

大型民間建築の特命受注方法をお探しの方へ

システム建築&  
プランディング戦略で



単価2億の倉庫を

特命受注



愛媛県  
重松建設株式会社  
代表取締役 重松宗孝 氏

- ゼロから1年半で16棟受注
- 特命受注で高粗利率確保
- 営業兼任で事業開始
- WebとDMで  
見積もり依頼多数

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

特命受注獲得！倉庫・工場建築セミナー

お問い合わせ No.S087455

Webセミナー(PC・スマホで受講可能)

2022年

<主催>  Funai Soken  
株式会社船井総合研究所

船井総研大阪本社ビル

〒541-0041

大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局

Email : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問合せNO・お客様氏名」明記の上、

ご連絡ください

7/1(金)/7(木)/12(火)

時間：13:00～15:00

# ここまでご依頼いただいたのは ご要望の価格に合わせたご提案が 出来たからだと思います。

〈企業プロフィール〉重松建設株式会社（愛媛県今治市・売上10億）

創業57年を迎える総合建設会社。

住宅事業を事業柱としていたが、2020年より倉庫建築事業に専門特化し、

事業開始1年半で16棟の受注を行った。現在では倉庫工場の新規案件からリピートや紹介案件が増え、  
安定受注が可能となり、第2の事業柱となった。



愛媛県今治市  
重松建設株式会社  
代表取締役 重松宗孝 氏

## Q.どのようにして特命受注につなげていますか？

大きく取り組んだことは、「お客様の希望の価格に合わせたご提案を行う」ことです。

倉庫建築をお考えの多くのお客様は、「価格」を特に気にされています。

私たちではその「価格」の水準を合わせられるように、**10弱の工法の中からお客様の希望に沿った工法**をご提案しています。

また、おおよその金額感に関しても初回の段階でお伝えするようにしています。

集客活動を行うことで**事業の構想**

**段階からお話をいただき、**

**ご要望に沿った金額を**

**3日以内にはお答え**することが

できているためか、「重松建設さんに任せると

と7～8割のお客様に言ってもらえる  
ことが、特命受注につながっていると  
思います。

↓ 入力事項		備考	
見積日	2021年10月20日		
会社名	A物産		
工事名称	○○計画		
施設住所	愛媛県今治市□□	用途地域→建築確認	
用途	倉庫・販売		
階数	1 階式		
	2 造り式		
延床面積	600 m <sup>2</sup>		
建築面積	600 m <sup>2</sup>	※ 計画は除く	
屋根寸法	高 広	高 広	
床 床			
柱			
柱			
壁			
壁			
建			
シヤ			
建			
電気設備工事	1.0 式	2,875,844	
送熱工事	1.0 式	263,307,493 既開工事は別途	
外構工事	1.0 式	1,412,600 施設の分、フェンス別途	
ガ 暖気設備工事	1.0 式	10,604,000	
ガ 暖気設備工事	1.0 式	1,101,200	
ガ 暖気設備工事	1.0 式	12,271,892	
暖機器・機器運搬費率			
1 ページ			
合計		293,366,874	
消費税		28,288,607	
合計		321,245,481	

↑その場で見積もりができるように、エクセルにm<sup>2</sup>数等の情報を入力すればすぐに見積もりが出せる仕組みを構築

# Q.工法は具体的には何を使っていますか？？

システム建築、軽量鉄骨、大型木造等を含めた10弱のメーカー、工法があります。

実際にご提案することが多いのは

**システム建築工法**で、

倉庫のように形が形式的に

決まっているものにはこの工法は重宝しています。

多くのお客様は、どのような構造だと安価になるかということもご存じ

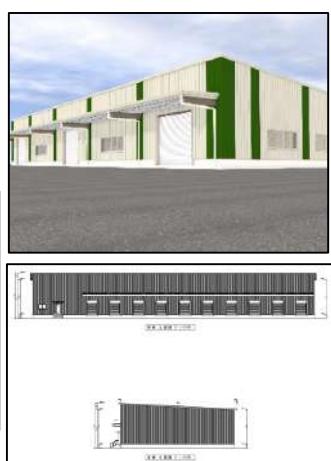
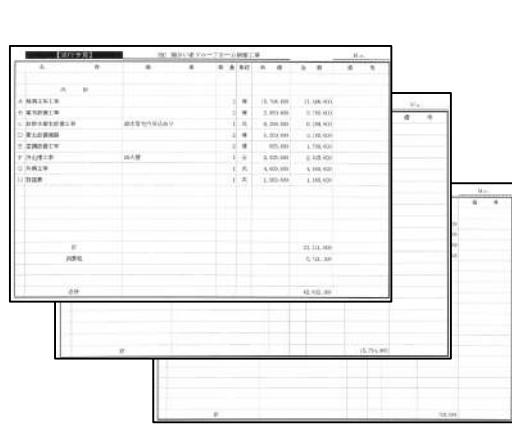
でないため、**こちら側から**

