

※本セミナーは全国の集客好調事例を元に、明日から実践できる内容のみをお伝えする“超即時業績アップ型セミナー”です

講座内容&スケジュール

オンライン開催 2022年7月26日(火) 申込締切日 7月22日(金) ・ 28日(木) 申込締切日 7月24日(日) 各日13:00~16:30 [ログイン開始 12:30~]

受講料 一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円)/1名様 会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)/1名様

講座	セミナー内容
第1講座	<p>整備工場を取り巻く環境 整備工場を取り巻く環境を市場データを元にお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 浜中 健太郎</p>
第2講座	<p>【ゲスト講座】楽天Carのサービス成功事例大公開 楽天グループ株式会社 オート事業部 カーライフ事業課 楽天Car大学準備室 室長 岡本様より、楽天様のご提供するサービスを利用した成功事例をお話しいたします。講座の後半では弊社淵上とのパネルディスカッション形式にて事例の深堀り、成功ポイントについてさらにお話を伺います</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 淵上 幸憲 楽天グループ株式会社 オート事業部 カーライフ事業課 楽天Car大学準備室 室長 岡本 浩司氏</p>
第3講座	<p>これだけ!デジタル集客でやるべきこと デジタル集客の概要・全体像をお伝えし、大枠を理解いただく講座です。成功事例を踏まえてお伝えしますので、即活用いただける講座です</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 宮原 拓司</p>
第4講座	<p>終わりに 本セミナーのまとめとなる講座です。本セミナーをお聞きになり業績向上のために経営者の方に決断いただきたいこと、やるべきことを整理してお伝えします</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 淵上 幸憲</p>

セミナー参加 2大特典! ① 集客の悩みを即解決! 無料経営相談(60分) ② 成功事例を学ぶ! テキストプレゼント

先着50名様 限定セミナーです ⚠️お早めにお申し込みください⚠️

お申し込みはこちらから(Webでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/088107>

※当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので経営者の方が必ずご参加ください。
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)



整備事業をもっと成長させたい
整備事業者向け
＜成功事例セミナー＞

開催日時 2022年7月26日(火)・28日(木)
開催時間 オンライン開催 13:00~16:30

2022年9月以降の車検表年へ向けて
たった1日でわかる! 整備工場のデジタル集客!

2022年版デジタル集客 全国一番店の最新事例 × 整備業界トップクラスのプラットフォーム

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken × Rakuten Car 車検

株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 淵上 幸憲

楽天Car車検 デジタル集客 徹底攻略セミナー

株式会社船井総合研究所 オート事業部 カーライフ事業課 楽天Car大学準備室 室長 岡本 浩司氏

成果を出している整備工場の最新事例を1日で学べる!

- ✓ 楽天Car車検の設定を変え、問い合わせ数3倍!年間車検300件超!
- ✓ 楽天Car車検は口コミで差別化!最速で地域一の口コミを集める方法
- ✓ お客様のニーズに合わせたHPに改修し、問い合わせ数1.5倍!
- ✓ 0円販促!ブログSEO対策で月間セッション1000件獲得
- ✓ GBPの徹底活用!閲覧数300件超えの投稿とは?
- ✓ 仕組みを理解することで上位表示! GBPの成功法則
- ✓ 課題は継続?! Webの取り組みを止めない組織づくり

先着 50名 限定

セミナーではまだまだ事例を多数紹介します! 中面も合わせてご覧ください! ➡

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主 催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

たった1日で分かる!整備工場のデジタル集客! お問い合わせNo.S088107

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 088107

納期遅延など車販売業界では厳しい状況下の中、整備事業成長は急務です 旬な成功事例を収集してストック事業を成長させることが企業成長を飛躍させます

整備工場のデジタル集客に関する悩みを本セミナーでズバリ解決します!

こんなお悩みはありませんか?

- ✓ 売上が落ちてきているが、対策が打てていない
- ✓ 今後、自社の整備事業を伸ばすための戦略が描けていない
- ✓ 集客にお金を使うのが怖い
- ✓ 集客は既存のお客様頼み、顧客数がジリ貧
- ✓ 新規集客といっても何から始めていいかわからない
- ✓ 新規集客に力を入れていきたいが、人員が足りていない
- ✓ 折込チラシの効果が落ちてきている
- ✓ インスタやツイッターなどのSNS運用をしているが、成果が出ていない
- ✓ デジタル集客は外部企業に任せきりになっている
- ✓ そもそもデジタルに苦手意識がある

デジタル集客最新事例がたった1日で理解できる



伸びている企業は新規集客の50%がデジタル集客に
弊社のクライアントでデジタル集客に強化し、集客のメインはデジタルに移っている。
反対に紙媒体などの効率は下がり集客のデジタルシフトは必須に



都市部・郊外は関係ない!
人口規模に限らず成果を上げている企業が多数
人口3万人、5万人の町でも成果を上げている企業あり! 都会も田舎も関係なくデジタル集客で
成果が上がる



お金をかけるだけではダメ!
デジタル集客を伸ばすために必要な要素とは
HPを作って広告出すんでしょ?違います!今はただ広告を出すだけでは、お客様の来店は獲得できません。デジタルを伸ばすために必要なことを知り、戦略的にデジタル集客を伸ばしに行かなければ
成果は上がりません

本セミナーは“即時業績アップ型の超実践型セミナー”です

全国で成果を出している企業の**成功事例**を一部公開!

