

オンラインセミナー開催日程 (各日とも 13:00 ~ 15:00 ログイン開始12:30より)

- ① 2022年 9月13日(火) ② 2022年 9月15日(木)
③ 2022年 9月21日(水) ④ 2022年 9月22日(木)



このような経営者の方が対象です

- ✓ 自社の経営に AI を具体的にどう活用できるかを知りたいメーカー経営者の方
- ✓ 商品企画や設計開発部門でノウハウが標準化されずに人材育成が遅れていると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 営業がまだまだ属人的で、営業スタッフ個人のスキルに依存していると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 生産技術・生産管理部門も特定の熟練者に知見とノウハウが集中していると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 製造部門で熟練技術・職人的な業務があり、属人化・ブラック BOX 化していると感じているメーカー経営者の方

時 間	講 座 内 容
AI取組事例講座	AI導入事例講座「メーカーでのAI取り組み事例」 ● 営業部門でAIを活用し、属人化した営業スキルの標準化に取り組んでいるメーカーの事例 ● AIを活用した受注予測による売上見込みの精度向上に取り組んでいるメーカーの事例 ● 生産計画・生産指示にAIを活用して自動化・最適化に取り組んでいるメーカーの事例 ● 製造部門でAIを活用し、熟練技術・職人技術のデジタル化により標準に取り組んでいるメーカーの事例 ● 設計開発部門でAIを活用して、設計のAI化や商品開発のAI化に取り組んでいるメーカーの事例 ● 検査工程にAIを導入し、検査にかかる時間及び、要員の削減・効率化に取り組んでいるメーカーの事例
AI活用戦略講座	AI導入戦略講座 「メーカー経営者が取り組むべきAI活用戦略とは」 ● メーカーの経営にAIを活用する方法 ● “経営者目線”で知っておくべき製造業で実践できる具体的なAI活用とは？ ● 漠然とした理論・概論ではなく、現場で即使えて実践的なAI導入手順
講 師	株式会社船井総合研究所 執行役員 菊池 功 株式会社船井総合研究所 AI・ロボット支援室 チームリーダー 飯塚 佳史 株式会社船井総合研究所 AI・ロボット支援室 チーフコンサルタント 武田 宗丈

お申込みはこちら

PCの方はこちら

船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp]
右上検索窓に『お問合せ No.』を入力ください。

088304



スマートフォンの方はこちら

右記のQRコードをスマートフォンなどで読み取りいただき、WEBページのお申し込みフォームより、お申し込みくださいませ。



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

メーカー経営者のための AI活用戦略 オンラインセミナー

商品企画・設計・開発・営業・生産管理・生産技術…

企業経営にAIを活用!

オンラインセミナー開催日程 (各日とも 13:00 ~ 15:00 ログイン開始12:30より)

- ① 2022年 9月13日(火) ② 2022年 9月15日(木)
③ 2022年 9月21日(水) ④ 2022年 9月22日(木)



〈主催〉

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

メーカー経営者のためのAI活用戦略

お問い合わせNo.S088304

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問合せNO.」を入力ください。→ 088304

＼このような方におすすめ！／

- ✓ 自社の経営にAIを具体的にどう活用できるかを知りたいメーカー経営者の方
- ✓ 商品企画や設計開発部門でノウハウが標準化されずに人材育成が遅れていると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 営業がまだまだ属人的で、営業スタッフ個人のスキルに依存していると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 生産技術・生産管理部門も特定の熟練者に知見とノウハウが集中していると感じているメーカー経営者の方
- ✓ 製造部門で熟練技術・職人的な業務があり、属人化・ブラックBOX化していると感じているメーカー経営者の方