**システム建築に誘導する**ご提案も行っています。



↑中間柱がない構造が好評。  
システム建築が結果として採用されることが多い。

この工法では**上物に関してはメーカー側が施工**してくれたため、**粗利率が多少低くても十分に採算が合う**というのが魅力となっています。



←  
←  
メーカーによってはすぐに見積もりや図面、パースを算出できる仕組みを提供している。

素早い見積もり作成に多いに役立つ。

# Q.お客様から構想段階にお話をいただくのもポイントだと思いますが、何を行っていますか？

**倉庫建築に特化したブランディング**を行っています。

具体的には**会社名とは別の屋号を作り、**

**その屋号でHPを制作し、  
リストティング広告**を

かけ、運用しています。

特にHPは、「問い合わせをいただく」ということにこだわって制作を行いました。

いまではこのHPだけで

**月間800名の方に閲覧**

いただき、**月5件ほどのお問合せ**

をいただきしており、多くのお客様がWeb経由で建設会社を探しているということを実感しています。

その他、DMの送付も定期的に行っています。このDMも毎月コンスタントに問い合わせをいただき、Web、DMともに外せない集客手段となっています。



↑重松建設の倉庫建築HP。  
カタログダウンロード等の出口も設けている。



↑2022年3月の閲覧数  
約800名に月間で見られている。



↑毎月送付しているDM。  
出張相談会に誘導している。

# Q.今後の展開を教えてください

現在は「倉庫建築」に特化した営業活動を行っていますが、この方法は「福祉施設建築」や「事務所建築」等に応用できると感じています。次の展開としてはこのブランド展開を複数行っていき、地域でトップのラインとなる30億の年間売上を目指していきたいと思っています。

## ○営業体制



重松建設株式会社  
専務取締役 重松昌孝 氏



重松建設株式会社  
設計 越智保緒 氏

現在は2人体制で営業を行っています。

主に専務である息子に事業を任せていますが、やりきってくれました。

2人とも既存の事業との兼任ですが、行っていることが今までの延長線上のため、業務上支障は出ていません。

## ○受注案件

流入元	会社名	住所	工法
1 WEB		今治市	軽量鉄骨造 平屋建て
2 紹介		東温市	YESS建築 平屋建て
3 新聞		松山市	軽量鉄骨造 平屋建て
4 DM		松山市	YESS建築 2階建て
5 WEB		今治市	日成ビルド 2階建て
6 リピート		今治市	日成ビルド 平屋建て
7 DM		東温市	YESS建築 平屋建て
8 DM		西条市	YESS建築 平屋建て
9 WEB		今治市	ヨドガレージ 平屋建て
10 紹介		今治市	イナバガレージ 平屋建て
11 リピート		今治市	ヨド倉庫 平屋建て
12 紹介		松山市	YESS建築 平屋建て
13 紹介		松山市	在来重量鉄骨造 平屋建て
14 DM		松山市	YESS建築 平屋建て
15 紹介		今治市	在来重量鉄骨 3階建て
16 リピート		今治市	YESS建築 平屋建て

↑↑実際の受注表です。Web・DM・新聞・紹介等、様々な販促経路より受注を獲得できました。営業は兼任で、事業開始から、たった1年半でここまで受注できたことに正直驚いています。

倉庫特化のブランディング &  
コストパフォーマンス提案で



株式会社船井総合研究所  
建設支援部 建設チーム リーダー

下枝 將洋

# 特命受注が可能です!!

ここまで、本レポートをお読みいただきありがとうございます。

ここからはWebセミナーのご案内です。今回のテーマは、

**「2億円の倉庫建築の特命受注をする方法」** です。

「相見積もりがきつい・・・」

「最後の最後で競合他社に持つて  
かってしまった・・・」

地域建設会社の皆様には少なからず、  
このようなことを経験したことがおありかと思います。

そのようなお悩みをいただくご相談いただく中で、なんとか**利益率を確  
保したまま、受注確率を上げられないか...**

そう思い、ご提案し始めたのが**「倉庫建築」事業**でした。

実際に周囲の建設会社を見渡してみると、倉庫建築に特化したブランディングを行っている会社は皆無の状態。。。これはチャンス！だと思い始めていただいた会社様の1つが重松建設株式会社です。

