

介護・医療経営 保険外事業レポート

要支援・要介護1・2の受け皿

自費リハビリ事業

初期投資**300万**

参入4年で売上**6,000万円**

営業利益**30%**

スタッフ1名⇒6名 1店舗⇒3店舗

待機者続出の地域1番店による成功秘訣！



Special guest

株式会社松柏苑
代表取締役 熊谷 圭太氏

- ✓ 郊外駅チカ出店で安定集客！
- ✓ SNS・動画を使ったコスト0円集客！
- ✓ 顧客満足度を高めるアプリ活用！
- ✓ 独自のリハビリプランで品質確保！

Webセミナー PC・スマホがあればどこでも受講可能！

全日程オンライン開催

2022年

7月

21日・22日・27日・28日

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

介護からの転換 自費リハビリ新規参入セミナー お問い合わせNo. S087904

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 087904

株式会社松拍苑のご紹介



大学を卒業後、新卒で広告代理店に入社し、大企業の経営企画を経験した後に地元の愛知県に戻り税理士事務所に転職。経営者と現場で起きる課題解決に従事した縁から、兼ねてより目標としていた起業へ。「自分が興味を持っているビジネスをする」を掲げ、まずは飲食店を始めて人気店へと成長させた。そして、家族が障害を負い、老々介護をする場を間近で見てきた経験から、「社会的課題を解決したい」と思い、通所介護事業に着手。若年層の障害者本人・家族が豊かに生活できる環境をつくるため自費リハビリ事業を開始し、コロナ禍の2020年・2021年も前年比130%成長と右肩上がりに成長を続けた。現在では予約待ちが多数発生する程の人気店へ成長している

名古屋市内で小規模デイサービスの事業所を運営し、運営は順調だった。しかし、報酬改定を考えると今後の経営が行き詰まることは目に見えていた。そのような時に出会ったのが、この「自費リハビリ事業」だった。業参入を決断した理由は3つある。

- ① **マーケットを拡大**し、病院と同じ認知度にする事で救える人が増える
- ② デイサービスは売り上げの上限が見えている上、初期投資も大きい。この事業は初期**投資が少なく**、店舗展開や資金調達を考えても始めやすい
- ③ 病院を飛び出したチャレンジ精神あるスタッフが主体なので、価値観が合う

国国家資格を持つスタッフ（理学療法士・作業療法士）が提供するリハビリサービスは品質が高く、利用者の改善は目に見えてわかる程だった。

しかし、職人気質なスタッフは利用者への想いやプライドが高いことに加え、今まで保険内での勤務であったため、経営的な視点を持つことが難しかった。

悩んだ末、スタッフの想いを組み、100%力を発揮できる環境と個別性の有効活用が必要だと判断した。集客のきっかけになるSNSや動画と品質高いサービスの連携を図り、現場が誇りを持っていることを尊重したことでブランディング、クロージングや育成に注力していたり、効率化以上のことが結果として起きるようになった。

自費リハビリセンターとして“名古屋で1番”を自負しているが、目標を“全国で1番”に掲げた。そのため、**郊外への移転**に伴い、施設の規模を拡大した。電車で名古屋駅からも20分程であり、駐車場が隣接しているため、現在では**利用者が待機待ちになる程、利用者が増え**ている。

利用者は**40～60代**が多く、スマートフォンを利用する。そのため、**ホームページとSNS**に特に力を入れている。利用者の改善実績、専門的な知識系の内容、スタッフの想いや読めば人柄がわかるエピソードなどが人気だ。

1店舗目のノウハウを凝縮し、2021年・2022と連続出店を果たし現在は**3店舗**へと**展開**。**2ヵ月で単月黒字を達成**するなど想定を超える速度で**稼働率100%超**を果たし、待機者が出る人気の施設になっている。

今後の発展のために

弊社主催の『自費リハビリ経営研究会』では、会員様の年間売上が平均136%向上しています。(2021年2月時点)

一方、今後の介護業界では要支援や要介護1・2は介護サービスでは対応できない可能性があります。加えて、介護・医療業界では類似施設が増え明確な強みを持つのが難しくなっています。

市場が成熟期にある今だからこそ、市場ニーズや競合環境の変化を捉え、持続的成長を掲げて新たなチャレンジをする企業・法人が今後も生き残っていくでしょう。

「現状を変えたい」と少しでも感じている経営者様は、是非セミナーにご参加ください。今の施設に自費サービスを付加する、新施設として立ち上げる、どちらでも具体的にポイントをお伝えします。当日皆様のご参加を心よりお待ちしております。



株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
ソーシャルビジネスチーム

リーダー 久積 史弥

過去セミナー参加者様の声

「自費リハビリは、今後需要が増えると感じます」

株式会社ガイアスジャパン 代表取締役 岡野 茂春 氏

「細部に至る情報を共有していただき感謝しています。ありがとうございます」

株式会社太長会 代表取締役 藤澤 豪 氏

「自費リハビリは数年前から知っていたが、やはり魅力的で価値のある事業と感じました」

株式会社 S 代表取締役 M 氏

本セミナーで学べるポイント

1. 高い稼働率と収益性を維持している施設の戦略や成功ノウハウ
2. 自費サービスの料金設計と効果的な営業方法
3. 自費施設として守らなければいけない注意点と対応

一つでも該当する経営者様は、是非セミナーへお越しください

- ☑ 要支援者や要介護2以下の認定者へのサービスを検討している経営者様
- ☑ 自施設の強みが不明で今後の運営に不安を抱えている経営者様
- ☑ デイサービス・デイケアの稼働率が80%以下の経営者様
- ☑ 自費サービスを導入したいが、何から手をつけて良いか悩まれている経営者様
- ☑ 新店舗の開店を検討していて、自費サービスを付加したい経営者様

介護からの転換 自費リハビリ新規参入セミナー

セミナー講座カリキュラム

講座	内容	講師
第一講座	自費リハビリ事業の市場と収益性	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥
第二講座	<特別ゲスト> 自費リハビリ事業成功の軌跡	株式会社松柏苑 代表取締役 熊谷 圭太氏
第三講座	たった90日で立ち上げ、 最短で単黒を達成する方法	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥
第四講座	本日のまとめ	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 マネージング・ディレクター 沓澤 翔太

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに
スタッフ一同、心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

開催要項

日時・会場	2022年 全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください 7月21日(木)・7月22日(金) 申込期限:7月17日(日) 申込期限:7月18日(月)	オンライン配信 開始 終了 13:00▶16:00 (ログイン開始12:30~)
	7月27日(水)・7月28日(木) 申込期限:7月23日(土) 申込期限:7月24日(日)	

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。
ご了承ください。オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料	一般価格 税抜 30,000円(税込 33,000円)／一名様
	会員価格 税抜 24,000円(税込 26,400円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法	右記、QRコードよりお申込みください。クレジット決済、銀行振込が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓お問い合わせNo.の数字6桁 087904を入力、検索ください。	お申し込みはこちらの QRコードから↓↓↓
-------	--	--------------------------

お問合せ	 Funai Soken 株式会社船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 久積 ※お申込みに関するのよくあるご質問は、 「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください	
------	--	---