

なぜ、あのリフォーム会社は 集客にも、人にも困らず 業績を上げているのか!?

「未経験者がこんなに早く売れるなんて!」
新人が2年で年間5,000万円売る営業に育つ、
専門店ビジネスモデルで人材不足が解消。



株式会社ミタカ工房
(群馬県)
代表取締役
北屋敷 司氏

「新卒1年目の新人が、
月粗利120万円を
安定的に受注するよう
になりました。」

「コロナ以降も集客数は安定増加で、1拠点で毎月
5,000万円以上の見積依頼を獲得できています。」



株式会社ハウジング重兵衛
(千葉県)
代表取締役社長
菅谷 重貴氏



株式会社オノヤ
(福島県)
福島エリア統括マネージャー
石川 昌之氏



今後の事業戦略でお悩みのリフォーム業経営者必見!
2022年以降もお客様が集まり、人が育つビジネスモデル
成功企業の取り組みを一挙無料公開

初回参加無料

開催
日時

2022年
6月23日(木)

オンライン開催

13:00~16:00
(ログイン開始12:30~)

経営者様
経営幹部様
限定

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

FAST-Reform研究会説明会

研究会事務局

E-mail : fr@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo.S087231/K100556

株式会社船井総合研究所 〒100-0005東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 ※お問い合わせの際は「説明会タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 087231

集客にも人にも困らず業績を上げるビジネスモデルとは

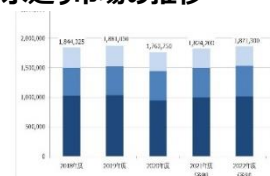
水廻りリフォーム専門店

業界革命！超高回転ビジネス 水廻りリフォーム専門店とは？

水廻りリフォーム専門店ビジネスが伸びる理由

理由① 圧倒的な市場規模

水廻り市場の推移



元々の市場規模は

1兆7637億円

+

家の家事を不便・不満に思う
50代・60代の**団塊Jr世代**が増加

※出典：矢野経済研究所

これからの時代も
案件発生頻度が**圧倒的に多く**、
規模が**大きい市場**！

理由② 専門店化がトレンド

リフォーム売上ランキング（業種別）

業種	平均成長率
ハウスメーカー	91.5%
総合リフォーム店	103.8%
ビルダー・工務店	103.9%
専門工事店	120.5%
エネルギー	103.3%
不動産・デベ・ゼネコン	96.8%
小売業	93.6%
その他	101.0%

【出典】リフォーム産業新聞 2021年9月27日号

成熟市場の中で
お客様の多様なニーズに
あわせた**専門店**を展開

なんでも屋にならない
特定の**リフォームに絞る**！

理由③ 他社との差別化戦略

① 材工パックの品揃えを充実させる

商品内容

メーカー：LIXIL
商品名：シエラ
サイズ：1型2550

【仕様】
・スライドストッカー
・ステンレストップ
・エコハンドル水洗

基本工事内容

・既存キッチン解体撤去
・キッチン組立て
・給排水移設
・下地工事
・電気工事
・廃材処理

+キッチンパネル込み



② 品揃えと販促、ショールームの一致



理由④ 高い成功確率！



全国各地で成功事例続出！
成功ポイントを徹底解説

無料説明会にご参加いただくと・・・

全国の成功事例を知ることができます！

FAST-Reform研究会説明会 無料オンライン開催

水廻りリフォーム事業成功の秘訣を大公開!

**FAST
Reform**



※2020年研究会当日の様子です。

**先着10社様
無料ご招待**

工務店・住宅・リフォーム会社の経営者様限定

2022年6月23日（木）開催

※FAST-Reform研究会の
事前説明会となります。

事前ガイダンス

※開催前日までに1回は受講いただけます

※日程はお申込み後、担当者よりご連絡いたします。

開催前日まで

研究会説明会へのご参加を有意義にするための
趣旨説明や事前情報のご提供を目的としたオンラインガイダンスです。
踏み込んだヒアリングや入会を勧める営業などはございません。

ご参加予定の皆様と、株式会社
船井総合研究所の担当者による
オンラインガイダンス（15分程度）

当日講座：エリアNo.1企業の事例大公開

（※出典：リフォーム産業新聞 2021年12月27日号 都道府県別リフォーム売上ランキング）

13：00～ 13：30	第一講座 新卒1年目が月120万円を安定受注。 東北No.1※リフォーム会社の人材育成手法	講師：株式会社オノヤ 福島エリア統括マネージャー 石川 昌之 氏
13：30～ 14：00	第二講座 未経験社員が2年で5,000万円売るリフォーム営業 に育つ会社の「売れる商品づくり・売れる環境づくり」	講師：株式会社ミタカ工房 代表取締役 北屋敷 司 氏
14：15～ 14：45	第三講座 コロナ以降も集客数を増やし続けている 千葉県No.1※リフォーム会社の王道マーケティング戦略	講師：株式会社ハウジング重兵衛 代表取締役社長 菅谷 重貴 氏
14：45～ 15：30	情報交換会	ゲスト講演企業様への質疑応答と、 ご参加企業の皆様による 情報交換会を実施します。
15：40～ 16：00	第四講座 集客にも、人材にも困らずに業績を上げ続けるための リフォーム事業戦略	講師：株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 マネージャー 齋藤 勇人