さらに倉庫に特化した工法を調べていくと、**システム建築を始め様々な工法がある**ことに気が付きました。

お客様の要望にそった工法を取り入れ、

**「コストパフォーマンス」に優れたご提案を行うことで特命受注に持っていく。**

それを忠実に行っていただいたのが、重松建設株式会社です。

今回、重松建設株式会社には今までおこなっていただいた過程や、工法を余すところなくご紹介いただくことになりました。

セミナーの内容を一部紹介すると・・・

### 船井総研講座

#### ■ 第1講座：倉庫・工場ビジネスについて

株式会社船井総合研究所 建設支援部 田丸瑞希

##### ●なぜ選ばれる！？倉庫の市場

- ・倉庫は全国で年間約15000棟、工事高約1兆5000億円（令和2年度）の市場！
- ・非住宅建築物では圧倒的No.1の着工棟数！倉庫の市場性のワケとは

##### ●【事例紹介】全国の倉庫建築事業の事例企業を大公開

- ・成功している建設会社様のBefore→After
- ・実際に行っている取り組み
- ・担当者不要でもできる全国の建設会社様の事例
- ・価格訴求と短工期がポイント！当たっているDM事例をご紹介
- ・完成見学会開催で50名集客できた事例
- ・DMから1億円の案件、即特命受注ができた事例
- ・Webからのお問い合わせが開始初年度で、計200件もきた事例
- ・新人営業マンでも売れる！システム建築を武器にした営業ツールなど

さらに・・・

## 特別ゲスト講演

### ■第2講座：成功の秘訣

重松建設株式会社 代表取締役 重松宗孝 氏

- ・重松建設様で使っている10の工法やメーカーをすべてご紹介いたします！
- ・お客様は「価格」を気にしている！重松建設様で行っている“コスパ提案”を赤裸々にお伝えします
- ・他社がPRしてないからチャンス！Webでお客様を集める取り組み
- ・Webだけで毎月5件の見積もり依頼ができるポイントを開設
- ・どのようなHPで何をしたら問合せがあったのかご紹介
- ・DMも反響大！重松建設様で送付しているDMそのままお見せします
- ・意図的に期限を切る営業方法で受注につなげる
- ・スピード対応がカギとなり他社と差をつけ受注
- ・倉庫建築に特化してから反響増大！意図的に事業を絞る意味
- ・反響営業なので営業マンは設計士や現場監督との兼業でも対応可能
- ・倉庫建築事業で30億を狙える需要を体感

など

## 船井総研講座

### ■第3講座：明日から取り組むこと

株式会社船井総合研究所 建設支援部 建設チーム リーダー 下枝将洋

実のところ、重松建設株式会社からはこれだけおいしい事業は広めたくないと言われていたのですが、建設業の発展のためにということに共感いただき、なんとかご講演いただくこととなりました。

恐らく一回限りのセミナーとなるため、是非ともご参加いただければと思います。

株式会社船井総合研究所  
建設支援部 建設チーム  
リーダー

下枝 将洋

追伸 今回の事業で早速実績を残されている企業様がいくつもございます。

次ページにご紹介させていただきますので、一步踏み出すきっかけになれば幸甚です。

# 工場・倉庫建築事業に 実際に取り組まれている会社様の声

## 事業開始初年度で6棟、5億円の契約

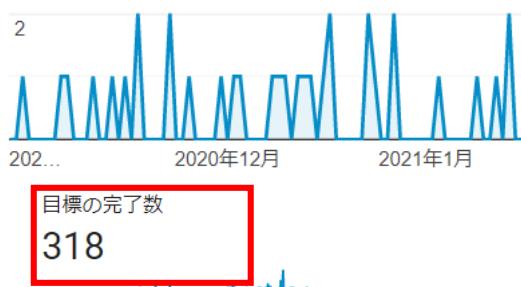
以前から工場・倉庫建築に目をつけていましたが、成約できない状態が続いて悩んでおりました。たまたま、船井さんからのメルマガで、**DMやWebから集客**するということを知って、藁にもすがる思いでとりあえずやってみることにしました。

初めて行う販促は完成見学会。DMやWebで集客を行いましたが、なんと**30組以上が来場**。結果、始めて**初年度で6棟、5億円**の契約という実勢を残すことができました。

