

繁盛店視察 クリニック2022

最新的好調店舗から”今”取り組むべきことがわかる!

ポイント①

失敗しない
移転のしかた

ポイント②

人口10万人未満の
商圈エリアでの
集客アップ手法

ポイント③

WEB集客で
年間100台以上
販売する集客手法

ポイント④

販売台数日本一の
営業スタッフの
具体的な営業手法

紹介先①

株式会社トピック様(フラット7ピュア高山前店)

【見どころ】

- ・コロナ禍に移転後たった1年で単店リース販売**200台**突破!
- ・**人口8.8万人**の狭小商圈でお客様を集め続ける集客戦略を大公開!
- ・入社半年で**単店粗利1,000万円**を達成した新店長のマネジメント手法!

特別ゲスト



代表取締役社長
下畑 旬平氏

紹介先②

株式会社ネオ様(フラット7姫路ネオ)

【見どころ】

- ・3ヶ年連続WEB集客経由で**年間100台以上**販売する秘訣!
- ・新車リース**年間販売台数200台超**の営業マンによる商談手法!
- ・**営業スタッフ1名**で効率的に運営する店舗オペレーション!

特別ゲスト



取締役
田中 伸祐氏

紹介先③

株式会社小宮自動車様(フラット7対馬巖原店)

【見どころ】

- ・**人口3万人未満**の離島でたった半年で**新規成約140台**を達成!
- ・地域内の販売シェアを高めるための**ブランディング戦略**!
- ・Instagramや高所作業車を活用した**独自の販促手法**!

特別ゲスト



代表取締役
小宮 健吾氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

軽月々払い専門店会繁盛店視察クリニック2022

お問い合わせNo. S089063

TEL:03-6212-2931

平日

9:30~17:30

担当:山本 朋子(ヤマモト アキコ)

株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

紹介先
01

株式会社 トピック 様



一等立地へ移転し1年で年間販売台数**200台**超え

「車検のコバック」に加盟する傍ら、2016年に「フラット7」へ加盟し、販売店では新車リースの販売へ注力。コロナ禍に創業の地から**一等立地**への移転を決断し、移転からたった1年で単店リース販売台数は**年間200台**を突破している。**人口8.8万人の町で累計1,200台**の販売を達成しており、小商圏でお客様を集め続ける**集客戦略**を大公開します。また、入社からわずか半年で店長へ就任した新店長にもご登壇いただき、店舗粗利**毎月1,000万円**を達成した**マネジメント手法**を余すところなくお話しいただく予定です。

紹介先
02

株式会社 ネオ 様

3年連続**WEB集客経由販売台数100台**を達成

兵庫県姫路市へ店舗を構え、2016年に「フラット7」へ加盟。新車リース販売へ注力を行い、2019年からは他社へ先駆け**WEB販促**への取り組みを開始。3年連続で新車リース**販売台数200台**、**WEB集客経由販売台数100台**を超える高い実績へつながっております。また、営業スタッフ1名という店舗条件下で、3年連続で**成約率60%超え** & 新車リース**販売台数200台**を達成する**トップ営業マン**の商談手法を大公開します。



紹介先
03

株式会社 小宮自動車 様



加盟から**10ヶ月**で新車リース**150台**販売

長崎県対馬市に店舗を構え、2021年5月に「フラット7」へ加盟。新車リースへの業態転換前は年間2〜3台の新車販売であったが、**加盟からわずか10ヶ月**で新リース**販売150台**を達成している。**人口3万人未満**という条件下でお客様から選ばれるための**ブランディング戦略**や、社長自ら運用し認知拡大に大きな影響を与えている**Instagram**の活用戦略、販売だけで終わらせず、後々の紹介獲得につながる**充実したアフターサービス**まで余すところなくお話しいただく予定です。

開催日時

2022年**7月14日** (木) **13:00~17:00** (ログイン開始:12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。感染拡大が続く状況を鑑み、新型コロナウイルス感染症に関する当社対応として、ご来場による開催からWEB開催に切り替えさせて頂いております。何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。皆様の会社経営、新型コロナウイルス感染対策の一助となれば幸いです。

参加料金

- ★ 会員企業様 **税抜20,000円 (税込22,000円) / 1名様**
- ★ 一般企業様 **税抜25,000円 (税込27,500円) / 1名様**

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (IH:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります

1社につき複数名でのご参加をお勧めいたします。学びを自社で活かすためにも、是非、現場の社員の皆様とご参加ください。

※何名様でもご参加いただけますが、万が一 定員に達した場合は1社につき3名様までとさせていただきます。

お申込み

お申込み期日:**2022年7月10日(日) 23:59**まで

右記のQRコード読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

当日の緊急連絡先:モビリティ支援部 平井 鴻希 (セライコウキ) TEL:070-2441-8349 お問い合わせNo.S089063

※当日までのお問い合わせ・ご連絡は、モビリティ支援部 事務局 山本 朗子 (ヤマモト アキコ) TEL:070-2278-3950 (平日9:30~17:30) までお願いします。

E-mail:autobiz-ktuki@funaisoken.co.jp

お振込み 口座

下記口座に直接お振り込みください。お振込口座は当セミナー専用となっております。

三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No. 5785647
口座名義:カ)フナイソウゴウケンキキュウシヨセセミナーグチ

★参加料は開催日の1週間前までに振込みください。尚、振込手数料はお客様ご負担とさせていただきます。

キャンセル ポリシー

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、上記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- 会員価格は、軽月々払い専門店会にご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は上記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