ここだけでしか聞けない秘訣！ エリア・規模別事例

圧倒的事例企業の成功ノウハウ大公開

株式会社 オノヤ様

商圏内**地域1番化**戦略で売上**8億円**を達成する水廻りリフォーム店

売上：8億円

商圏：福島県・宮城県内

商圏人口：80万人



オーヤシマ 株式会社様

営業マン**13人**で**年商13億**を実現する！
高生産性リフォーム専門店

売上：13億円

商圏：和歌山県内

商圏人口：78万人



リブウェル 株式会社様

西日本最大規模のショールーム
展開で売上**6億円**達成

売上：6億円

商圏：大阪府松原市・藤井寺市

商圏人口：30万人



株式会社 匠和美建様

地域に特化した水廻り
リフォーム専門店で**6.3億円**

売上：6.3億円

商圏：佐賀県佐賀市・筑紫野市

商圏人口：40万人



有限会社 皆戸中建築様

水廻りリフォームで専門店化
起ち上げ**2年**で**2.2億円**

売上：2億円

商圏：静岡県 浜松市浜北区・磐田市

商圏人口：18万人



株式会社 近江建設様

大型ショールーム×1番立地戦略で
リフォーム**年商11億円**

売上：11億円

商圏：山形県山形市・天童市・庄内市

商圏人口：55万人



ここだけでしか聞けない秘訣！ エリア・規模別事例

圧倒的事例企業の成功ノウハウ大公開

株式会社 エネチタ 様

水廻りリフォーム専門店化で
年商 7 億円！

売上：7億円
商圏：愛知県大府市・東海市・半田市
商圏人口：60万人

知多半島に、笑顔の未来を
エネチタ
SINCE 1935



株式会社 ハウジング重兵衛 様

多店舗展開と高い工事力で**年商25億円！**
地元密着120年のリフォーム店

売上：25億円
商圏：千葉県・茨城県内
商圏人口：160万人

6代120年続く大工の会社
HJ ハウジング重兵衛



株式会社 カワムラ 様

好立地、大規模のショールームで
リフォーム**年商11億円！**

売上：11億円
商圏：北海道旭川市
商圏人口：35万人

YOUとカワムラ



株式会社 アクティブエナジー 様

年商4億円！ WEB・チラシ・ショールーム
をミックスする販促戦略で圧倒的集客！

売上：4億円
商圏：奈良県奈良市・生駒市・香芝市
商圏人口：33万人

リフォーム & 増改築専門店
イーライフ



成功&失敗事例

ゲスト以外の事例満載！

を学ぶことができます！

リフォーム経験 0 & 知識 0 でも
取り組み2年で2.4億円
を達成するコツを全国の事例をもとに
ご紹介いたします。

株式会社船井総合研究所
リフォーム支援部 リーダー
矢川魁人

会員様が実践する

最新ノウハウとポイント まとめ

20万人商圏で**月40件以上**の現調を**安定的に集客**

ポイント
1

粗利率35%の水廻りパックをつくる水廻りコストダウン

ポイント
2

集客力アップのポイントとなる「専門店の品揃え」と商圏の絞り込み

ポイント
3

新規現調数月10件を集客する業態特化型のホームページ



新人の即戦力化で**新卒2年目**で年間**5,000万円以上受注**

ポイント
1

専門知識に依存せず提案できる商品に絞り込む

ポイント
2

提案プランの定額化、パッケージ化で売りやすくする

ポイント
3

水廻りに特化した営業フローをツールで仕組化



ビジネスモデル付加で**平均単価150万円**の**LDKリフォーム**

ポイント
1

水廻り業態に付加させることで早期のモデル立ち上げが可能

ポイント
2

ポイントは、定額制・明瞭価格 & オーダーメイドではなくセミオーダー



FAST-Reform研究会 会員マップ📍

会員数

100社

※2022年4月末時点

2社様

北海道

中部

24社様

東北

10社様

中国

6社様

関東

28社様

九州

8社様

関西

16社様

四国

5社様

沖縄

1社様



＼WEBからのお申込みはコチラ／



地域で選ばれる会社を
目指す勉強会

FAST-Reform研究会



FAST-Reform研究会説明会 お申込み用紙

日時・会場のご案内

日時：2022年6月23日（木）13:00～16:00（ログイン開始 12:30～）

会場：Zoomにてオンライン開催

- お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。
- 本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

※1社1名1回限り無料でご招待いたします。

※経営者・事業責任者向けの研究会のため、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。

※既存会員様、または先に参加申込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

お申込みの流れ

お問い合わせNo.S087231/K100556

下記QRコードよりお申込みください。

受講票はWEB上でご確認いただけます。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL：03-6212-2931（平日9:30～17:30）

E-mail：fr@funaisoken.co.jp

- お申込みに関するお問い合わせ：中山 夏希（ナカヤマ ナツキ）
- 内容に関するお問い合わせ：矢川 魁人（ヤガワ カイト）

お申込みはこちらからお願いいたします

**2022年6月23日（木）
オンライン開催**

2022年6月23日（木）
お申込み締切日：2022年6月19日（日）

**FAST-Reform研究会説明会
オンライン開催**