成功事例 01 車販無し!チラシ無し!
デジタル集客強化で昨年対比**車検180%、粗利140%!**

成功事例 02 人口3万人の町でも通用するデジタル集客!
年間デジタル媒体から**新規車検200件!**

成功事例 03 ちょっとした工夫をするだけ!
楽天Car車検から**集客2倍超!粗利1.5倍!**

成功事例 04 ブログを定期更新し、SEO対策!
月間流入1.5倍!1,500セッション獲得!

成功事例 05 無料のGoogleビジネスプロフィールを活用して、
HPへの**月間セッション1,000件獲得!**



翌日から即活用できるセミナーです!



全国の成功事例を分析して見えた成功法則!

HP集客、ポータルサイト集客、SNS活用などなど。成功事例を徹底的に分析し、各媒体で成果を出すために抑えておくべき成功法則をお伝えします。成功するポイントを抑えることで、エリアや企業規模に関係なく、成功確度が高まります!



聞いた次の日から使える!

当日は成果を出すために取り組むべき具体策を多数お伝えします。また、それらの具体策を聞いて自社の状況に合わせられるように、どの順番で、どのように実行するのか、またそれらをどのように管理するのかPDCAの各段階の事例や取り組みもご紹介します。現場スタッフの方と一緒に参加いただくことで、より施策の実行スピード・成功確度が上がります。

机上論でなく、**実際に成果が上がっている会社の**
取り組みを詳細にお伝えいたします。

-これからの時代を勝ち抜く整備部門の業績アップを学ぶ-

モビリティビジネス車検アカデミー-継続型-

研究会No:K113839

主な会員様実績

岡山県A社:月間**直接生産性180万円超!** **部門粗利率80%!**

岐阜県B社:単店車検台数**7,500台!** **リピート率80%超!**

北海道C社:車販120台でも単店**車検台数3,400台!**

このような方にオススメ

その他有力企業様多数在籍

詳細はこちらのQRコードから
ご覧いただけます

- ✓ 自社の整備部門の業績向上、収益化を実現したい
- ✓ モデル企業の整備部門の戦略や戦術を学びたい
- ✓ 整備部門の部門長、次のリーダーを育成したい



1

車販店の強みを活かした、非競争戦略を描く

自社の販売台数や車検台数実績から、整備部門の数値計画と数値計画に合わせた適正な人員体制、育成計画を描きます。

2

最新事例から即時業績アップを実現する

各参加企業様の最新の取り組み事例を分析、共有することで即時業績アップにつなげる施策を提供します。

3

整備部門の部門長・リーダーの育成につながる

自社が目指すモデル企業とともに切磋琢磨する場を作ることで参加する部門長・リーダーの育成につなげます。

年間スケジュール

※年6回開催です 現在無料お試し参加が可能な日程のみ掲載しております

開催日	場所	時間
2022年2月14日(月)	終了	10時30分~16時30分 (受付開始10時)
2022年4月8日(月)	終了	
2022年6月10日(金)	終了	
2022年7月25日(月)	株式会社船井総合研究所 東京本社 ※変更になる場合がございます	
2022年9月16日(金)		
2022年11月11日(金)		

年会費(会員価格)

144,000円(税別)
/158,400円(税込)

追加参加費(会員価格)

30,000円(税別)
/33,000円(税込)

お申込み

上記QRコードからWeb申し込みが出来ます
※詳細は宮原拓司(みやはらたくじ)まで
TEL:070-2448-1440

※会員価格とは弊社研究会にご入会の企業様の価格となります。ご入会でない企業様の料金は異なりますので、詳細はWebページをご参照ください。

無料メールマガジン 購読者募集！



20年以上のコンサルティング実績！
国内最大級のコンサルティングファームの
自動車業界向け業績アップノウハウ公開中！

毎週月曜日
配信中

コンサルティング現場における成功事例や、
業界最新情報を配信いたします。
最短・最速で業績アップを目指す経営者様は
必読のメールマガジンです。

▼ご登録はこちら（無料）



【1分で登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPにアクセスし、メールアドレスを入力する

※メールアドレス以外の個人情報はありません※

サイトURL：https://kuruma-biz.funaisoken.co.jp/mail_magazine/

▼このような方におすすめです！

- 自動車業界の最新トレンドを知りたい
- 業績を伸ばしている会社が何をしているのか知りたい
- すぐに実践できる成功事例を知りたい
- 全国の繁盛店を見てきたコンサルタントの见解を知りたい

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken