

このような方におすすめ!

- ✓ 旗艦店の増収増益イメージが湧かなくなった方
- ✓ パチンコ事業単体で売上1000億円を目指したい方
- ✓ もうこれ以上、今の店舗数を減らしたくない方
- ✓ 今の、自社の営業幹部の経営スタンス、スキルに不安を感じている企業様
- ✓ 5店舗以上経営かつ、今後も新規出店を絶対に成功させたいと考えている企業様

本セミナーで学べるポイント!

売上30%減時代にV字回復で勝ち残れる経営モデル

- 1 10年ビジョンの策定&デジタル経営
- 2 生産性向上&適正人件費コントロール経営
- 3 経常利益を上げ続ける高収益ドミナント経営

客数シェア&粗利をV字回復させる営業モデル

- 1 粗利率18%でも客数シェアが上がるPSV営業モデル
- 2 20円S玉利10銭上げてもIN枚数を維持できるSSV営業モデル
- 3 会員データ起点の新台幣+中古機投資モデル

業績をV字回復させる組織戦略

- 1 店長+パチンコ&スロットスーパーバイザー+会員組織
- 2 業績アップノウハウが見える化・体験できるオープン化組織
- 3 若手の抜擢・育成・活躍ができる専任化組織

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/087414>



【webセミナー】 10店舗クラス パチンコ企業 業績V字回復

オンライン開催 2022年 7月 5日 火 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

オンライン開催 2022年 7月 6日 水 13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

99%の パチンコ企業 経営者が知らない 業績をV字回復させる パチンコ企業への変貌方法とは?

【セミナー参加者 特典】

「皆様からのご質問」にゲスト講師にお答えいただきます

5~15店舗経営の
「次期経営者」「営業部長クラス以上」の
経営幹部の方におススメ!



株式会社 エスエープランニング
営業統括本部長 中村 政己氏



2021年4月
ジャンジャンマールゴット
南阿佐ヶ谷駅前

2021年4月
ジャンジャンマールゴット
分倍河原駅前店



株式会社 瑞鳳
営業本部長 木下 崇氏



2021年12月
ラ・カータ瑞穂店

2020年7月
ラ・カータ狭山本店

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

【webセミナー】10店舗クラス パチンコ企業 業績V字回復

お問い合わせNo. S087414

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 087414

講座内容

第1講座

イマドキの10店舗クラス企業の実態とは？

1. なぜ今、V字回復できる10店舗クラス企業と、できない企業に二極化しているのか？
2. 新規出店を起点に成長できる10店舗クラス企業と、できない企業の分岐点は？
3. 本日のゲスト企業・講師のポイント解説

株式会社船井総合研究所
ぱちんこグループ シニアコンサルタント
徳村 英志



第2講座

ゲスト講師にお答えいただく経営・営業テーマはコレ！

1. 営業戦略 投資は4円ぱちんこ：20円スロット＝〇：〇がV字回復のポイント？
2. 人事戦略 本部戦略が王道？それとも、ベテラン店長の再育成？若手の抜擢・育成はどこまでが正解？
3. 新規出店 やはり高収益居抜き物件での新規出店のチャンス到来？今、新規出店を起点にV字回復できている企業の理由とは？

株式会社 瑞鳳 **木下 崇氏**
株式会社 エスエープランニング **中村 政己氏**

第3講座

V字回復に向けて今日から取り組むべきこと

1. V字回復で業績が上げられる企業、上げられない企業の分岐点とは？
2. V字回復に向けて、今から経営幹部が行うべき投資と行動とは？
3. 最速でV字回復ストーリーが描ける企業の共通点とは？

株式会社船井総合研究所
ぱちんこグループ シニアコンサルタント
徳村 英志



ゲスト企業様のプロフィール

講師紹介

株式会社
エスエープランニング
営業統括本部長
中村 政己氏



企業紹介

南北関東を中心に「ジャンジャン」の屋号で13店舗展開。直近は駅前の小型店をメインとした新規出店を起点に、30店舗経営体制を目指し着実に成長を加速させている。

経営ポイント

「デジタル経営×会員マーケティング営業」
「4円パチンコ×会員戦略型業態」「若手が早期育成・活躍できる専任化組織」など、常に会員企業様をリードする先進的なスタイルによる経営が特徴。



2021年4月
ジャンジャンマールゴット
南阿佐ヶ谷駅前



2021年4月
ジャンジャンマールゴット
分倍河原駅前店

講師紹介

株式会社 瑞鳳
営業部長
木下 崇氏



企業紹介

埼玉県を中心に「ラ・カータ」の屋号で12店舗展開。直近は郊外の大型・中型店をメインとした新規出店を起点に、早期での20店舗体制を目指している。

経営ポイント

「4円パチンコ攻略型業態」「埼玉県を起点に近隣県も視野に入れた広域ドミナント戦略」「本部による戦略一括構築体制×現場による狭属性特化営業」を起点としたスタイルが特徴。



2021年12月
ラ・カータ瑞穂店



2020年7月
ラ・カータ狭山本店

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】10店舗クラス パチンコ企業 業績V字回復

お問合せNo. S087414

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 7月5日(火)

お申込期限: 7月1日(金)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00
(ログイン開始12:30より)

日時・会場

2022年 7月6日(水)

お申込期限: 7月2日(土)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 25,000円 (税込27,500円) / 一名様 会員価格 税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.087414を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken 株式会社船井総合研究所
船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 徳村
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

ゲスト講師と競合する商圏の企業様と、主催者が判断させていただいた場合は、ご参加をお断りさせていただく場合があります。

7月5日(火)
オンライン受講

申込締切日7月1日(金)

7月6日(水)
オンライン受講

申込締切日7月2日(土)

