

障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

オンライン開催 全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日程 2022年 7月7日(木) 14日(木) 22日(金) 26日(火) 開催時間 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

受講料 一般価格 税込27,500円/1名様 税抜25,000円/1名様 会員価格 税込22,000円/1名様 税抜20,000円/1名様

船井総研オンラインwebセミナー受講3つのメリット

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomでのご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

1 事前サポート

初めての方でも安心！セミナー受講のための設定や、内容に関するご要望について事前にお伺いいたします！

2 わかりやすく解説

ゲスト講師による成功事例に加え、船井総合研究所からも事業展開のポイントを解説！わずか3時間で事業展開のポイントがわかります。

3 個別経営相談

セミナー終了後、ご質問・疑問点について個別にご相談を承ります。今後の事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えします。

第1講座 障がい福祉業界の動向

障がい福祉業界の動向についてお話しいたします。

株式会社船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ 福祉チーム リーダー 藤光 孝法



第2講座 ワンストップサービス構築のためのグループホーム活用事例

障がい者グループホームと相性のいい通所サービスと組み合わせることで、包括的なサービス提供と事業安定化を実現する、合同会社ラボリ様の成功事例をお話しいただきます。

合同会社ラボリ 代表社員 太田 よし美氏



第3講座 グループホーム新規参入の進め方

グループホーム新規参入で成功するために抑えておくべき手法について解説いたします。

株式会社船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ 福祉チーム 鈴木 郁玲



第4講座 まとめ

本日のまとめについてお話しいたします。

株式会社船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ 福祉チーム リーダー 藤光 孝法



WEBからお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込み下さいませ。お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/087194

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

認知症グループホーム、特養、老健などの高齢者福祉事業や障がい福祉事業を運営されている経営者様へ

オンライン開催 スマホからも参加OK！

収益性◎

社会性◎

再現性◎

障がい福祉事業新規参入にも最適

障がい福祉事業活性化のための

障がい者グループホーム

新規参入 セミナー

収益性

GH単体売上370万円/月 生活介護 初月 稼働率 90%

社会性

全国各地で供給不足！ 地域に求められる事業

再現性

後発でも 障がい福祉事業 展開が可能！

特別ゲスト講師

合同会社ラボリ 代表社員

太田よし美氏



【講師プロフィール】異業種の本業無し、グループ会社無しの独立系法人が、わずか5年で15事業！5期連続売上1.5倍！埼玉県坂戸市人口10万人の地方都市で、子どもから大人までの自立を支援するワンストップサービスを実現。船井総合研究所主催障がい福祉サービス経営研究会MVP賞を2回受賞。

オンライン開催

全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年

7月7日(木) 14日(木) 22日(金) 26日(火)

開催時間

13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます

主催



障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

お問合せNo: S087194

船井総研セミナー事務局

E-mail: semiar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

ひとつでも該当する方は、是非セミナーにご参加ください

- ✓ 競合他社が少ない市場環境で、新規事業にチャレンジしてみたい
- ✓ 「子ども～大人までのワンストップサービス」を構築し、地域社会に貢献したい
- ✓ どのようにグループホーム事業やその他障がい事業を立ち上げたらよいか分からない
- ✓ 障がい福祉事業全般で使える「効果的な採用&集客手法」について知りたい

障がい者グループホーム
参入のメリット

- ✓ 集客ターゲットを明確化することで、高収益性を実現！
- ✓ 障がい者用住宅の供給率はわずか3%！地域から求められる社会性あふれる事業
- ✓ 地域に増加する「空き家」を活用可能。
- ✓ コンセプトを明確に打ち出すことで、他社との圧倒的差別化が可能！
- ✓ 資格要件がないため、職員採用が行いやすい
- ✓ 事業構造がシンプルであるため、後発でも新規参入しやすい
- ✓ 障がい福祉の他業態へも展開が行いやすい！

障がい福祉業界の動向 ～今後求められる役割～

現在、日本の障がい福祉業界では通所・入所、児童発達支援から就労支援まで、年齢・重症度に応じた内容が制度上整備されています。しかし実際には、各サービスが独立して存在し、対象としている利用者の幅も非常に限定的です。

「子どもから大人まで切れ目ない（ワンストップ）サービスを提供できる法人」が少ないため、ある時点でサービスの利用が途絶えるケースも少なくありません。

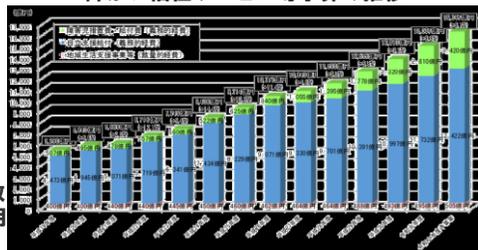
特にグループホームは全国的に供給不足の状態でも成長期を迎えていることから、今後全国各地で求められるのは「グループホームまでを含めたワンストップサービス」を実現できる法人であるといえるでしょう。

