

最新
事例

屋根工事会社の経営者様に受講していただきたい経営・教育勉強会

営業未経験・業界未経験者が

防災をキーワードに

屋根リフォームで

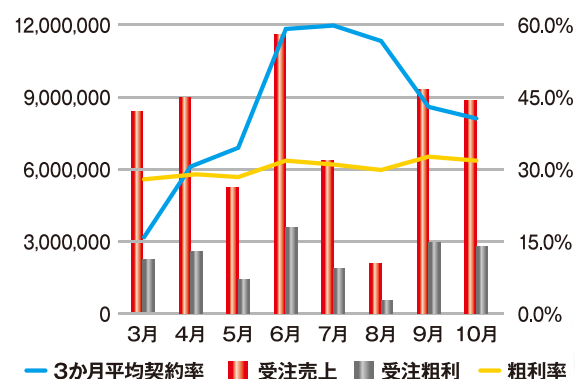
なぜ初年度で1億円売れたのか

未経験営業マンの育成方法とは
地方でも成功する元請け集客事例

営業利益10%越え!?

営業担当は女性!?

安房住宅 株式会社様の平均売上推移グラフ



当社は下記のような方にお役に立てる勉強会です。

- ✓ 未経験社員の雇用と活躍をさせていきたい
- ✓ 屋根工事の受注が減少している
- ✓ 屋根工事の粗利率が減少している
- ✓ 競合他社との相見積が多く競合がいないマーケットを探している

ゲスト講師

安房住宅株式会社
代表取締役

川名 展弘氏

安房住宅株式会社

中村 美由紀氏

オンライン
開催

2022年7月13日(水)

開催時間

13:00~16:00
(ログイン開始 12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

屋根ビジネス研究会説明会

お問い合わせNo.K058815/S087789

TEL.03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 お申込みに関するお問合せ:足立 梨紗(あだち りさ) 内容に関するお問合せ:伊藤 遥己(いとう はるき)

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 087789

本レポートを開いて いただいた方に

本レポートを開いていただいた方に感謝を申し上げます。

また、このレポートをお開きになった方は、

「新人の教育・未経験の育成方法が分からない」

そんなお悩みを抱えているのではないのでしょうか？

皆様、こんにちは。株式会社船井総合研究所の伊藤と申します。
屋根工事業界を専門として、日々業績アップのサポートを行う身として、2022年の屋根工事業界を下記の様に予想します。

- リフォーム市場拡大により、リフォーム市場は好調、新築住宅市場はさらに市場縮小
- インボイス制度を控え、さらなる職人不足に
- 採用出来ない・育成できない会社の増加
- 屋根リフォームの元請け化に参入する会社の増加

特に、人材の問題(採用・育成)に関しては即時で改善をすることが難しいので、課題を感じている方は即急に改善を行っていかねばなりません。

「どのように育成を行えばよいか分からない」

と思われる方もいらっしゃるかもしれません。

ご安心ください。

今回ご紹介する説明会では初年度で未経験にも関わらず、元請け屋根リフォーム営業で、売上1億円・粗利35%を出すことが出来た、安房住宅株式会社様の代表取締役 川名展弘様をゲストにお呼びし、直接質問をして頂けるお時間を設けております。

ゲスト紹介

ゲスト講師

安房住宅 株式会社様

防災ニーズを取り込み 人口17万人でも初年度1億円

弊社は、商圈人口17万人の南房総で、地域密着で水回りリフォームの専門店を行う会社です。しかしながら近年、客単価の減少に悩みを抱えており、

屋根リフォーム事業への参入を致しました。集客初月から屋根の受注を800万円生むことができ、今では毎月400～500万円の粗利を確保することが可能になっています。地域密着で恒久的に永続する企業を目指して今後も経営を行って参ります。



安房住宅株式会社
代表取締役
川名 展弘氏

今回の説明会の見どころ

1. 未経験営業の育成方法
2. 売れる営業ツールを一挙公開
3. 客単価150万円！反響率1/6,000の集客チラシを大公開

皆様のご参加をお待ちしております！

営業・屋根の未経験者でも問題なし！

元請屋根リフォーム営業の極意

全国各地で成功事例続出？！

「経験者がいないとダメ」
「元請けは売れない」
まさか、そう思っていないですか？



ここまでお読みいただき、誠にありがとうございます。

株式会社船井総合研究所

リフォーム支援部DXコンストラクショングループ マネージャー

屋根ビジネス研究会主催者の中嶋翔一と申します。

現在、弊社では全国で屋根工事業を行っている会社のみなさまへ

「屋根リフォーム」を通じた業績アップのお手伝いをさせていただいております。

今回ご紹介いたしました安房住宅株式会社様をはじめ、全国の企業様の成功事例をもとに成功できるビジネスモデルとなっており、**成功事例企業様がなぜ伸びているのか？**を徹底してルール化しております。

