

新規事業検討中の
社長向け

コスメ販売・通販未経験でも単年黒字化
年商1億円の新規事業を立ち上げる

コスメ開発&通販新規参入セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間 16:00~18:00
ログイン開始 15:30~

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込) 会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

オンライン開催

2022年 **12月20日** [火] **12月21日** [水] **12月27日** [火]
申込締切日 12月16日 [金] 申込締切日 12月17日 [土] 申込締切日 12月23日 [金]

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ。個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:平坂

講座

内容

第1講座

売れるプライベートブランドコスメ開発の進め方

- ▶ 商品開発を外さないポイントは”売れ筋商品のリプレイス”
- ▶ 新規参入でも失敗しない3つのプライベートブランドコスメ開発パターン
- ▶ 事業者の想いと消費者ニーズが合致する商品開発の進め方

第2講座

単年で黒字化できる! コスメWeb通販参入の進め方

- ▶ コスメ通販新規参入でも、単年黒字化を目指す参入方法
- ▶ 売れる通販サイトを作るために必要な顧客の思想・行動分析
- ▶ LINEを活用した24時間オンライン接客を自動で行う仕組み
- ▶ 年商10億円まで目指せる! コスメWeb通販の年商別売上アップ公式
- ▶ 通販経験者0人から描く! 年商10億達成までのWeb通販事業の戦略

講師プロフィール

株式会社船井総合研究所
シニアコンサルタント

日坂 大起 (ひさか だいき)

入社以来BtoC領域の店舗開発/ECデジタルマーケティング支援に従事。
Web・デジタルの領域だけの提案にとどまらず小売業やメーカーに対しての店舗の支援や商品づくり/価格帯調査、在庫改善など一貫したコンサルティングを手掛けている。



お申し込み方法 — Webからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/088671>



既存事業と相乗効果のある新規事業を検討されている社長必見!

本セミナーの対象業種

美容サロン

美容クリニック

美容室

アパレル

雑貨店

呉服店

コスメ販売・通販未経験でも単年黒字化
年商1億円の新規事業を立ち上げる!

コスメ通販 新規参入セミナー

商品粗利率 **75%**

定期購入商品だから
持続的成長可能

右肩上がりの
成長市場

初期投資 **200万円**

必要人員 **1名** 兼任可

経験・スキル **不要** 既存人員
そのままOK

- ✓ 既存事業との相乗効果を期待できる新規事業を立ち上げたい
- ✓ 今後伸びる市場で新規事業を立ち上げ、経営を多角化したい
- ✓ 既存顧客に提案することができる素敵な自社商品を持ちたい
- ✓ 低コスト・低リスク・現状人員で取り組める新規事業を検討している



ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間 16:00~18:00
ログイン開始 15:30~

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込) 会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

オンライン開催

2022年 **12月20日** [火] **12月21日** [水] **12月27日** [火]

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

コスメ開発&通販新規参入セミナー

お問い合わせNo. S093612

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **088671**

新規事業検討中の
社長必見!

成長市場「コスメ」×「通信販売」参入で成長のチャンス

商品
粗利率

75%

200

万円

1名

必要人員
兼任可
未経験可

単年黒字化可能! 既存事業との相乗効果を創出する新規事業

新規参入 STEP 1 失敗しないコスメ開発の進め方

- ▶ 商品開発を外さないポイントは**“売れ筋商品のリプレイス”**
- ▶ 失敗しない3つの**プライベートブランド開発パターン**
- ▶ 「口コミ調査」「価格帯調査」「競合サイト調査」「検索ニーズ調査」「流通金額」を参考に、**商品開発を外さない!**
- ▶ 優良なOEM先の**探し方と条件交渉のポイント**
- ▶ **商品粗利率75%**を確保できる商品設計
- ▶ 当たる**商品コンセプトの決め方**



新規参入 STEP 2 売れる通販サイトの構築&運用方法

- ▶ 消費者心理を反映した**通販サイト構築方法**
- ▶ 注文数を最大化する**ビジュアルデザインのポイント**
- ▶ SNS広告を活用して**新規客を獲得する方法と実践事例**
- ▶ 通販サイトを検索サイトに上位表示する**最新SEO対策**

新規参入 STEP 3 店舗&オンライン接客

- ▶ 店舗で誰でも既存客にコスメを売れる!
「案内トーク」「営業ツール」「POP」事例
- ▶ **LINE接客のシナリオを構築**して24時間自動で顧客フォローをして通販サイトへ誘導
- ▶ 定期購入を促す**顧客フォローシナリオ**



年商1億円を最短で目指せる事業計画

コスメWeb通販は、月商によって最適な戦術が変わります。「品揃え」「販促」「組織・人材」「物流」「バックヤード」「商品開発」など、さまざまな項目の**月商別戦略をインストール**することで、最短距離で**年商1億円を目指せます**。

コスメ通販参入企業からのよくある質問

- Q1** 自社ブランドを製造すると大量に在庫を持たないといけないのでは?
A1 小ロットで自社ブランドを作ることができる工場を紹介します。100~可能です。
- Q2** 大手企業がいる市場で中小企業に勝ち目はあるのですか?
A2 大手企業は万人受けコンセプトです。既存客やニッチ層に向けて開発をします。
- Q3** 後発で参入して勝ち目はありますか?
A3 既に売れている商品を「買いやすくする」「おしゃれにする」「付加価値をつける」ことで、後発参入でも戦えます。
- Q4** コスメ通販事業の収支計画は?
A4 企業ごとに最適な計画は異なります。本セミナーでは参加者の皆様に無料経営相談を実施しています。その場で貴社の収支計画を提案します。



船井総合研究所が提案する参入パッケージ大公開!

誰でもコスメ通販に
参入できる

参入前の企業の疑問や不安を徹底サポートする
無料経営相談をセミナー参加者全員に実施します。

商品
開発

EC
サイト

販売
戦略

人員
体制

事業
計画

コスメ開発
パートナー紹介

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

コスメ開発&通販新規参入セミナー

お問合せNo. S093612

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

2022年 **12月20日(火)**

開始 終了
16:00 ▶ 18:00
(ログイン開始15:30より)

お申込期限: 12月16日(金)

2022年 **12月21日(水)**

開始 終了
16:00 ▶ 18:00
(ログイン開始15:30より)

お申込期限: 12月17日(土)

2022年 **12月27日(火)**

開始 終了
16:00 ▶ 18:00
(ログイン開始15:30より)

お申込期限: 12月23日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金は確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.088671を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 時田 ●内容に関するお問い合わせ: 平坂

——— お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ———

お申込みはこちらからお願いいたします



12月20日(火)オンライン受講
申込締切日12月16日(金)

12月21日(水)オンライン受講
申込締切日12月17日(土)

12月27日(火)オンライン受講
申込締切日12月23日(金)