オンライン受講

申込締切日 2022年9月5日(月)

2022年9月20日(火)オンライン受講

申込締切日 2022年9月15日(木)