

ゼロからはじめる「障がい福祉事業」
業界の今後や開業方法を徹底解説！

介護事業者の
経営者様
向け

2時間でわかる！

障がい福祉事業の はじめ方

介護事業だけでこの先、
大丈夫ですか？

介護事業者が障がい福祉事業に参入すべき理由5選

①介護業界の課題「人材不足」対策にも効果大！

障がい者が清掃・調理補助・リネンなど間接業務で活躍！

②売上構造が似ているから、「介護」から「障がい福祉」は参入しやすい！

③営業利益は、介護事業の約2倍である20～30%！社会性×高収益を実現！

④初期投資1,000万円～と低投資事業！早期の稼働率向上でスピード展開が可能！

⑤地域密着型で障がい児・障がい者から高齢者まで切れ目なくサポートできる！

業界動向や新規参入の方法まで、詳しくはセミナーにてたっぷりとご紹介いたします！

開催日程

2022年 8/24(水)・9/2(金)・6(火)・29(木)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

2時間でわかる！『障がい福祉事業』のはじめ方

お問い合わせNo. S088489

主催



船井総研セミナー事務局

seminar271@funaisoken.co.jp

介護事業者がはじめて障がい福祉

介護業務を内製化して人手不足を解消！

清掃

調理

リネン

事務

代行

すべて
障がい者の方の
お仕事になる！

障がい者就労支援事業（就労継続支援）の場合、
障がい者の方に実施いただく仕事を確保する必要があります。

飲食・ITなど新規事業を立ち上げて仕事を確保することも勿論可能
ですが、介護事業から障がい者支援事業に新規参入する場合、
既存の介護業務をそのまま掛け合わせられることが一番の強みです。

介護事業での間接業務を障がい者の方のお仕事として実施していただくと、
**雇用の創出ができるだけでなく、
介護事業の人手不足解消・残業代削減・外注費削減**が実現できます。



障がい福祉事業はなぜ「数少ない成長業界」なのか？

- ① **障がい者総数の増加**に伴い、障がい福祉サービスに関する**予算額も年々増加**し続けている
- ② **生産年齢人口が減少**している中で、「**障がい者**」の**就労体制を整え**労働力の確保に取り組んでいる

就労継続支援 ※1 の
利用者数伸び率は

119%



※2

※1：A型・B型の伸び率を平均した場合
※2：平成28年と比較した場合

放課後等デイサービスの
利用者数伸び率は

164%



※2

早期療育の必要性が近年重視
されており、特に放課後等デ
イサービスでは伸び率が
急増しています

こどもから大人までワンストップでサービスを提供する法人へ

未就学児・小学生対象から
18歳以上対象の障がい福祉
サービス、そして既存の介護
事業まで一気通貫のサービス
提供で

地域の「福祉・介護」
をサポート



事業に参入する時のポイント公開

成功事例 A法人（人口17万都市）

地方の高齢者介護法人が障がい事業に参入し、
3年で7つの事業をスピード展開！障がい事業が主力事業へ

成功法人から学ぶ！【介護事業から障がい福祉事業へ参入してよかった点】

★障がい福祉事業で応募した人材が、高齢者介護で大活躍！

きっかけは障がい福祉事業の応募であっても、働く中で高齢者介護にも興味を持つ人材も多く、高齢者介護の人材不足の悩みが解消。

★競争環境が緩い障がい福祉事業では差別化がしやすかった！

競争が激しい高齢者介護事業に比べ、障がい福祉事業は地域に不足していることも多く、競争環境が緩かな状況である。

★高収益×高利益×高賃金を実現できる！

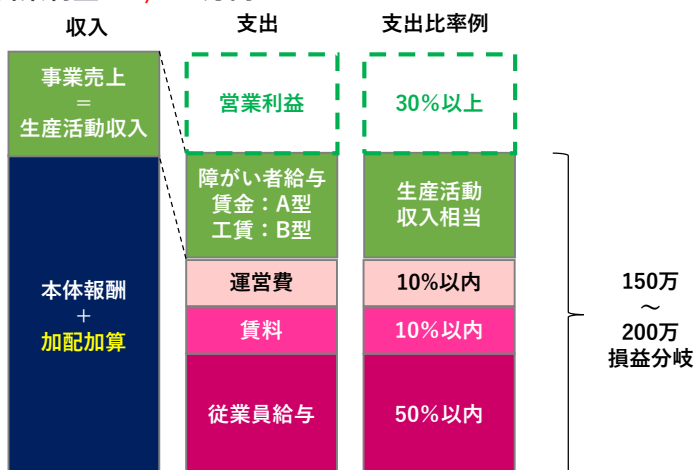
高収益と高利益があることで高賃金を実現でき、高賃金があることで優秀な人材採用できるという『好循環』を障がい福祉事業のおかげで維持できている。

障がい福祉事業のメリットとは？

- ①初期投資1,000万円～で開始可能！介護事業と比較して初期投資が低く、高価な設備も必要なし！
- ②単月黒字化6か月で達成 早期黒字化できるモデルのためスピード展開可能！
- ③立ち上げ後の営業利益20%越えで、新たな収益の柱になる！
- ④就労継続支援の場合は「活動による売上」も発生！活動売上も上げられるようなお仕事を選ぶと◎
- ⑤ストック事業（会員型事業）のため、売上・利益を安定的に継続させることができる！