総務省の調べでは、平成30年時点での空き家数は848万9000戸に及ぶことから、空き家を活用した事業の1つとしても注目されています。

介護・福祉業界におけるライフサイクル



障がい福祉サービス等予算の推移



グループホームの成功ポイント

- ✓ **明確なターゲット選定で、高単価×利用者のニーズを充足！**
近年の報酬改定で、重度な方への支援で、多くの報酬単価が得られる傾向が見えてきました。ターゲットを明確にしたうえで、チラシ×WEBを主体とした効果的な販促を行うことがポイントです。
- ✓ **外部サービスとの併用で、他社と明確な差別化**
生活介護や就労継続支援など、グループホームの利用者様に自社が運営する他業態のサービスを併用していただくことで、他業態・グループホームともに高稼働率を実現できます。
- ✓ **効果的な採用 & 育成手法の実践で、高いサービス品質を維持**
高いサービス品質を維持するためには、社員・パートを問わず、優秀なスタッフの採用と育成が必要不可欠です。採用イベントの開催で大きな母集団を形成し、厳選することがポイントです。

セミナー当日にお伝えする内容の一部をご紹介します！

立ち上げ

- ・グループホームの**立ち上げ前にやるべきこと**
- ・指定申請に必要な書類と手続きの方法
- ・事例による売上シミュレーションと**理想的な事業モデル**
- ・初めてでも安心！チラシとWEBの両軸を活用する効果的な**人材採用手法**

集客

- ・最大のポイントとなる**地域関係機関との上手な連携方法**
- ・再現性抜群！多くの地域で**効果的な販促ツールとその運用方法**
- ・自社の他業態でも使える！グループホームとの**シナジー効果**

運営

- ・サービス品質を向上させるための**運営スタッフ育成方法**
- ・自社の外部サービスの併用をスムーズに進めるための**方法とは？**
- ・日中&夜間の**サービスを充実させるための理想的な人員配置**

わずか5年で15事業を展開！主婦業から独立後、異業種参入で5年連続黒字！成功の秘訣とは？

10万人規模の地方都市 埼玉県坂戸市で、事業参入から5年で福祉事業を15拠点に拡大し、現在も成長を続ける合同会社ラボリ。代表社員の太田よし美氏は、公務員や社会福祉法人での勤務を経て、2014年に就労支援事業をスタート。それを皮切りに、様々な年代、障害の重度、軽度、軽度、様々な障害の方向けに事業を立ち上げられました。少子高齢化が進む中で「親亡き後の将来」を心配する保護者が多いことを知り、「住まい」を提供することが障がい者ご本人や関係者の安心とニーズ充足につながることを事業運営の中で実感されています。今回は、合同会社ラボリの成功事例をもとに、障がい福祉事業活性化するためのグループホームの活用方法についてお伝えいたします。



合同会社ラボリ
代表社員 太田よし美 氏

セミナー開催にあたって

本セミナーでは、グループホームを軸として、障がい福祉事業の安定化・活性化を図るための方法を成功事例とともにお伝えします。グループホームを基盤に据えたワンストップサービス構築は、障がい児・者の保護者および関係者の望みであり、障がい者の生活をサポートするために必要不可欠なモデルです。今回のセミナーでは、ワンストップサービス構築を実現するためのグループホーム活性化の方法をお伝えします。皆様より少し先に事業展開し、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、たった約3時間で事業展開のポイントが分かるようにセミナープログラムを構成しております。是非ご参加ください。



株式会社船井総合研究所
保育教育福祉支援部
福祉グループ
鈴木 郁玲

最旬の事例が満載！

障がい福祉業界専門メールマガジン

無料メールマガジン

購読者募集！

▼下記QRコードよりご登録ください！▼

「今日から出来る」事例満載で業績アップを実現！

障がい福祉経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

船井総合研究所の福祉グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を発信いたします。直近で取り組むべき情報や最新ビジネスモデル、成功事例を多数配信中です。最短・最ローコストで業績アップを目指す障がい福祉事業を検討されている経営者様は、必読のメールマガジンです。

このような方にオススメです！

- 障がい福祉サービスの時流を知りたい。
- 新しいビジネスモデルを知りたい。
- これから障がい福祉サービスに参入したいと考えている。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。



障がい福祉サービス経営研究会の
Facebookも要チェック！



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ： 保育教育福祉支援部 福祉グループ TEL070-2448-1492 鈴木
(平日:9:45~17:30 対応)