現在では**リピートや紹介案件**により**安定受注**が見込める、会社の事業柱となっています。



群馬県太田市  
株式会社金谷計画  
代表取締役 金谷 光男氏



▲2020年10月下旬から広告をかけ始めたHPから318件もお問い合わせをいただいている。

◀建築した現場の完成見学会の様子。  
この時来場した方も即受注につながった

## 太陽光事業×倉庫工場事業の相乗効果抜群！

もともと太陽光事業を中心に事業展開をしていました。FIT制度が終わりに近づいていることから、次の事業を探していたところ工場・倉庫建築に思い当りました。

早速事業を立ち上げ、**地域誌に広告**を掲載したところ多くの反響をいただきました。そして事業を始めて数ヶ月ほどで、**1億の倉庫を受注**。帯広市の小さい商圏ですが、競合がないということもあって、まだまだやれるなど改めて実感しています。



北海道帯広市  
岡田建設株式会社  
代表取締役社長 岡田 俊治氏

# 住宅事業の次に倉庫建築を第2の事業柱へ

静岡県牧之原市を中心に、一般建築をメインに住宅事業等も展開しております。少ないですが過去に倉庫の施工実績もあり、需要があることは感じおりました。実際にWebサイトを作成し、DM発送等の販促活動を行った結果、**毎月8~9件ほど今までお付き合いしていないお客様からお問合せいただきます**。多いときは、**月に15件ほどお問合せもいただき、自分が思っていたよりもさらに需要が高い**と実感しました。



静岡県牧之原市  
小塚建設株式会社  
代表取締役 小塚 辰巳 氏

The website features sections for 'Factory and Warehouse Construction' and 'Introduction to Specialized Brands'. It highlights low prices (from 14.7万円), short construction periods (up to 20% faster), and large spaces (up to 60m spans). A large banner on the right side of the site emphasizes 'Low Prices Realized by the Latest Technology'.

# 公共メインから倉庫建築をメインに民間建築へ参入

もともと公共メインで土木中心の会社でしたが、会社の継続的な発展のためには民間建築分野も必要と考え、この事業を始めることにしました。

HPの作成と2回のDMの発送で**10件以上お問い合わせ**があり、その中には**鹿児島県でも有名な会社からのお問い合わせ**もありました。

今まで紹介案件ばかりで**営業を行ったこともなかった**のですが、約1億2千万円の案件を契約。その他、平均単価**1億円の案件が2件**、設計契約まで結んで**内諾**をいただいております。

安定した受注経路の確保ができたため、今後さらに体制を整え、この工場倉庫建築事業を中心に民間建築での売り上げも上げていきたいと思います。



鹿児島県肝属郡肝付町  
山佐産業株式会社  
代表取締役社長 門田 道弘 氏

## お客様層が広がりました

弊社では、もともと住宅事業がメインで倉庫建築の施工実績は0。今回、倉庫建築にブランド特化し、Webサイトを作成し、DM発送等の販促活動を行った結果、**毎月驚くほど多数の見積もり依頼が寄せられるようになりました**。この事業では**全くの新規のお客様**ともお付き合いができる、お客様層が広がったと感じております。また、住宅営業と比べて**営業がとても簡単で手離れもよく**、始めてよかったと実感しております。



石川県白山市  
千代野建設株式会社  
代表取締役社長 林 哲也 氏

**販促開始2か月で36件の新規見積もり依頼**

もともと公共事業しかしておらず、倉庫建築事業を皮切りに**民間建築に新規参入**しました。販促を開始してまだ2か月しか経っていないにも関わらず、**新規の見積もり依頼が36件**もきており、正直驚いています。

**依頼案件は1億円**を超えるものもあり、今後はしっかり営業に注力して契約に結び付け、倉庫建築をメインに更なる飛躍を目指します。

The image shows a collage of screenshots from the One倉庫 website and a promotional flyer for industrial building construction.

**One倉庫 Website Screenshots:**

- Home Page:** Features a large image of a modern industrial building, the text "大阪の倉庫・工場建築専門" (Specialized in warehouse and factory construction in Osaka), and the "One倉庫" logo.
- Project Examples:** Shows a thumbnail of a video titled "工場建設アフターフォト" (After Photo of Factory Construction) and a link to "資料請求" (Request Information).
- Contact Form:** A standard contact form with fields for name, company, phone number, email, message, and a checkbox for "個人情報の取り扱いについて" (Handling of personal information).
- Footer:** Includes the phone number "0725-45-5185" and the text "株式会社" (Kabushiki Kaisha).

