

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

老後の住まい選びビジネス新規参入セミナー		
	講師	セミナー内容
第1講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム 三浦 潤生	老後の住まい選びビジネスの 現状と収益性
第2講座	 株式会社クレイプラス 代表取締役社長 野田 秀樹 氏	スペシャルゲスト対談
第3講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 病院・介護チーム 鈴木 康祐	たった90日間で立ち上げるノウハウ公開
まとめ講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥	本日のまとめ

開催概要		
日時・会場 	【日程】 2022年12月12日（月） お申込期限：2022年12月8日（木）	【時間】 13：00～16：00 （ログイン開始12：30～）
	オンラインにてご参加 2022年12月13日（火） お申込期限：2022年12月9日（金） 13：00～16：00 （ログイン開始12：30～）	
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。		
受講料 	一般価格 税抜 30,000円(税込33,000円)/1名様	会員価格 税抜 24,000円(税込26,400円)/1名様
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバースPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		
お申込方法 	右記QRコードよりお申込みください。 クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、 右上検索窓にお問い合わせNo. 087985を入力、検索ください。	↓お申込みはこちらからお願いいたします 
お問合せ 	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp TEL：0120-964-000（平日9:30～17:30） ●申込に関するお問い合わせ：佐野 ●内容に関するお問い合わせ：三浦 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください	
お問い合わせNO：S087985		

不動産事業者必見 新規参入レポート

高齢者に住まいの情報を提供して仲介手数料をいただく

老後の住まい選び事業

Special Episode

- 1 人口15万人商圏で新規参入
介護経験・知識一切なしでの0からのスタート
- 2 初期投資200万×社員1名
で事業に参入
1名あたりの年間粗利生産性2000万円を実現
- 3 住み替えに付随して家財整理
不動産売買などの案件も獲得
自社にないサービスは業務提携で仲介手数料を獲得

株式会社クレイプラス
代表取締役社長
野田 秀樹 氏



新規参入3年で
営業利益1.4億
実現できるノウハウを
お伝えします。

ビジネスモデルの詳細はコチラ⇒

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

老後の住まい選びビジネス新規参入セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S087985

※お問い合わせの際は
「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を
明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に[お問い合わせNo.]をご入力ください）→ 087985

営業利益率60%の高収益ビジネスを短期間/超低投資/専任1名で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者からよく聞くお悩み

今の事業領域で今後もやっていけるか不安

本業の収益増加が見込める事業を探している

初期投資が低く利益率が高い事業を探している

市場が大きくなるシニアビジネス業界に参入したい

今業績は良いが、2022年以降も今このままやっていけるのか不安

なぜ“いま”老後の住まい選びなのか

“絶対に立ち上げる”べき3つの理由

戦略1

～集客基盤の構築で利益拡大～

自社サービスへの案内も可能。案内できない利用者は仲介ビジネスで収益化！

“老人ホームを探している人”と“入居者を探している老人ホーム”のマッチングを行い、入居が決定した際に、成功報酬として20～30万円の紹介手数料をもらうビジネスモデル！

戦略2

～100兆円規模のシニアマーケット～

高齢者、介護施設、社会の三方良し！市場が伸び続けるシニアビジネス！

“老人ホームの選び方がわからない高齢者” “入居者の確保に困っている老人ホーム” “介護虐待・孤独死といった問題を抱える社会”この3方にとってメリットのある事業が「老後の住まい紹介事業」であり、会社の社会的認知度向上にもつながります。

戦略3

～相談窓口化でサービス範囲の拡大～

集客基盤を活用することで利益を出しながらあらゆる事業に進出できる！

老人ホームを探す高齢者、及びご家族から最初に相談を受けるため、それに伴った多くの付随した相談を受けるようになります。これによって、ゆくゆくは上の表にもあるようにシニアマーケット全般の悩み事を仲介、収益化していくことが可能になります。

300社を超える企業の老後の住まい選び事業立ち上げを手がけた船井総合研究所の成功事例を大公開

社員1名と新規参入して
3年で営業利益1.5億円

ケアシステム株式会社
代表取締役 加藤 一朗 氏

人口たった15万人商圏で新規参入して
営業利益3000万円！

株式会社クレイプラス
代表取締役社長 野田 秀樹 氏

女性スタッフのみを起用し、参入して4年目で
年粗利1億円！

ピー・アンド・アイ株式会社
代表取締役 宮田 直樹 氏

嘘みたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!