そこで、屋根ビジネス研究会で挙げさせて頂いている3つのキーワードは

★★脱下請け★★ **★★脱低粗利★★** **★★脱職人不足★★**

です。

今回は**脱低粗利のための高収益・人材不足解消のための未経験者活用**をテーマとして挙げさせて頂いております。

今回のみの特別開催となります。**今後、同様の企画を行うことはございませんのでぜひこの機会にご参加頂ければと思います。**

全国の成功事例をご紹介します！

屋根工事業 × 元請けで 成功企業が全国各地で続出中！

栃木県宇都宮市 株式会社住泰

元板金職人の社長が
4年で年商8億円を達成！



代表取締役
千葉 猛氏

本格的に元請け屋根工事業に参入し、早いもので4年が経ちました。**現状は3店舗で年商8億円**まで業績をのばすことができました。屋根は競合が少なく、相見積もりの多い宇都宮でも、有効な差別化になると考えております。



岩手県北上市 株式会社金子ルーフ工業

屋根の元請けで年間
個人売上1.4億円受注



代表取締役
金子 正勝氏

東北大震災の復興工事を中心に屋根工事を手掛けておりましたが、年々受注高が減っていることに危機感を感じ、屋根の元請け事業を開始、オープンイベントでは77組のお客様に来場頂きました。また、年間個人売上1.4億円をあげることができ、営業に自信もつきました。



岐阜県岐阜市 日本いぶし瓦株式会社

屋根リフォーム専門店
オープンで初年度1.6億円受注



代表取締役社長
野々村 将任氏

岐阜市に屋根リフォーム専門ショールームをOPENしました。オープン初年度から、まさか1.6億円も受注できるとは思いませんでした。業界的にも「屋根リフォーム専門店」は無く本当に来るのか？不安ではありましたが、取り組んで良かったと本当に思っています。



広島県広島市 株式会社ニムラ

元“瓦職人”の強みを活かし、 広島市内に4店舗展開



代表取締役
二村 隆信氏

弊社は、広島県広島市内に屋根リフォーム専門店舗を4店舗構えており、地域密着で経営を行っております。

元々瓦職人であった経歴と強みを活かし、他社と差別化を図ることで粗利率40%を達成できるビジネスにしております。今後も、年商30億円に向けて、日々経営にはげんでおります。



三重県津市 情熱リノベーション株式会社

屋根元請けで年商1.5億円 粗利率は驚異の48%



代表取締役
小河 光司氏

高校を卒業して18歳の時に地元の瓦店に就職した事をきっかけに職人の世界へ。資格取得をきっかけに、勤めていた会社を辞め独立。独立後10年目となる平成26年に法人を設立。こだわりのホームページによるWEB集客を強みに、7期目となる前期は年商約1.5億円で着地。

粗利率は
45%~48%と
なっている。



その他、屋根ビジネス研究会会員様

参加者の 声

成功している屋根工事会社のショールームを見て、質問できることはどんなセミナーよりも参考になります。



実際に元請けで営業している姿を見ることができ貴重な機会でした。資料も実践的で明日から使える内容でした。



ホームページ集客も分かりやすく解説があり良かったです。



頑張っている屋根屋さんの事例を聞いて良かったです。



職人不足に対する様々な経営者の考えを知ることが出来た。



屋根ビジネス研究会会員企業マップ

2022年5月現在 会員数37社

北海道・東北地方

岩手県 株式会社金子ルーフ工業
宮城県 株式会社鬼澤塗装店
福島県 株式会社カノウヤ

関東地方

群馬県 有限会社大栄総業
埼玉県 株式会社テラハウス
埼玉県 株式会社ケイナスホーム
埼玉県 株式会社ARISE
埼玉県 日本総建株式会社
栃木県 株式会社住泰
茨城県 株式会社プラチナコーティング
神奈川県 斎藤リフォーム株式会社
千葉県 安房住宅株式会社

北陸・中部地方

長野県 株式会社ダイソー
岐阜県 日本いぶし瓦株式会社
福井県 柴田商事株式会社
福井県 ルーフエンタープライズ株式会社
福井県 株式会社Rainbow Bridge
三重県 情熱リノベーション株式会社
愛知県 株式会社山花工芸
愛知県 山本瓦工業株式会社
愛知県 株式会社坪井利三郎商店
愛知県 株式会社吉田塗装店
静岡県 株式会社掛川外装
静岡県 株式会社名倉ルーフ

