

信用金庫支店長・融資担当者・職員研修担当者 対象

最新事例公開！ ゼロゼロ融資後の本業支援で 求められる事業性評価

2022年 8月 10日 水・16日 火 [全日 13:00 ~ 15:00]
ログイン開始 12:30より

形式 オンライン開催 Zoom

定員 各30名

受講料 一般価格 5,500円(税込)/一名様

会員価格 4,400円(税込)/一名様

ゼロゼロ融資後の具体的な「本業支援」と「金融支援」にお役立てください！

☑ 本セミナーで学べるポイント！！

「本格的」な 事業性評価プログラム！！

フレームワークを活用した本業支援の現場で
活用できる事業性評価について解説いたします。

事例を通じて事業性ポイントの 重要なポイントをチェック！！

現場で事業性評価をどのように活用しているのか？
事例ベースでお伝えいたします。

「融資に繋がる」 事業性評価！！

対象業種の事業特性はココを見る！！
融資に繋がるポイント解説いたします。

詳細は裏面に記載しておりますので
是非ご覧ください！！

講師紹介

Profile/



1997年船井総合研究所入社。2003年税理士・
会計事務所コンサルティングの立ち上げを行い、
約13年間税理士・会計事務所向けコンサル
ティングを行う。2017年金融財務グループの立ち
上げに携わり、2019年より現職。協同組織金融機
関(信用金庫・信用組合)向け経営コンサル
ティング、一般事業者向け財務コンサルティングを
展開中。

株式会社船井総合研究所
財務・IPO支援部 マネージング・ディレクター

竹内 実門

Profile/



大学卒業後、政府系金融機関(日本政策金
融公庫)で17年間勤務。主に法人融資や
再生業務に従事。
その後、官民ファンド(地域経済活性化支援
機構、REVIC)にて2年勤務。地方銀行や
信用金庫、信用組合に対する事業性評価の
支援及びノウハウの移転に携わる。
2022年4月より船井総合研究所に入社。

株式会社船井総合研究所
財務・IPO支援部 シニアコンサルタント

赤井 紀之

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

最新事例公開！ゼロゼロ融資後の本業支援で求められる事業性評価

お問い合わせNO. S088626



船井総研セミナー事務局 ✉ seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

〒541-0041 大阪市中央区北4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp>]) ▶ 088626
右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。

主催 株式会社船井総合研究所

今、なぜ「事業性評価」が必要となるのか？

従来は多くの金融機関が、金融行政の転換もあり事業性評価を実践してきました。

今後は、コロナ禍により厳しい状況に直面している中小企業への「**本業支援**」のツールとして「**事業性評価**」が改めてフォーカスされるフェーズに入っております。

実際に中小企業が金融機関に対して「ビジネスモデルを理解してほしい」「業界情報が欲しい」「経営についてアドバイスが欲しい」といった「**本業支援**」にかかる要望が強い一方で、依然として金融機関は熾烈な金利競争を繰り広げられ、中小企業の要望とミスマッチしている現状です！！

▶ 中小企業は、もう低金利は求めておりません！！

金利競争からの脱却と「**本業支援**」により顧客から選ばれる金融機関になるためには「**事業性評価**」は**必要不可欠**なツールになります！！

事業性評価のメリット、活用事例

1 貸出増加につながった事例

付き合い程度で少額の短期融資しかなかった食品卸売業を営む企業者に対して事業性評価の実施により、M&Aを軸にした成長戦略を提案して融資シェアを伸ばすことができた。
(G銀行：融資残高1億、シェア1.4% → 融資残高20億、融資シェア15%)

2 信用金庫全体の業績に寄与した事例

要注意先や他の金融機関で融資を断られた企業への融資等、事業性評価を全金庫に戦略的に活用して、平均貸出金利が2.4%となった。
(S信用金庫：参考：2020信用金庫の平均貸出利率1.4%)

3 リレーション強化により顧客離れ防止につながった事例

事業性評価を活用して顧客との対話を深めリレーションを強化した結果、他の金融機関からの低金利融資の提案があっても肩代わりされなかった。
(N信用金庫)

船井総合研究所から現場で使える事業性評価のスキーム

1

自社分析

ビジネスモデル、P/L、B/S分析、差別化ポイント

2

市場分析

業界動向、将来見通し、業界特性

3

競合比較

当社の優位性、弱点を抽出

4

SWOT分析で整理して、戦略提案

出張研修受付中！！

経営幹部層や融資部等本業支援をご担当される皆様に出張研修をご案内しております。

各金融機関毎における経営戦略や人材育成プログラムに合わせて、本業支援に直結する「事業性評価」の効果的な進め方について研修を実施いたします。

内容についてはお気軽にお問い合わせくださいませ。

☎ 0120-958-270 (平日9:45～17:30対応)

担当 赤井

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

最新事例公開！ゼロゼロ融資後の本業支援で求められる事業性評価

お問い合わせNo. S088626

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: 8月6日(土)

日時・会場

2022年 8月10日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限: 8月12日(金)

2022年 8月16日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索
※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日時をお選びください。

受講料

一般価格 税抜 5,000円(税込 5,500円) / 一名様

会員価格 税抜 4,000円(税込 4,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(IE: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 088626を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日 9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 天野(アマノ) ●内容に関するお問合せ: 赤井紀之(アカイ ノリユキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みは下記QRコードまたは、「船井総研 ゼロゼロ融資後の本業支援」で検索をお願いいたします

8月10日(水)オンライン
申込締切日8月6日(土)

8月16日(火)オンライン
申込締切日8月12日(金)