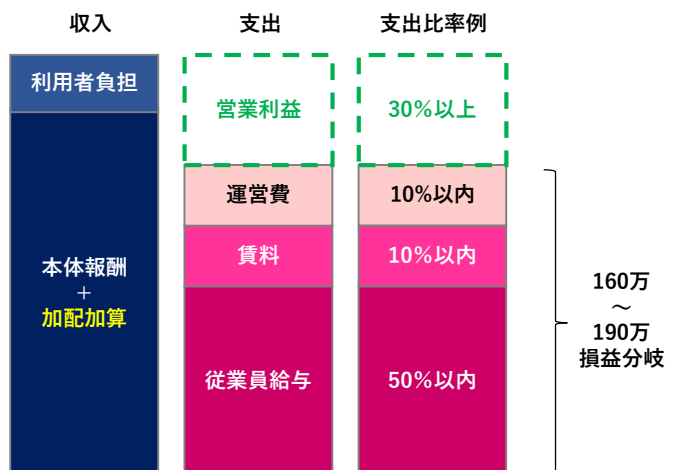
就労継続支援の場合

売上：3,600万円（生産活動収入除く） 営業利益率：30%以上
営業利益：1,000万円 単月黒字化：6ヶ月程度



放課後等デイサービスの場合

売上：3,600万円 営業利益率：30%以上
営業利益：1,000万円 単月黒字化：3～6ヶ月程度



こんな方におすすめ！当てはまる経営者の皆様は、是非ご参加ください



- ☑ サ高住、有料老人ホームなど、高齢者向け施設を運営されている経営者
- ☑ 介護事業での人手不足にお悩みを持たれている経営者
- ☑ 本業の売上げが伸び悩んでおり、新しい事業の芽を探している経営者
- ☑ 本業を多角化させて経営を安定させたい経営者
- ☑ 「障がい福祉事業」を制度や開業方法を基本から知りたい経営者
- ☑ 新規参入しやすい障がい福祉事業をお探しの経営者

講座内容・担当講師

第1講座	『今』参入すべき、その理由とは？ 障がい福祉事業はなぜ『今』参入すべきなのか？ 障がい福祉業界の動向を踏まえ、その理由についてお話いたします。 ・障がい福祉業界動向と事業概要 「放課後等デイサービス」、「就労継続支援」はなぜおすすめか？ ・福祉業界の現状から見た、介護事業者ならではの強みとは 株式会社船井総合研究所 福祉グループ福祉チーム リーダー 藤光 孝法	
第2講座	障がい福祉事業の仕組みと開業のポイント 新規参入でも今すぐに始められる！ 障がい福祉事業の基本的な仕組みと、「児童発達支援・放課後等デイサービス事業」、「就労継続支援事業」における開業の成功ポイントを解説いたします。 ・障がい福祉事業は初期設定が最も重要！市役所は教えてくれない開業のコツ ・初期投資早期回収・最短での単月黒字化を目指すなら注力すべきこと ・成功している法人が必ずやっている「人材採用」・「集客」施策とは 株式会社船井総合研究所 福祉グループ福祉チーム 金子 理彩	
第3講座	本日のまとめ 今日のセミナーのまとめを解説。 明日から取り組むべきことをお伝えいたします。 ・明日から取り組むべきこと ・事業を発展させる経営者のスタンスとは 株式会社船井総合研究所 福祉グループ福祉チーム リーダー 藤光 孝法	

Webのお申込みについて

開催日程

2022年 8月24日(水) 9月2日(金) 9月6日(火) 9月29日(木)

申込期限：8月20日(土) 申込期限：8月29日(月) 申込期限：9月2日(金) 申込期限：9月25日(日)

時間

8月24日・9月6日：10:00～12:00(ログイン開始 9:30～)
9月2日・9月29日：13:00～15:00(ログイン開始12:30～)

※全日程とも内容は同じです。
ご都合の良い日程をお選びください。

参加費用

一般価格：10,000円(税込11,000円)/一名様 会員価格：8,000円(税込8,800円)/一名様

WEBのお申込み・・・お申込みはQRコードの読み取りが簡単です！

スマホ・タブレットをお持ちの方は右記QRコードを読み込んでいただくとお申込みフォームへアクセスできます。

■本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
※オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みHPURL

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/088489>

Tel:0120-964-000 (平日：9:30～17:30)

お問い合わせNo

S088489



最旬の事例が満載！
障がい福祉業界専門メールマガジン
無料メールマガジン
購読者募集！

▼下記QRコードよりご登録ください！▼

「今日からできる」事例満載で業績アップを実現！
障がい福祉経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

船井総合研究所の福祉グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を発信いたします。

直近で取り組むべき情報や最新ビジネスモデル、成功事例を多数配信中です。
最短最速で業績アップを目指す、障がい福祉事業をご検討されている経営者の皆様は、必読のメールマガジンです。

このような方におすすめです！

- ✓ 障がい福祉サービスの時流を知りたい。
- ✓ 新しいビジネスモデルを知りたい。
- ✓ これから障がい福祉サービスに参入したいと考えている。

ぜひご登録ください。登録・購読は“無料”です。



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問い合わせ：保育教育福祉支援部 福祉グループ TEL: 070-2455-0602 金子
(平日：9:45～17:30 対応)