近畿地方

大阪府 雅工房
大阪府 関西リペイント株式会社
大阪府 株式会社ホームトップ
大阪府 株式会社毎日
兵庫県 株式会社ヒラヤマ
京都府 まるかさ株式会社

四国・中国地方

広島県 株式会社ニムラ
香川県 株式会社中道屋根産業

九州地方

福岡県 株式会社オークマ
宮崎県 有限会社延岡瓦工業
宮崎県 エスケーハウス株式会社
長崎県 共栄住建株式会社
鹿児島県 環境開発株式会社



全国で成功事例が続出！研究会にご参加いただくメリット

01 事例の数

毎回事例企業の講座があり、最新事例を知ることができます。

04 特別な屋根材

粗利率50%を出せる。会員様限定のプライベート屋根材の使用できます。

02 ツールの数

ショールームや営業関連のツールが無料で使い放題です！

05 専門家の個別サポート

屋根業界×経営に特化したコンサルタントが個別にサポート致します。

03 活発な情報交換

全国の屋根工事会社様と経営における情報交換ができます。

06 師と友づくり

屋根会社経営の目標と、共に励む友が必ず見つかります。

そして、屋根業界の地域一番店を目指す！！

当日プログラムとお申込み方法

講座
13:00
～
14:00

業績の伸びるBtoC向け元請け屋根ビジネスモデル概要

ポイント①：1店舗年商2.7億円を売り上げる屋根ビジネスモデル
ポイント②：未経験者でも3ヶ月以内に売れるようになる即戦力モデル
ポイント③：ゼロ参入でも問題なし！月30件集客する集客ノウハウ



リフォーム支援部
マネージャー
中嶋 翔一

営業未経験者でも問題なし！初年度1億円売り上げる育成ノウハウ

特別ゲスト
講座
14:00
～
15:30

なぜ安房住宅株式会社 中村氏は屋根・営業共に未経験者ながら初年度から1億円・粗利35%を出すことができたのか？

未経験者育成のノウハウと
そのマニュアルを公開いたします。



安房住宅株式会社
代表取締役
川名 展弘氏

講座
15:30
～
16:00

コンサルタントによる最新情報交換会

2022年最新の屋根ビジネスモデルについて専任コンサルタントとの
情報交換会を実施いたします。
この機会に他社様のリアルな取り組みについてもお知らせいただけます。



リフォーム支援部
チーフコンサルタント
伊藤 遥己

開催要項

お問合せNo. K058815/S087789

開催
要件

開催日：2022年7月13日(水)

開始 終了
ログイン開始 12:30～ **13:00** ▶▶▶ **16:00** ※お申込み期限
2022年7月9日(土)

※上記お時間でご参加頂けない方向けに、9:00～10:00・10:00～11:00開催の別日程もご用意しております

お申込み
方法

下記QRコード、若しくはお電話でお申込みください。受講票はWEB上でご確認いただけます。また、過去に屋根ビジネス研究会に無料お試し参加をしたことのある会社様はAM講座しかご参加いただけません。

ご参加
条件

・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させて頂きご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

7月度屋根ビジネス研究会説明会は

無料でご参加いただけます。

QRコードより今すぐお申込みください！

※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

※本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。

※ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)まではマイページよりキャンセルをお願い致します。

それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

お問い合わせ先

お申込に関するお問い合わせ：足立 梨紗 (あだち りさ)
内容に関するお問い合わせ：伊藤 遥己 (いとう はるき)

TEL 03-6212-2931

MAIL roof-business@funaisoken.co.jp

(平日9:30～17:30)

WEBで申し込み

右記のQRコードを読み取っていただきWEBページよりお申込みくださいませ。

船井総研 屋根



屋根工事業を営む経営者様へ

初めまして。株式会社船井総合研究所の中嶋翔一（ナカシマショウイチ）と申します。
突然ですが、ご紹介したい研究会があり、DMを送付させていただきました。

それは、「**屋根ビジネス研究会**」です。屋根リフォーム業界において特に営業面における人材育成が優れていらっしゃる会社様をご紹介致します。マーケティングにおける集客から営業面で貴社の課題解決の一助になれば幸いです。

この研究会は、通常会員様のみの限定されたものであります。
今回は弊社が厳選させていただき、DMを受け取られた企業の経営者様・経営幹部様を限定でご招待させていただきます。

当日の講座では屋根リフォームの営業において業界・職種共に未経験ながらも初年度から1億円の売上をあげていらっしゃる営業担当者を育成された会社様の取り組みをご紹介させていただきます。
お忙しいとは思いますが、ご参加いただければ幸いです。

文章で伝える事が難しいですが、実際の写真等は同封のDMでも公開しておりますので、ぜひご覧になっていただければと思います。

【日時】2022年7月13日（水）13：00～16：00（ログイン開始12：30～）

【開催】Zoomを使ったオンライン開催

【料金】無料

【お申込み方法】付属用紙のQRコードよりお気軽にお申込みください！

内容に関するお問合せ： 株式会社船井総合研究所 屋根ビジネス研究会
メールアドレス：roof-business@funaisoken.co.jp