**Industrial Building Construction Flyer:**

**Headline:** 工場倉庫建築 低価格 × 短工期 (Industrial building construction: Low price × Short construction period)

**Text:** 土地からサポートできる! 低価格 × 短工期の新規事業 まずは内覧へ (From land to support! New business: Low price × Short construction period. Please come for a site visit first.)

**Call-to-Action:** お問い合わせください! TEL: 000-000-0000 FAX: 000-000-0000

**Form:** A large form for requesting information, including fields for name, company, phone number, fax number, and a checkbox for "個人情報の取り扱いについて" (Handling of personal information).



大阪府和泉市  
花田工業株式会社  
代表取締役 花田 純一 氏

# 1年以内に200件以上のお問合せ

弊社でも工場・倉庫建築の実績はあったのですが、紹介からの受注が多く、積極的な営業は行っておりませんでした。今回、HPの作成とDMを発送したところ、このご時世にも関わらず、**毎月約10件**ほどお問合せをいただきました。そして、集客活動を始めて1年経たずで、案件数は**200件以上**になっております。こんなに需要があったのかと体感しております。引き続き積極的に営業を行い、さらなるお問合せと契約につなげていきたいと思います。

The screenshot shows the homepage of the 'Kosupa Kenchiku' website. At the top right, a black banner reads '工場・倉庫建築をローコストで検討中の企業様へご案内' (For companies considering low-cost factory and warehouse construction). The main title '工場倉庫建築' is prominently displayed in large, bold, black letters. Below it, a large red banner features the text 'えっ! 坪 14.7万円~ で工場・倉庫が建つ!?' (Wow! You can build a factory or warehouse for only 14.7万 yen per square meter!) and '4.7万円~' in large red numbers. On the left, there's an orange callout box with the text 'コスパ建築なら 可能です!!' (It's possible with Kosupa Kenchiku!). The bottom right contains a large orange arrow pointing right with the text 'まずは内面へ' (First, let's look at the inside) and '一期には' (In the first phase). The footer includes a 'YCCJ建築' logo and navigation links for Home, Factory, Warehouse, Products, Construction Methods, Reason for Inquiry, Company Profile, and Contact.



## 紹介受注も増えてきてます

弊社でも以前からシステム建築には目を付けていて、**現場の負担が少なくまた、価格競争力も高い**ことから、精力的に取り組んでいます。倉庫建築ブランド立ち上げ直後に行なった完成見学会は特に盛況で、15名を超える方に来場いただきました。ブランドを始めてからは直接的な問い合わせもううですが、「**安成さんは倉庫建築が得意**」という認知度が広まつたことからか、紹介の問い合わせも増えてきています。今後も楽しみな事業の1つです。



山口県下関市  
株式会社安成工務店  
建築営業部長 松本竜至 氏

# 初めての販促で14件の問い合わせがありました

弊社でも倉庫建築の実績はあったのですが、全て紹介からの受注で積極的な営業は行っておりませんでした。今回、HPの作成とDMを発送したところ、このご時世にも関わらず、**一回の販促活動で14件ほどお問い合わせをいただき**、こんなに需要があったのかと驚いています。**早速工事の受注もできた**ので、引き続き積極的に営業を行い、さらなるお問合せと契約につなげていきたいと思います。




奈良県橿原市  
株式会社崎山組  
代表取締役 崎山 和之 氏

## 銀行からの紹介で約3億円の案件を契約

銀行からの紹介案件で、約3億円の倉庫を内諾できました。また、たった1回の提案で**即特命受注**が決まりました。契約できたポイントは、**システム建築で価格を落とす**ことができたこと、**銀行との信頼関係を築く**ことができていたからだと思います。

また、**利益率は2~3割**取ることができました。最近では銀行からの紹介だけでなく、**協力会社からの紹介案件**も獲得できております。今後はリピート案件も狙って、事業拡大していきたいと思います。

年齢	性別	年収	上場情報について
20代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
20代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
30代前半	女性	40万円	会員登録なしで会員登録です。
30代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
40代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
40代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
50代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
50代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
60代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
60代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
70代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
70代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
80代前半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。
80代後半	女性	35万円	会員登録なしで会員登録です。



