

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

高齢者の総合窓口ビジネス新規参入セミナー

	講師	セミナー内容
第1講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム 三浦 潤生	高齢者の総合窓口事業の 現状と収益性
第2講座	株式会社HRLinks 代表取締役 岡野 克哉 氏	スペシャルゲスト対談
第3講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 病院・介護チーム 鈴木 康祐	たった90日間で立ち上げるノウハウ公開
まとめ講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥	本日のまとめ

開催概要

日時・会場	【日程】		【時間】	
	WEB会場にて ご参加	2022年11月17日(木)	2022年11月18日(金)	13:00~16:00
お申込期限: 2022年11月13日(日)		お申込期限: 2022年11月14日(月)		
2022年11月21日(月)		2022年11月22日(火)	13:00~16:00	13:00~16:00
お申込期限: 2022年11月17日(木)		お申込期限: 2022年11月18日(金)		

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研Web参加」で検索
 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

受講料	一般価格	税抜 30,000円(税込33,000円) / 1名様	会員価格	税抜 24,000円(税込26,400円) / 1名様
	<ul style="list-style-type: none"> ●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。 			

お申込方法	右記QRコードよりお申込みください。
	クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓にお問い合わせNo. 087986を入力、検索ください。

お問合せ	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社船井総合研究所
	船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 佐野 ●内容に関するお問い合わせ: 三浦 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください



お問い合わせNO: S087986

消費額100兆円規模のシニアマーケットに 参入を検討している経営者の皆様へ

高齢者に住まいの情報を提供して仲介手数料をいただく

高齢者の 住まい総 合窓 口

Special Episode

- 1 初期投資200万×社員1名
で異業種から参入
介護経験・知識一切なしでの0からのスタート
- 2 営業利益率60%の高生産性
ランニングコストは人件費のみ。
1人当たり年間2000万円の高い生産性
- 3 住み替えに付随して家財整理
不動産売買などの案件も獲得
自社にないサービスは業務提携で仲介手数料を獲得

株式会社HRLinks
代表取締役
岡野 克哉 氏



新規参入4年で

粗利1.9億

実現できるノウハウを
お伝えします。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催	明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken	高齢者の総合窓口ビジネス新規参入セミナー	お問い合わせNo. S087986
	株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル	船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp	※お問い合わせの際は「住まのクラウドトル」お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に[お問い合わせNo.]をご入力ください) →

営業利益率60%の高収益ビジネスを短期間/超低投資/専任1名で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者からよく聞くお悩み

