

スマホで
セミナー参加!

オンライン開催 PC・スマホがあればどこでも受講可能! ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。
2022年6月20日・23日・29日・7月5日
開催時間(全日程) 13:00~16:00(ログイン開始 12:30~)

講座	セミナー内容
第1講座	激動の時代を迎えている住宅業界・地域工務店 最新時流予測&対策レポート2022 (1)住宅業界時流2022~地域工務店の業績傾向と進むべき方向性~ (2)全国成功事例から見るコロナによる来場減少時代における3つの対策 (3)ウッドショックによる原価高騰時代を乗り切る4つの対策 (4)ファン顧客を増やしてこれから先10年安定経営・高収益を実現するフロー 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 リーダー 前田 和治
第2講座	【街づくり】地域・お客様とつながり 永続的に選ばれ愛され続ける工務店の作り方 (1)無競争、非競争でも安定受注・高収益を実現している理由 (2)広告費をかけずに安定的集客を実現する口コミ・評判で選ばれるブランドの作り方 (3)コストパ時代の終焉を迎える住宅業界において地域ビルダーが重視すべき「ハピネスパフォーマンス」の高め方 (4)お客様がファンになり応援してくれる! 相羽建設が実践する街づくりの極意 相羽建設 株式会社 相談役 木造ドミノ研究会 事務局長 迎川 利夫氏
第3講座	【暮らしづくり】戦わずして体感・満足で選ばれる! 圧倒的満足度を誇る商品づくりとアフターサポートシステムとは? (1)体感・満足・口コミで即選ばれる「全館空調」注文住宅の作り方 (2)ほぼ100%の満足度を得るアフターサポート・メンテナンスシステム (3)大手ハウスメーカーに競合負けしないアイ・ホームの「ライフサイクルコスト」訴求トーク (4)家を育てて資産にするこれからの住まいのスタンダード「建物価値保証システム」とは? アイ・ホーム 株式会社 代表取締役会長 田村 寛治氏
第4講座	【人づくり】社員が驚くほどやりがいを持ち 圧倒的成長を遂げる! ヤマト住建式人材育成の極意 (1)全国に広がる続ける圧倒的成長ビルダー「ヤマト住建」が「人」を重視する理由 (2)マニュアルがなくても自発的に勝手に育つ「やりがいと使命」を持たせるマネジメント (3)規模が拡大しても理念を浸透させ続ける経営者の想いを伝える仕組み (4)新卒・未経験社員が次々に店長・マネージャーとして大活躍! 経営幹部社員を育てる極意 ヤマト住建 株式会社 代表取締役会長 西津 昌廣氏
第5講座	これから10年選ばれる地域工務店の絶対条件とは? (1)船井流ライフサイクル理論から見るこれから先10年伸びる住宅会社の絶対条件 (2)これから地域工務店が目指すべき「サステナブルイノベーションビルダー」とは? (3)競争から共創へ。変わりゆく住宅業界が進む未来とこれからの地域ビルダーのあり方 (4)明日から実践すべき共創型×高収益工務店経営のポイントと具体的な進め方 株式会社船井総合研究所 住宅支援部 マネージャー 白戸 俊祐

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/087289>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



特別
WEB
セミナー

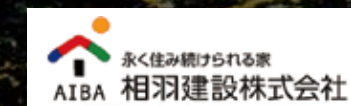
広告競争・価格競争をせずに、
この先10年勝ち残る工務店になる方法をお伝えします。

来場減少・原価高騰時代の 競争せずに驚くほど安定する 地域工務店 経営改革フォーラム2022

高収益×安定成長を実現する
先進地域ビルダー3社が特別登壇!



アイ・ホーム 株式会社
代表取締役会長 田村 寛治氏



相羽建設 株式会社
相談役 迎川 利夫氏



ヤマト住建 株式会社
代表取締役会長 西津 昌廣氏



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

地域工務店経営改革フォーラム2022

お問い合わせNo.S087289
E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 087289

来場激減・原価高騰時代の工務店「新」経営手法とは？

この先10年勝ち残る地域工務店の安定×高収益経営の極意を初公開

これから勝ち残る地域工務店の条件とは？

- | | |
|--|--|
| <p>1. 顧客満足度が高くオーナー紹介が驚くほど増える暮らしづくり</p> <ul style="list-style-type: none">✓ オーナー様200組からアンケートを取得し、改良を重ねた商品づくり✓ 顧客満足度100%の全館空調システム標準搭載の商品により営業契約率20%✓ 顧客満足度100%によるオーナー様紹介率50%以上を実現 | <p>2. 地域とつながり永続的に選ばれ愛され続ける工務店の街づくり</p> <ul style="list-style-type: none">✓ 広告宣伝費月15万で、毎月30組の新規集客を獲得できる地域から選ばれる方法✓ 平均建物単価3,500万の高性能注文住宅が驚くほど選ばれるお客様共感トーク✓ 地域の企業と協業イベント開催、地域密着の工務店を目指す街づくり |
| <p>3. どの拠点でも30棟以上の契約を達成する人づくり</p> <ul style="list-style-type: none">✓ 新卒営業でも毎月契約を上げられる性能体感型営業フローの定着及び営業育成✓ メンバーが契約を安定してとるための行動量、スキル定着を行えるマネージャー育成✓ 各店舗での成功事例共有WEB会議等、業績アップに対する各店舗連携手法 | <p>4. コロナ・ウッドショック禍で2割以上成長した企業分析</p> <ul style="list-style-type: none">✓ 住んだ後の満足度を上げる長期保証や永年点検等、充実のアフターサポート✓ WEB広告媒体の掲載を網羅しており、インサイドセールスにより30%の来店アポ獲得✓ コロナによる来場減少をカバーする、性能体感型営業による契約率20%以上達成 |

本セミナーでお伝えする工務店経営者が
2022年注目すべき10のキーワード

選ばれ利益が取れる
新商品づくり

多層化・多角化

競争から
共創・共生へ

ウッドショック対策

オーナー様との
関係性強化

高収益経営
高生産化

Web集客・DX化

SDGs・ESG経営

デジタル
社員教育システム

YouTube・Instagram
SNS発信

本セミナーで学べる4つのポイント

これから先10年
地域工務店が行うべき
今後の戦略がはっきりわかる

地域工務店の強みを
生かして**永続的安定経営**を
実現する秘訣を学べる

2022年以降の住宅商品・
人材育成の**最新トレンド**・
具体的な成功事例を学べる

地域のお客様に選ばれ応援
される「**圧倒的地域ブランドの
作り方**」の極意を学べる

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

地域工務店経営改革フォーラム2022

お問い合わせNo. S087289

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2022年 **6月20日**(月), **23日**(木), **29日**(水), **7月5日**(火)
お申込期限: 6月16日(木) お申込期限: 6月19日(日) お申込期限: 6月25日(土) お申込期限: 7月1日(金)

開始 終了

13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 087289を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 藤野 ●内容に関するお問合せ: 浅田

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

6月20日(月)オンライン

申込締切日6月16日(木)

6月23日(木)オンライン

申込締切日6月19日(日)

6月29日(水)オンライン

申込締切日6月25日(土)

7月5日(火)オンライン

申込締切日7月1日(金)

6月20日(月), 23日(木), 29日(水)
7月5日(火), オンライン