大分県大分市  
株式会社三高産業  
代表取締役 高見 裕司 氏

# 事業開始1年半で10棟13億円の契約

弊社では、もともと倉庫建築はあまり得意でなく、知り合いからの紹介経由で毎年1、2件ほど倉庫建築の受注をするという状態でした。今回、倉庫建築にブランド特化し、Webサイトを作成し、DM発送等の販促活動を行った結果、**毎月驚くほど多数の見積もり依頼が寄せられるようになりました**。この事業では**全くの新規のお客様**ともお付き合いができ、今では**リピート案件も増え**、お客様層が広がったと感じております。



兵庫県姫路市  
坂上建設株式会社  
代表取締役 坂上 功治 氏



倉庫・工場建築をローコスト  
で検討中の企業様へご案内

# 倉庫建築

## 坪14.7万円~

**YourSouko** × **yess建築**

低価格・短工期・高品質の  
三拍子がそろった倉庫・工場  
建設の準備が整いました。

詳しくは内面へ

所在地: 愛知県名古屋市緑区連島町  
延床面積: 550m<sup>2</sup>

■ 建物上に記載のもの  
内装工事、外装工事、内装・外装工事等  
内装工事: 施設内装工事、内装・外装工事等  
外装工事: 施設外装工事、外装・内装工事等  
内装設備: 施設内装設備、内装・外装設備等  
外装設備: 施設外装設備、外装・内装設備等  
内装機器: 施設内装機器、内装・外装機器等  
外装機器: 施設外装機器、外装・内装機器等  
内装機材: 施設内装機材、内装・外装機材等  
外装機材: 施設外装機材、外装・内装機材等  
内装機械: 施設内装機械、内装・外装機械等  
外装機械: 施設外装機械、外装・内装機械等

地図

HP: [こちら](#)

# 重松建設株式会社の特命受注への取り組みはこれだ！

10弱の工法から“コスパ”に優れた工法をご提案



←  
←  
システム建築から大型木造、軽量鉄骨等のメーカーや工法からお客様の要望にそった工法を提案しています。



←  
←  
特に大空間かつ、低価格を実現できるシステム建築は提案することが多いです。



使い勝手としても気に入っています。

WEBやDMを駆使して毎月問い合わせをいただく環境整備

↑倉庫建築に特化したHPを開設しています。毎月800名ほどの方に閲覧いただき、5件ほどの問い合わせをいただくページです。

↑DMも毎月送付しています。お客様のほとんどが価格を気にされるので、価格訴求のDMを行っています。安価で建築できる工法を用いているので、価格の勝負にも引けを取らないです。

相見積もりに持っていくせない、即日提案の仕組みづくり

1.入力事項		備考
見積日	2021年10月25日	
会社名	A物産	
工事名称	○○計画	
建築住所	愛媛県今治市口内 JR今治駅前	JR今治駅前
用途	倉庫・販売	
面積	選択式	
延床面積	600坪	
建築面積	600坪	※床は除く
屢層構造		
軒高		
柱の基点		
床の出		
x方向		
y方向		
建物高さ		
電気設備工事		
シャッタードア		
建具		
サッシ		
ドア		
黙認面積		
接地面積		



↑  
即日で見積もりや図面が出せるようにメーカーが用意してくれている見積もりシステムを使っています。

メーカー見積もりに合わない物件についても実績からすぐに見積もりを作る仕組みを構築し、即日提案を可能としました。早い場合、3日後には見積もりと図面の提出を行っています。

会社の信頼度を高めるブランディング戦略

↑  
倉庫建築に特化したパンフレット、“コスパ”に優れた建物を建築する上で必要なことをまとめたアプローチブックを活用しています。  
他、事業に使える補助金もまとめてお伝えすることで倉庫建築のプロというブランディングを行いました。

## 累計実績3棟の状態から事業開始1年半、営業兼任で累計16棟の倉庫建築を受注しました！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 特命受注獲得！倉庫・工場建築セミナー

お問い合わせNo. S087455

### オンライン開催

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。

2022年 7月 1日(金)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00

### 申込期限

各開催日の4日前まで

- ・銀行振込み : 開催日6日前まで
- ・クレジットカード : 開催日4日前まで

※お支払い方法によって  
異なりますのでご注意ください

2022年 7月 7日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00

※祝日や連休により  
変動する場合もございます

2022年 7月 12日(火)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00

※満席などで期限前にお申し込みを  
締め切る場合もございます

### ログイン開始時間

講座の開始時刻30分前より

### 一般価格

税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様

### 会員価格

税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。

万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

### 受講料

### お申込方法



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

### お問合せ

・お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

・Zoomご参加方法に関してのよくあるご質問は「船井総研 web参加」と検索しご確認ください

### ▼お申込みはこちら