＼本セミナーで学べるポイント／

POINT
01

“経営者目線”で知っておくべき、
メーカーでのAI取組事例を大量に学べる！

- ・営業部門でAIを活用し、**属人化した営業スキルの標準化**に取り組んでいる事例
- ・AIを活用した受注予測による**売上見込みの精度向上**に取り組んでいる事例
- ・生産計画・生産指示にAIを活用して**自動化・最適化**に取り組んでいる事例
- ・製造部門でAIを活用し、**熟練技術・職人技術のデジタル化**に取り組んでいる事例
- ・設計開発部門でAIを活用して、**設計のAI化や商品開発のAI化**に取り組んでいる事例
- ・検査工程にAIを導入し、**検査工数・要員の削減・効率化**に取り組んでいる事例

POINT
02

“自社で”取り組むべきAI・取り組めるAIが
ハッキリ見える！具体的に分かる！

- ・自社で取り組むべき、取り組めるのは商品企画部門か？設計開発部門か？
- ・それとも、営業部門か？生産管理部門か？現場の生産部門なのか？
- ・あるいは、管理部門か？アフターサポート部門か？
- ・どの部門で何を取り組めば良いのか？**具体的に分かる！**

POINT
03

経営者としてAIを活用できる戦略が分かる！

- ・経営効果、投資対効果の出ないAIは無意味！AI活用で重要なのは経営判断！
- ・“勤の経営”から“**データに基づく経営**”への転換！
- ・経営戦略、事業戦略に連動したAI活用戦略！

企業経営にAIを活用！

AI 導入効果

- 自動化・省力化・効率化！
- “脱”属人化・職人依存！
- ノウハウ標準化・技術継承！
- 個人ノウハウを会社ノウハウに！

生産性UP!
利益UP!
経営力UP!

《受注予測での取組事例》

受注・売上見込みの
精度を上げたい



受注予測AI

《営業での取組事例》

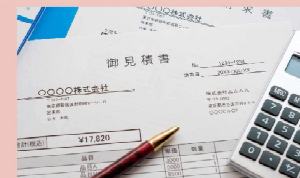
営業力で個人差があり、
属人化している



営業AI

《見積での取組事例》

見積スキルがバラバラで
受注率が上がらない



見積AI

《受発注での取組事例》

受発注業務が煩雑でミス
が出易く、効率が悪い



受発注AI

《設計・開発での取組事例》

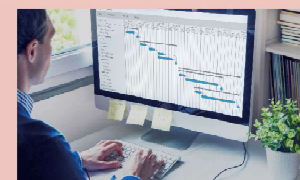
設計・開発スキルが属人
化していて継承が難しい



設計・開発AI

《生産計画での取組事例》

特定社員に依存していて
代わりがいない



生産計画AI

《生産技術での取組事例》

生産現場で職人依存度
の高い業務がある



生産技術AI

《原価管理での取組事例》

個別製品毎の原価管理
・利益管理が曖昧



原価管理AI

《品質管理での取組事例》

品質管理ノウハウが上手く
データ化できていない



品質管理AI

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

メーカー経営者のためのAI活用戦略

お問い合わせ No. S088304

開催要項

オンライン開催

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 9 月13日(火)

開始 13:00 ▶終了 15:00 (ログイン開始 12:30 より)

お申込期限：9月9日(金)

2022年 9 月15日(木)

開始 13:00 ▶終了 15:00 (ログイン開始 12:30 より)

お申込期限：9月11日(日)

2022年 9 月21日(水)

開始 13:00 ▶終了 15:00 (ログイン開始 12:30 より)

お申込期限：9月17日(土)

2022年 9 月22日(木)

開始 13:00 ▶終了 15:00 (ログイン開始 12:30 より)

お申込期限：9月18日(日)

日 時

※セミナーにお申込みいただきますとオンライン個別相談がセットになっております。

※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 **10,000円** (税込 11,000円) / 1名様

会員価格 税抜 **8,000円** (税込 8,800円) / 1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込できない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧:FUNAI メンバース Plus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催 3 日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の 50%を、当日の欠席は 100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記 QR コードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票は WEB 上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.**088304**を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:佐野 ●内容に関するお問い合わせ:武田(タケダ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申し込みはこちらからお願いいたします。

PC の方はこちら

船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]
右上検索窓に『お問合せNo.』を入力ください。

088304



スマートフォンの方はこちら