今の事業領域で
今後もやっていけるか不安

本業の収益増加
が見込める事業を探している

初期投資が低く
利益率が高い
事業を探している

市場が大きくなる
シニアビジネス
業界に参入したい

今業績は良いが、
2022年以降も
今このままやっていけるのか不安

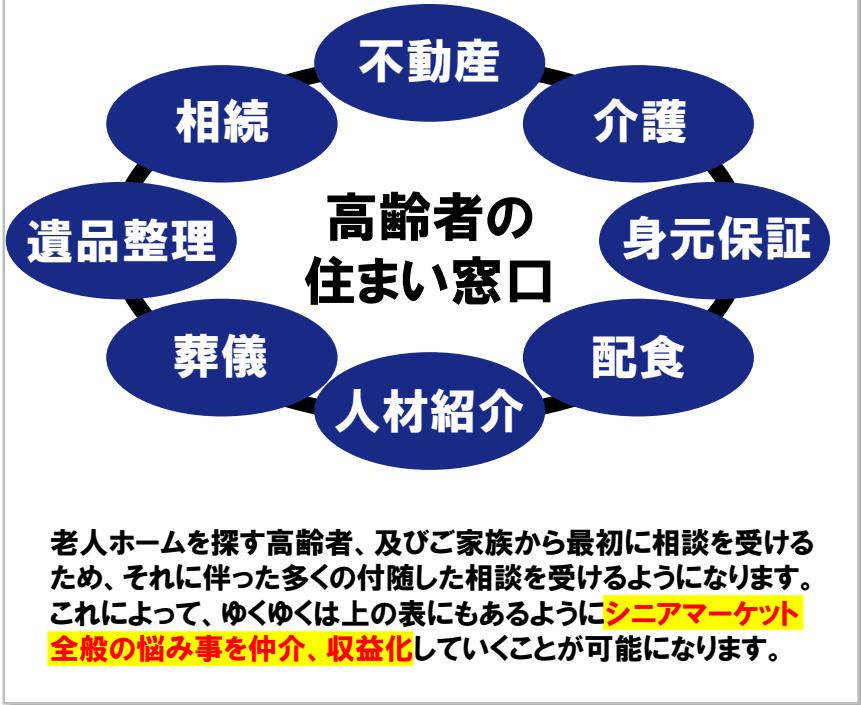
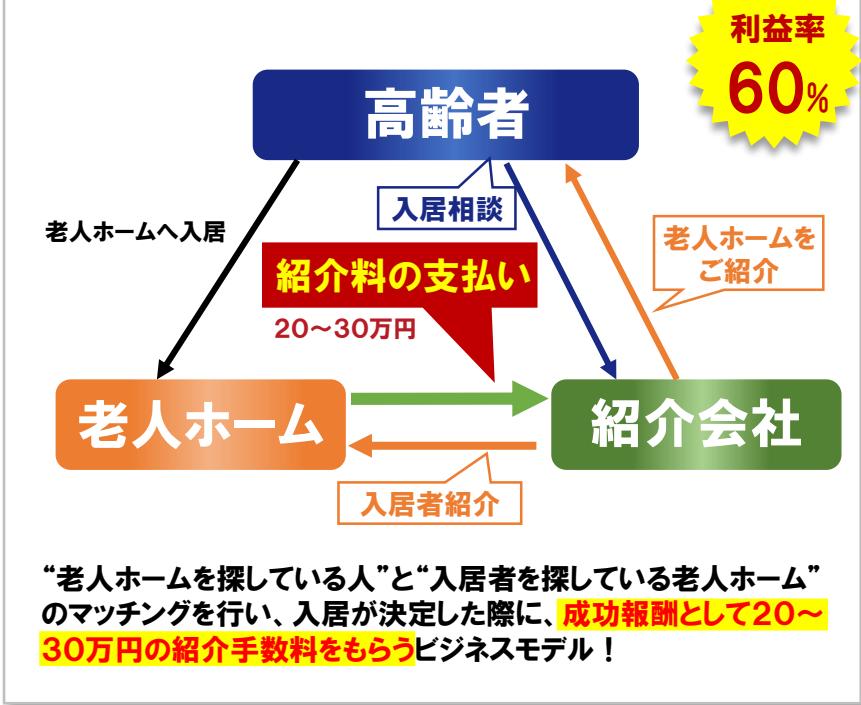
なぜ“いま”高齢者の相談窓口なのか

“絶対に立ち上げる”べき3つの理由

戦略1
～集客基盤の構築で利益拡大～
自社サービスへの案内も可能。案内できない利用者は仲介ビジネスで収益化!

戦略2
～100兆円規模のシニアマーケット～
高齢者、介護施設、社会の三方良し!
市場が伸び続けるシニアビジネス!

戦略3
～相談窓口化でサービス範囲の拡大～
集客基盤を活用することで利益を出しながらあらゆる事業に進出できる!



300社を超える企業の高齢者の総合窓口事業立ち上げを手がけた船井総合研究所の成功事例を大公開

社員1名と新規参入して
4年で営業利益1.5億円

ケアシステム株式会社
代表取締役 加藤 一郎 氏

人口たった15万人商圏で新規参入して
営業利益3000万円!

株式会社クレイプラス
代表取締役社長 野田 秀樹 氏

女性スタッフのみを起用し、
参入して4年目で
年粗利1億円!

ピー・アンド・アイ株式会社
代表取締役 宮田 直樹 氏

嘘みしたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!